

# 财眼

## 8月以来超50家公司真金白银回购增持

分析认为此举有利推动企业稳定持续成长

**新快报讯 记者涂波报道** 8月17日A股深V反弹，三大指数均翻红，但此前已经历多日下跌，大盘依然收在3200点以下。为提振股价，增强投资者对公司投资信心，据不完全统计，8月以来已有超50家上市公司发布了真金白银的回购和重要股东增持计划。

### 13家公司公布超亿元回购计划

据同花顺数据，8月公布回购计划的上市公司中，超亿元的有13家。其中，韦尔股份拟回购金额居首。主营半导体业务的韦尔股份8月17日公告，拟用5亿-10亿元，以不超过100元/股回购公司股份，全部用于后续实施员工持股计划或者股权激励。韦尔股份表示，在使用不超过上限10亿元的资金范围内实施股份回购，不会对公司经营活动、盈利能力、财务状况、研发、债务履行能力和未来发展产生重大影响。韦尔股份昨日收盘报88元/股。

晶科能源、朗新科技和闻泰科技公司的回购金额也居前列。光伏公司晶科能源拟用3亿-6亿元，以不超过18.85元/股的价格回购公司股票。昨日晶科能源收盘报10.69元/股，距回购股价上限仍有超50%空间。

此外，麦澜德、晶华微、理工导航、奥泰生物、华测检测、微光股份、南京聚隆、

翔宇医疗等也发布了回购股份或收到董事长等实控人提议回购股份的公告。

### 增持彰显对市值管理决心

伴随公司回购的步伐，不少上市公司实控人或董监高出手增持，通过真金白银增持自家公司股票，表达对公司发展前景的信心。8月以来，超30家上市公司发布重要股东增持计划及进展。

其中恒力石化、四川路桥、坤彩科技和中储股份增持金额均超亿元。如8月15日恒力石化公告，实际控制人、控股股东及其一致行动人恒峰投资、华银旭阳1号私募基金增持了1.65亿元。8月初，四川路桥大股东蜀道投资集团增

持了1.32亿元。此外，三安光电间接控股股东三安集团及其一致行动人拟以自有资金通过集中竞价交易方式增持公司股份，合计增持金额为5000万元至1亿元等。

目前A股市场估值处于低位，真金白银实施增持回购的上市公司体现了公司对于自身未来前景的信心，同时也彰显了公司积极进行市值管理的决心，所传递出的信心更容易获得市场投资者的认可。光大证券分析师赵乃迪认为：“员工持股计划的实施能够有效地绑定公司核心成员的利益，激发公司员工整体的工作积极性，从而推动企业自身稳定的持续性成长。”

### 8月以来拟回购金额居前的上市公司(截至8月17日)

股票简称	现价(元)	回购价格(元)	拟回购总额(亿元)	回购截止日
韦尔股份	88	100	10	20230928
晶科能源	10.69	18.85	6	--
朗新科技	20.37	28	3	--
闻泰科技	44.59	72	2	20240731
云天化	17.23	25	2	20231202
苑东生物	50.08	73	2	--
精工科技	17.52	25	1.88	--
翔宇医疗	39.69	65	1.6	20240810
三诺生物	23.88	35	1.5	20240807
扬杰科技	37.23	58	1	--

来源：同花顺

### 17家险企 偿付能力不达标 资本补充需求受关注

**新快报讯 记者林广豪报道** 保险公司今年第二季度偿付能力报告持续披露，据记者不完全统计，目前有152家保险公司完成披露，其中10家财险公司和7家人身险公司第一季度的偿付能力不达标，包括比亚迪财险、北大方正人寿等。据了解，“偿二代二期”施行逾年，险企资本补充需求正受到行业协会关注。

据了解，风险综合评级是保险公司偿付能力的重要体现，与各项业务的开展息息相关。从已披露的数据来看，2023年一季度风险综合评级中，共有17家险企低于B级，其中财险公司包括华安财险、长安保险、渤海财险等。

根据相关规定，保险公司同时符合核心偿付能力充足率不低于50%、综合偿付能力充足率不低于100%、风险综合评级在B类及以上等三项监管要求，才可评为偿付能力达标公司。

记者发现，低于B级的17家险企都已连续两个季度偿付能力不达标，其中三峡人寿是唯一风险综合评级下降的公司，由2022年第四季度的C类降至2023年第一季度的D类。三峡人寿表示，其目前面临的主要风险是偿付能力承压以及相关战略和资本化等风险。

整体来看，偿付能力承压、公司治理问题是多家险企风险综合评级较低的原因。例如富德产险表示，主要的风险状况为公司治理问题突出，以及战略风险和声誉风险得分下降。

多家险企表示，将积极采取增资、加强运营管理等改进措施。三峡人寿提出加强资产端偿付能力建设、加强负债端偿付能力建设、加强费用管控三项措施。

有业内人士指出，受2022年第一季度起施行的《保险公司偿付能力监管规则(Ⅱ)》影响，行业综合和核心偿付能力充足率均出现不同程度下降，大部分中小保险公司偿付能力承压明显。国家金融监督管理总局数据显示，2022年第四季度末，纳入统计范围的保险公司平均综合偿付能力充足率为196%，较2022年第一季度末下降28.2个百分点。

