中国成美国国债 第二大买家

今年1月增持87亿美元,持债 规模升至 1.0786 万亿美元

羊城晚报记者 戴曼曼

连续17个月处于被抛售状态 的美债,却意外受到了日本和中国 央行的青睐? 3月17日,美国财政部 公布了今年1月份全球央行持有美 债的最新数据显示,尽管被多数国 家央行抛售,但是包括中国、日本 和英国却在逆势增持, 其中日本、 中国和英国分列美债买家前三甲。

中国9个月来首次 增持美债

数据显示,日本于今年1月大 幅增持568亿美元,持仓规模增 至1.2117万亿美元,连续第八个 月荣登"美债最大海外持有人"宝 座。紧随其后的则是中国,今年1 月增持美国国债87亿美元,持债 规模升至1.0786万亿美元,成为 第二大买家。值得留意的是,今 年1月的这次增持,也是继去年6 月以来首次增持。

从数据来看,英国由于今年1 月大幅增持401亿美元美债,以 3727亿美元的持仓规模超过巴西, 位居美债第三大持有国,巴西继续 以2833亿美元的持仓规模居第四。

尽管美债受到上述几个国家 的青睐,但总体而言,却呈现减持 的趋势,各国央行已连续第17个 月抛售美国国债。

美债" 避险功能"也 不灵了?

受全球疫情进一步蔓延、中 东地缘政治风险加剧的影响以及 全球股市振荡加大的冲击, 现阶 段避险情绪进一步上升。一直以 来,黄金、美债都被国际金融市场 视为避险工具。如今, 国际金融 市场振荡,包括黄金、原油价格持 续下行。在美联储降息后,美债 收益率10年国债收益率集体重 挫,3月17日,美国10年期基准国

债收益率下跌24.21个基点,报 0.7182%, 盘中一度跌至 0.6230%。与此同时,美债价格也 是振荡下行,3月17日亚盘跌幅 一度超过0.55%。

为何美债的避险功能"失灵" 了? 业内人士分析均表示, 传统 的"避险港湾"正在失灵,意味着 市场上投资者对流动性的担忧。 同时,分析指出,美债收益率或存 在进一步下降的可能性。在避险 情绪的影响下,美国10年期国债 的收益率短时或存在逐步下降至 接近零的水平。

为何美债被持续抛售?"美债

收益率大幅走低,将一定程度降 低市场投资美债的意愿",川财证 券分析师陈雳在一份分析报告中 指出,由于美债收益率下滑,市场 投资美债的吸引力将逐步出现下 降,海外投资者存在减持美国国 债的可能性。另一方面,较大的债 务压力可能会导致美联储继续下 调联邦基准利率,这会在一定程

度上影响美国金融市场的稳定。 同时,该份报告指出,美债价 格的上涨和收益率的下跌将一定 程度上利好持有较多美债外储的 国家。在美债下行的环境下,预

计黄金还将有较好的表现。

3月17日晚间,万科 发布 2019 年年报。2019 年,万科实现营业收入 3678.9 亿元,净利润为 388.7亿元,实现销售金 额 6308.4 亿元, 实现经 营性现金净流入 456.9 亿元。在当晚万科企业股 份有限公司在线上召开的 2019年度业绩推介会上, 董事会主席郁亮坦言,疫 情对每一家企业都是大 考。万科总裁及首席执行 官祝九胜认为,疫情对万 科影响非常大,未来一两

去年销售金额逾6308亿元

年将产生结算压力。

年报显示,2019年,万科实现营 业收入 3678.9 亿元, 归属于上市公 司股东的净利润为388.7亿元,同比 分别增长 23.60%和 15.10%。万科 去年实现销售金额 6308.4 亿元,在 全国商品房市场的份额约4%;实现 经营性现金净流入 456.9 亿元。

根据同日披露的分红派息预 案,2019年度万科拟合计派发现金 股利约 118.1 亿元(含税),以去年 年末公司总股份数计算,每10股 派送 10.45 元(含稅)现金股息,每 股基本盈利 3.47 元, 同比增长

