

冠脉支架进入“千元时代”

预计患者明年1月能用上国家集采降价后的中选产品

据新华社电 曾经高达万元的冠脉支架进入“千元时代”。记者从国家组织高值医用耗材集中采购办公室获悉，从冠脉支架入手的首批国家高值医用耗材集中带量采购，已于11月5日在天津产生拟中选结果。本次集采产生10个拟中选产品，冠脉支架价格从均价1.3万元左右下降至700元左右。

据悉，本次集中带量采购的冠脉支架材质为钴铬合金或铂铬合金，载药种类为雷帕霉素及其衍生物，采购周期为两年。医疗机构临床常用的主流产品基本中选，覆盖医疗机构意向采购量的70%以上。与2019年相比，相同企业的相同产品平均降价93%，国内产品平均降价92%，进口产品平均降价95%。按意向采购量计算，预计节约相关费用109亿元。

记者了解到，共有11家企业参与投标，涉及我国境内注

册上市的26个冠脉支架产品。通过竞争，产生拟中选产品10个，分属于8家中外企业。医疗机构也积极参与本次集采，其中有2408家医疗机构参与，其中年采购量大于500个的851家医疗机构全部参加。首年意向采购量达到107万个，接近2019年载药钴铬合金支架采购量(109万个)，占2019年全部材质采购量(165万个)的65%。

对于此次冠脉支架的国家集采拟中选结果，国家医疗保障局医药价格和招标采购司司长钟东波评价为：让老百姓得实惠，让医疗机构受鼓舞、促医药产业高质量发展。据介绍，国家组织冠脉支架集中带量采购是治理高值医用耗材价格虚高、流通乱象的重要举措，是全面深化医药领域集中采购改革的关键一环。预计全国患者将于2021年1月用上国家集采降价后的中选产品。

新版重疾定义发布

这次专门制定了粤港澳大湾区产品专属发生率表

羊城晚报讯 记者程行欢报道：5日，最新版的《重大疾病保险的疾病定义使用规范(2020年修订版)》以及《中国人身保险业重大疾病经验发生率表(2020)》终于发布了。根据银保监会的要求，这次修订将影响今后所有的重疾保险产品，过渡期为发文之日起到2021年1月31日。未来，新开发的重大疾病保险产品应当符合新规范各项要求，过渡期结束后各公司不得继续销售基于旧规范开发的重大疾病保险产品。

此次修订最重要的内容是将原有25种重疾定义完善扩展为28种重疾和3种轻度重疾，并优化分类，建立了重大疾病分级体系。首次引入轻度重疾定义，将恶性肿

瘤、急性心肌梗死、脑中风后遗症3种核心疾病，按照严重程度分为重疾和轻度重疾两级。在扩展疾病定义范围上，优化定义内涵，根据最新医学进展，扩展对重大器官移植术、冠状动脉搭桥术、心脏瓣膜手术、主动脉手术等8种疾病的保障范围，完善优化了严重慢性肾衰竭等7种疾病定义，并放宽了部分定义条款赔付条件。

值得一提的是，此次还专门制定了粤港澳大湾区产品专属经验发生率表，主要区别体现在价格上。据业内人士介绍，大湾区对应粤港澳的居民特点，衔接香港保险，特别在价格方面做了调整，各年龄段全价价格相较其他区域均有下降。

羊城晚报 消委会
全媒体出击
剑指假与欺

天天315

广州市消委会
提醒：部分产品含硼砂，购买需谨慎

(020)114
(020)8776887
QQ:8776887
手机爆料:18520686633
新浪微博爆料:@羊城晚报

40款橡皮泥产品 12款存安全隐患

羊城晚报记者 马灿
通讯员 穗消宣



橡皮泥是小朋友经常接触到的玩具 新华社发

橡皮泥作为最经典的造型产品，深受儿童、家长及教师喜爱。随着消费需求不断扩大，与橡皮泥类似的各种玩具也不断涌现。5日，广州市消费者委员会对市面上40款橡皮泥产品进行对比试验发现，12款样品存在安全隐患，其中，水晶泥容易粘附在衣物上，多数含硼砂，消费者选购需谨慎。

