

新东莞

东莞市保险业开展“打击非法代理退保专项行动”

新快报讯 “全额退保！不想继续缴费的、断缴费的、停缴费，我们都能退！”最近，有保险消费者接连收到类似“代理全额退保”的消息，甚至有人因为不了解“非法代理退保”的骗局而中招。该现象对保险行业造成危害，对监管正常工作秩序也造成严重的冲击。

日前，多地银保监局、保险行业协会均发布《关于防范“代理退保”有关风险提示》。为共同维护东莞保险市场的健康

发展秩序，4月27日，平安人寿东莞中心支公司联合东莞市保险行业协会共同启动“打击非法代理退保专项行动”。东莞市保险行业协会秘书长卢建强、平安人寿东莞中心支公司副总经理李令根在知鸟直播间展开一场主题为“同进退，共发展——打击非法代理退保专项行动”的专题讲话。

卢建强表示，诚信是保险经营最大的原则。号召保险从业者恪守行业规范，共同维

护保险市场的健康发展秩序。讲良心话，做良心事，做诚信的保险代理人，才能行稳致远。希望保险人把握机遇，主动融入粤港澳大湾区的建设。合规经营，维护保险消费者合法权益，与协会一起共同对行业乱象说不，推进保险市场健康发展。

平安人寿东莞中心支公司副总经理李令根在直播间展示平安三级警示机制、非法代理退保的特征、危害，线上为广大保险消费者以身说法。

本场直播超过21000人次观看，在直播间评论区不时有评论互动，“秘书长的警示语录，可以做表情包”“东莞市金融领军人才、最资深的保险专家这么风趣”等弹幕。

平安人寿东莞中心支公司创新尝试“直播”形式，联合行业力量，共同引导客户正确维权，维护保险消费者和代理人的合法权益，全力推进东莞市保险业健康发展。
(田晓霞)

新华保险连续六年跻身“全球最具价值保险品牌100强”

新快报讯 近日，世界知名品牌评估机构“品牌金融”(Brand Finance)发布“2020全球最具价值保险品牌100强”排行榜，新华保险再次登榜，同比2019年排名晋升2名，居第34位，连续第六年进入榜单前50强，并在入围榜单的中国境内保险公司中排名第5。

2019年，新华保险提出“二次腾飞”发展目标，确定了“资产负债双轮驱动，规模价值全面发展”的发展模式，确立以寿险业务为主体，财富管理和康养产业为两翼，科技赋能为支撑的“1+2+1”战略，逐步形成协同发展模式，共同构筑起具有新华特色和长远生命力的发

展格局。2020年一季度，公司总保费收入582.45亿元，同比增长34.9%，实现归属母公司股东的净利润46.35亿元，同比增长37.7%，总资产首次突破9,000亿元平台，在“二次腾飞”开局之年表现亮眼。

公司勇于承担社会责任，除了在应对新冠肺炎疫情方面主动作为，还依托新华人寿公益基金会，稳步推进关爱环卫工人、精准扶贫等公益项目。2020年，“城市因你而美·新华伴你而行——关爱全国环卫工人大型公益行动”计划增加城市覆盖，除了向2019年项目捐赠的城市环卫工人再次捐赠每

人10万元的人身意外伤害保险保障之外，还要将更多环卫工人纳入到保障范围中来。截至4月30日，该项目共计完成理赔145例，累计赔付1293.5万元，其中身故金1236.5万元，伤残金57万元，惠及45个城市的145位环卫工人。



兼顾价值与成长
借道工银瑞信中证800ETF一键均衡配置

5月开启，A股积极因素增多，多家机构表示看好后市。目前正在发行的工银瑞信中证800ETF紧密跟踪中证800指数，由业内出色的团队投资管理，可帮助投资者轻松、便捷地对A股各行业实现全面覆盖。

正在发行的工银瑞信中证800ETF紧密跟踪标的指数，产品投资管理有着强大的投研实力支撑。工银瑞信指数投资中心由12名专业人员组成，团队构成合理、创新严谨，在业内具有良好的口碑，丰富的投资管理经验将为ETF及联接基金运作提供全方位的保障。

颐养金生终身年金保险登陆东莞市市场



产品简介



可为客户提供全生命周期的资金规划，五年之后可年年领取。

通过持续稳定的现金流支持，满足客户子女教育、养老规划等多重需求并实现爱的传承，是符合生命规律、体现保险保障功用的终身年金保险。

颐养金生
终身年金保险 + 金利终身寿险
(万能型)

通过与“金利终身寿险(万能型)”产品的组合，还可实现资金的长期积累与增值，让人生规划更从容。
风险提示：金利终身寿险(万能型)为万能保险，结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。

产品要素

01

投保年龄 | 出生满30天、不满65周岁

02

交费方式 | 一次交清、3年交、5年交、
10年交、20年交

03

保险期间 | 至被保险人终身

推荐产品组合

金利终身寿险
(万能型)

附加投保人
豁免保费
重大疾病保险

康健华贵B款
医疗保险

附加住院无忧
医疗保险

产品特色



颐然自得 生存关爱

合同生效满五年，领取一笔关爱金。
合同生效满六年（含）之前，每年领取一笔生存保险金。



养老无惧 品质保障

合同生效满六年（含）之后，65周岁（含）起，每年领取一笔养老金。



金色夕阳 祝寿安康

80周岁领取实际交纳的保险费作为祝寿金。



生有尊严 爱有传承

被保险人身故，领取一笔身故金，将爱传承。

保障利益

关爱金：

合同生效满五年，给付首次交纳保险费的金额×关爱金给付比例。

生存保险金：

合同生效满六年（含）之后，65周岁（含）起（合同生效满六年内已经过的保单生效对应日除外），每年给付20%基本保额。

养老金：

合同生效满六年（含）之后，65周岁（含）起（合同生效满六年内已经过的保单生效对应日除外），每年给付30%基本保额。

祝寿金：

80周岁，给付实际交纳保险费。

身故保险金：

被保险人若80周岁（不含）之前身故，给付本保险实际交纳的保险费与现金价值二者之较大者，合同终止；若80周岁（含）之后身故，给付现金价值，合同终止。