截至2019年,万科已坚持连续 28年现金分红派息,近三年平均派 息过百亿元。

万科拟派发118亿元"大红包"

去年公司实现销售金额6308.4亿元

文/图 羊城晚报记者 赵燕华

租赁住宅累计开业 11 万间

在住宅开发方面,2019年 万科实现销售面积4112.2万 平方米,销售金额6308.4亿 元,同比分别增长1.8%和 3.9%: 在全国商品房市场的 份额约4%,在21个城市的销 售金额位列当地第一、在12个

所销售的产品中,住宅占 比86.40%,144平方米以下的 中小户型占比91.20%;实现 结算面积2460.3万平方米,同 比增长12.30%; 实现开发业 务结算收入3340.4亿元,同比 增长21.80%。截至去年年末,

万科合并报表范围内有 4288.5万平方米已售资源未 竣工结算,合同金额合计约 6091亿元, 较2018年年末分 别增长15.6%和14.8%。

租赁住宅业务方面,截至 去年年底,万科租赁住宅新增 开业5.6万间,累计开业11万 间,已开业房间中81%位于北 京、上海、深圳、广州、杭州、天 津、成都、厦门、青岛、南京、苏 州、武汉、西安、济南等14个核 心城市,成熟期项目(升业半 年及以上)的平均出租率约

郁亮:寻找变化中可能的机会

疫情当下,郁亮表示:"万 科始终是一家危机感驱动的 公司,一年半之前,也就是 2018年的秋季例会,万科的 主题词是'活下去',当时只是 出于居安思危的考虑,让我们 时刻保持清醒和警惕。

在他看来,企业的健康 和免疫力是企业活下去的 基础,如何让企业更健康,

如何在这个过程中改变自 身、构筑更强大的抗冲击能 力,是企业在现阶段必须完 成的课题。

他补充道:"万科将一如 既往地继续努力, 保持警醒, 坚持在变化中不变的东西,寻 找变化中可能的机会,让自己 能够健康地活下去,活得好, 活得久。



祝九胜:定价权在消费者手中

关于疫情对万科销售方面 的影响,祝九胜表示,这场疫情 整体上对公司的影响还是相当 大的,其体现在销售、交付、现金 流、开复工等方方面面。

祝九胜透露,万科 2-3 月的 销售额降低了510亿元。同时今 年开工比往年晚了40天,销售 减少,回款减少,疫情增加了防 疫成本,加班费支出,总体来看 影响是相当大的。

"不过最近客户来访量都在 逐步增加,到今天为止,万科项 目复工率已经达八成,工友返岗 率也达到 72%。"

对于是否会降价促销,祝九 胜表示,价格管理是他的职责, 但定价不是企业的权利,定价是 客户的权利,最终定价权还是在 消费者手中。

广州专业市场转型"云批发"

"线上突围"成复工复产重要路径

羊城晚报讯 记者沈钊报 道:数据显示:2月以来,广州在 淘宝天猫上的档口直播数量增 长迅速,更多商户把产品展厅搬 到了线上,步入"云批发"系列; 此外, 阿里巴巴采购批发平台 1688的"商+直播"入驻的商家 同期高涨80%,增速领跑全国。 疫情推动广州专业市场,进入一 场更加深猛的数字化变革。

服装老板步入数

羊城晚报记者获悉,近半 个月来,广州专业市场已经有 大量的档口通过自身直播,或 者通过直播机构,提前步入数 字化转型。

广州歌铭服饰有限公司主 要从事韩版服装的生产加工,这 两个月,该公司不仅生意持续开 展,销量还涨了一倍多。该公司 负责人邝先生说:"当别人都在 打烊的时候,我们在忙着营收。'

据介绍,大概两年前,邝先 生开始感觉到线上销售的魅力, 转身专心做线上销售,积累了一 些经验。近期,歌铭服饰在1688 平台全力运营直播,每天开播三 小时.

