



今晚南粤36选7奖池2021455元  
预计头奖奖金500万元

今晚开奖彩种  
快乐8、南粤36选7、福彩3D

中国福利彩票发行中心官方网站  
www.cwl.gov.cn  
广东省福利彩票发行中心官方网站  
www.gdfc.org.cn

寻找“最美福彩人”

引言

广东省福彩系统中,有这样一群福彩人,他们凭着对工作的热爱和执着,在平凡的岗位上默默奉献,为福彩事业添砖加瓦,展现着福彩从业者的风采,近年在“最美中国福彩人”活动评选中,更有不少广东销售网点业主获得“最美福彩站主”称号。本报将陆续推出相关系列报道,挖掘身边“最美福彩人”。

■新快报记者 陆妍思 通讯员 于蕾 梁维春

## 惠州44080133销售网点邱雪杏: 24年公益成长路

在惠州福彩行业,提起邱雪杏,几乎无人不知。

这位“75后”两孩妈妈,不仅是福彩44080133销售网点的业主,曾多次带领网点夺得全市销售冠军,销售成绩令同行称羡;还是一名广东省福彩系统内训师,通过开展“线上+线下”培训,将24年的从业经验分享给同行。

“最开始仅仅是把它当做谋生的工具,但是经过这么多年,我觉得卖彩票更重要的是可以给那些困难无助的人带来希望。”邱雪杏说,只要自己精力和时间允许,她就会一直把福彩店经营下去,继续承担“为社会造福,为生活添彩”的使命。

### 成为销售冠军的密码

邱雪杏的夫妻档福彩店位于惠城区的闹市之中。店铺东、北两个门,一边对着惠州大道三新公交站,一边与三新集贸市场相邻;距其不远处的马路斜对面,就是惠州义乌小商品批发城。优越的地理位置,让这个销售网点拥有天然的人气优势。

从早上8时开门营业,进店购彩的彩民便络绎不绝。有手里拎着大包小包蔬菜鱼肉的年轻妈妈,也有特意进店研究走势图买几注双色球的阿公阿婆,有戴着头盔或系着腰包行色匆匆的中年男子,也有买几张刮刮乐坐下来碰碰运气的人……

“我们拿到过好几次全市销售冠军,现在也常年保持在前五名。”在邱雪杏看来,比起区位优势,用心经营才是他们的“流量密码”。从1999年照相馆

角落里的一台代售打票机,到如今40多平方米、满载荣誉的福彩专营店,这背后离不开她推动彩票“出圈”的努力。

出圈的契机出现在2010年4月。当时,福彩店中出刮刮乐30万元大奖,邱雪杏就在店内店外张贴中奖的横幅和喜报,向彩民推销宣传即开型彩票“刮刮乐”。大奖效应下,越来越多彩民购买刮刮乐,如果遇上双色球开奖的日子,销售台前常常挤作一团。为了方便彩民购彩,她决定把刮刮乐销售搬到户外:在门口摆了一张桌子、几把椅子,一个篮子装着刮刮乐。

“没想到一个下午就卖了几千块钱。”不经意间,邱雪杏抓住了刮刮乐的销售诀窍。她发现只要有人坐在桌前刮彩票,不一会儿就会聚集一群人围观,很多围观的人都愿意买几张碰碰运气。于是从那之后,只要不下雨,每天



下午的买菜高峰期,他们都会在福彩店外摆摊卖刮刮乐。

2010年,44080133销售网点的刮刮乐销量直线上升,一年卖出208万元,比上一年翻了几倍。2021年春节前后,“辛丑牛”2亿元大派奖活动,又掀起了一波刮刮乐销售热潮。邱雪杏在门口搭起了帐篷,向过往市民推荐刮刮乐,不少彩民更是整本购买。两个月的时间,她就卖出80多万元的刮刮乐,全年的刮刮乐销量更是达到240多万元。

“2010年之前,销量是几十万、一百多万到两三百万;2010年之后,销量高的时候能达到五百万到一千万元。”对邱雪杏而言,探索刮刮乐户外销售,是福彩店积极改善购彩环境,拓展销售路径的重要转折。找对了销售路子,彩票销售量也一路“狂飙”。



开奖信息

快乐8 第105期 (每日开奖)

中奖号码

11 14 17 20 24  
27 39 42 43 44  
46 47 53 57 59  
64 67 70 79 80

南粤风采36选7 第105期

中奖号码 23 02 31 11 27 33 特10

奖等	中奖条件	中奖注数	单注奖金
一等奖	○○○○○●	0	
二等奖	○○○○○○	0	
三等奖	○○○○○●	6	¥ 1667
四等奖	○○○○○	36	¥ 500
五等奖	○○○○●	93	¥ 100
六等奖	○○○○○○○●	1847	¥ 10
○代表基本号码	●代表特别号码		

投注金额: 297546 元

奖池金额: 2021455 元

好彩

好彩奖等 中奖注数 单注奖金  
好彩2 262 ¥ 68  
好彩3 320 ¥ 767

好彩1 符号:10 鸡 夏 南

奖等 中奖注数 单注奖金  
数字 17298 ¥ 46  
生肖 1299 ¥ 15  
季节 109 ¥ 5  
方位 301 ¥ 5  
投注金额: 475362 元

