

# 东莞中行助力东莞开启“双万”新篇章

**新快报讯** 中国银行东莞分行紧跟东莞市委、市政府工作部署,认真履行总行“融通世界 造福社会”使命,充分发挥跨境金融服务优势,主动融入地方经济发展,积极助力推动东莞在“双万城市”新起点上加快高质量发展。

年内,某大型造纸集团企业由于全球经营布局的需要,急需境外资金支持。该行获悉企业融资需求后,主动对接企业,结合企业行业特点及金融需求,为企业量身定制了融资方案。通过充分发挥集团丰富的海内外渠道优势,该行联动境外兄弟行迅速为企业办理内保外贷业务,切切实实降低了企业的融资成本,帮

助企业解决“走出去”的融资难问题。“东莞中行的跨境金融服务有速度、有温度、有力度,为我们的全球化经营布局打了一针强心剂”,该行高效、优质的金融服务得到了企业负责人的高度评价。

据了解,今年前8月,东莞中行累计为外贸企业办理内保外贷业务1亿美元、跨境贸易融资超2.5亿美元,共为企业节约融资成本超500万元。此外,该行还积极运用跨境资金池产品,为企业进一步打通跨国公司境内外、本外币资金的调拨通道,今年前8月累计为10家企业办理跨境资金池业务63.29亿元。

东莞中行立足本土,传承发扬外汇

专业品牌效应,保持跨境金融市场领先地位;落实政策宣导,主动为外贸外资企业提供汇率、利率等综合保值策略和产品建议,引导企业提前锁定汇率风险;强化科技赋能,紧跟时代潮流和客户需求变化,不断创新完善服务体系,开启线上线下融合、移动互联的交易银行服务新模式,今年前7月共为超4000家企业办理线上票E贴、在线网银结汇等业务超260亿元。此外,该行还推动产业与金融深度融合,全面升级中银外贸进出口专属服务方案,通过供应链融资产品帮助企业国内端采购、生产和销售的产业链稳定发展,今年前8月累计为15家企业

办理供应链融资业务折合人民币33亿元,稳固其上下游中小型民营企业的生产经营链。

东莞中行敏锐洞察市场,围绕新兴金融领域,深耕跨境金融客户群,激发跨境金融服务新活力。年内,东莞中行联合兄弟行成功为某重点客户开立以自贸区FTN客户作为被担保人的融资性保函业务5000万美元,不仅实现该业务在全国中行系统内的首发,同时还实现保函业务在自贸区FT政策下新场景的应用,以其敏锐的市场触觉,高效专业的跨境金融服务得到客户的高度认可。

(田晓霞)

## 建行东莞企石支行贴心守护客户“钱袋子”

8月28日上午,建行东莞企石支行刚开门营业,就迎来了一位年纪较大的男客户,右手拿着身份证和银行卡,一直低头看着左手中的手机。“您好,欢迎光临建行,请问您要办理什么业务呢?”大堂经理迅速上前接待。

“我想把社保卡里面的钱转到自己的另外一张储蓄卡里面,可以转吗?”“好的,我了解了,您的这项业务可以在我们智慧柜员机上进行办理,请往这边走。”

大堂经理指引客户到智慧柜员机上,并一步一步耐心指导客户完成了修改个人密码、办理建行转账等业务。

“您的转账已经办理完成了,请问还有其他业务需要办理吗?”

“这笔钱我是用来还车贷的,他们说只要把钱打到这张卡里面就可以扣款的,然后再开通手机银行转账就可以了,能不能帮我开通手机银行呢?”

“您不是说只要把钱打到这个卡上面就可以扣款了?为什么还要开通手机银行转账?有没有提到车呢?”大堂经理闻言便觉得有古怪。

“这个我也搞不清,车还没有提呢?”

