

新的管理条例来了！ 建立农险经营退出机制

羊城晚报讯 记者程行欢报道：日前，银保监会发布了《关于进一步明确农业保险业务经营条件的通知》（以下简称《通知》）。《通知》主要针对行业反映较为集中的农险市场准入问题，按照依法合规、提高标准、放管结合、动态监管的原则，建立完善全流程的农险业务经营条件管理体系。

《通知》推出的一个背景是，我国农业保险发展初期，农业保险分散机制不完善，为弥补单个公司资本实力和农险经营经验不足，部分地区组成农业保险共保体，通过“抱团取暖”的方式应对大灾风险。从整体看，农业保险共保模式在提升经营稳定性、防范大灾风险等方面发挥了积极作用；但同时存在着阻碍竞争、抑制创新以及不具备农险业务经营条件的公司“搭顺风车”等问题。

据了解，《通知》共计19条，主要内容有明确农险业务经营条件；提高农险业务经营标准；建立完善退出机制。此外，《通知》还建立了农险经营综合考评机制，对保险机构农险经营管理

情况进行动态评估。

在退出机制上，《通知》主要根据《农业保险条例》规定，一方面，保险机构因自身原因主动退出的，应向银行保险监督管理部门报告。另一方面，《通知》规定，对于保险机构不符合条件经营农业保险业务的，由银行保险监督管理机构责令限期改正，停止接受新业务，逾期不改或者造成严重后果的，处10万元以上50万元以下的罚款，可以责令停业整顿或者吊销经营保险业务许可证。此外，《通知》还建立了农险经营综合考评机制，对保险机构农险经营管理情况进行动态考评，评估结果将作为农险监管工作的重要依据。

此外，考虑到《通知》从依法合规、风险管控能力、农险服务能力、信息化水平等方面进一步提高了农险经营标准，且各地农险招投标周期有差异等实际，《通知》规定，对于此前已获得农业保险经营资格或开展农险共保业务，但不符合本《通知》要求的保险机构，《通知》规定了两年内的调整过渡期，给予保险机构较为充裕的缓冲调整空间。

鲍无可携新作景顺长城价值稳进登场

今年以来，资本市场的确定性加大，使得投资者对于安全边际较高的投资标的更加关注。在此背景下，景顺长城金牛基金经理鲍无可将于6月18日携新作——景顺长城价值稳进三年定期开放灵活配置混合型基金顺势登场，重点挖掘安全边际

高、具备显著投资价值的优质资产。

景顺长城价值稳进将对上市公司内在价值进行深入细致的分析，重点考察股票的安全边际和投资价值，通过定性和定量分析，力争在控制风险的前提下获得长期稳健的收益。（杨广）

国投瑞银“基金会客室”： 下半年关注结构性机会

在最新一期的国投瑞银“基金会客室”中，国投瑞银基金基金经理王彦杰邀请了兴业证券首席经济学家王涵、国投瑞银基金权益投资部负责人孙文龙分享了对于下半年经济走势的看法。王涵认为，下半年经济应该

是共振向上，虽然仍有不确定因素存在，但疫情过程中也看到了很多曙光，未来资本市场枢纽地位也能够进一步得到体现。孙文龙认为，目前宏观经济比较平稳，就权益市场来看也没有系统性风险，存在结构性机会。（杨广）

「懂你的银行」

懂你的银行系列报道

文 / 戴曼曼

民生银行广州分行： 走心服务，只因懂你

6月6日，是民生银行零售品牌主题日。民生银行连续四年开展“懂你的银行”系列主题活动，全国千余家网点以“懂你·希望”为主题，相继开展一系列暖心的客户关怀活动，旨在通过创新的产品服务和消费新体验，助力广大消费者的工作生活秩序重回正轨。民生银行广州分行始终以客户为中心，全心全意为客户提供最走心、最懂你的金融服务。

懂你的顾虑，解您烦恼

疫情之下，作为公共场所，民生银行加大了网点防疫力度。民生银行佛山顺德支行采取全方位的防疫防控措施：在恢复营业前，该支行对网点进行全面消毒处理，并配足消毒、防疫用品，确保安全运营；恢复营业之后，在客户等候区放置疫情防疫温馨提示牌，登记每位客户详细信息、测量进出人员体温状况、提示进出人员佩戴口罩等，尽职尽责守护客户和员工健康。

懂你的坚守，感您付出

疫情期间，医护人员不顾自身安危，奋战在抗疫一线，保护居民健康平安，他们大爱和大勇的精神值得尊敬和学习。

3月30日，时值国际医生节，民生银行广州新城支行带上防疫用品，来到网点附近的广东

懂您的需求，伴您成长

每次当你一路走进民生银行营业网点，迎面而来的永远是亲切笑脸、温馨的问候。礼貌的迎接、专业的引导，时刻彰显着民生银行的服务风采；温馨的提醒、贴心的服务，无不体现着民生银行的服务理念。

