

·脱贫攻坚答卷

东莞挂任云南昭通镇雄县委常委、副县长兼镇雄县黑树镇党委第一书记张伟华 以诚待人以情招商的“保姆式”副县长

3年前,当朋友们知道张伟华要去云南工作,第一反应是“那个地方好啊”!其实,大家熟知的云南是“四季如春旅游胜地的云南,是昆明,是丽江”,而张伟华要去的镇雄县,是“深山密林交通不便气候寒冷潮湿的云南”,很多人甚至都没有听说过这个地方。作为云贵川三省交界地,镇雄县是国家扶贫开发重点扶持县,这里贫困面大,贫困程度深。

2018年5月,张伟华作为东莞驻镇雄县的帮扶干部,挂任镇雄县委常委、副县长兼镇雄县黑树镇党委第一书记,负责开展东西部扶贫协作工作。从繁华的东莞市到国家级贫困县,从机关到基层,从窗明几净的办公室到滇东北的山间地头,张伟华用心、用情、用力,以主人翁的姿态参与到镇雄县的脱贫攻坚中,积极谋划,积极推动,以实实在在的行动和成绩赢得各方认同。他说:“组织把我安排在扶贫岗位上,是组织对我的信任,那我就要在这个岗位上干出成绩,作出贡献。”



■张伟华(右)走访赤水源镇田间地头。

发展产业 村集体经济全面开花

2018年,随着张伟华一起到镇雄的,还有东莞财政在原来1000万元基础上追加的2000万元帮扶资金。如何用好这笔钱,使其发挥最大效益?初到镇雄的张伟华,几乎走遍了县里30个乡镇(街道)的所有贫困村。经过认真调研,他发现,镇雄贫困村的产业发展非常薄弱。

“‘输血’固然很重要,但‘造血’更重要!‘输血’能解决当前的一些问题,但讲长远的话,还是要‘造血’,因此我们把更多地资金投放到产业里面。”张伟华果断的安排了1000万元帮扶资金在赤水源镇建起了农业大棚,一部分种草莓,做观光旅游;还有一部分用于培育蔬菜种苗。“当时做产业还是有风险的,但我想,干部就要有担当。”张伟华说。

经过他的积极谋划、大胆推进和组织协调,2019年330多亩的大棚全部成功出租,每年可收益土地流转金达31万

元,大棚租金达64.9万元,创造就业岗位100余个,带动当时的50余户贫困户稳定脱贫致富。

春寒料峭时,走入螳螂村温暖的大棚里,一畦畦草莓碧绿水嫩的叶子间,一颗颗饱满红润的果实让人垂涎欲滴。正在棚内采摘草莓的螳螂村田坝组村民个个干劲十足。“土地流转有租金,还能在家门口打工,现在的日子是越来越好过了。”村民说。

镇雄县距离东莞1500余公里,两地在风俗民情上有很多东西都不一样。“当时让我印象最深刻的,是东莞的集体经济跟镇雄的集体经济,两者有着天壤之别。镇雄一些村的集体经济基本上是没有,零!”在张伟华看来,村集体经济没有实力,做一些工作时说服力就不强,更别谈用经济手段来激励或警示人。“必须高度关注村集体经济,特别是在强调基层治理

体系和治理能力的现代化基层管理中,经济收入是一个很好的手段。”

发展集体经济,成了张伟华到镇雄后的第二笔“大开销”。泼机镇的李官营村、大院子村是镇雄县典型的集体经济“空壳村”,张伟华为每个村安排了约50万元的发展资金,两村将资金投入镇雄县鸿瑞禽蛋有限公司,每个村的集体经济收益都达到10万元,带动当地贫困户18人就近就业,既解决集体经济“空壳村”问题,又带动周边村民就近就业增收致富,真正实现村富民富。

2018年至2020年,张伟华推动东西部扶贫协作资金5650万元帮助镇雄解决集体经济“空壳村”73个,平均每个村投入村集体发展资金50万元,通过入股专业合作社、建设农贸市场、建设商铺、发展种养殖等产业项目,实现了镇雄村集体经济的全面开花、百花齐放。

