

“2018年11月18日后，珠海公交车全部改成一元售票，这个给老百姓确实带来福利。当时，珠海市民乘坐公交出行平均费用由1.71元/次降低至0.77元/次，下降幅度高达54.97%。”

见义勇为的60路车司机

60路车，是宋维武开得最早也是线路最长的一条线：从湾仔到吉大总站，他在这条路上往返了七年半。在此期间，宋维武从未出现责任事故，安全行车累计40多万公里。

60路在当时是珠海的“黄金线路”，途经多所学校、小区和市场。开的时间一长，乘客们也渐渐熟悉了他，他说：“经常见面就打招呼，甚至有乘客会送给我可乐或者巧克力之类的零食，巧克力在当时可不宜。”

宋维武受到乘客欢迎的原因是干净的车辆和出色的车技。每天早上5时，宋维武就来给他的公交车“洗澡”。几年时间，宋维武对这条线路了如指掌，形成了肌肉记忆：“闭着眼睛都能想到前面怎么拐弯，哪个地方有坑，哪个点需要绕开，哪个点需要保持平稳。”许多人专门认着“粤C06042”这辆车来坐，因为“干净又稳当”。

如果不是意外的发生，宋维武或许会在60路的驾驶位上待得更久。

那是2004年10月24日，一名乘客指着自己被划烂的裤子说有小偷，宋维武立刻停车报警。此时五六名歹徒向宋维武冲了过来，其中一人用手臂勒着他的脖子。当兵的经验救了宋维武，甩开歹徒后，他操起检修用的铁锤喝斥歹徒。之前跑下车的歹徒砸烂了公交车玻璃以便同伙逃跑。宋维武顾不上右脚脱落的鞋子，奋起直追，终于在警察的协助

下，抓到3名小偷。

“下车时我是踩着玻璃碎片走出来的。”宋维武说，玻璃碎片刺伤了他的脚，在医院缝了六针，“当时完全感觉不出来。”

宋维武见义勇为的举动得到了公安部门的肯定，但宋维武觉得自己只是做了应该做的事情，“如果放任不管，我这个十几年的老兵还有什么脸面？”

在那以后，宋维武便进入了公司保卫部，负责维护车厢的秩序，同时反扒。

这些年，宋维武在公交集团先后任驾驶员、稽查员、中队长、办事员、线长、营运主任等职务，曾获“珠海市见义勇为先进个人”“珠海市优秀共产党员”“广东省优秀共产党员”“全国交通系统劳动模范”“全国五一劳动奖章”等称号。

如今的宋维武，担任湖心路口站站长，不过他更忙了，

今天去看看车辆保养情况，明天问问员工饭菜味道如何，

有时候还能看到他拿起勺子

、拿起扳手修坏灯、拿起扫把清理厕所……“只是工作

地点从三尺架台、十米车厢转到了现在的场地”。在宋维武不断的努力下，其所负责公交车站彻底改变了以往拥堵和乱停乱放的现象，司机休息室、饭堂等配套设施一应俱全，“现在不少司机都会过来我们饭堂吃饭，算是解决了司机吃饭的难题”。

“我自己有个要求，不管做哪个工作，都应该认认真真的。”宋维武说。

珠海腾飞
奋斗有我

珠海公交公司湖心路口站站长宋维武：

投身公交行业，我没有选错

文/图 羊城晚报记者 郑 达
实习生 关俞霖

走进珠海的湖心路口公交站，一辆辆公交车正有序进出。湖心路口站是个“大家庭”，共有驾驶员204名，宋维武是这个站场的“家长”，大事小情他都会去张罗。

1968年出生的宋维武，1991年来到珠海，1998年进入珠海公交巴士有限公司成为一名公交车司机。

几年后，宋维武从一名司机成长为站长，他见证了珠海公交事业的“今非昔比”：“我想从基层做起，想服务老百姓，对于投身公共交通行业我也很喜欢。现在回头看，我获得的所有荣誉都与公交站有关，我没有选错。”

1979年7月21日，珠海公交正式成立，至今已走过41年。

刚做公交司机的时候，宋维武开的第一辆车是汽油车：“汽油车的木地板是一块一块的，女同志穿高跟鞋，鞋跟经常会插在地板缝隙里拔不出来。椅子是长条的木板。”

