

今晨消息

谷爱凌首夺世锦赛金牌



谷爱凌在颁奖台上 图/视觉中国

在首先亮相的U型池预赛中表现一般，只获得第七名。“预赛我比得非常挣扎，其他选手都发挥得非常好，我只能排在第七名，老实说，这一度让我的信心有所动摇。”谷爱凌今天回忆预赛时说道。不过到第二天，她迅速找回状态，在女子坡面障碍技巧预赛中以头名晋级决赛。

今晨，谷爱凌在U型池的比赛中大爆发，第一轮就凭借流畅的动作拿到93分，排在第一位，第二轮又滑出92.5分。谷爱凌前两轮的分數均居所有选手的前两位。第三轮，谷爱凌滑出89分，虽然英国选手阿特金和加拿大选手卡尔克都滑出了90分以上的高分，不过卡尔克的91.75分最终未能超越谷爱凌，最终谷爱凌为中国夺得该项目的首个世锦赛冠军。此前中国选手在该项目的世锦赛历史最好成绩是2019年李方慧获得的第五名。

谷爱凌在接受采访时几乎是用喊声来表达兴奋之情：“这太神奇了！很兴奋，可以在受伤的情况下展示我的实力，虽然受伤不能拿雪杖，但我今天还是发挥得非常出色！”

从比赛和赛后接受采访可看出，虽然受到伤势的影响，谷爱凌在比赛中双臂摆动的幅度有所限制，但赛后仍可以用受伤的右手轻举滑雪板，显然伤势得到了一定的控制和恢复。明晨，谷爱凌将参加女子坡面障碍技巧决赛，冲击第二枚世锦赛金牌。

意甲·今晨

“欧冠双枪”击退“升班马”

羊城晚报今晨消息 记者刘毅报道：意甲第27轮今晨先赛两场，上赛季第三名和第四名分别主场迎战“升班马”，结果亚特兰大以3比1轻取斯佩齐亚，拉齐奥以3比2险胜克罗托内。

亚特兰大已经取得63个联赛进球，在多赛一场的情况下追平国际米兰。中场帕萨利奇攻入两球，前锋穆列尔打进一记世界波，此役四个进球都出现在下半场。

亚特兰大主帅加斯佩里尼赛后表示，全队立即切换到备战欧冠的状态。3月17日凌晨，他们将在欧冠1/8决赛次回合客场挑战传统豪门皇家马德里。首回合，亚特兰大主场以0比1落败，由于中场大将弗罗伊勒在第17分钟吃到一张有争议的红牌，在剩余时间只能采取守势。亚特兰大射门次数以2比19落后，只取得31.4%的控球率，完全打不出意甲“攻击力之王”的风采。少打一人是否需要如此保守，加斯佩里尼的战术思路受到质疑，他也许想在主场战成0比0，结果却被皇马左后卫门迪在第86分钟攻入制胜球。

亚特兰大上赛季以黑马姿态打进欧冠八强，在1/8决赛次回合客场以4比3险胜瓦伦西亚。如果本赛季在次回合的客场比赛打出类似比分，亚特兰大就可以凭借客场进球优势淘汰皇马。加斯佩里尼表示：“首回合在主场先以0比1输球，这种情况去到客场很难逆转。不过我们这次去皇马主场不是去散步的，我们仍然会竭尽全力争取更进一步。”

在欧冠1/8决赛首回合，拉齐奥主场以1比4惨败于上赛季冠军拜仁慕尼黑，只有客场以4比0或更大比分获胜才能完成逆转。对拉齐奥来说是不可能完成的任务，3月18日客战拜仁有点例行公事的味道。

中超·焦点

徐新即将转会山东鲁能

羊城晚报讯 记者林本剑报道：昨天下午，徐新到广州恒大俱乐部的番禺训练基地与教练组、队友和工作人员告别。

徐新即将转会山东鲁能，双方拟签署“1+N”合同，也就是说，一年后再决定是否续约。恒大方面表示，一年后如果徐新想回来，会张开双臂欢迎。徐新司职后腰，2015年12月从西班牙的马德里竞技回国，加盟广州恒大。五年多来，徐新并没有在恒大队踢上主力，偶有出彩表现。他在队内不仅要与老将郑智、黄博文等竞争，还面临张修维、何超、严鼎皓等后备的竞争，甚至同龄的廖力生也是强劲对手。去年底，徐新合同到期后，恒大俱乐部曾希望以顶薪和他续约，但27岁的徐新希望能踢上主力。

