

3C周刊

Mate 60 Pro 卫星电话服务

电信老用户
可不换卡 不换号 马上开通

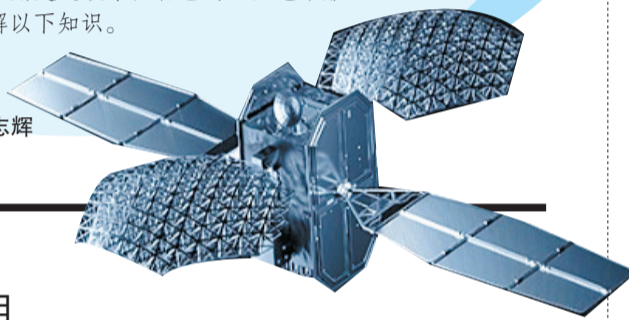
华为Mate 60 Pro手机的发布,震动海内外科技业界,也间接带火了号称“捅破天”的中国电信卫星电话服务。

在Mate 60 Pro的介绍资料中,它是全球首款支持卫星通话的大众智能手机,即使在没有地面网络信号的情况下,也可以拨打、接听卫星电话——这不仅给了普通用户一种额外的安全感,更是户外旅游驴友、地质勘探、远洋运输、森林巡护等特殊工作人员的福音。

不过据记者了解,原来相关技术和服务早从2019年3月起已由中国电信集团正式提供,只是受手持智能终端设备的笨重、昂贵,以及相对较高的套餐资费所限,实际使用者并不多。而Mate 60 Pro作为首款成功实现天线内置的大众智能手机,把这项天地通讯服务的其中一大门槛移除。

当然,要真正用起这项中国自己的卫星电话服务,你还需要了解以下知识。

■新快报记者 郑志辉



国产通信卫星支撑 比国际卫星电话便宜好用

2008年5月的汶川大地震中,地面通信系统均受到不同程度损毁,难以保证应急通信需求,但彼时我国还没有自己的卫星移动通信系统,只能依赖国外卫星。

在这样的背景下,国家下决心立项建设独立自主的卫星移动通信系统。经过8年建设,2016年8月6日,天通一号01星发射升空,成为我国卫星移动通信系统首发星,设计寿命12年。至今天通卫星系统已有3颗卫星,已实现对我国领土、领海的全面覆盖,可广泛应用于海

洋渔业、应急救援等多个场景。

根据天通卫星通信唯一运营服务商中国电信的最新资料,天通卫星电话系统的芯片、终端设备等均由我国研发生产,覆盖从我国的领土、领海扩展到中东、中亚、东南亚以及太平洋、印度洋等海域。

目前,天通一号系统已接入地面固话网、移动通信网及互联网,完全实现了天地一体互联互通,满足卫星终端间、卫星终端和地面终端间的通信需求,为用户提供“天地一体”的全

方位通信服务,有效保障用户在地面网络无法企及的地方或地面网络中断时,仍然可以使用语音通话和数据通信。

天通卫星系统从2020年初正式提供服务起,就扮演着让卫星电话平民化的角色。这从以下当前国际主流卫星电话资费对比表也可见一斑。

有旅游爱好者评价称,总的来说天通服务性价比高、安全性强,不仅可以用于应急通信,对于“一带一路”的国家也可以保证通话质量。

Mate 60 Pro大幅拉低终端成本 融合套餐有望再降资费门槛

需要指出的是,在Mate 60 Pro问世之前,哪怕天通卫星电话服务民用版本资费门槛定得比其他国际卫星系统更低,但在终端价格上并不具有优势。

据记者调查发现,当前市面上的卫星电话一般售价在七八千元,而且功能单一、携带不便,而中国电信官方APP上配售的专用终端售价更高达9800元,且机身还带一条又长又粗的外置天线。

有业内人士透露,天通一号的卫星模块只有中国电科、华力创通两家公司生产,现在市场规模太小,导致模块价格很高,终端价格一直降不下来。而6999元Mate 60 Pro采用了一块由中电科与华为合作研发的卫星通讯芯片,攻克了内置天线问题,使得卫星通信可以植入普通手机,只需在手机里插入中国电信的天地翼卡并开通相关业务,就能拨打卫星电话。