经过一番沟通,大堂经理终于知道了事情的经过。原来该名男性客户在某

网站贷款买车,根据提示添加了“工作人员”微信,“工作人员”让他这样开通手机银行转账之后提车,而且转账的账户是私人账户。

大堂经理了解到情况后,立刻告知营运主管,两人一起与客户进行深入沟通劝解。“真是太感谢你们,辛苦你们一早上,如果不是你们的专业和贴心,我的血汗钱估计就给骗了!”经过一番晓之以情动之以理的解释,客户最终恍然大悟,意识到这是一起网络诈骗。

看到客户虚惊一场后露出的笑容,建行东莞企石支行员工更是坚定了切实为群众办实事、全力守护客户“钱袋子”的服务初心。

(李建 莫凤梅)

## 新华保险启动四川泸县地震应急响应

**据报道** 9月16日4时33分,四川省泸州市泸县发生6.0级地震,造成人员伤亡。

灾情就是命令!地震发生后,新华保险第一时间成立以党委书记、首席执行官、总裁李全为组长的重大灾害应急领导小组与理赔专项处置工作组,启动并组织实施应急响应预案,指导部署相关工作的开展。

同时,新华保险紧急启动八大应急服务举措,为现场保险理赔、紧急救援提供便利:

- 1.主动提供服务。主动排查客户,多渠道获取客户信息,主动提供理赔服务。
- 2.开通服务热线。开通7×24小时理赔服务热线95567,全天候受理客户报案与咨询。
- 3.开通绿色通道。开通理赔绿色通道,优先处置本起事故中客户的理赔。
- 4.设现场报案点。根据实际情况在重灾区、灾民安置点、事故现场附近或医疗机构设置现场理赔报案点,就近受理理赔报案和咨询。
- 5.无保单办理赔。针对可以通过官方途径或其他材料明确事故性质或损伤程度的客户,简化提供理赔材料;对出险客户提供无保单理赔服务。
- 6.开通预付服务。主动为就诊资金有压力的客户预付理赔款项。
- 7.取消医院限制。本起灾情中出险的客户,不限制就诊医院范围。
- 8.提供人文关怀。遵照客户及家属的意愿,主动上门慰问并送上理赔款。

截至目前,新华保险的客户排查和其他应急救援工作正在积极进行中。客户紧急绿色通道已经开启,随时接受客户和公众的报案及咨询。

(王宽)

## 汇景控股荣获2021品牌价值TOP10

9月15日,由中国企业评价协会、清华大学房地产研究所、北京中指信息技术研究院主办,北京中指信息技术研究院中国房地产TOP10研究组承办的“2021中国房地产品牌价值研究成果发布会暨第十八届中国房地产品牌发展高峰论坛”在北京隆重召开。会上隆重发布了《2021中国房地产品牌价值研究报告》,汇景控股凭借综合实力和良好口碑,荣获2021粤港澳大湾区城市群房地产公司品牌价值TOP10。

汇景控股有限公司(9968.HK)于2020年1月在香港联合交易所主板挂牌上市,2020年5月获纳入明晟(MSCI)中国全股票小型股指数。发展至今,汇景控股保持着稳健的发展态势,不仅具备雄厚的城市更新核心实力,并且形成了以住宅开发为主营业务,以城市更新为核心,文旅康养和科创产业为双翼的“一主一核两翼”业务格局,通过协同酒店、乳业、汽车贸易等多元产业战略伙伴,为城市带来人居和产业的综合焕新。



上市以来,汇景控股连获多项大奖,受到行业的权威认可。这不仅印证了企业自身的实力,也展示了行业对汇景控股未来发展前景的看好。保持稳健发展的同时,汇景控股重塑了品牌理念和品牌形象,深入

挖掘品牌价值和品牌力量。从“汇聚人才,汇聚美景”的初心到“心系未来,携手成长”的企业宗旨,汇景控股以匠心致敬初心,以点滴服务重塑美好人居生活,以创新活力勾勒城市未来。

(田晓霞)

## 道滘水岸·君悦东方开放营销中心及样板房

9月11日上午,道滘全新项目——水岸·君悦东方营销中心&样板房正式对外开放。项目主推建筑面积94-142平方米新中式大宅。

记者现场到,项目营销中心是新中式风格,简洁中带有艺术感,

并体现建筑的美感。水岸·君悦东方位于莞惠城际道滘站旁,一站到南城西平;等南阁大桥扩建通车后,可一桥直抵厚街万达。项目地处东江之畔,拥有600米滨江水岸线,与诗意江岸近在咫尺。

同时,项目秉承“传承东方礼,

匠造幸福园”的理念,打造五德园林庭景,书写东方园林景观意境,让业主在欢笑中眼牧星辰,在水景氤氲间窥见时光,在归家中更有仪式感。

据介绍,2021年,君泰置业四盘齐发,除了水岸·君悦东方外,还有湖景12、御泉罗浮以及君乐汇。

(杨英杰)