当时，宋维武一天要开车往返于吉大和湾仔三趟，一趟平均两个小时左右，每趟之间休息的时间不多。高频的驾车让宋维武往往没有足够的时间吃饭，只能抽时间吃上

热。”宋维武的工服用得特别快，有时一个月都要换3件，破的地方都是后背，原因就是开车一整天，衣服后背干了又湿，湿了又干。

宋维武很有干劲，因为1999年年末，珠海公交的营运车辆达到了604辆，日载客量达54万人。

2000年左右，宋维武终于开起了空调车。这时已经由汽油车变为柴油车，车内是铝底板和不锈钢椅子。

不过，最令宋维武印象深刻的，还是珠海实施一元公交的政策。“2018年11月18日，珠海公交车全部改成一元售票，这个给老百姓确实带来福利。当时，珠海市民乘坐公交出行平均费用由1.71元/次降低至0.77元/次，下降幅度高达54.97%。”此外，60岁以上的老人全部都是免费乘车等多项公交惠民政策也让宋维武十分认同，“这是真正的惠及到老百姓。”

如今，宋维武过知天命之年，他见证了珠海公共交通的发展，也见证着这座城市翻天覆地的变化。



宋维武用微笑欢迎乘客上车 受访者供图

从车辆不断升级中见证发展

热。”宋维武的工服用得特别快，有时一个月都要换3件，破的地方都是后背，原因就是开车一整天，衣服后背干了又湿，湿了又干。

宋维武很有干劲，因为1999年年末，珠海公交的营运车辆达到了604辆，日载客量达54万人。

2000年左右，宋维武终于开起了空调车。这时已经由汽油车变为柴油车，车内是铝底板和不锈钢椅子。

不过，最令宋维武印象深刻的，还是珠海实施一元公交的政策。

“2018年11月18日，珠海公交车全部改成一元售票，这个给老百姓确实带来福利。当时，珠海市民乘坐公交出行平均费用由1.71元/次降低至0.77元/次，下降幅度高达54.97%。”此外，60岁以上的老人全部都是免费乘车等多项公交惠民政策也让宋维武十分认同，“这是真正的惠及到老百姓。”

如今，宋维武过知天命之年，他见证了珠海公共交通的发展，也见证着这座城市翻天覆地的变化。

发展之路

让乘客感受城市的温度

1979年7月21日，珠海公交正式成立。

在老香洲翠香路口5号租下的3间房，便是最初的公共汽车公司办公室，经过3个月的筹备，珠海公交线路“1路”“2路”正式开通。那时的公共汽车是两辆二手客车，一张纸，手写上线路信息，贴在挡风玻璃前便是线路牌；路边一块简易小铁牌就是车站，等车的人在风雨晒下等待，生怕错过一班车。

2006年，公交IC卡新增了中小学生、特困生、老人、残障人士等人群的乘车优惠卡。

2007年，珠海本地60岁以上的老人，全部免费搭乘公交。

2009年，珠海残疾人乘坐公交，从原来的半价变成全免费。

2010年4月，新一轮珠海国企改革，珠海有轨电车和公共自行车划归进入公交集团。实现公交车、出租车、长途客车、有轨电车、公共自行车等珠海地面公共交通运输全整合。

1996年，空调公交车成了街上“最靓的仔”。同年，首条跨市线路，“珠海上冲—中山金山城”的“42路”也正式“开跑”。

变化不仅是外在。1994年，公交车开始推行无人售票；1995年，珠海开始推行乘车IC卡，成为全国第一个在主城区全面推行公共汽车自动收费的城市。

2004年3月起，非接



湖心路口站在宋维武的带领下，秩序井然

一两口。再加上公交车还是实行人工报站，每一站都要喊一遍，一趟开下来是不小的消耗。

宋维武很有干劲，因为1999年年末，珠海公交的营运车辆达到了604辆，日载客量达54万人。

2000年左右，宋维武终于开起了空调车。这时已经由汽油车变为柴油车，车内是铝底板和不锈钢椅子。

不过，最令宋维武印象深刻的，还是珠海实施一元公交的政策。

“2018年11月18日，珠海公交车全部改成一元售票，这个给老百姓确实带来福利。当时，珠海市民乘坐公交出行平均费用由1.71元/次降低至0.77元/次，下降幅度高达54.97%。”此外，60岁以上的老人全部都是免费乘车等多项公交惠民政策也让宋维武十分认同，“这是真正的惠及到老百姓。”

