

花呗为春运补贴10亿！今年拿票明年付钱！

“熨平”消费周期
花呗服务实体经济
拉动消费发展

今年春运可以先取火车票 明年再付钱！

今年春运，花呗用户在12306里买火车票，统统可以免费分三期付款啦，春节的票钱到3月再付完，利息全部由花呗承担！让过年手头宽裕些的好攻略，快收藏！

文 / 沈钧

有钱没钱，都要回家过年。好消息是，今年春运火车票首次可以花呗分期免息了！

12月16日，花呗宣布正式推出“春运全民火车票分期免息计划”。16日起，老百姓在12306购买火车票，价格在100元-2000元之间的车票订单，都可以选择三期分期付款，利息全免。该部分成本全部由花呗承担。据估算，花呗此次至少拿出10亿元预算补贴春运购票计划。

年底资金需求高 分期购票有市场

在支付宝上搜索“春运”，领取花呗免息分期券后，再登录12306 APP，选择车次后提交订单，付款时选择花呗分期，只要车票价格在100元—2000元之间，就可以享受三期免息。

家住上海、乡在伊犁的潘小姐就享受了这样的福利。“从上海到新疆回家往返票价为1457元，这笔钱我可以3月份才付完，而且不用支付利息，确实给我减轻了不少负担，毕竟过年往往是开销最大的时候。”潘小姐说。

今年刚刚毕业、在广州工作的林先生也表示对分期购买车票“有需求”。林先生表示，尽管刚毕业挣得不多，他还是想用自己挣到的“第一桶金”给爸妈买些礼物，而春节火车票分期正好给他缓解了资金压力，他希望回家时爸妈收到自己的礼物会更开心。

目前，2020年铁路春运购票已启动，据中国铁路总公司统计，将有约4.4亿人次通过铁路出行，单日购票峰值预计达到1500万单，12306网站及手机客户端发挥售票主渠道作用，不少乘客选择使用花呗付款，减少资金占用。

实际上，去年春运，花呗首次联合饿了么、菜鸟、网商银行，推出针对务工群体春运免息分期补贴试点，帮助外卖骑手、快递员、码商等外来务工群体减轻购票的负担，试点推出后，约300万名务工人员在使用该项补贴。

“去年试运营时，分期买票的被需要程度超出我们预期，今年花呗决定拿出10亿元补贴推向全部人群，希望让每一个认真生活的人的生活都更从容些。”蚂蚁金服花呗事业部总经理邵文澜介绍。

“到了春节，大多数人的资金需求会比较高。”有行业专家接受采访时表示，对于外出务工群体以及刚毕业的年轻人而言，他们在资金方面并没有那么好，信用卡申请难度高、额度低，针对这些用户提供春运购票的这样实用的免息服务，可以说是花呗对于用户群体的友善表现。

设立5亿专项教育基金 践行社会责任

除了春运买票免息补贴外，花呗此前还联合商家，面向45岁以内的成年用户推出教育专项基金，获得支持的用户购买外语、会计、IT、导游、汽修、电工、驾驶、餐饮、家政等职业培训课程时，可以获得至少3期分期免息优惠。符合风控政策、信用记录良好的用户，还有机会获得临时提额，以满足更高培训需求。该项教育专项基金全年将为1000万人次提供贴息支持，降低青年人的受教育门槛。

“春运是一个针对特定时期特定

场景的补贴，而设立5亿元的教育专项基金就不同了，可以把它看成是一种教育类的免息贷款。”上述专家分析认为，春运是一个纯花销的行为，而教育培训支付的对用户场景绑定很深，这些用户以后很可能成为花呗的忠实用户。

“与此同时，教育专项基金对社会的帮助也很大。”该专家表示，比如一位快递员或是刚毕业的学生，想要拓展自身的职业技能，但是一时间难以拿出参加培训的资金，教育专项基金正好弥补了这块空缺，这对于年轻人未来的职业发展帮助很大。

“教育投资是回报最明显的投资。”东奥教育负责人介绍，每年都有大批学员参加各类考试，购书、购课支出是笔不小的开支，分期付款能缓解他们的一次性付款压力。目前，沪江网校、东奥教育、正保远程教育等数百家教育机构均已支持花呗付款。

据了解，2018年4月，国务院常务会议确定推行终身职业技能培训制度，提高劳动者素质、促进高质量发展。人社部有关负责人表示，职业技能培训是提高就业质量、解决结构性就业矛盾的一个根本举措，对推动大众创业万众创新，推进制造强国建设，具有十分重要的意义。

“在瞬息万变的技术时代，越来越多的青年主动学习，希望通过教育培训提升自己。”蚂蚁金服花呗事业部总经理邵文澜介绍，我们希望花呗不仅满足用户的物质需求，更能为用户的个人成长、自我提升提供助力。以花呗双12数据为例，90后在教育培训上的消费同比增长了110%。

“消费金融要兼顾商业责任和社会责任”。国家金融与发展实验室副主任杨涛表示，消费金融要引导服务实体，通过创新支持理性消费、健康消费。记者了解到，未来，花呗还将在健康体检、就医、学费等更多民生领域推出免息补贴。

