

珠海驻茂名市岭门镇工作队队员贺鑫：

# 并肩耕作产销对接 做好农户贴心人



贺鑫

珠海驻茂名市岭门镇  
工作队队员

派出单位：

珠海市轨道交通局

“摆脱以往的传统种植方式，向现代化、规模化发展，才是未来农业前进的方向。”

农户番薯滞销，他是高效沟通售卖渠道的推销员；辣椒生长受阻，他又变身连通专家与农户的通讯员……与贺鑫促膝相谈、并肩耕作的岭门镇农户，都把“小贺”当做自己的贴心人。贺鑫告诉新快报记者，从2008年当兵入伍，到2013年退役，至珠海轨道交通有限公司，再到2021年被珠海市轨道交通局委派入驻茂名岭门镇，十数年如一日，从未辜负过自己入伍时对着军旗发出的誓言——全心全意为人民服务。

## “办法总比困难多”

贺鑫2021年7月随珠海市对口茂名市乡村振兴驻电白区帮扶工作组来到岭门镇，成为驻镇帮镇扶村工作队一员。初来乍到，他坦承“遇到的实际困难还是蛮多的”。

“镇里部分企业尤其小微企业负责人，对于乡村振兴政策的理解不够全面。”贺鑫说，针对“懵懵懂懂”的企业负责人，工作队多次上门帮助他们了解政策，先后成功申报了两家企业为珠海市特色产业基地，并成功建设蓝禾圣女果大棚产业基地。

“今年我们计划利用珠海市特色产业基地奖补资金及乡村振兴驻镇帮镇扶村专项资金，总投资额225万，建设斑斓加工基地，补足岭门镇缺少加工产业短板问题。”聊起工作，贺鑫兴致勃勃。此外，工作队还利用乡村振兴驻镇帮镇扶村专项资金投资100万建设了一座花生油生产车间，同时助推该企业每年对岭门镇全镇449户贫困户发放总价值约20万元的花生粕作为生产资料，带动贫困户增收。

## “号召‘兄弟’来采购”

贺鑫说，进一步降低物流运输成本，搭建一条稳健的农产品自主销售渠道，是工作队也是自己工作的重中之重。“不是农产品卖不出去，而是农产品卖不了好的价



■农田里的贺鑫(右二)是农户们眼中平易近人的兄弟“小贺”。

格。”贺鑫坦言：“岭门镇目前最需要的一套属于咱们农户自己的物流体系和销售平台，能够将产品从田头直销，减少中间环节，城里人能有新鲜果蔬吃，农户也能真正增收致富。”

为了扩宽农产品销售渠道，工作队积极作为，走访摸排了近50家特色产业资源，并为20多家企业建档，筛选梳理形成岭门镇消费帮扶产品目录，涵盖辖内7家种养基地、3家加工企业。“收录了包括米、油、圣女果、鱼干、虾干等27种产品，建立农副产品销售微信小程序，向珠海各帮扶单位及工会职工发出消费帮扶倡议书，号召珠海市卫健局、珠海市轨道交通局、珠海市总工会、珠海水务环境控股集团有限公司、珠海

市建筑设计院等多家单位及员工采购岭门镇农副产品。”据了解，工作队联合企业在当地及珠海市建设了两家岭门镇特色农产品展销店，自工作队进驻岭门镇以来，累计产销对接的消费帮扶订单共200多单，总金额230多万元，极大地增强了当地农户和企业的致富及发展信心。

贺鑫在工作队负责产业振兴方面的事宜，对此他颇有感慨。他认为，乡村产业是乡村的“聚宝盆”“蓄才池”，有了火热的产业，村民就能原地致富，乡村才能留住人，特别是留住年轻人和各类人才。“依靠产业振兴留住了人，实现人才振兴，才能助推乡村文化、生态、组织振兴，继而实现真正意义上的乡村振兴。”

广西富川县粤桂协作组组长胡建良：

# 把富川当家乡 用“四会所能”助瑶乡振兴



胡建良

肇庆四会市驻广西富川瑶族自治县粤桂协作组组长

派出单位：

四会市委宣传部

“群众满意的的笑容，就是我努力不懈的追求。”

从佛山顺德考察“取经”回来，接着马不停蹄到南京培训，回到富川又投入到紧张忙碌的迎检工作中……对胡建良来说，“坐不住，等不起，慢不得”的快节奏，源自心头的紧迫感、责任感、使命感。

“扎根瑶山、服务瑶乡、造福瑶民。”胡建良把富川当成家乡，主动走进田间地头，深入基层联系群众，紧密结合“富川所需”，充分用好“四会所能”，努力发挥自身所长，在建设“富饶美丽之川”的路上留下奋斗的脚步。

## 电商“添翼”

助力“桂味”上山和农民富裕

“我们富川是个好地方，绿水青山造就了美丽乡愁，也孕育了富饶物产。”2021年6月，胡建良从四会来到富川，成为四会驻富川粤桂协作工作组一员。在挂职富川县委常委、副县长胡四弟带领下，工作组走遍了全县各乡镇和重点村。这里优良的生态环境、丰富的自然资源和瑶乡的特色文化，给胡建良留下了深刻印象。

脐橙是富川特产，更是国家地理标志产品。“全县脐橙种植面积约30万亩，几乎不愁卖。”谈到富川的特产，胡建良信手拈来，除了脐橙，还有走红的“冰淇淋”，销售火爆、供不应求，“我们还有香芋，谋划做成预制菜。”

与此同时，胡建良牵线搭桥，通过协调四会玉器产业管理中心、玉器商会，富川经贸局和电商办等两地相关职能部门，组织10多场农产品电商销售提升专班，组织农户、低收入户集中培训251人，其中边缘户55人，成功孵化出20多名本土农产品销售致富带头人，真正使他们从传统销售模式走上线上直播带货平台，拓宽了销售渠道，擦亮了富川特产“金字招牌”。他还主动走进直播间代言带货，探索“电商直播+消费帮扶+网红孵化”可持续发展模式，有效解决富川特色农产品线上销售渠道、直播人才培养等问题，为富川特色产业发展、农户增收致富推开了一扇新的大门。



■胡建良(右)在展销活动现场推介富川脐橙。

## 教育帮扶

圆乡村学生一个美丽校园梦

胡建良告诉新快报记者，工作组坚持深入基层、深入群众，问需于民、问计于民，聚焦解决农业农村发展最迫切、农民反映最强烈的问题。

富川县柳家乡中心校在校师生709人，现有的教学环境和办学条件与城区学校存在一定差距。胡建良说，工作组通过粤桂协作机制，将全面升级柳家乡中心校的教学环境列入2022年富川粤桂协作教育帮扶协作项目中，包括新建一栋4层、总面积2261余平方米的多功能综合教学楼，并配套齐全多媒体教学设备；增设现有两栋教学楼间连廊，升级校园塑胶跑道等硬件设施，全面提

升基层乡村学校的教学育人环境。

“今年3月初全部建成，并投入使用。”项目建设期间，胡建良多次与业主方和设计单位沟通，按照粤桂协作工作队相关要求，让“粤桂一家亲，携手促振兴”宣传深入人心，既圆了乡村学生一个美丽校园梦，又希望他们倍加珍惜，努力学习，健康成长。

富川粤桂协作“一县一园”“一县一企”、村级帮扶车间、“点对点”免费返岗返岗专车……到富川以来，胡建良主动发挥一技之长，累计撰写200多篇粤桂协作工作动态信息和文章，全面展示四会、富川两地协作累累硕果，“努力讲好粤桂协作助力瑶乡振兴的故事，凝聚更多力量共同推进乡村全面振兴。”