

百元股不断扩容释放何种信号？

业内人士认为，市场资金或进一步聚集到优质头部企业



12月17日，突破千元大关的石头科技(688169)股价继续强势上涨，收报1065元，涨4.61%，总市值达710亿元。石头科技也由此成为A股市场30年来第四只千元股、2000年以来A股第二只千元股，股价仅次于“股王”贵州茅台。

上市10月就突破千元大关

公开资料显示，石头科技于今年2月登陆科创板，发行价高达271.12元/股，是截至目前科创板发行价最高的股票。上市首日就暴涨44.6%，收报500.10元/股。

不过，从走势上看，石头科技的上涨趋势也并非一帆风顺，在上市首日暴涨后，随后其股价经历了大幅回撤，直至313元附近才开始企稳回暖。经过10个月间的不断攀

两市百元股数量达142只

事实上，石头科技只是近期A股市场高价股扩容的一个缩影。羊城晚报记者梳理发现，截至12月17日收盘，沪深两市百元股数量已由今年初的43只增至142只，刷新A股市场历史最高纪录。此前百元股最多出现在2015年牛市高峰，当时百元股数量达106只。后随着市场不断调整，百元股数量大幅下降，更一度跌至个位数。

百元股数量刷新纪录，300元以上“高价股”的数量



升，石头科技股价在12月16日一举站上千元大关。石头科技主营业务为智能清洁机器人等智能硬件的设计、研发、生产与销售，自有品牌“石头智能扫地机器人”“石头手持吸尘器”等。

此次石头科技股价突破千元大关或对市场产生积极影响。有业内人士指出，石头科技作为新兴产业类上市公司，股价突破1000元大关，对

诸多新经济上百元的次新股具有积极的影响。因为A股市场上大多数百元“贵族股”以业绩作为支撑，而非简单的游资炒作行为。所以，假如贵州茅台代表偏传统行业的典范，那么石头科技突破千元大关则可以视为新经济行业的标杆。

投资者在操作方面，可留意估值相对偏低且股价经历充分调整的百元成长股，以及保持慢牛攀升趋势的百元股。

在最新的百元股中，以申万一级行业分类，较为集中

的行业有生物医药、电子、机械设备等，其中，医药生物行业有38只个股上榜，占百元股的比例为26.76%；有26只个股来自电子行业，占比18.30%；12只个股来自机械设备行业，占比8.45%。

根据所属板块，在142只百元股中，主板有52只，中小板有14只，创业板有38只，另有38只来自科创板。而若以股价300元为划分标准，科创板则强势领先，在股价超300元的16只股票中，科创板占据7席。

也快速攀升。今年年初，仅有贵州茅台、长春高新、卓胜微三只股票股价超过300元。截至12月17日，股价超过300元的个股数已达到16只，爱美客、卓胜微、长春高新、华峰测控等在列。值得一提的是，近期白酒板块表现活跃，山西汾酒股价创历史新高，12月17日收盘价为324.36元/股，成为第二只股价超300元的白酒股。

在最新的百元股中，以申万一级行业分类，较为集中

的股票将受到青睐

百元股作为判定市场热度的信号之一，历来受到投资者关注。百元股阵营不断扩容释放出何种信号？对此，有业内人士指出，当前A股诞生出第二家千元股价的上市公司，加之百元股不断扩容，从某种程度上说明A股市场正加快向机构化、头部化靠拢。纵观海外市场成熟市场，即便是走了十多年牛市的美股市场，同样形成了市场指数严重依赖头部企业的现象，头部企业对市场的影响也处于有增无减的状态。

步入今年下半年，虽然整个A股市场指数的波动率趋于下降，且市场指数基本上处于区间振荡的走势，但在沉闷的市场行情下，市场资金却加快向头部企业靠拢。从近期A股市场百元高价股的数量变化分析，机构投资者更热衷于高价股的投资。在未来很长的一段时间内，市场资金可能会进一步聚集到优质头部企业之