如今，宋维武过知天命之年，他见证了珠海公共交通的发展，也见证着这座城市翻天覆地的变化。

2020年8月26日/星期三/区域新闻全媒体编辑部主编

责编 李斯睿/美编 潘刚/校对 谢志忠

T2 12

特区四十再出发 乘风珠海

40年来，珠海建行在大

型基础设施建设、科教文卫、公司机构贷款、小微企业贷款、个人住房贷款等领域累计投放的表内外贷款金额超2500亿元，服务公司机构客户超过5万家、个人客户超300万户。

珠海建行

筑梦城市建设 谱写金融新篇

文/何叶舟 图/受访者提供

亲历

从手写卡片到智能芯片 科技赋能服务

1992年入职的李方，现在任珠海建行督导经理。由于入职时间早，他见证了银行业40年来记账方式的变迁。看着如今绝大部分业务已智能化的柜台，李方感慨万千。“当年没有电脑，记账结息都要用手工记，也容易出错。”李方说，“右手珠算，左手记账是当年每个建行人的必备技能。”

回忆起过去的工作经历，让李方印象最深刻的是每季度最后一个月的“结息日”。因为每到这一天他和同事们都要通宵一晚才能完成庞大的结息工作。“无论是个人还是单位账户，都只能通过手工计算，然后结息。”李方说。

在没有电脑、没有大数据存储的年代，个人账户就是一张纸质卡片，银行柜台里有一个大箱子，装着所有的“卡片”，这是最早的银行账户“系统”。客户来办业务，银行工作人员就要翻找出“卡片”，在这张“卡片”上进行记账。

上世纪80年代到90年代初，网络刚刚起步，网点之间没有信息传输，数据没有集中，跨网点存取款（也即通存通兑）无法实现。1994年，珠海建行在全国系统内首家实现对公会计通存通兑，并在1995年年底实现个人、对公账户的通存通兑以及“大同城”票据交换、跨网点存取款、跨行汇划才得以初步实现。

科技进步给建行人、珠海人的生活方式带来了翻天覆地的改变。数字金融飞速发展的今天，手机银行转账“秒到”，90%的业务都可以足不出户在手机银行上办理；现场业务90%也可以在智能柜员机自助完成……真正实现了“让数据多跑路、让群众少跑腿”，而曾经这

样简单地数据往来，需要一两天的时间才能完成。

据李方回忆，早年汇款全部需要手工交换、人拉脚腿。“以前在人民银行有一个地方专门用于交换汇款单，无论是跨行还是本行跨网点的汇款，都需要去到那里人工交换。

每天有固定的时间，一天两次，去的人要向各家银行“派单”，分发完再由人做清算。”李方说，“汇款到外地就更麻烦一些，因为无法实现远程网络数据交换，只能通过‘拍电报’的方式。例如，银行收到客户要汇款到中山某银行的指令，如何将信息传达给对方呢？就是要根据汇款内容写一封电报，然后拿到邮局发报，那边收到电报后对款项进行解付入账，这样一个过程大概需要两天才能完成。”

如今，一部手机就可让市民通过银行的手机App足不出户办理多种多样的银行业务，同时网购、第三方支付平台的兴起也为市民开展各类支付结算提供了便利。今年以来，珠海建行大力推进“百项政务”进网点工作，极大地拓展了银行厅堂服务的广度和深度，通过将社保、司法、公安、不动产等政务服务嵌入智慧柜员机，原本需要在上班时间去各个政府部门或行政服务中心才能办理的繁杂的政务服务，现在可在珠海建行遍布珠海市城乡各个角落的46个网点、148台智慧柜员机上自助实现，相当于为政府开辟了148个“政务服务窗口”。值得一提的是，在珠海建行营业部设置了两台24小时对外服务的智慧柜员机，彻底打破了政务服务的时空限制。

