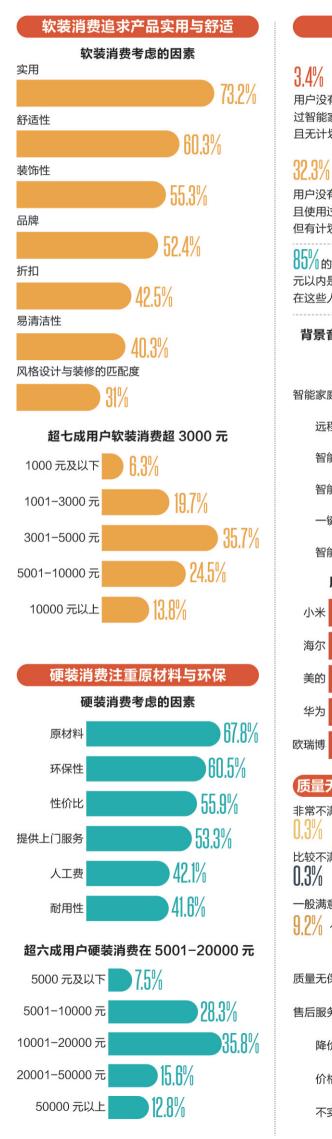
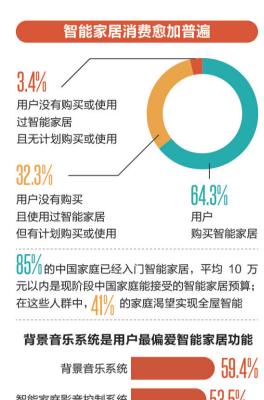
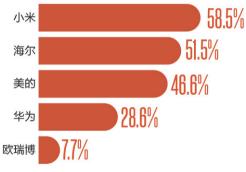
洗碗机、烘干机、智能马桶成新"三大件"

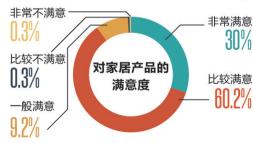




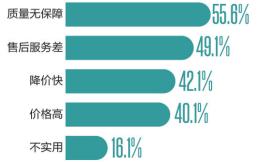




【质量无保障、售后服务差最受用户诟病



对家居产品不满意的因素



全屋智能渐受青睐

价格、产品功能等大关仍需突破

因其智能化、便捷化的家居体验,消费者近些年对智能家居的接受 度越来越高。艾媒咨询于今年发起的一项用户调查显示,超六成的家 居用户已经购买了智能家居,32.3%的用户没有购买且使用过智能家 居,但有计划购买或使用;仅有3.4%的用户没有购买或使用过智能家 居,且无计划购买或使用。

与此同步的,智能家居市场正在蓬勃向前发展。据IDC发布的数 据,目前中国智能家居市场规模以千亿元计,且仍将保持10%以上的增 速,2025年智能家居市场规模将突破8000亿元。另据相关证券分析数 据,与美国、欧洲等国家超过20%的渗透率相比,中国智能家居市场渗 透率仅为4.9%,发展空间巨大。

目前,从单品智能向场景智能再向全屋智能的过渡升级是业内共 识,也是用户对于智慧居住的需求转变,他们开始期待实现全屋智能的 体验。新趋势亦显示,现阶段中国家庭能接受为智能家居投入的成本 平均在10万元以内,41%的家庭期待实现全屋智能,还有43%选择小步 快跑,从添置智能设备开始,逐步实现智能化生活。

不过,对于部分消费者而言,想要实现全屋智能,可能还会面临着 市场价格不透明、需求不明朗、功能太复杂等问题。更为直接的,囿于 产品价格较高,不少人对此只能"望洋兴叹"。以华为的全屋智能解决 方案为例,5房2厅(约200m²)与3房2厅(约100m²)两个方案售价分别 为149999元与99999元,单平方米价格约为750元与1000元。而面向2 室1厅、约80平方米的户型的价格为39999元,单平米价格也达到500

为促进智能家居迈进千家万户,各地方政府也在出台相应鼓励措 施。近日,深圳市发展和改革委员会、深圳市商务局等部门联合印发 《深圳市关于促进消费持续恢复的若干措施》。该措施明确提出,对消 费者购买符合条件的全屋智能家电、智能家用机器人、智能健身器材等 产品,按照销售价格的15%给予补贴,每人累计最高2000元;鼓励新建 商品住宅全装修交房,配套必要的智能家居产品等。

一站式家装需求凸显 品质与服务质量尚未能一步到位

随着年轻群体的兴起,原本大多时候只存在前端市场的家装设计 渐被消费者放诸台前。他们喜欢参与到居室的装修与设计中,在社交 媒体分享心得与成果。面对供应链冗长、流程不规范、施工周期长等传 统家装模式,这些消费者青睐省心便捷,更倾向企业能够提供高性价 比、高品质的家装服务。

基于此,业内部分企业近些年对业务进行了整装模式的迭代,尝试 解决现有的家装痛点。何为整装?中装协住宅产业分会给出的定义是, 整装是装修公司根据消费者对家的整体装修需求将设计、施工、辅料、主 材、定制、家具软装等装修要素产品化,以平方米或者整套报价,并作为 合同责任主体负责售前、售中、售后的整体服务。根据该协会调研发现, 当前全国有20%-30%的家装企业在做整装,而在头部企业当中,主营业 务包括整装的企业占到了57%,家装行业已经进入整装时代。

同样为迎合这股消费趋势与变化,去年至今,定制家居行业提出 "整家定制"模式,即在定制柜的基础上,增加木门、地板、背景墙、家具 成品、软装、电器等品类,从而满足消费者一站式家装需求。并从头部 企业向下发展愈演愈烈,大有取代过往定制服务模式的趋势。

值得提醒的是,家居产品质量无保障、售后服务差等问题仍颇受消 费者诟病,即使在发展相对成熟的定制行业。市消委会在2021年8-11 月份发起一份关于广州市家具定制的消费调查。结果显示,有三成以 上的消费者在收到家具后表示颜色和款色与预期存在差异,有四成消 费者表示家具质量不符合预期。在安装过程中,有近四成的消费者遇 到原有报价外的增项收费。仅有31%的消费者表示购买使用定制家具 时,没有遇到任何问题。

市消委会在报告中指出,目前行业标准《(全屋)定制家居产品通用 技术条件》和国家标准《定制家具-通用设计规范》对定制家具整体消 费环境起到一定净化作用。但这两个都偏向技术性标准,行业准人、质 量及服务标准、诚信经营等方面并未列入其中,定制家具行业至今缺乏 服务的国家标准。

■数据来源:艾媒咨询《2022年中国家居产业链研 究及标杆企业案例分析报告》、好好住《后疫情时代 家的新刚需——2022中国家庭居家生活消费新趋 势》、中装协住宅产业分会《2021中国家装消费行 为研究报告》、国家统计局