此次牵手山东鲁能，鲁能队主教练郝伟起了重要作用。郝伟在担任恒大队中教练时比较欣赏徐新。由于鲁能队外援莫伊塞斯近期无法归队，很可能缺席中超的前期比赛，需要本土后腰来补充实力。

恒大队今年确定“只出不进”，但后腰位置不容乐观。郑智已41岁，黄博文受伤，两位老将的战斗力不复当年。廖力生、张修维、何超、严鼎皓等暂时难以独当一面。如果保利尼奥再不能及时归来，中场将成为恒大队最薄弱的环节。和上海上港、北京国安、山东鲁能、上海申花等主要竞争对手相比，广州恒大的中场明显处于劣势。

CBA·焦点

分别轻取青岛队，险胜福建队—— 粤穗两队同报捷

羊城晚报讯 记者郝浩宇报道：CBA常规赛第三阶段比赛昨晚继续在浙江诸暨进行。“领头羊”广东队以120比104击败青岛队；广州队则在长时间落后的情况下经加时苦战以118比115险胜福建队。

广东队与青岛队的比赛可谓一波三折。前三节，广东队打得顺风顺水，长时间保持两位数的领先优势。第四节，青岛队祭出联防战术，并利用外援达卡里在内线的优势强攻，身高处于下风的广东队有些不适应，中锋苏伟更是在缠斗中领到六次犯规被罚下，青岛队趁机反超了比分。

但青岛队随后错判了形势，放弃了在内线呼风唤雨的达卡里，换上小外援亚当斯。虽然亚当斯此役得到30分，但无法对广东队造成持续的压迫。而广东队的外线射手们及时找到了手感，胡明轩和马尚接连贡献精准投篮，最终帮助球队获得胜利。由于辽宁队昨日输给了广厦队，广东队以三个胜场的优势稳坐榜首。

广州队目前排名第14位，仍在为季后赛席位而努力。面对已失去晋级季后赛希望的福建队，广州队打得极为艰难，虽然整体实力占优，但长时间处于落后。直到比赛的最后阶段，广州队才依靠外援摩尔的关键发挥实现逆转。

广州队本有机会在常规时间内结束比赛，可惜出现了发球失误，比赛进入加时。好在广州队在加时赛中打得更加主动，摩尔成为功臣，此役砍下34分、9次助攻，并在加时赛中命中关键三分。

此役过后，广州队在积分榜上反超山西队，但距离前12位仍有不小的差距。在还剩11场比赛的情况下，广州队要想晋级季后赛，除了自己要有好的表现外，还要指望北京、上海等队犯错。



广东选手
苏炳添夺冠
新华社发

全国室内田径邀请赛

苏炳添复出就夺冠

在男子60米决赛中跑出6秒49，为今年的亚洲最好成绩

羊城晚报讯 记者梁劲松报道：昨天下午，在成都进行的全国室内田径邀请赛(西南赛区)结束男子60米决赛争夺，32岁的亚洲纪录保持者苏炳添刚复出就以6秒49的成绩轻松夺冠，该成绩也是今年的亚洲最好成绩。

男子60米短跑可谓广东名将苏炳添的成名项目，成都则是亚洲飞人的福地，早在2010年，他就在这里追平当时的全国纪录6秒58；2011年，他又在此把全国纪录提升到6秒56。2018年2月，苏炳添被安排在二组第三道，第四道和第五道分别是国家队队

子60米亚洲纪录，随后3月的世界室内田径锦标赛，他以6秒42再次打破男子60米亚洲纪录的成绩摘得银牌，成为第一位在世界大赛中赢得男子短跑奖牌的中国运动员，也创造了亚洲选手在这个项目中的最好成绩。由于严重腰伤，2019年下半年苏炳添状态下滑并停赛休养，昨天是蛰伏523天后首度复出参赛。

