

听取花事一串
为你寻访

C位年花

玫瑰海棠花期长最受欢迎 小彩椒寓意招财订购一空

@白云区

迎峰连心家庭农场

“玫瑰海棠花期长,容易养,有花开富贵、富贵荣华的寓意,只要气候适宜能长期开花3个月。”迎峰连心家庭农场负责人刘绍平介绍,基地长期种植着5个颜色的玫瑰海棠,尤以复色的红花最受欢迎,花开重瓣,甚是好看。现阶段还是以企业客户、批量预订或老顾客直接预订为主,另有不少投档花市的档主前来问价。

记者了解到,玫瑰海棠因颜色鲜艳、花期长,历来是热销年花之一。今年,该基地约有年花库存10万盆,包括一品红、玫瑰海棠、草莓、彩椒等品类,大部分都已“名花有主”。其中,一品红因叶片呈大红色,给人红红火火的喜庆之意,而小彩椒的“椒”,也因与粤语中招财进宝的“招”同音,享有好意头,畅销广州及周边地区。据了解,钟落潭镇花多兰园基地种植的4.5万盆小彩椒目前已被预订完毕。

白云区是广州市传统花卉主产区之一,



■迎峰连心家庭农场种植了一品红、玫瑰海棠等年花。 通讯员供图

玫瑰
海棠

小彩椒



■玫瑰海棠因花期长深受市民欢迎。 通讯员供图

基地年花库存有300多万盆,是广东省年宵花的主要供应源。白云区花卉协会有关负责人介绍,今年年花销售以线下传统花市为

主,年花品质普遍较高,花朵鲜艳、植株健壮,供应量与往年持平,价格也相对稳定,不少花农还参加了白云迎春花市档位竞标。

●市民怎么看?

“我听朋友说,这里的花挺新鲜的,而且价格不高,所以去年就开始过来这里买花。玫瑰海棠花期特别长,而且它的杆特别结实,摆在家里看着特别舒服。”在花卉基地,市民王女士一口气买下6盆玫瑰海棠。

年宵花热门品种价格略降
附近居民提前一个月购入

@番禺区 洛浦街上漱村花圃

上漱村花圃是一个园艺基地,兼顾种植、批发和零售。据了解,各式年花价格比较稳定,富贵菊、麦秆菊、波斯菊等基本都是十多元到几十元不等,近两年年花的热门品种冬青、麦秆菊等稍有降价。

随着春节临近,年花需求激增,不少园艺主理人告诉记者,除了自己种植的花卉,春节前一个多月会摆放更多应景品种的年花,以供市民选择。“兰花、冬青、日本海棠等,都是过年前从其他种植基地购入的。”兄弟园艺工作人员告诉记者,冬青、富贵子(朱砂根)、凤仙花、宝莲灯花、垂钓牵牛、波斯菊、杜鹃花、欧月、日本海棠、麦秆菊、宫粉茶花等年花品种也卖得不错。

“花圃主要做熟客生意”,星辰园林主理人严姐说,不同于临时设置的花市,附近居民基本都会提前一个月左右到花圃购入年花。

据严姐介绍,除了盆桔涨价较多,今年其他年花价格方面没有太大变化,“像富贵子、麦秆菊、波斯菊等,基本都是十多元到几十元不等。”她笑言,近两年年花的热门品种冬青、麦秆菊等更稍有降价。不过,记者了解到,年花的“新宠”和“旧爱”之间的价格相差较大。外观看起来十分相似的冬青和富贵子,同样高度、冠幅差不多的两盆花(高40厘米,冠幅40厘米),冬青每盆300元,富贵子只需要40元。

●市民怎么看?