春装供应和"报复性消费" 需求,在线上吻合衔接,歌铭 服饰的春装夏款十分抢手。通 过 1688,该公司收获了一批新 的采购商,不少客户从直播里 了解到衣服质量,进而批量拿

货。这些客户涵盖华南、西南 等钟爱韩版衣服的地区,还有 些客户将批发的服饰出口东南 亚一带。

专业市场开始迈入 "云批发"

据淘宝小二介绍,为了与更 多商家一起复苏市场,淘宝推出 档口直播服务,商家没有淘宝店 铺也能快速开通直播。近日,来 自广州的商户直播数量快速增 加。而与此同时,广州专业市场 开始迈开"云批发"的脚步。近 日,1688 也上线 0 门槛直播服 务。数据显示,来自广州的 1688 直播商家数同比 2019 年 3 月增

"从 1688 市场大数据来看, 东省整体商家的现货库存及 物流调度能力,在全国产业带中 的恢复及流通程度排名是靠前 的。"1688 运营专家栗花说,广 州专业市场在"云批发"转型上, 拥有绝对的优势。

实际上,广州专业市场直播 氛围一直很活跃,据 2019 天猫 双 11 公布数据: 广东省在全国 梯队里,加入淘宝直播的商家位 居第一;广东省内,广州的表现 力首屈一指,其上百个专业市场 中,淘宝直播的商户比比皆是 而在疫情期间,淘宝直播更加成 为带货利器,来自万佳、十三行 等专业市场商户的春装,很多款 式在直播间卖爆。

2020年3月19日/星期四/经济编辑部主编/责编 周寿光/美编 黄文倩/校对

基金喜欢加仓哪些板块?

餐饮旅游局居配置比例百位,其次是电力设备

羊城晚报记者 莫谨榕

今年以来,公募基金市场出现新发基金热潮,爆款产品不断。进入 3月份,受全球股市调整影响,A股市场波动率加大,公募基金的仓位 情况备受市场关注。据相关机构测算,目前股票型基金仓位接近九成, 混合型基金仓位超过七成,上周公募基金的股票仓位再次提升,春节 假期后,股票型基金和混合型基金的仓位已经分别增加了0.2个百分 点和 1.22 个百分点。这意味着,在 A 股市场回落调整之际,公募基金 仍在有节奏地增加仓位,逆市抄底。



餐饮旅游行业高居加仓首位

进入3月以来,全球股市表 现不佳,A 股表现整体较为抗 跌。虽然 A 股受到外围市场拖 累,3月5日以来,累计跌幅超 过 10%, 先后跌破 3000点、 2900点、2800点关口。然而,从 公募基金仓位变化来看,在市场 风险偏好有所降低的情况下,公 募基金正有节奏地逐步增加仓 位,逆市抄底 A 股。

3月15日,国金证券发布 最新公募基金股票仓位测算显 示,目前股票型基金仓位为 89.95%,混合型基金仓位为 71.55%,相对于最近一个季度, 股票型基金仓位降低了 0.15 个 百分点,混合型基金仓位增加 了 0.31 个百分点。不过, 相对

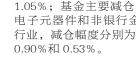
于春节前最后一周 (截至1月 21日)的仓位,公募基金的整体

仓位整体看仍有小幅上涨,当 时股票型基金和混合型基金的 仓 位 分 别 是 89.75% 和 70.33%, 最新基金仓位分别增 加了 0.2 个百分点和 1.22 个百 而在上周,股票型基金仓

位相比上一周仓位增加 0.49 个百分点,混合型基金相比上 一周仓位增加 0.55 个百分点, 股票型基金中加仓基金数量 为 119 个,减仓基金数量为 151个,混合型基金中加仓基 金数量为 1071 个, 减仓基金 数量为 1088 个, 从仓位变动 看,公募基金仍看好 A 股未来

