

金融“活水”润泽乡村振兴

——建行广州分行着力提升涉农金融服务“三度”

全面推进乡村振兴、加快建设农业强国,是党中央着眼全面建成社会主义现代化强国作出的战略部署。乡村振兴需要金融的大力支持。《习近平关于金融工作论述摘编》中指出,“要深化农村各项改革,完善强农惠农政策……强化金融服务,提高精准性和效能”“完善农业支持保护制度,健全农村金融服务体系”。建设银行成立70年来,始终聚焦社会民生痛点,全面服务大众安居乐业,建设现代美好生活。建行广州分行认真学习宣传贯彻《习近平关于金融工作论述摘编》,在服务乡村振兴的广度、精度与深度上下功夫,持续锻造金融新质生产力,赋能乡村振兴绘就高质量发展新画卷。



■建行广州分行员工为村民介绍裕农通终端。

1 广度 心系“三农” 金融支持“百千万工程”

2022年12月,广东省通过全面实施“百县千镇万村高质量发展工程”决议。建行广州分行积极落实省委“百千万工程”部署,发挥金融资源要素保障作用,积极探索金融支持农业、服务农村、致富农民的新路径,在助力现代农业产业发展、农业产业链条发展、数字平台助力乡村治理等方面提供建行方案和力量。该分行持续提升乡村金融服务水平,助力广州乡村振兴各项工作,赢得了政府单位、监管机构和社会各界的认可,在2023年度广州市一级金融机构服务乡村振兴考核评估中,获评“大行组”优秀档。

建行广州自贸区分行积极响应国家“支持金租、商租助力小微企业、涉农企业”政策,紧扣农时农事,聚焦各类资源链接和整合,联合成立柔性服务团队持续对接某融资租赁公司,年初为企业发放1.3亿元支农贷款,为农业大棚的售后回租提供金融支持,大幅减轻农户一次性资金投入,解决了涉农企业短期资金周转压力,同时创新支持涉农企业装备升级,助力上下游涉农客群稳产增收,不误农时、满足农需。

事实上,不仅在农业生产方面,只要相关产业能为农民增加福祉,建行广州分行皆主动参与其中。近期,该分行为农村屋顶光伏建设项目提供融资支持。

在广州从化区,农村屋顶资源丰富,为光伏发电提供了得天独厚的条件,区政府正组织各镇街、村社积极联动推进农村分布式光伏项目。某项目公司计划在从化10镇3街开展光伏项目,拟占用屋顶面积约20万平方米。随着项目推进,企业的资金链出现了缺口,急需融资支持。建行广州从化支行针对企业的具体情况,组建专属信贷服务团队,通过与企业及其母公司的深入走访,为客户量身打造农村屋顶分布式光伏发电信贷方案,成功为该农业企业授信1.37亿元。目前,首笔已投放365万元,为项目注入新金融“活水”,助推农村光伏发电项目建设。据了解,截至目前,该项目已帮助超200户农户安装光伏并成功并网发电,为农户带来可观的收入。

数据显示,截至2024年3月末,建行广州分行涉农贷款余额超680亿元,比年初新增85亿元。其中,农户生产经营贷款余额超180亿元,比年初新增33亿元。

2 精度 对症下药,精准化解产业难点

金融对农业产业的支持不能“大水漫灌”,需要精确找出农业生产链条上各参与者的需求点,精准润泽各环节,以此打通农业生产的堵点,疏解农业生产痛点。

农业生产具有周期长、投入大、环节多的特征,育苗、播种、施肥、收割、运输、保鲜、销售等环环相扣,一步也不能马虎。受到时节、气候、市场等因素的多重影响,农民生产销售不稳定,常常遇到资金周转难题,稍有不注意就会对企业的产业链造成较大的影响。

为保证生产链条畅通,满足农户生产经营周转,促进农业产业链健康发展,建行创新推出“裕农快贷(产业链版)”产品,为农业核心企业及其上下游农户量身定制融资方案,依托订

单流、运输流、现金流等数据进行授信,解决农户融资难、融资贵及信用不足的难题。广州分行积极做好核心农业企业、种养大户的服务,主动对接融资需求,探讨融资方案,打磨融资细节,完成数据连通,搭建融资平台。据了解,该分行目前与某集团在渔业养殖方面率先实现突破,累计投放超亿元“裕农快贷”,惠及农户近200户。该分行还在生猪养殖、中央大厨房、乳业流通等多条产业链达成合作,运用供应链金融思维和大数据技术,解决了核心企业及上下游农户的资金需求,引导金融活水持续支持乡村产业发展,浸润农业产业链的细枝末节。

南沙作为广州市农业大区,农业总产值超百亿元,其中万顷沙镇农业

总产值接近40亿元,占比超六成,以水产养殖和种植业为主,农资市场需求较大。农户对于农资的需求较为集中,农资店需要一次性备足各类货源以供现货供应,若厂家方面不愿意接受账期,店主便容易一下子陷入备货资金缺口。

针对该痛点,建行广州自贸区分行以本地化肥一级经销商为抓手,深入了解其下游客户存在赊账需求,主动联系了农资店主,批量为其下游经销商提供建档授信工作。短短五天,便成功为南沙某农资店发放了个人支农贷款105万元,用于采购农资相关用品,包括化肥、饲料、农业机械的进货,精准支持农业产业发展。

3 深度 服务向深,搭建平台惠企便民

金融机构作为服务国民经济的实体,其拥有的资源优势不仅仅在于雄厚的资金,更在于其强大的资源整合能力。在服务乡村振兴过程中,建行广州分行不仅在提供资金支持上尽心尽力,而且积极依托自身优势,为农业生产参与者提供更多增值服务。

广东某供应链有限公司通过改良大埔柚业农用投入品与农用装备等项目,提升大埔柚业的品质、品牌和口碑,打通以大湾区为主的全营销渠道。建行广州天河支行多次走访项目公司,一方面紧锣密鼓推进“裕农优品”平台上线合作,结合企业、农户的需求、经营模式等,进一步完善平台上线方案;另一方面,依托“政银搭台+国企平台+柚企柚农+信用终端”的模式,发挥建行“裕农快贷”产品优势,帮助企业搭建“大埔柚农贷”,解决柚企柚农生产经营的资金需求。通过打通销售渠道,解

决资金周转困难,畅通柚业发展渠道,助力农产品出村进城。

无独有偶。广州市某养殖有限公司是一家主要经营果树种植、鱼类养殖以及农产品批发销售的企业。建行广州越秀支行了解到企业与农户的结算方式主要为现金或微信支付,企业财务人员需频繁往返银行换取现金,并耗费大量精力进行手工单据做账。针对这一痛点,建行广州越秀支行“量体裁衣”,深入剖析客户经营特点,设计综合解决方案,迅速完成业务沟通对接、资料收集、系统开发,成功落地广州市首个“裕农合作”综合服务平台,让企业与农户的结算方式转为系统

结算,解决了其生产经营中的管理不智能、数字化程度低、财务账务难管理等问题,也让企业积累了生产经营等数据,为后续的业务发展提供了支撑。

此外,建行广州分行还主动联动社保、医保、税务等政府部门,积极发挥平台作用,将相关智慧政务功能连接到建行“裕农通”智慧终端,让更多金融及非金融资源延伸到乡村一线。建行员工也定期上门为村委及村民提供消费者权益保护、反洗钱、防诈骗等知识,将金融服务送进千家万户。

(刘艳爽 陈霜 潘立芬)