昨天上午的预赛，他在跑到40多米后明显减速，仍以6秒69的成绩轻松进入决赛。下午的决赛，苏炳添被安排在二组第三道，第四道和第五道分别是国家队队

友、湖北选手吴智强和广东队队友梁劲生。比赛开始，苏炳添出发反应时间0.149秒，起步节奏舒展流畅，开头加速阶段已经快速确立领先。由于领先优势明显，到达终点前苏炳添又有所减速，甚至往左侧看了看，最后以6秒49冲线。吴智强以6秒63获得亚军，梁劲生以6秒68获得第三。6秒49的成绩位列今年亚洲第一，世界第三。到目前为止，今年全世界共有四人跑进6秒50，意大利选手雅各布斯前几天在室内欧锦赛跑出的6秒47，为今年世界最好成绩。

“探索上市计划”消息频传 “烧钱”大战后 生鲜电商难过盈利关

羊城晚报
记者 沈钊

近日，有报道称美菜网已在探索IPO计划，计划筹资约3亿美元。这是继每日优鲜、叮咚买菜之后，又一家被传出欲IPO的生鲜电商平台。平台纷纷抢跑“生鲜电商第一股”为哪般？记者注意到，在生鲜电商竞争日益激烈的当下，上市除了能为平台带来资金补充，对于企业估值的影响也不言而喻。但值得注意的是，烧钱不断的生鲜电商玩家们仍然难过盈利大关，模式存疑的这些玩家们还能拿出什么说辞让资本心甘情愿投入呢？

融资趋缓 “薅羊毛”游戏还要继续多久

此前，由于资本的介入，生鲜电商行业的价格战愈演愈烈，互联网各大巨头通过“烧钱”来抢占市场份额。在各家生鲜电商平台上，秒杀、限时抢购、万人团、节日优惠、红包满减、新人专享价等活动层出不穷，还有平台还推出了拼团活动，几毛钱就可以购买鸡蛋蔬果，这使得许多平台上的商品价格都远远低于线下零售价。

与此同时，消费者们开始疯狂“薅羊毛”。大多数用户都是同时使用多个平台，货比三家，最后选择价格低的下单。“现在用它们（平台），就是因为补贴了以后能省不少钱。”广州市民李生的家门口就有大型的生鲜超市和农贸市场，以往他都是这些地方的常客，但在去年疫情以来，李生也用上了线上买菜，“电梯间广告、地铁口传单，全都是在线买菜的广告，只要是新用户，‘薅羊毛’的价格真的很令人心动。”

在资本的“跑马圈地”下，中国生鲜电商市场交易规模不断膨胀。根据艾媒咨询2020年发布的《中国生鲜电商行业研究报告》，2019年中国生鲜电商行业市场交易规模达2796.2亿元，较上一年增长36.7%。2020年受疫情影响，消费者对于生鲜到家的需求急速增长，生鲜电商市场交易规模有显著的提升，预计到2023年，生鲜电商市场交易规模将超过8000亿元。

但值得注意的是，在交易规模不断扩大的同时，生鲜电商赛道的融资却逐渐趋缓。前瞻产业研究院发布的数据显示，中国生鲜电商行业投融资案例数量在2015年达到高峰，此后逐年下降，2020年前10个月案例数量仅为21起；与此同时，融资金额也从高点317.14亿元（2017年）逐年滑落，2020年前10个月该赛道融资金额仅为79.41亿元。

融资趋缓，也意味着许多中小“玩家”无法继续“烧钱”维持补贴。而一旦没了价格优势，在这样一个同质化竞争激烈的行业，原本“忠诚”的日活很快就会转投他家怀抱，在另外的平台继



图/新华社

续“薅羊毛”。

用户流失还只是一方面，融不到钱，不少“玩家”只能黯然退场。2019年至2020年，生鲜电商玩家频频倒下，易果生鲜、云象供应链、安达仙等头批生鲜电商迫于资金链断裂等原因已悉数退场，而另一部分平台如果萝卜、妙生活、吉及鲜等也都因融资失败、规模盈利不及预期，或裁员或关仓或破产。

需求回落 被裹挟着前行的玩家们不进则退

更多的玩家正在涌入生鲜电商赛道。天眼查专业版数据显示，我国近87%的生鲜电商相关企业（全部企业状态）注册成立于5年以内。截至2020年10月28日，以工商登记为准，中国2020年前三季度已新增超1.4万家生鲜电商相关企业，较上年同比增长16.8%。