随着特区发展，以及横琴

见证

跨境金融先行先试 感受时代脉搏

2007年入职的周彤，如今是珠海建行跨境金融中心总经理，十多年跨境金融业务的工作经历，让她亲历了珠海跨境金融领域的发展变化，见证了珠海这座改革开放前沿城市先行先试、开拓创新的辉煌历程。

“十年前跨境金融业务比较简单，主要是服务外资外贸企业，通过电报、信函等方式进行国际结算。随着国家金融开放政策的开放和国际贸易全球化的深入发展，如今我们的服务主体已经从外资外贸客户，扩大到现在的本外币客户。”在周彤看来，业务种类的多元化，也体现了城市的飞速发展。“大概在2016年，我们就感觉到了明显的不同，发现原来跨境金融业务不仅仅只是国际业务，也包括了国内一些比较强的中资企业走出去，对外投资，以及一些境外企业在境内进行股权投资。”

随着特区发展，以及横琴

珠澳合作示范区营造良好的金融环境，让企业得以快速发展。同时，也为澳门产业多元化提供金融服务支持。”

2018年5月，广东粤澳合作发展基金（以下简称“粤澳基金”）正式签约；6月4日“粤澳基金”注册成立；7月4日，珠海建行通过创新“粤澳基金账户监管约定递延通”，成功吸纳首笔资本金20亿元人民币，并作为本基金的唯一主托管行，实现了基金首个资本金户、托管户、募集户的成功落地，为基金的正式启动运营作出了积极的贡献。截至目前，粤澳基金已投入资本金累计200亿元，其中珠海建行承接20亿元的资本金。

如今以金融为代表的高端服务业已经成为拉动珠海经济发展的重要引擎。据统计，截至2020年3月底，仅横琴新区金融类企业合计5541家，注册资本10287.8亿元。

入职珠海建行近10年的黄韬，是老前辈们眼中难得的“后浪”。他2011年从基层柜台起步，如今已经是分行营业部总经理。2012年，刚入职一年的黄韬主动申请前往横琴筹建网点。说起在建行的工作经历，黄韬称，最难便是在横琴工作的两年。在黄韬的记忆里，初到横琴时，当时整个岛上的基础配套还不完善，断水断电是经常的事。“所以我们经常去河边打水，去油站买油来发电。”黄韬表示，“虽然在横琴的日子真的很苦，但是我和同事们很开心，这些经历很难得，因为我们都是带着理想去横琴的，当初一起奋斗的伙伴也都成为最好的朋友。”当时，横琴已经聚集了不少私募股权投资基金，黄韬也因此积累了丰富的投资托管、基础设施建设等业务经验。

2014年黄韬来到分行营业部，从客户经理到对公团队牵头人，主要做大中型信贷的业务，服务过为数不少的大客户。说起大客户服务，黄韬第一时间便想到了牵头研发AG600飞机的中航通飞公司，这些年来，他一直对接企业的资金业务。“我看着AG600成长的，看着它从



珠海建行营业部团队开展户外团建活动



深耕本土企业 留下金融“日记”

蓝图到组装下线，再到陆地首飞、水上首飞、海上首飞。

“AG600在湖北荆门水上首飞的时候，我也去了现场。看着AG600飞起，冲向蓝天的时候，我不禁感到由衷的自豪。”说起AG600黄韬笑言眉飞色舞。

其实，除了航空工业通飞，黄韬还服务众多重点客户，如纳思达、格力、佳能、中铁建、横琴文创等。近十年间，黄韬也从一个经营者成长为管理者。他表示，希望在岗位上，为珠海企业、珠海经济特区成长，贡献出一份“金融力量”。

作为大型国有股份制银行，珠海建行40年来一直致力于服务珠海的基础设施建设和社会民生、市民福祉。“哪里有建设银行”，建行服务、千家万户。从道路桥梁、城市景观、医院学校到楼盘建设、贷款按揭、创业理财，都闪动珠海建行人的身影。据不完全统计，40年来，珠海建行在大型基础设施建设、科教文卫、公司机构贷款、小微企业贷款、个人住房贷款等领域累计投放的表外贷款金额超2500亿元，服务公司机构客户超过5万家、个人客户超300万户。

2020年8月26日/星期三/区域新闻全媒体编辑部主编

责编 黄铁安/美编 关彩玉/校对 谢志忠