除了芯片和天线的障碍外,中国电信2022年发布的天地翼卡上实现了一卡双网,电信用户不换卡不换号就能使用支持天地翼卡的天通终端。

也就是说,广东电信老用户不用换卡换号,目前只要到线下电信直营营业厅开通卫星手机业务,就能使用华为Mate 60 Pro的卫星通话功能。非电信

用户,则可以通过掌厅APP新办一张电话卡,其中1740为天通卫星专用号段。

尽管如此,据中国电信卫星公司透露,截至2022年,天通卫星业务用户规模刚突破11万户。照此计算,11万用户每年贡献的收入不会超过3亿元。而天通卫星业务目前依托的三颗卫星,平均每颗成本在10亿元上下,三颗就是30亿元;卫星的寿命按15年计算,每年折旧成本是2亿元多,几乎已抵消了用户端收入。这也是卫星电话服务相较一般

5G服务资费要高得多的主要原因。

通信专家付亮认为,华为有必要和电信一起推Mate 60 Pro专属的“卫星通话+5G”的融合套餐,在保证5G套餐较高月租的基础上,0元月租开通卫星通信功能,拨打电话、发送信息,均按分钟或条计费。这样降低了用户使用门槛,对电信来说,每个拥有Mate 60 Pro手机的用户,都使用卫星通话功能,也是一笔不小的收入。

四大卫星电话资费标准

	天通一号 TT1H	海事卫星 Inmarsat	铱星 Iridium	欧星 Thuraya
主导国家	中国	国际海事组织	美国	阿联酋
通话速率	1.2/2.4/4.0kbps	2.4kbps	/	/
数据速率	9.6kbps	20kbps	2.4kbps	9.6kbps
宽带速度	384kbps	580kbps+	128kbps	384kbps
年费(元)	1000	1200	3200	1500
套餐时长	750分钟	480分钟	500分钟	833分钟
套餐内通话资费(元/分钟)	1.33	2.5	6.4	1.8
套餐外通话资费(元/分钟)	1.6	1.8	6.4	1.8
数据资费	30元/MB	按时间计算	按时间计算	25元/MB

| 相关报道 |

新品出圈产业链持续火热
华为概念股集体走强

新快报讯 记者陈学东报道 近日,华为Mate 60 Pro新机上市销售火爆,引发市场对供应链相关公司的追捧,A股华为手机概念股出现大涨。昨日上午,华为概念股开盘活跃,盘中持续大涨,捷荣技术5连板,凯旺科技、华力创通20%涨停,瀛通通讯、华映科技涨停,汇创达、智云股份、格林精密、鸿合科技、常山北明等涨超5%。

作为华为Mate 60 Pro卫星通信领域的合作伙伴,华力创通(300045)的表现最为抢眼,开启连续大涨。前日,华力创通20CM涨停,昨日再度冲击涨停板,收盘涨17.22%。从8月29日到昨日,短短6个交易日,华力创通的阶段涨幅超过80%。

天风国际证券知名分析师郭明錤透露,华为Mate 60 Pro自8月29日开售后需求强劲,今年下半年的出货计划已提升大约20%至550万-600万部。按照目前的市场趋势计算,Mate 60 Pro在发售12个月后的累计出货量预计至少将达到1200万部。

在华为Mate 60 Pro上市销售并大卖后,有不少投资者在投资者互动平台询问上市公司是否为其供货,但多数公司表示,具体客户合作情况及产品供应情况涉及商业秘密,请以相关厂商发布信息为准。也有少数上市公司作出了回应。

在9月4日的最新一批回应中,安利股份(300218)表示,公司生态功能高科技环保材料应用于华为Mate 60系列2款素皮材质手机,分别为紫色(南糯紫)与黑色(雅丹黑),目前销售占比较小,对公司当前经营业绩不构成重大影响;棉纤维并非公司提供。

信濠光电(301051)表示,公司的玻璃防护屏产品有间接应用于华为相关产品,目前销售占比较小,对公司当前经营业绩不构成重大影响。

信维通信(300136)表示,公司为上述客户(华为)提供天线、无线充电、EMI/EMC等泛射频产品,合作领域包括手机、平板电脑、笔记本、无线耳机等应用终端,公司的天线技术能够满足多种产品的互联互通,是客户天线解决方案的重要选择,公司后续将根据市场与客户的需要,保持对各方面业务合作的拓展。

国盛证券表示,华为新机发布反响较为强烈,预售额超出市场预期,叠加消费电子行业目前处于周期底部,后续有望带动板块的上涨,可关注华为产业链、半导体、国产替代等相关概念板块的交易性机会。



一起了解更多
3C前沿资讯