中，在市场不断扩容的背景下，未来A股市场的分化程度将会更加激烈。

在注册制深入推进的背景下，市场的投资逻辑以及盈利模式已经发生了较大的变化，过去投资者偏爱的低价股投资逻辑，显然已不适合当下乃至未来市场行情的发展趋势。参考海外市场成熟市场的经验，在机构化程度持续深入的背景下，未来市场资金会更进一步往头部企业靠拢。强者恒强，弱者恒弱，这可能会是未来A股市场的主要发展趋势，且随着注册制的深入推进、股市机构化程度的持续升温，这一种市场现象将可能会不断加剧。

值得注意的是，在高价股数量持续扩容的背后，并非意味着所有的高价股都是优质的头部企业，其中不排除存在概念炒作或所谓的庄股，对投资者来说就需要拥有更好的筛选与判断能力。

沪深两市股价排名前十的股票（截至12月17日收盘） 数据来源：Wind

股票代码	股票简称	最新收盘价（元/股）	行业
600519	贵州茅台	1865.51	食品饮料
688169	石头科技	1065.00	机械设备
300751	迈为股份	616.51	机械设备
300896	爱美客	604.25	医药生物
300782	卓胜微	595.20	电子
300841	康华生物	479.99	医药生物
688536	思瑞浦	422.78	电子
603444	吉比特	411.86	传媒
000661	长春高新	439.42	医药生物
688185	康希诺	408.20	医药生物

兴证全球基金人才梯队再完善

近日，一直被誉为权益投资基金旗手的兴证全球基金发布公告，增聘杨世进、钱鑫、丁凯琳三位新生代基金经理。这也让兴证全球基金的人才梯队进一步完善，而广大投资者对于其始终保持良好投资收益背后的人才培养机制有了更为清晰的认知。

通过“以老带新”的严谨培养机制让兴证全球基金旗下的基金经理成长迅速。目前已经成长为董承非、陈锦泉为代表的行业头部基金经理，谢治宇、乔迁等为代表的中间力量，再到此次新增聘的三位基金经理等未来的新生力量梯队。

(杨广)

精选具备全球竞争优势新经济企业

伴随着近年来A股市场的国际化进程加快，外资在A股中的占比逐步提高。景顺长城国际投资部基金经理周寒颖表示，一方面很多企业现在已经不分国门了，不少中国的公司同时在港股和A股上市；另一方面，外资的持

(杨广)

特别报道

2020年12月18日/星期五/经济编辑部主编/责编 周寿光/美编 何晓晨/校对 温瀚 A14

广东农行创新金融模式 为乡村“贷”来小康生活

文/图 孙绮曼 谭琼 王淼怡

足不出户，点点手机就能获得一笔企业周转贷款；依靠专业合作社和银行贷款，种植户的销路和资金不再是问题；想把家里的房子粉刷一新，有政府的贴息贷款毫无压力……今年以来，中国农业银行广东省分行（下称“广东农行”）加快创新，通过推进整村信息建档、户贷社管合营发展等模式，以及推出“农房风貌贷”等产品，在破解农户融资难、融资贵、融资慢问题上取得新成效。在广东农行创新助力下，许多农企用上了智能便捷的信贷产品，许多农户获得了奔向小康生活的“第一桶金”，许多乡村和民房变得越来越美。

A

推进整村信息建档 让农户不再等“贷”

“没想到手续一点儿也不麻烦，点点手机，30万元贷款就到手了！”广东惠州惠东县碧山村村民高泳彬高兴地说。这是广东农行在惠州推行整村信息建档后，碧山村村民品尝到的甜头。

据悉，高泳彬在碧山村经营着一家农业企业，今年受疫情影响，企业在资金周转上出现了一些困难。以往，高泳彬贷款要到银行去申请，因为嫌麻烦，他只能无奈地去找亲戚朋友借钱。如今，通过农行掌上银行，动动手指，高泳彬就解决了一直以来困扰他的资金问题。

这是广东农行创新金融

模式，推进整村信息建档取得的良好成效，也是农户日常融资的生动写照。针对农村地区资金需求小而分散、贷款流程繁琐等特点，为有效解决农民贷款慢、贷款贵、担保难等问题，广东农行在政府和监管部门指导下积极探索推进整村信息建档工作。农行员工走村入户，实地调研，通过集中采集农户个人信息、家庭基础信息、收支、负债、经营情况信息等，将这些信息导入农行系统，建立了可用性强的农户信息数据库，并对符合条件的农户主动授信，提供线上贷款，使农户足不出户就可享受便捷的金融服务。