银行网点人来人往，客户需要办理的业务各种各样，民生银行广州分行的服务人员始终用微笑面对所有需要帮助的人，有条不紊、耐心而高效地帮助客户解

决问题。无数次的弯腰、俯身，不辞辛苦，只是为了让客户能感受到民生服务的温度。

一个半弯腰的鞠躬，一个嘴角上扬的微笑，民生银行广州分行每天都在用真心和真诚竭诚所能为客户提供满意的服务，让每一位客户都有宾至如归的感觉。民生人将继续秉承“为民而生、与民共生”的使命和“精心服务、创造价值”的服务理念，提供最走心、最懂你的服务。

链接

民生银行广州分行网点服务小记

民生银行广州南国支行

民生银行广州南国支行是2019年银行业文明规范服务五星级网点。疫情期间，该支行全体动员，迅速制订出普惠小微企业主的方案，与客户提前沟通、备好解决方案。在短短的一个月中，该支行帮助上百个小微企业主完成贷款转期、利息还款期限调整，主动为小微企业主降息，共渡难关。

15天吃住支行 不少小微企业主现金流受到疫情影响，急需办理贷

款转期。民生银行广州南国支行全体动员，客户经理协调沟通客户，售后经理配合做好资料准备。

面对上百份资料，支行售后经理马继祥选择了坚守岗位。他连续15天吃住睡在支行，不分昼夜地加班加点完成贷款转期、利息还款期限调整，主动为小微企业主降息，共渡难关。

200余次线上沟通

有一名小微企业主身在内蒙古，受疫情影响无法回到广州，他的贷款又即将到期。客户万分着急，担心无法及时处理会影响个人征信。

民生银行广州南国支行客户经理何立婷快速跟进，在内部沟通远程面签、远程签约的同时，与客户在3天内进行了200多次的电话、微信沟通，交流各个细节。在合法合规的前提下，支行特事特办，终于在贷款期限的最后一天为客户转期成功。

民生银行广州东城支行

民生银行广州东城支行开业至今已有22年，是坐落于老城区的老支行。22年里，支行与周边客户形成了较为深厚的感情，为客户提供一股温暖的服务。

On call 24小时

4月的一天深夜，支行厅堂主管吴少燕接到一通语气焦急的电话——某企业客户在办理网银跨行转账时系统

一直报错，无法转账。当晚如果无法转账，交易对手将按该客户违约处理。

支行员工连夜与总行、分行工作人员沟通协调。当晚11时30分左右，客户终于成功划款，避免了资金损失。喜出望外的客户致电民生银行客服热线95568表示由衷的感谢。

贴心一年四季 老城区的建筑年限较

长，采光、通风情况比不上新建筑，容易滋生蚊虫。除常规消杀之外，支行员工习惯了每天早到半小时，手持电蚊拍巡查支行各个角落，确保在客户进门时无蚊蝇烦心。

疫情期间，支行特邀某医院医生开展线上中医讲座，并定期向客户更新中医小知识，帮助周边市民客户科学防疫。

民生银行广州荔湾支行

民生银行广州荔湾支行地处华林玉器商圈，2019年荣获第三届广州金融服务之星最佳金融服务窗口。受疫情影响，华林玉器商圈直至3月方才重启，在此期间，该支行虽未能提供线下服务，仍想方设法为客户排忧解难。

该支行安排三名员工录制了疫情贴心关怀小视频，从防疫小知识、防疫物资购

买、赠送新冠防疫险等方面进行宣传。同时，支行妥善安排人员值班，随时回应客户各项需求，引导客户使用线上渠道办理业务，提示客户警惕借疫情进行诈骗等骗局，守护客户财产安全。

在某次客户回访中，支行理财经理黄俊嘉了解到客户岑女士正为口罩而苦恼：家中口罩不够用，小区附近

药店的口罩几乎售罄，客户正因为缺乏口罩，连小区门口都不敢出去。黄俊嘉客户之所急，立即通过朋友购买了一定数量的口罩，送到客户小区门口。同时，考虑到受疫情影响，岑女士流动性需求有所调整，黄俊嘉为其提供了新的资产配置方案，帮助岑女士获得了较原配置更高的收益。（戴曼曼）

教育、守富、养老？ 一份保单三代受益！

文 / 程行欢

1. 美好未来，从教育开始

给孩子最好的，是每位父母的心声。子女教育，更是家庭的头等大事。

社会竞争日益激烈，教育水平与就业、收入、生活品质息息相关，从幼儿园到上大学，每一步都牵扯着家长的心。正因如此，上培训班成为常态，考研留学也愈发普遍，教育

金成为家庭重要开支。

根据对孩子的未来期望，越早规划教育金，压力越小。假设计划在孩子18岁前储备50万元教育金，从0岁开始准备，每年投入约3万元；如果12岁开始准备，每年投入约8万元，差异巨大。