搭建平台 易地搬迁点建起产业园

2020年是脱贫攻坚决战决胜之年,东莞财政投入镇雄的东西部扶贫协作资金达1.36亿元,这么多钱怎么安排?“产业,还是产业,接近九成的钱最终都投到产业里面去了。”依旧是发展产业,但张伟华的思路和眼光已经不同了,“我就想,搭建新的平台,促进和提升我们的招商引资,要把产业规模做大做强。”张伟华告诉记者,2018年以来,镇

雄县城建成搬迁安置点3个,共搬迁安置建档立卡人口7209户33098人。搬迁群众安置后,为确保扶贫搬迁对象能“搬得出、稳得住、能致富”,解决搬迁群众就近务工成为帮扶工作的重中之重。在张伟华的推动下,投入扶贫资金8000万元建设了大地和大火地易地搬迁点产业园。此外,还投入4000多万元建了好几个养猪场。

目前,两个产业园都已建成完工,已有3家企业与镇雄签订产业园承租协议,可带动800余名劳动力实现就地就近就业。“建一个产业园,带富一批群众。”张伟华坚信,产业园的建设必将对易地搬迁点融合发展注入强劲的动力与活力,随着越来越多企业的进驻,推动当地经济稳步高质量发展,“产业发展起来了,乡村振兴自然也就有效衔接起来了。”

真诚服务 赢得企业和群众的认同

谈及在镇雄近三年的工作和生活,张伟华感悟最深的,是他用心、用情、用力,把自己变成一个真正的镇雄人,以主人翁的姿态去参与到当地的脱贫攻坚工作,“以真情感召、真诚服务,赢得了企业的认同,也赢得了这边群众的认同。”

受制于交通、物流、产业链等因素,镇雄的招商引资工作难、慢,来考察的企业多,但真正落地的企业少。产业要发展,产业园要兴旺,招商必须“破局”。

2018年年底,他认识了广东潮州宝涛服装有限公司的苏先生,通过多次坦诚的交流,他的真诚打动了对方,同意到镇雄考察和洽谈投资建厂事宜。2019年5月,镇雄宝涛服装有限公司呢噜坪易地搬迁点扶贫车间项目协议落地。但这只是一个开始。“宝涛的老板是香港人,契约意识比较强,对每一个条款都问得很细。而这个服装厂是当地引入的第一家

港资项目,从营业执照的办理到银行开户,都遇到了不同程度的问题。”张伟华说,外汇账户怎么设,外汇进来之后怎么监管呢?当地银行也是第一次办理这种业务,没有经验,需要补充各种证明文件。过程中的各种不顺利,一度让老板打起了退堂鼓,“我一个一个(问题)去说,一项一项去落实,一点一点跟进。通过全程服务把他稳了下来。”

镇雄宝涛服装有限公司是镇雄县乃至昭通市第一家港资企业,也是第一家百分百出口的企业。这个项目的成功落地,成为了张伟华以情招商、真诚服务的招牌项目,为后来更多项目的引入“打了样”,并且从以情招商扩展到了以商招商。

如今,镇雄宝涛服装厂的厂房已建好了,但在装修过程中,不可避免地还会涉及到土地、临时用电、用水以及消防等方面问题,张伟华的服务还在继续。“前

几天,我还专门指导了几家企业在消防方面怎么去申报。”张伟华笑称,现在企业老板们还给他起一个外号,叫“保姆式”副县长,说有问题、有困难,就去找张副县长。

目前,东莞已引导20家东部企业到镇雄投资发展,企业实际投资达4.995亿元,创建了16家公司和19个扶贫车间,其中,东莞豪亿光电有限公司成立昭通民心光电科技有限公司、镇雄宏胜服饰有限公司等企业落地易地搬迁点,全部建成后可带动2000余名劳动力实现就地就近就业。

千里之行始于足下。“未来,镇雄的产业发展还有很长的一段路要走,”但张伟华相信,“随着镇雄交通、物流、产业链等基础设施的改善,镇雄的产业必会迎来腾飞,越来越多的老百姓能在家门口实现就近就业的梦想。”



■张伟华在泼机镇亨地村与群众交流。



■张伟华在泼机镇亨地村东莞援建扶贫车间了解生产状况。