这些逆市加仓的公募基金 都进入了哪些板块?来自好买基 金网的测算显示,上周基金配置 比例位居前三的行业是餐饮旅 游、电力设备和传媒,配置仓位 分别为 3.96% 、3.45% 和 3.42%;基金配置比例居后的三 个行业是建筑、建材和房地产, 配置仓位分别为 0.61%、0.81% 和 0.89%

基金行业配置上主要加仓 了商贸零售、传媒和电力设备, 幅度分别为 1.31% 、1.19% 和 1.05%;基金主要减仓了家电、 电子元器件和非银行金融三个 行业,减仓幅度分别为0.92%、



新发基金份额逾 3000 亿元

今年以来,公募基金市场新 发基金热度不减。羊城晚报记者 据同花顺 iFind 数据库统计显 示,截至3月18日,年内新发 起认购基金共有147只,累积 发行份额达到 3318.17 亿元,平 均每只基金的发行份额为

22.57 亿元。 其中,以混合型基金和股票 型基金发行份额最大,年内新发 混合型基金共有68只,合计发 行份额达到 2142.16 亿份,平均

每只基金发行份额为 31.50 亿 份。年内新发股票型基金共有 32 只, 合计发行份额为 680.13 亿份,平均发行份额为21.25亿 份,权益基金更是出现多只"日

通常新基金成立后的建仓 周期一般为三个月,基金经理根 据市场情况选择建仓速度。去年 12月份以来,新成立的股票型和 混合型基金总份额达到 4006.05 亿元,而这 4000 多亿元大部分

光基"、"百亿基"

都将成为支撑 A 股的"子弹"

而公募基金市场的"后备子 弹"也十分充足。记者统计发 现,目前共有152只新基金正在 募集期 (不同类份额分开计算, 下同),主要为混合型基金、债 券型基金和指数型基金,还有 39 只基金正在等待发行。据此 计算,今年共有191只基金处于 发行期或即将进入发行期,而将 导致部分资金借道基金进入 A 股市场。



近来A股受外围市场影响 而调整。为应对疫情,稳定刺激 经济,不少国家央行近期相继出

台货币宽松举措甚至降息,而中 国央行近日也宣布决定于3月 16日实施普惠金融定向降准。

降准是为稳定实体经济,说 明经济下行压力大。从历史看, 股市全面牛市总是伴随着存款 准备金率和银行利率回落到相 对低位而止跌回升,经济渐进入 景气阶段而展开的。所以,判断 未来牛市何时形成启动点,一个 重要指标是存款准备金率、银行 利率何时回调至低位并转折上 调, 这意味着经济需求趋旺 2006年和 2007年 A 股市场的大 牛市就是在这样的背景下产生。

当然,随着存款准备金率甚 至银行利率的进一步下调,逐步 回落到相对低位,股市也逐步构 筑重要底部区域,为未来的牛市 打下基础。

近日新基建、光刻胶、国产 芯片等题材股相对活跃,未来稳 经济和发展高科技创新等题材, 以及低估值成长蓝筹,估计仍是 市场关注点。

从走势看,沪指2019年5月

以来基本形成大箱体整理波动. 箱体上边压力带为 3100 点上下, 下边为 2850-2880 点,近日该箱 体下边支撑带跌破,或使2880点 以上箱体构成,未来略长一段时 间需要消化的压力区, 当然跌破 下边后阶段上也有反复回抽的 可能

本栏之前指出,近期市场调 整体现的是60日自然周期时窗 效应。下一个60日时窗在5月5 日立夏节气前后,届时可关注市 场效应。估计5月5日前大盘构 成支撑后或会出现一波像样的 反弹行情

今年5月、11月为周期段, 其中 5 月为 2015 年 5-6 月顶部 调整以来的5周年,而11月为 沪指 1990 年 12 月 95 点历史大 底以来的第360个月(30周年), 11 月会否构成极重要的周期转 折点,不妨拭目以待。

2013年以来,沪指最重要的 低点均在20年均线上构成支 撑,如2019年1月4日2440点 底部,而今年2月4日下跌后形 成抵抗回升, 目前该均线位于 2540点上下,估计调整在其之上 形成支撑点。 (黄智华)