作为刚性支出，教育金应避免挪用风险，并且尽可能准备充足，不因收入波动而缩水。

因此，越来越多的家长会为孩子准备年金保险：教育周期，给予充足的财力支持；成家立业，提前储备方能从容应对。这份心意，堪称孩子未来财富的源泉。

2. 家业长青，守富亦有道

中年人的危机感与焦虑感，一方面源自日益增长的责任，另一方面是对未来的不确定感。

10月10日，胡润研究院发布“2019胡润百富榜”。数据显示，近两年共722名企业家落榜，其中68

人上市公司股权被冻结。市场沉浮，有人欢喜有人忧。

财富管理往往存在四类风险：第一，市场风险，如股市振荡、整体走低；第二，政策风险，如楼市限购、房价调控；第三，操作风险，如选错

项目导致投资亏损；第四，传承风险，指家庭财富传承过程中面临的种种问题。

作为家庭财富掌舵者，必须运筹帷幄，具备稳定给付、定向传承等优势。年金保险值得关注。

3. 幸福晚年，需提前规划

成家立业后，上有老下有小。养老，成为一个避免不了的话题。

一方面，既要解决父母的养老问题；另一方面，还要同时规划自己的养老需求。养老花费持续时间长、支出费用高，越早储备压力越小，避免陷入“未备先老”的窘境。

2019年9月17日，全球最大的上市基金管理公司富兰克林邓普顿发布《中国内地退休人息策略及预期统计调查》，调查显示：中国内地一线城市平均退休目标储蓄约为400万元。

数百万元的资金需求，从哪里来？大多数人会想到社保，根据人社部公布的2018年数据显示，全国平均养老金水平为3153元/月。随着日常开支、医疗保健等方面支出逐年增加，若要保障养老质量，除了养老金外，还需要一些其他资金作为补充。

储备养老金，需准备充足，并保持一定增长，以应对变幻莫测的未来。品质养老成本高涨，颐养天年需要底气，年金保险可谓优选。

增值的财富。

高额年金给付搭配聚财宝保单账户，助力财富持续增长。支持保单贷款，应急有备。

首创轻症账户价值翻倍：初次发生轻症给付轻症保险金，聚财宝20账户价值翻倍可支付治疗费或可进入聚财宝20获财富增长。

* 需附加轻症陪护，特定轻度重疾保险金为确认轻症时扣减趸交保险费与累计追加保险费后的聚财宝20保单账户价值，且最高不超过200万元；客户可选择将特定轻度保险金转入聚财宝保单账户，转入金额需扣除一定初始费用。本材料中的轻症均指50种特定轻度重疾。

满足子女教育、财富管理、品质养老多元需求，一份保单三代受益。

平安人

寿广东分公司，于618保险节，向您隆重推荐金瑞人生20保险产品计划，与您一同守护财富，锁定幸福！

提示

1、金瑞人生20保险产品计划，由平安金瑞人生(20)年金保险、平安聚财宝(20)终身寿险(万能型)、平安附加轻症陪护疾病保险组成。

2、本保险产品计划中平安聚财宝(20)终身寿险(万能型)为万能保险，结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。

3、特定轻度重疾保险金为确诊轻症时扣减趸交保险费与累计追加保险费后的聚财宝保单账户价值，且最高不超过200万元；客户可选择将特定轻度重疾保险金转入聚财宝保单账户，转入金额需扣除一定初始费用。

4、具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款，具体购买规则以公司规定为准。

金瑞人生20保险产品计划：
通过十年投入，即可积累终身

618 保险狂欢节
爆款产品任您选

平安人寿广东分公司

首次发生轻症给付轻症保险金，聚财宝20账户价值翻倍可支付治疗费或可进入聚财宝20获财富增长。

高额年金给付搭配聚财宝保单账户，助力财富持续增长。支持保单贷款，应急有备。

首创轻症账户价值翻倍：初次发生轻症给付轻症保险金，聚财宝20账户价值翻倍可支付治疗费或可进入聚财宝20获财富增长。

* 需附加轻症陪护，特定轻度重疾保险金为确认轻症时扣减趸交保险费与累计追加保险费后的聚财宝20保单账户价值，且最高不超过200万元；客户可选择将特定轻度保险金转入聚财宝保单账户，转入金额需扣除一定初始费用。本材料中的轻症均指50种特定轻度重疾。

满足子女教育、财富管理、品质养老多元需求，一份保单三代受益。

平安人

中国平安人寿保险

95511 pingan.cn

中国平安 PINGAN

金融·科技

地址：广东省广州市天河区体育东路160号平安大厦18楼、20-26楼

专业 让生活更简单