专题



## 茶百道冲刺港股 营收稳健却欠缴员工社保

**新快报讯 记者张晓茵报道** 继奈雪的茶港股上市后，又一家奶茶企业将目标锁定港股。8月15日，茶百道(四川百茶百道实业股份有限公司)向港交所提交了IPO招股书，拟冲刺港交所主板。近年来，茶百道业绩稳健，营收净利逐步增长。但公司存在欠缴员工社保的情况，新快报记者昨日就此问题致电了茶百道，但电话无人接听。

### 上市前进行突击分红

茶百道诞生于成都，公司成立于2008年，截至2023年8月8日，茶百道已拥有7117家门店，但其中直营店仅有6间，加盟店数量占99%。

近年来，茶百道业绩稳健，2020年-2022年，茶百道分别实现营业收入10.80亿元、36.44亿元、42.32亿元，年内净利润分别为2.38亿元、7.79亿元、9.65亿元，但其毛利率却在逐步下降，分别为36.7%、35.7%、34.4%。

今年一季度，茶百道营收为12.46亿元，期内利润为2.85亿元，同比出

现双增。同时，毛利率有所回暖，达到了35.2%。

但需指出的是，今年一季度茶百道曾突击派息4.92亿元。2021年和2022年，茶百道分别分派股息3.79亿元和6亿元。从股权架构来看，茶百道第一大股东恒盛合瑞持有其67.67%的股份，茶百道创始人王霄锟和刘洧宏夫妇拥有恒盛合瑞84.88%的股份，夫妻俩还各自直接持股茶百道18.02%、5.74%。若以此计算，不到两年半，茶百道累计派息超过14亿元，王霄锟夫妻拿走了其中八成。

### 靠做“中间商赚差价”

虽然以卖奶茶起家，但从收入明细来看，茶百道却不是靠卖奶茶赚钱。招股书显示，茶百道约95%的收入来自销售货品及设备，即向加盟店出售制作奶茶果饮的材料、配料及设备等。但需指出的是，茶百道出售给加盟店的货品和设备也并非自己生产，而是从第三方供应商手中采购。

招股书显示，2020年-2023年第一季度，其货品成本分别约占同期总收入的50.8%、55.8%、61.5%及62.3%。这种“中间商赚差价”的模式虽然省去了自建供应链的资金投入，但也存在弊端，茶百道在招股书中直言，如供应商决定终止业务关系或目前供应商供应的原材料存在不符合标准等情况出现，其业务会受到重大影响。

此外，茶百道还在招股书中坦言，“并无按中国相关法律法规为部分雇员足额缴纳社会保险及住房公积金”，2020年-2023年第一季度，茶百道对少缴款项及滞纳金分别计提拨备约人民币310万元、1190万元、1440万元及490万元。对此，茶百道表示，无法保证相关政府部门不会要求其支付未缴纳款项，或不会对该公司加收滞纳金或罚款、罚金或其他行政措施。如果公司因违反劳动法而遭到调查，并因劳动法纠纷或调查而受到严厉处罚或招致巨额法律费用，公司的业务、财务状况及经营业绩可能会受到不利影响。

## 落实“稳外贸”助力中小微 中信银行与中国信保签署联合行动宣言

近日，中信银行与中国出口信用保险公司(下称“中国信保”)联合举办的“首届数字金融服务节暨第四届小微客户服务节”在北京拉开帷幕，中信银行常务副行长刘成与中国信保副总经理徐新伟代表双方签署“数字服务支持中小微外贸企业联合行动宣言”。

宣言包括数字引领、数字创新、数字管控、数字服务以及数字赋能五个主题，有效整合双方在数字普惠金融领域的产品和服务，致力于通过构建智能风险体

系破解企业融资难题，提升企业融资便利，开展联合惠企服务。一是通过大数据、云计算、机器学习、人工智能等数字化技术提高双方普惠金融服务的便捷性、可得性，解决中小微外贸企业“融资难融资贵”的金融服务难题；二是联合研发更多基于大数据的线上融资产品，借助数字化技术融入场景、构建生态，实现投保、融资、索赔全流程线上化；三是完善双方数字基础设施建设，综合运用风控模型和智能算法，共同推动中小微外

贸企业风险控制的智能化、标准化；四是“线上+线下”的形式，系统性开展客户走访及业务宣讲等客户服务活动，大力普及金融知识，促进金融资源与企业需求的有效对接；五是加强中国信保“信保学堂”和中信银行普惠金融数字化平台的合作，建立知识内容共享机制，加强对中小微外贸企业的知识赋能。

中信银行作为全国最早开办外汇业务的银行之一，始终坚定贯彻落实国家“稳外贸”政策，不断加大金融创新力度，

持续为全国外贸企业提供高质量金融服务。特别是在保单融资领域，中信银行着力打造“信保全程通”品牌，涵盖短险通、特险通、信买通、池信通、单单通等多个融资场景。

中信银行与中国信保将以本次服务节为契机，落实联合宣言内容，通过银保合作有效拓宽企业融资渠道、降低融资成本、提升融资效率，通过“数字+普惠”“线上+线下”等形式，切实服务实体经济高质量发展。