

广州区势 最关注

■关注港澳青年在穗创业

大湾区建设带来黄金机会,港澳后生追逐创业梦好醒目——

有人一日往返穗港两地
有人扎根大学城孵化器

今年2月,《粤港澳大湾区发展规划纲要》正式发布,“大湾区”成为港澳青年创业的热词。今年5月,来自香港的创业青年邓劲琛带着自己的电动牙刷品牌在2019年广州市越秀区青年创客新星大赛决赛砍获一等奖。他提到,希望借助大湾区建设的机遇,通过不断创新,让企业获得更好的发展。事实上,像邓劲琛这样在广州创业的港澳青年越来越多。

8月28日,黄埔区、广州高新区、广州开发区举行穗港科技合作园核心区暨京广协同创新中心启动活动,由香港产学研各界组成的香港代表团、澳门“青年创业创新培育计划”考察团参加了当天的活动。新快报记者了解到,部分港澳青年已经敏感地捕捉到大湾区建设带来的黄金商机,他们中有人一日往返穗港两城,也有人扎根在广州大学城的孵化器中,追逐着自己的创业梦。



■8月底动工的穗港科技合作园核心区效果图。受访者供图

●故事1 “成本洼地”加“创新高地”吸引香港创业者

上午8时,刘伟恩从香港西九龙出发,乘坐高铁只用了48分钟便抵达广州南站。再乘车约30分钟,他便坐在位于广州大学城粤港澳青年创业孵化器的办公室里,与同样来自港澳的合伙人、内地的新同事一起开会。晚上6时,在结束一天的工作后,他再次搭乘高铁返回香港——这就是香港“80后”创业青年刘伟恩“双城生活”的一天。

刘伟恩初次创业,在香港创办了一家以电动车充电为主要业务的公司。随着粤港澳大湾区概念的推出,他发现创业梦不再局限于香港。经过多次实地考察,他了解到广州市有汽车、电子、电器、机械、通用专用设备支柱产业,如果能发挥香港企业在语言、资金、资讯、管理上的优势,便能在广州复制他在香港的成功经历。于是,他从粤港澳大湾区各个城市中选择了广州作为二次创业的起点,具体的地点是位于番禺区大学城的粤港澳青年创业孵化器,在刘伟

恩看来,这里位于一个半小时通勤范围内,简直就是香港创业者的“成本洼地与创新高地”。

“香港市区共享工位的租金为9000港元/月,即使偏远的数码港也要3500港元/月;而粤港澳青年创业孵化器提供的独立办公室,每个工位仅需500元人民币/月。”刘伟恩介绍,他选择粤港澳青年创业孵化器还有另外一个原因,就是“快速落户”。

“快速落户”是指粤港澳青年创业孵化器针对港澳青年及企业推出的一项服务——生根计划。生根计划是由粤港澳青年创业孵化器面向港澳台青年及内地优质项目开展的,助力创业项目落地生根于粤港澳大湾区的一项重大措施。过去,港澳青年在番禺办理企业工商注册及银行开户一般需要45个工作日,企业法人须到场3次,企业住所地址还要另付费。粤港澳青年创业孵化器与番禺区市场监督管理局、广州大学

城所在的小谷围街道办事处共同梳理政策和办理流程,推出快速通道——办理时间仅需15个工作日,企业法人仅需来现场1次,时间成本比原来节省了三分之二。此外,粤港澳青年创业孵化器还提供了免费的企业住所地址。

刘伟恩坦承:“内地对于我来说是一个全新的环境,这里的制度、法规都是‘新的’,当初我曾犹豫过,不知是否要迎接这个新的挑战。”不过,粤港澳青年创业孵化器面向刘伟恩这类“菜鸟级”创业者提供了“易创包”,让他们省心省钱,这让刘伟恩安心在这里创业。

“易创包”服务是专门为初创项目提供的一揽子企业基础运营服务,让创业启动更容易,服务内容包括:工商注册、办公场地、人力资源服务、财税服务、法务服务、公司行政管理服务等。这些服务让创业者摆脱繁琐事务的困扰,专注于发展主营业务,提高创业成功率。

▶ 视点

“各城市各有优势
创业青年要多走动看看”

在谈到港澳青年在内地创业时,澳门工商联会会长何敬麟表示,港澳青年前往大湾区内各城市创业,首先要认识当地,大湾区内的城市各有特点,也各有长短处,“要多走动看看,在报纸上看、听别人说,都不如亲自来看看,一个城市有独特的优势,青年创业按照自己发展的方向”。何敬麟表示,他会继续推动澳门青年多点在大湾区内走动体验,认识里边每一个城市的情况。

何敬麟表示,过去20年澳门发展突飞猛进,但到了当下,澳门人开始想想未来的路怎么走。他认为,澳门的产业比较单一,过去几年澳门很希望经济适度多元发展。在帮助中小微企业发展时,除了帮助企业自身发展,也强调融入国家发展。他相信未来澳门可以解决发展难题,助力粤港澳大湾区成为世界一流湾区,澳门的企业家、创业者也能迎来更好的发展机遇。

●故事2 港籍大学生看好内地市场留在广州创业

上午9时,香港创业者郑欣文来到粤港澳青年创业孵化器运营团队的办公室,他要和孵化器签署新的孵化合同,这是他在短短半年内第三次来签合同了。

郑欣文今年毕业于广州美术学院产品设计专业,现任广州无意识设计有限公司总裁、广东省青年创业学院青创100第四届主席。郑欣文在广美学习期间便在学校内创立了广州无意识设计有限公司。2019年初,他的公司在粤港澳青年创业孵化器落户。独特的成长经

历使郑欣文对内地文化、法律法规早已了解颇深,他更看好内地的发展前景了。

粤港澳青年创业孵化器副总卢文凯介绍,郑欣文属于另外一种类型的港澳青年创业者,他不需要生根计划的服务,他考虑更多的是资源、企业的管理和运营。“常有各级领导来孵化器参观指导,孵化器还经常举行各类活动和座谈会,有人可能觉得这是烦扰,但我认为这是商业资源,目前已成功转化为多笔生意。”郑欣文如是说。

敏锐的商业嗅觉,帮助郑欣文找到各种机遇和资源。短短半年,他的团队已由7人发展到15人,到了今年下半年扩展至30人。

孵化器为郑欣文等草根创业者提供了“YEIC青创成长营”服务。郑欣文在总结公司今年上半年的经营情况时说:“以前是草根创业,除了设计什么都不懂,现在我是一家30人规模公司的负责人,为了公司更好的明天,要丰富自己在公司运营方面的专业知识了。”