测评结果 10款水晶泥样品 5款检出硼元素

目前市面上最常见的橡皮泥及类似玩具按材质可分为四类：传统橡皮泥、超轻粘土、太空沙和水晶泥。

本次比较试验的样品共40款，从电商平台处购样30款，从线下销售者处购样10款。其中传统橡皮泥、超轻粘土、太空沙和水晶泥各10款，涉及32个品牌，产品单价范围在25.9元-369元之间。

本次比较试验根据消费者的关注点、产品的风险点、我国及欧美针对此类产品的安全要求等确定测评项目。测评项目包括两大类：一类是安全性能，包含我国强制性国家标准要求的指标及此类产品中常见的有害物质的可迁移硼(B)元素、防腐剂、微生物指标；另一类是消费者关注的使用性能。

本次比较试验结果显示：40款样品中，28款通过所有安全性能指标的测试。未通过测试的12款样品主要表现在：

●传统橡皮泥样品中，有1款没有相关警示以提醒消费者不能给3岁以下的

儿童玩耍，同时微生物指标未达到参照标准要求。

●超轻粘土样品中，有1款所含的造型工具的端部比较尖锐，测得为危险锐利尖端，另有1款的水晶泥元素迁移量未达到参照标准要求。

●太空沙样品中，有2款所含的铲子由于机械强度不够，经过滥用测试后断裂，断面位置形成了危险锐利尖端，未达到参照标准要求。

●水晶泥样品中，有3款所含的配件形状设计比较尖锐，存在危险锐利尖端，有5款检出的硼元素迁移量及1款样品的微生物指标未达到参照标准要求。

消费提示 购买时多做对比 玩耍后及时洗手

广州消委会提醒消费者，在选购此类产品时，首先要看包装，选取标识齐全的产品。另外，如有提示不适合3岁以下儿童的警告语，应严格遵守适用年龄选购。最后，选购前多了解不同品牌的同类型产品，多做比较。值得注意的是，广州消委会还提醒消费者应注意产品使用，如玩耍橡皮泥及类似产品后，儿童的手上会有残留，需要及时洗手，避免儿童在进食时摄入有害物质。

其二，玩具使用后，模具工具或配件上会有残留，应及时清洁，特别是一些容易残留的位置如孔洞间隙，应使用刷子等工具彻底将软泥清除，以免滋生细菌。

合理存放是关键一环。建议消费者最好密封储存，存放应避免阳光直射，避开热源、低温以免影响产品的性能，不需要放入冰箱。

旅游“双11” 促销力度更甚于往年

有平台预订旅游产品比国庆便宜近半

提醒

在抢购旅游度假产品时，需注意阅读相关适用条件，包括价格优惠条件、适用人群、适用日期等，更应格外注意是否有相关售后服务及平台保障政策，避免产生消费纠纷。

羊城晚报讯 记者刘星彤，通讯员杨辉、官健报道：爆款秒杀、下单满减、发券补贴、11元抢机票……随着一年一度的“双11”电商购物节即将来临，受疫情冲击较大的旅游业也祭出了堪称近年来力度最大的一次“双11促销”。记者从本地旅行社及多家OTA平台了解到，不少“剁手党”纷纷将机票、酒店等旅游产品加入购物车，而在疫情影响下，旅游度假领域今年的促销力度更甚于往年，同时因参与规则简单，或因此引发本年度最后一波旅游出行抢购热潮。

“双11”每年都是提前锁定春节出游的大型活动。在出境需求转

移到国内的前提下，安全性高的国内游具备了天时地利等条件。”据携程旅游营销负责人介绍，当前整个旅游业正纷纷抓紧今年最后的流量高峰投入资源吸引游客，这导致今年的“双11”补贴力度惊人：“消费者预订旅游线路、门票、租车、旅游特产等，最多可节省50%以上费用，不少参与活动的折扣产品达到全年的价格低谷。”其中，广州游客预订跟团游的费用相比国庆可下降36%。

特别报道·公益

聚焦东乡羊、土豆和刺绣三大产业，碧桂园产业扶贫——基于传统努力创新 力助东乡从“输血”到自行“造血”

