

## 专题

## 越撮合 粤精彩

## ——广东中行帮助中小企业在第二届进博会做成大生意

新时代,共享未来。

第二届中国国际进口博览会(以下简称“第二届进博会”)在上海如期举行,中国银行广东省分行再次发挥线上线下相结合跨境撮合业务优势,组织250余家广东中小企业赴沪参加第二届进博会供需对接会。仅11月6日供需对接会首日,促成91家企业与外方企业进行多轮合作洽谈,达成合作意向31项,金额24亿元,已超过该行首届进博会三天撮合的成绩。

2014年,中国银行首创推出“中银全球中小企业跨境撮合服务”,为海内外中小企业搭建互联互通桥梁。中国银行作为进博会唯一“战略合作伙伴”、唯一“银行类综合服务支持企业”,连续两年承办供需对接会,为广大参加进博会的中外企业提供跨境撮合服务。

## 老撮合,新惊喜

赴沪参加第二届进博会对接的广东企业中,广东何氏水产有限公司是中国市场辐射最广、规模最大的优质活鱼冷链物流企业,参加过中行组织的中澳、中菲、中东欧、进博会、中博会等多场跨境撮合活动。公司副总经理王先生感慨道:“中行跨境撮合活动在企业开拓全球视野、区域布局、技术引进、扩大进出口等多方面都有很大帮助,中行的服务非常周到、细致,感谢中国银行!”会上,王先生与来自坦桑尼亚、澳大利亚、俄罗斯的3家外方企业达成合作意向,合作金额22亿元。

## 新伙伴,老邻居

广州若羽臣科技股份有限公司是一家快消品的电子商务综合服务商,在中行的贷款支持下,近几年业务发展迅速,营销收入复合增长率高达58%,企业首次参加进博会,现场与俄罗斯企业达成

大额意向订单,计划引入母婴和快消品牌,有趣的是俄罗斯企业的分公司同在广州,双方公司约请现场交流的广东中行在广州再聚首。

## 盼星星,盼月亮

中山市正大福油脂有限公司从事食品用油的生产、销售20多年,第一次参加中行组织的供需对接会。企业董事长杨总凌晨4点从中山出发,10点前准时赶到上海进博会的现场,与加拿大亚麻籽油的生产制造商进行了长达一个小时的深入洽谈,达成了合作意向。“中国银行不但给了资金支持我们企业发展,今天还带我走进进博会,没想到第一次对接就能成功!亚麻籽油虽然在国内的销售较小,但该产品与我现有的产品进行调和,可以创新研发出新的健康产品,应该会很有市场!”杨总显得很兴奋,丝毫看不出路途带来的疲倦。



## 降成本,变通途

广州市金鑫进出口有限公司成立于1981年,是广东省早期国企转制的外贸企业,每年代理进口业务量有3-4亿美元,首次应邀参加进博会,共计参加5轮对接,其中分别与1家日本及墨西哥企业就代理医疗设备和水产品达成合作意向。企业表示,开发境外市场成本太高,通过本次撮合平台的高效对接,很大程度帮助企业拓宽了市场半径。企业原定一天的参会行程,当即调整为3天,并现场请中国银行预约了境外企业

开展后续洽谈对接。

## 来看看,诚不欺

广东亚北农副产品有限公司是承建粤港澳大湾区“菜篮子”产品韶关配送中心项目和韶关市曲江江食用菌产业园牵头实施主体之一,现场与一米粉生产企业达成约200万元的合作意向。该司代表黄总高兴地表示,“第一次被中行邀请过来,本想着开阔眼界的,想不到居然还接到订单!可谓商机与视野双收!感谢中国银行提供这么优质高效的平台!这趟上海之行值得!”



中国国际进口博览会  
CHINA INTERNATIONAL  
IMPORT EXPO



中国银行  
BANK OF CHINA

中国国际进口博览会战略合作伙伴  
THE STRATEGIC PARTNER OF THE CIIE

携百年匠心  
览万物芳华

A Century of Ingenuity  
BOC, your connection to CIIE