花呗服务实体经济 拉动消费发展

国家金融与发展实验室发布的《2019年中国消费金融发展报告》显示，目前中国消费金融获得率偏低，仍有近40%成年人从未获得过消费金融服务，消费金融获得率远低于发达国家(80%以上)。

报告认为，互联网消费金融平台通过移动支付、大数据等技术，为我国数亿“信用白户”建立数字信用，突破了传统信贷模式的瓶颈；消费金融能够扩大内需带动消费，未来五年还有较大发展空间，预计表内消费金融占总信贷规模有可能突破25%以上。

来自花呗数据显示，花呗有效缓解了低线城市消费金融服务获得率低的问题，释放了三线以下城市居民的消费能力。2018年，花呗对三线以下城市消费存在16%—20%的提升率。2019年双11期间，商家和消费者对消费金融服务的需求增长明显。双11前期，花呗的商家服务中，40%是咨询开通花呗问题，咨询量比平时增长了一倍。花呗的数据显示，非双11期间，商家开通花呗后，交易额平均提高38%，交易用户则增加32%。

“相比于传统的支付方式，如花呗这种信用支付类产品能够在一定程度上促进消费。”苏宁金融研究院高级研究员黄大智表示，当前国内的信用体系建设尚不完善，花呗类产品能够培养年轻人社会信用和金融信用意识。此外，花呗通过信用支付的方式，给消费者带来一定的资金周转，比如双11、双12的时候，花呗提供的跨期消费能够“熨平”用户的消费周期。

“现在的年轻人已经接受了提前消费的观念。”黄大智表示，信用支付类产品本质上就是一张虚拟信用卡，许多消费金融公司和未来这个市场仍有广阔的发展空间。

1

打开支付宝，搜索「春运」
领取花呗三期免息券
人人可领！



2

登录12306APP
选择车次后提交订单
并选择「支付宝」支付



3

付款页面点击「付款方式」
选择花呗分期（3期）即可
（支持价格在100元—2000元的订单）



羊城晚报记者 龚卫锋

都市律政剧《精英律师》将于12月20日登陆东方卫视。该剧围绕律所职场，讲述了罗槟（靳东饰）、戴曦（蓝盈莹饰）等法律从业者，为守护公平正义、为职业理想奋斗的故事。昨日，该剧在上海举行新闻发布会，一众主创出席活动。

该剧幕后主创阵容实力强劲，导演刘进执导过《悬崖》《一仆二主》《白鹿原》等精品国产剧，这也是他与编剧陈彤的二度合作。而靳东不仅是《精英律师》的主演，也是该剧出品人，他拉来了近50位一线明星朋友客串，包括袁泉、雷佳音、蒋欣等。发布会前，靳东接受了羊城晚报记者专访，分享关于“精英人设”的理解以及新剧的定位：“《精英律师》并不是披着律师外衣的情感戏。”

《精英律师》12月20日登陆东方卫视

靳东新剧将亮相 50明星客串帮忙



靳东和蓝盈莹担纲主演

快问快答
蓝盈莹：首当主角无压力

《精英律师》是蓝盈莹出道八年第一次演女主角。她凭《后宫甄嬛传》的“浣碧”一角崭露头角，随后在《虎妈猫爸》《睡在我上铺的兄弟》《小丈夫》《外科风云》《原来你还在这里》等热门影视剧中担纲配角。2017年，她参加演技综艺《演员的诞生》，进入总决赛前三强，获得“新锐演员”奖。

羊城晚报：和新东合作的感受如何？
蓝盈莹：我和靳东师哥第二次合作了，我们之前在《外科风云》中有过合作，但那部戏里对手戏非常少。在《精英律师》中，我们的对戏过程非常爽，罗槟和戴曦是师徒关系，但又性格互补，戴曦比较感性，罗槟过于理性，随着两人相处、磨合，一起成长。

羊城晚报：靳东是你中戏的师哥，师哥有没有指导你拍戏？

蓝盈莹：师哥在我们学校是出名的人好、戏好、专业好，责任感非常强。他是出品人，也是戏的艺术把控，他会给我们提框架性的建议，但没有强行灌输你一定要照他的方法演，给我自由度非常大。

羊城晚报：对“精英”的诠释，有没有在师哥身上找经验？

蓝盈莹：是的。刘进导演也说，你要多观察你师哥，他把罗槟塑造得很好。我们在演戏时彼此影响。这部戏里，戴曦和罗槟完成融合，后期戴曦也会变得越来越像罗槟，罗槟也会越来越像戴曦。

羊城晚报：为什么找你演女主角？

蓝盈莹：刘进导演找我演的，而靳东师哥、编剧等各方都通过了。刘进导演看过我在《演员的诞生》里面的表演，所以对我比较有信心。

羊城晚报：之前演配角多，这次演女主，会不会有压力？

蓝盈莹：才不在乎你们怎么想（马上改口：开玩笑，不是这样的）。对演员来说，并没有小角色和大角色之分，每一个角色，不管戏份多少，我都在为一个作品去做努力，恰如其分地在戏里发光。至于配角向主角的转换，并没有给我带来压力或心态变化。