文/图 羊城晚报记者 陈玉霞(除署名外)

“我从没想过有这样一天，从没想过能走出去，登上中国国际时装周舞台！”刚走下时装周舞台的东乡绣娘马色麦，在10月30日接受羊城晚报记者专访时激动地说。

让东乡刺绣走出去，让东乡女性发现全新的生活，这是碧桂园精准扶贫甘肃省临夏回族自治州东乡族自治县(下称东乡县)的一个缩影。

在脱贫攻坚的关键阶段，一支由23人组成的专职扶贫队伍，凭着和东乡大山一样的坚毅之力，探索出可复制、可持续、可造血的“4+X”精准扶贫模式，帮助东乡县229个村提前脱贫摘帽。他们基于东乡本地传统发展起来的东乡羊、东乡土豆和东乡刺绣三大产业，正把东乡绝大部分百姓领上致富之路；他们对东乡县技术和产业模式的扶持创新、对东乡民众思想观念的转变等，都为东乡未来的发展奠定相当的基础。

这支23人的团队，来自广东的民营企业碧桂园集团。

加强组织培养和技术帮扶，让东乡羊走向全国

2018年5月起，碧桂园结对帮扶东乡，并派驻专职扶贫干部深入挖掘当地特色资源，通过补贴发放籽种、技术培训、养殖共建、建扶贫车间等方式为当地提升产业规模和品质。目前，东乡已逐步培育出以“东乡三宝”——



马大五德打算在碧桂园扶持下进行东乡羊育种试验工作

东乡羊、土豆、刺绣为基础的支柱产业，并在不断发展壮大。碧桂园东乡扶贫项目督战组长刘刚告诉记者，今年是东乡脱贫攻坚最后一年，碧桂园扶贫团队的力量在增强、投入在加大，扶贫更聚焦、产业更深耕。

举办该次大会的场地，就位于东乡县布楞沟村的东乡羊养殖专业合作社。位于半山腰的这个合作社，占地约25亩，设有6栋暖棚圈舍，配备了氨化池、消毒室等，是目前布楞沟村养殖规模最大的现代化养殖场。布楞沟村村民马大五德是这个合作社的负责人，从16岁开始养羊，已养了23年。在养着1800多只羊的现代化羊舍里，马大五德告诉记者，养羊最大的资金、疫病和销路三大风险，现在碧桂园都帮

忙解决了，这让他扩大养殖规模更有信心。“下一步我们打算在碧桂园的扶持下，进行育种工作，如果能实现本土繁殖小羊，养殖户们就不用再到外面买羊，被中间商又赚一层差价了。”马大五德对合作社的发展有着清晰的思路。养殖户马大爷说，今年自己家里养了8只羊，能拿出6只去卖；明年他家的羊舍可以养下40只羊，就等马大五德给他送羊羔过去，“养羊能让家里挣钱，有信心继续养殖下去”。对养殖户而言，他们的羊都能被合作社收购作为一种“保底收入”，这让他们很放心。

“让多个合作社都能拥有母羊育种、为东乡自供羊苗的能力，这是碧桂园产业帮扶中努力帮助他们自行‘造血’获得长远发展的一种方式。”碧桂园东乡扶贫工作组长张韬说。

技术更新亩产翻倍，推动土豆机械化种植

推动土豆机械化种植，也是今年碧桂园东乡扶贫组的重点工作之一。“我们请农科院专家对合作社成员进行现场技术指导、选用最好的种子、传授科学的种植方式，大大提升了生产效率。”刘刚介绍。

在汪集镇沙黑池村，村民牟奴么的院子门口放着三台机器，牟大哥开心地向记者逐一介绍这些机器的播种、翻土等功能。他说机器都是碧桂园送的，还有专门的老师教他们使用机器，并派发了土豆种子，今年是他第一

年用机器种植土豆。“以前我们的土豆亩产是2500多斤，今年全部机械化种植，亩产达到了5200多斤，而且质量更好了！”牟大哥双手捧着大大的土豆，笑得眼睛眯成一条缝。他说，有了机械化种植，种植、覆膜等速度相当快，打算明年把种植规模从200亩扩大到300多亩。站在一边的同村马大爷说，自己今年用机器试着种植了两亩，收成五六千斤，“打算明年要种100亩”。