今年5月，碧山村成为农行惠州分行整村信息建档首个“金融信用示范村”。自推进整村信息建档工作以来，农行惠州分行已为辖区115户村民授信1280万元，高泳彬是受益者之一。数据显示，像高泳彬这样，通过农行整村信息建档即可享受便利贷款的农户还有4000多户。

目前，广东农行共在惠州设立18个“金融信用示范村”，建档户数4170户。通过整村建档这一模式，惠州18个村的村民如果资金短缺，可直接通过手机在农行掌银APP上申请贷款，随借随还，非常方便。

▼广东农行大力支持户社合作，“贷”动贫困户脱贫奔康。图为加入云浮百草源种养合作社的贫困户正劲头十足地培育广藿香幼苗



▼在广东农行“农房风貌贷”助力下，韶关翁源江尾镇金星村农房换新颜



▼广东农行大力支持户社合作，“贷”动贫困户脱贫奔康。图为加入云浮百草源种养合作社的贫困户正劲头十足地培育广藿香幼苗



B

大力支持户社合作 “贷”给社员更多选择

今年的疫情对种养殖业造成一定冲击，贫困户收入普遍受到影响。然而，加入了百草源种养合作社的贫困户收入不但没有减少，还增加了。这与农行云浮分行创新“户贷社管合营发展”模式，以扶贫小额信贷资金支持贫困户与合作社抱团发展有着密切关系。

龙湾镇地处云浮罗定市西部，生态优良，是罗定市种植南药面积最大的一个镇。镇上的百草源种养专业合作社因地制宜，以产业扶贫为抓手，通过土地流转等方式种植广藿香、益智、巴戟、牛大力等多个南药品种，并聘请了大部分贫困户加入合作社参加农业生产经营。

农行云浮分行结合南药种植、百草源种养专业合作社的情况，创新推出“百草源扶贫e贷”，通过整村整镇推进的方式为贫困户提供贷款，目前已惠及182户参加“百草源扶贫e贷”项目的贫困户，贫困户又将申请到的小额信贷资金1189万元投资到合作社。这些信贷资金为南药扶贫产业发展注入了“源头活水”，合作社进一步加强与药企对接，发展订单式南药种植模式，已累计向贫困户发放项目分红94.78万元，惠及龙湾镇10个村委会708人。

在“户贷社管合营发展”模式下，贫困户可以将土地租给合作社收取租金，并在合作社劳动

获得报酬，还能在合作社的指导下种植南药，再将南药卖给合作社获取收益，而且种植的南药不愁销路。百草源种养专业合作社总经理肖文豪表示：“我们带动种植是包回收的，收购价格基本按照市场价格。今年因为疫情，市场对药材的需求量明显升高，价格也比往年高出15%-30%。以社员种植一亩广藿香为例，平时一亩年产值是1.3万元左右，今年年产值可达1.8万元至2万元。”农行以信贷资金支持合作社合作，不但让贫困户享受到了合作社的规模化、技术化、市场化优势，也为他们稳定增收、奔向小康生活打下了坚实基础。

民生银行广州分行24周年行庆系列之四：

以金融创新彰显民生战疫之力

文/黄婷

时间可以抹去伤痛，但抹不去记忆；时间可以淡化悲伤，但不能弥补遗憾。尽管我们已经习惯了“每一年都是特殊的一年”，但2020年却依然让人难以释怀；虽然时隔已近一年，但回想起年初的疫情肆虐，依然让人心有余悸。

在各行各业都以自己的方式为抗疫行动添砖加瓦时，民生银行广州分行也通过业务创新快速响应，及时缓解了相关企业的资金困难，为抗击疫情贡献了民生力量。

仅用5个小时放款 为抗疫争取更多时间

2月5日，在这个全国人民

大多数在家自我隔离，持续做好疫情防控的日子，民生银行广州分行迎来了一位“特殊”的小微客户杨女士。作为主营医疗器械批发的企业主，杨女士的公司面向珠三角地区30余家公立医院及其他下游企业，是生产厂商与医院之间的重要桥梁。