蓝盈莹扮演助理戴曦

A 角色：靳东打造“另类精英”

《精英律师》是一部“非典型律政剧”，以风趣幽默的表达方式关注职场生态与民生故事。导演刘进介绍，该剧从上千个法律卷宗中，甄选出百姓生活常见的民生案件、热点话题进行加工，在贯穿主人公成长线的基础上，以单元案件叙述方式呈现。剧中涉及案件包括设计师版权侵权、离婚家庭子女抚养权、老人赡养问题、房屋产权纠纷、名誉侵权、商业机密泄露等。

靳东饰演的罗槟，是业内有名的“独狼”型律师，从无数战绩，冷静理性。蓝盈莹饰演的戴曦，是名校法学院辍学生，聪明叛逆，容易感情用事，富有同情心。戴曦成为罗槟助理后，两人并肩作战维护公正公平。最终，戴曦受罗槟影响，从职场小白变成理性成熟的优秀律师。

罗槟则受戴曦感染，变得热情温暖。

一年多前，靳东接到这个角色后，就开始观察生活：“我种下这颗种子后，就开始慢慢找这个人物。现实生活当中律师会字斟句酌，每一句话说得非常慢，对待法律条文都很认真，我们拍戏也是，一个字不能错，错了意思不一样。”

据悉，靳东将罗槟塑造成一名“另类精英”：在上司眼中，他是专业过硬的顶级员工；在同行眼中，他是个性强硬的竞争对手；在朋友眼中，他又是自信自负的全能选手。靳东说：“到今天成片，我反复看了全剧10遍以上。《精英律师》区别于以往我的任何一部戏，我挺开心的。”

B 阵容：近50位一线明星客串

此次，靳东还联合担任了《精英律师》出品人：“单纯做演员时，管好自己就好，但出品人要多更多承担起全局性、事务性的工作，要经历一部剧从无到有的过程。”对于新身份，靳东有了不同以往的体验，最开始是选题材、做剧本，随后又选择制作团队、演员以及播出平台。

由于《精英律师》采用单元案件形式，会有大量单元故事主角。除了靳东、蓝盈莹、孙淳、田雨、郭君梅等贯穿主线剧情的主演，还有近50位知名演员将出现在不同单元。靳东说：“全剧有72个阶段性演员，如果请群众演员来演也可以，但我希望能请到相对优秀的演员来诠释，哪怕只有一场戏。”

有哪些知名演员参演呢？靳东说：“基本上都是与我合作过的演员：《伪装者》的刘敏涛、王鸥、岳旸；《我的前半生》除了马伊琍，其他六位主演都在；《如果岁月可回头》的李宗翰、李乃文、田雨、左小青、赵子琪、蒋欣，全员到齐……他们任何一部戏里都是女一号、男一号，请他们来拍戏，未来两年我可能都走在还人情的路上。”

靳东也坦言邀约好友很忐忑：“大家会不会给这个面子？好在这十几年的工作经历，大家觉得我还是比较靠谱、有信誉、没拍错过。袁泉、雷佳音、张鲁一、蒋欣等朋友来帮忙，我说你们带给我很多感动，给我送来的是爱……他们很多

东方卫视



曾在《伪装者》中与靳东合作的王鸥（上）、刘敏涛（下）都在本剧中出演角色

人分文不取，甚至到剧组后还买咖啡探班，让我很幸福。”

为何没请《伪装者》里的“弟弟”胡歌、王凯来帮忙？靳东说：“王凯在拍戏的戏。我其实给胡歌真的写了一场戏，他自己也说来，甚至想好了所有桥段和细节：戴着头盔，骑着摩托，我俩在路上相遇……不过之前我和他一起参加一项重要演出，虽然每天面对面十个小时，整整待了一个月，但最终没能拍成那场他准备客串的戏。”

C 人设：真正精英需要有担当

从《欢乐颂》里的商人、《我的前半生》里的企业高管、《恋爱先生》里的牙医、《外科风云》里的外科医生，再到《精英律师》里的律师，靳东立起了自己的“精英人设”，出场从来都是西装笔挺、精致大气。这一次的他和之前有什么区别？靳东坦言：“我一直在思考，当下还可以诠释哪些题材，把喜怒哀乐、生老病死融合在一起，最后选择了律师。至于‘精英律师’，应该看到他在行业内的引领作用，能承担更多责任。”

“精英人设”给靳东带来的更多是享受，还是困扰呢？他耿直回应：“我没有想过人设，每一年我都在努

力创作，对我来说，‘未来拍什么戏’是最大的问题，希望能拍跟这个时代息息相关的题材。也许连续三四部戏，会被大家讨论（人设），但可能下一部，我就拍别的了。”

在《精英律师》中，靳东饰演的律师罗槟，被称为是“站在食物链顶端的男人”。但靳东认为这个角色看似站在“最顶端”，实际是站在“最底端”：“真正的精英不仅要有责任感，更重要的是有担当，相信大家看完《精英律师》之后，会有这种感受——我表面强势，实际上在帮所有人解决麻烦、兜起摊子、承担后果。我觉得这个时代的人，还是应该把情义放在首要位置。”