如今的牟奴么已是沙黑池村马铃薯致富带头人、东兴合

作社理事长，他的土豆基地已链接了60户贫困户，带动他们一起致富。甘肃省扶贫办派驻东乡县汪集镇沙黑池村驻村工作队队长兼第一书记周生峰说，目前，该村土豆种植约800亩，产量翻倍后，一户起码能有2吨土豆可出售，碧桂园推动的机械化种植功不可没；汪集镇党委书记马克伟表示，在土豆产业发展的同时，沙黑池村也解决了诸多疑难问题，目前该村已通过了县级“脱贫”的四轮检查和州县验收。



东乡绣娘马色麦(左)、马兰花(右)走在大山登上国际时尚舞台 受访者供图

东乡刺绣，“她力量”绣出全新的“妇女天地”

刘刚说，更深入帮扶东乡妇女、把东乡刺绣品牌传播得更远，也是碧桂园扶贫工作今年重点工作之一。10月25日，由中国妇女发展基金会联合碧桂园集团、国强公益基金会，携手中国时尚设计大师张肇达打造的“天才妈妈X东乡绣娘”公益品牌，登上了2021春夏中国时装周。马色麦、杨梅兰、马兰花等10名东乡绣娘首次走出大山登上时尚舞台，向全世界展示她们手中的万针锦绣和自己的美丽芳华。

刚从北京回到东乡家里的马色麦，第一时间接受了羊城晚报记者专访，对于此次的北京之行，她兴奋地说连几个“没想到”。笑容灿烂的马色麦今年35岁，已是三个孩子的母亲。受传统观念影响，原本她只能在家操持家务、照顾老人和小孩，甚至连吃饭都不能和家里人同台吃，她的唯一爱好就是刺绣。2018年，马色麦参加了返乡扎根创业青年马黛黛开办的刺绣培训班，由于绣工出众，受邀加入到扶贫绣坊一起创业。

从北京回来的马色麦变得更加自信，这让刺绣项目“带头人”马黛黛觉得很欣慰。她说，在230多人的东乡绣娘团队里，因为刺绣事业而变得自信、对未来更向往的妇女，已占约七成的比例，刺绣不仅能让东乡女性挣钱，更难得的是，让她们当中很多人有了全新的精神面貌，不断影响、带动更多妇女变得更好。“东乡女性受教育水平低，早嫁人几乎是她们的宿命，她们在家里地位很低。”上过大学的

“90后”马黛黛说，看到自己的发小大多“只能围着炕头、灶头转”，觉得很惋惜。自从她发现村里妇女们的刺绣能卖钱后，她就有了创业的念头。

2018年夏天，马黛黛回到东乡县板桥镇水村马家宅子，以“本土土”为品牌开办了一间刺绣工坊，并在碧桂园的扶持下，链接着越来越多资源，东乡刺绣得以顺利发展。

目前，东乡这些绣娘们不一定都要去绣坊上班，“她们接收我们下发的订单在家里完成就行，然后由我们回收成品，通过碧桂园‘碧乡’平台等渠道，刺绣产品可销往各地”。眼下，绣活出色的马色麦已是红庄村绣娘的“小队长”，带领着其他绣娘一起挣钱、一起进步。

“碧桂园还在东乡县城新建了一个‘刺绣枢纽’实体平台，我们希望推动刺绣产业发展，带动越来越多女性开启全新的生活。”马黛黛说，这已是东乡的女性事业，承载的意义远比一般的公司要深厚，“公司已制定了三到五年规划，现在开始要做的事，就是力争夺把刺绣技术工作做得更好。”

今年是全面建成小康社会和“十三五”规划收官之年，也是脱贫攻坚收官之年。在各级党政指导下，碧桂园因地制宜、因材施教，灵活结合市场促进当地发展，有效增加贫困户收入，探索出了一条产业扶贫的新路子。自2018年至今，碧桂园帮扶东乡三大产业成效显著，至今年10月31日，累计助力3742户18477人脱贫。