受疫情影响，杨女士主要代理的呼吸面罩和心肺呼吸器材等需求骤增。但由于所有厂商都处于放假停产状态，产品供应极度短缺。双重压力之下，杨女士急需大量资金进行库存储备，为一线医护阻击疫情提供强有力的支持。

疫情就是命令，防控就是责任。在了解到杨女士的需求后，民生银行广州分行秉着“急事急办、特事特办”的原则，为杨女士开通了绿色通道，简化了相关流程，缩短了办理时间。当天上午11点，杨女士在客户经理的陪同下来到民生银行广州分行进行合同面签和提款申请，并通过该行小微企业登记服务线上办理了房屋抵押登记。

经办支行、小微、评审、运营等业务部门相关员工全部返岗就位，环环相扣、步步加急、有条不紊，以最快的速度完成贷款支用审批流程。下午4时，在短短5个小时内该行就帮助杨女士顺利办完了全部流程，并通过委托支付的方式向杨女士的上游厂商发放了605万元货款，解决了杨女士企业物资采购和经营周转的难题。

“这笔贷款简直就是救命稻草。”杨女士表示，压力和责任让她寝食难安，是民生银行为她争取了时间，解决了难题。

助力神山建设

武汉保卫战中的民生身影

在武汉抗疫保卫战中，雷神山与火神山两所方舱医院在短短十几天时间内的拔地而起和投入使用，不仅让世界再次见证了“中国速度”，也让武汉肆虐的疫情得到有效控制，武汉保卫战迎来了具有战略意义的实质性转机。

虽然远在广州，且看似并不相关，但在两所医院的建设当中，也潜藏着民生银行广州分行的身影。作为雷神山、火神山两所医院防水工程施工方，陈先生是民生银行广州分行的“老客户”，为做好两所医院的防疫建设，陈先生致电民生银行广州分行，表示希望能够办理一笔大额贷款，以支持公司经营周转，助力武汉疫情防控。但由于两所医院的建设时间紧、任务重，且处在疫情防控的关键时期，陈先生没有太多时间既跑银行又跑房管局办理抵押贷款业务。

在了解到陈先生的需求和困境后，民生银行广州分行快速响应，主动联系到陈先生，并通过该行创新产品“易速押”业务模式，在系统内完成客户身份核查校验后，安排远程坐席人员为陈先生“一站式”办理了贷款合同面签及抵押登记申请业务，大大节省了客户时间，快速有效地帮助陈先生解决了资金困难，不仅支持了抗疫企业的健康发展，也为武汉保卫战的胜利贡献了民生力量。

C

推出“农房风貌贷” “贷”动美丽乡村建设

农房改造是建设美丽乡村的重要一环。今年7月，广东开展农房管控、风貌提升专项行动，并选取韶关翁源县作为全省农房管控风貌提升项目的试点县之一。

松岗村位于翁源县“兰乡古韵廊线”，以前村里的房子大多外墙裸露、砖瓦残破。几年前，村支书丘祥忠建了一幢房子，由于当时资金不充裕，只做了简单的内部装修，外墙没有粉刷。这次农房管控风貌提升项目为他带来了福音。当农行员工逐户摸查情况，了解到他想粉刷外墙的需求后，第一时间推荐了农房管控风貌提升信用户贷款产品。就这样，丘祥忠成了村里第一个“信用户”。

得益于政府农房管控风貌提升行动，加上农行韶关分行的“一对一”信贷融资服务，松岗村一幢幢房子像化了妆似的，白色泥墙搭配桃木窗棂，简洁对称凸显精巧。“绿水逶迤去，青山相向开”的美好画卷铺展开来。

自农房管控风貌提升行动开展以来，农行韶关分行创新推出“农房风貌贷”产品，以村集体评议和政府推荐作为农户申请贷款的条件，为农户提供纯信用、免抵押、期限长达8年的贷款，有效解决了农户融资成本高、抵押担保难等问题。符合政府相关要求的农户，还可以享受财政贴息。目前，农行韶关分行已向2个村、11个村小组的70户农户发放贷款1152万元。