福彩3D 第105期

中奖号码 8 8 4

双色球 第046期

中奖号码 06 08 17 25 26 28 蓝03



广东省福利彩票发行中心公众号

以上开奖彩种的兑奖期限为:  
自开奖之日起60个自然日内。

### “没多少人像我们这样坚守”

年年获评“惠州市福利彩票销售综合评比先进单位”,连续六年摘得“广东省福利彩票优秀投注站”,此外还获得“广东省双色球百佳销售之星”“广东福彩五星级销售场所”“全国快乐8游戏销售之星”……

这一个个沉甸甸的荣誉,不仅得益于不断创新的福彩销售手段,更离不开福彩店的优质服务。不管是最初只有邱雪杏和丈夫两个人,还是后来聘请了两名专职销售员,对彩民的贴心服务始终如一。

坚守是做好服务的第一步。早上8时开门,晚上10时收档,8700多个日夜,除了春节、国庆期间全国统一休市,邱雪杏几乎从未在正常营业时间停止过销售彩票。她希望彩民只要来到自己的福彩店,就能买到彩票,不会因为“没开门”而错过大奖。

“没多少人像我们这样坚守的。”邱

雪杏深知数十年如一日坚持的不易。她记得,大概十几年前,店里还没配备发电机,有一天店里停电,夫妻俩儿就带大儿子出去玩。当时还在读小学的孩子问她:“妈妈,今天是又过年了吗?”邱雪杏至今对这句话记忆犹新,因为平时要顾店,一般只有过年,她和丈夫才有机会一起带孩子出门。

不过,经过长时间的坚守与付出,邱雪杏慢慢赢得了彩民的信赖。不少彩民选择以预存的形式在店里长期购彩,时间最久的一位已经16年了。

时间回溯到2007年,当时一位开货车的中年男性偶尔会到邱雪杏的店里买彩票。他每次都拿着5张10元单式的双色球兑奖,然后再照打。但有一次因为工作太忙,他错过了兑奖时间。“万一中了大奖过期了,那就太亏了。”听到他的担忧,邱雪杏主动提出可以提供预

存代打彩票的服务。

“要不您把彩票放到我店里,预存一些钱,我每期帮您照打。开奖后,小奖我帮您兑,大奖通知您过来拿票去中心兑奖?”邱雪杏也没想到,她随口多说的一句话,留住了一位老彩民。虽然这位彩民每期购彩金额不大,但16年下来,他与福彩同行,为公益慈善事业贡献了不少力量。

回顾20多年的福彩从业路,邱雪杏觉得,成功的关键是要多为彩民想一步。“客人有什么需求,我们尽量去帮他解决。多为他们想一步,就可能收获你想不到的一些东西。”她说。

为了更好地服务彩民,去年3月,邱雪杏在福彩店开辟了一个单独的空间作为“爱心福站”。福站不仅可以为彩民提供歇脚、喝茶、聊天的场所,还配备了应急医疗用品、口罩、雨伞、微波炉等服务设施,为周边市民提供便民服务。

### 将成功经验分享给更多业主

快乐8游戏网点如何营销?双色球12亿大派奖活动怎么推广?每当福彩有新玩法上市,或是开展大型营销活动,邱雪杏就会出现在惠州福彩同行的手机里。

作为全省福彩系统首批内训师,她依托惠州市福利彩票发行中心的线上课堂,为同行讲解各款游戏玩法、各种营销活动规则,并将自己20多年的销售经验分享给其他业主,共同推动福彩事业越来越好。

“之前因为疫情,培训以线上为主,线下人数都控制在五六十人。”邱雪杏说,针对销售业绩相对落后的网点,市福彩中心

会组织专门的培训活动,内训师会就业主的实际困难给予更具体的经验指导。

“老板,今天双色球也有开奖,要不要买几注碰碰运气?”“老板,今天刮刮乐有新票上市,要不要试试看?”邱雪杏将自己的经验和盘托出。从不同类型彩民适合的玩法,到推荐玩法的表述口径,她都毫无保留地传授给同行。

事实上,在2021年11月邱雪杏获得广东省内训师资格证前夕,她已经作为培训师参加了市福彩中心组织开展的培训会。迄今为止,她一共开展了30余场培训,服务福彩业主8000多人次;

此外还去到河源,为当地100多位同行分享惠州福彩的经验方法。

“我想用自己成功的经验告诉更多业主,只要不断学习福彩知识,抓住机遇,勇于创新,福彩网点发展一定会越来越好。”对邱雪杏来说,销售福彩早已不再只是带来安稳生活的谋生工具,而是凝聚着公益情怀的事业。

“做得动的话,我还想一直做下去。”邱雪杏从未考虑过“退休”,只要身体和精力允许,她希望可以继续把福彩店经营好,用实际行动践行福彩“扶老、助残、救孤、济困”发行宗旨。