“挑了一盆兰花,两盆冬青,花了将近小一千元。”邹阿姨住在花圃附近的洛涛居,她表示,“年关要做的事情太多了,所以我们都是提前买花。”崔女士则告诉记者,年前自己会逛三四次花圃,看到合心意且价格适宜的,就会随手买一两盆,“我喜欢花期长一些的,比如麦秆菊,可以从年前一个月陆续开到年后一个月,而且颜色好看,价格宜人。”

冬青

麦秆菊

数说年花

增30%! 2025年供应年花达1800万盆

记者从广州市花卉行业协会了解到,2024年广州市花卉种植面积约32万亩,预计全市2025年供应年花可达1800万盆,同比增长30%。广州种植年花主要以传统的年桔、桃花、兰花、百合、蝴蝶兰、红掌、迎春花、海棠花、凤梨花为主。

广州市花卉行业协会会长黄祥富介绍说,通过调研分析年花消费数据,十种花卉最受广州市民欢迎,分别是:水仙、红掌、百合、剑兰、银柳、桃花、冬青、大花蕙兰、年桔、蝴蝶兰等。据介绍,近年来,广州种植的年宵花一年比一年更新颖丰富,消费者对年宵花的品质要求越来越高,性价比高、质量好的花卉产品成为年宵花的消费主流。“消费者更倾向于购买设计新颖、寓意吉祥、株型健康饱满的花卉产品。”黄祥富说。

■冬青。新快报记者 郭思杰 观显锋/摄

故事

只有自己亲自去种了,才能弄清楚植物的属性;要想种出高品质花卉,只能通过自己细心钻研

近日,在位于白云区钟落潭镇黎家塘村的100多亩花卉基地,碧玉、如意、小红星凤梨、白掌等盆栽花卉长势喜人,花卉基地的主人刘绍平曾在外打拼20多年,事业正盛时辞职回乡,利用自身资源和优势创办了迎峰连心家庭农场,开启了种植花卉、绿植小盆栽的创业路。

刘绍平是土生土长的黎家塘人,2014年,一次回乡探亲时他发现,家乡大部分田地荒废无人种植,村里仅有的种植户因为规模小,收入不高,回乡发展种植业的想法就此萌生。经过一番深思熟虑,刘绍平决定种植盆栽花卉。放弃稳定的工作回村当农民,自然招来家人的强烈反对。“其实我家人一直不希望我辞去正式工作回来种花,毕竟当农民很辛苦,但是在外打拼了20多年,真的有点累了,想做点自己喜欢的事情。”刘绍平坦言。2015年1月,刘绍平开始边上班边打造基地,每天5点起床,在基地忙碌两小时再去市区上班。

2015年年中,刘绍平离开工作多年的五金水电行业,全身心投入花卉种植行业,并成立迎峰连心家庭农场,注册公司规范经营,“成立公司规范化运营,就是想打破传统的‘靠天吃饭’种植模式,不只是坐在家中等人来收购,要种植优质稳定的产品,主动对外推销,产生品牌效应,形成更加稳定的供求关系。”基于多年的销售经验,刘绍平这样谋划农场发展。迎峰是刘绍平出身的刘氏家族名称,他希望借此加强亲人间的联系,大家可以抱团打拼,走出一条适合村子发展的路。

创业期间,刘绍平经历过很多波折和失败,“每种植物的属性,只有自己亲自去种了,才能真正弄清楚,前期因没有经验,耗损严重的情况经常发生。但要种出高品质花卉,只能通过自己细心钻研,这是必经之路。”刘绍平说。

辛苦付出总会有收获,刘绍平种植的花卉质量一年比一年好,口碑也慢慢在行业中打响,除国内市场,基地产品还远销到东南亚等地。“下一步我打算把花卉基地继续做大。”刘绍平说,他不想安于现状,打算继续以农业产业化、科技发展带动当地农户共同致富为目标,积极引领花卉种植户科学化、品牌化经营管理,扩大市场占有率,推动花卉产业规模化、长远化发展。

“在这里干活挺好的,既能照顾家里又能赚到钱。”花卉大棚里,几名妇女正忙着移栽花苗,她们都是村里人,来基地打工赚钱。近几年,随着基地规模的扩大,用工量也随之增加,带动了周边农民增收。