国美旗舰店入驻京东 多年"冤家"终携手

羊城晚报讯 记者林曦、实 调"的电商圈的新闻,却引起了 行业人士"高调"的注意。日前, 线下家电连锁巨头国美官方旗 舰店正式进驻电商巨头京东,这 是继五星电器后又一家家电零 售企业与京东达成合作。要知 道,多年来,作为线下家电零售 业曾经的霸主,国美和电商平台 京东已经积怨多年,如今却携手 共事,双方打的是什么算盘呢?

通过这次合作,京东平台的 用户可以通过国美京东官方旗 舰店,买到国美门店同款的电视 机、冰箱、空调、厨卫大电、生活 电器等中高端家电产品,并享受 中大件物流的"送装同步"服务; 而京东则将百货、快消类产品的 供应链引入到国美的渠道当中。 据了解,双方通过这次合作还进 一步打通了供应链。

对于此次入驻京东,艾媒咨 询 CEO 张毅对羊城晚报记者表 示,如今家电行业的市场环境变 化已经很大了,国美这几年的步 伐没有跟上,市场没有永远的敌 人只有永远的利益,通过和京东 的合作,国美可以找到新的流量

另外一个痛点是,国美和苏 宁争霸多年,如今"死对头"苏宁 不仅持续挖掘线下市场,还积极 转型智慧零售,早就走在全渠道 融合发展的路上,不仅成为中国 排在前列的电商平台之一,且线 下门店也持续扩张中。

张毅指出,对于国美来说, 如今傍上线上电商流量,是一个 迫切的需求,抱团可以帮国美迅 速补齐线上的短板。

其实, 国美是继五星电器

后,又一个全面拥抱京东的传统 线下家由零售巨头。而这一事件 更反映出家电行业正加速面向

全渠道融合。 京东家电近年积极布局线 下,去年收购五星电器股权是标 志性事件。2017年12月,京东与 五星电器签署战略合作协议,后 者全面入驻京东家电开放平台开 设官方旗舰店,其后在去年4月, 京东宣布收购五星电器 46%的股 权, 五星电器旗下的门店陆续更 名为"京东五星电器",标志着双

方在线上线下的布局开始趋同。 据京东方面披露的数据显 示, 京东五星电器去年逆势增长 近 10%,6:18、双 11 两个节点的 同比增幅达 55%和 64%。根据中 国电子信息产业发展研究院近期 发布的《2019年中国家电市场报 告》显示,预计今年家电产品线 上零售额全年占比将达到50%, 对于传统家电零售企业而言,积 极拥抱电商渠道是转型重点。

而对于京东来说,国美在线 下多年的布局或许正是其看中 的关键点。一组公开数据显示, 凭借32年积累的强大供应链体 系,国美如今在全国共开设了 2400 家门店,不止中心城市,就 连三至六线市场也已有 1000 家 门店覆盖。

张毅在接受羊城晚报记者采 访时候表示, 这次合作也反映出 了未来家电零售行业的大势所 趋,"纯线下获客能力并不高效, 而纯线上的电商目前的流量获取 也已经接近了一个天花板的状 态,其次对于家电行业来讲,线下 的体验方式对于产品销售也非常 有帮助,整个行业的未来格局一 定是线上 + 线下的融合发展。

申万菱信量化对冲配置价值提升

近期,市场大幅波动,投资 者避险情绪升温,量化对冲产品 关注度提升。据了解,申万菱信 量化对冲基金已于 3 月 18 日结 束募集,该基金除了使用量化投 资,还会利用股指期货手段对冲 投资风险,力争帮助投资者把握

长期稳健的投资回报。

业内人士指出, 近几年股指期 货再松绑, 交易成本和资金成本在 不断降低, 交易活跃度和市场流动 性的不断提升,将更有利于套期保 值和套利操作, 也为对冲策略的有 效开展提供了良好的基础。(杨广)