但是，这个赛道的玩家恐怕并不好过，根据此前中国电子商务研究中心发布的数据，国内生鲜电商领域仅有4%营收持平，88%陷入亏损，最终只有1%实现盈利。实

际上，2019年至2020年，生鲜电商已经出现了一波倒闭潮，但是疫情使得人们使用买菜软件的频率大幅上升，生鲜电商行业迎来了新机遇，更多的玩家入局。

在疫情后兴起的生鲜电商新玩法——社区团购这个领域，“百团大战”打响的是价格战，而入局的是互联网巨头。2020年4月试水、6月上线，滴滴橙心优选在上线当日订单破万，打响巨头进军社区团购的第一枪。2020年7月，美团宣布成立“优选事业部”，推出“美团优选”入局社区团购。2020年8月，拼多多旗下社区团购项目“多多买菜”正式在武汉和南昌上线。

利好渐过，巨头入局，对于像叮咚买菜这样的玩家而言，用户增长的压力陡然上升。2021年生鲜电商行业还会再次像2020年春节期一样，出现急剧增长吗？显然不可能，这意味着叮咚买菜、美菜网、每日优鲜、多点生鲜等平台必须找到新的增长点，再次保证自身的扩张速度。因此，生鲜电商行业的“烧钱”大战无可避免，被裹挟着前行的它们不进则退。

模式存疑 生鲜电商不上市就会“死”？

可能是迫于巨头入局和扩张市场的压力，今年以来，如“叮咚买菜考虑年内赴美IPO，至少募资3亿美元”“美菜网已在探索IPO计划，计划筹资约3亿美元”“每日优鲜已经启动IPO，并且已就上市前融资接触了多家金融机构”这样的消息层出不穷。多家生鲜电商紧锣密鼓“被传上市”，是资本市场又一个玩笑？还是真的确有其事？

天眼查APP显示，美菜网和叮咚买菜分别于2018年10月和2019年7月获得最后一次融资后，便再无其他资金投入。尽管三家被传上市的生鲜电商，目前都无实质性消息落地，但消息风传，也在某种程度上说明了生鲜电商们正争相为上市努力。毕竟，通过上市这一途径能拓展融资渠道，从而获取更多资金弥补前期大额支出实现生命延续，亦可帮助此前曾大量输血的投资人完成变现。

值得一提的是，生鲜电商这个赛道究竟该通向何方，依旧没有“标准答案”，尽管行业前景一

片大好，但无论是前置仓模式还是社区团购模式，都还处于艰难探索的阶段。生鲜电商仍然无法跨越盈利这一道关口。一旦补贴消失，培养起来的“忠诚”用户能否存留也值得怀疑。

有分析认为，对于生鲜电商而言，只有通过融资获得持续不断地资金支持，进而完善升级整个供给配送体系，形成良性循环机制，才有可能成功摆脱最终被迫走向破产的命运。

对此，网经社电子商务研究中心网络零售部主任、高级分析师莫岱青认为，在如此激烈的竞争形势下，谁先上市至关重要，既能从资本市场上快速补充资金，也能提升自身的品牌效应。但是，对于生鲜电商行业而言，融资后持续烧钱，也并非长久之计。莫岱青还表示，对于生鲜电商来说，有保证的供应链渠道，发力高质量资源配置，才能让消费者买到具有高性价比的商品；目前，众多生鲜电商平台在产品种类、服务体验以及配送方面的特点并不突出，且始终处于烧钱培养市场、消费习性的阶段，这种没有形成核心竞争力的模式，恐怕无法持续延续。

银保监会完成 3898家 农村中小银行 股东股权 三年排查整治

据新华社电 记者从中国银保监会获悉，银保监会于2018年至2020年组织开展了“农村中小银行股东股权三年排查整治行动”。三年来，3898家农村中小银行全部完成机构自查和监管检查，实现了排查整治全覆盖。据介绍，三年排查整治共涉及持股1%以上股东38.5万个、股权3889亿股，累计发现问题1.99万个，集中反映在股东资质不合格、入股资金来源不合规、超比例超数持有股权、违规开展关联交易、股权质押不受约束等方面。

银保监会表示，在全面排查的基础上，监管部门多管齐下，重拳出击清理整治股东股权违规乱象：开展监管约谈2611次，印发监管提示函2180份，督促完成整改1.36万个问题，整改率已达70%；对4758个股东的表决权进行限制，责令转让股权合计达62.3亿股；依法依规对281家机构实施行政处罚，处罚金额合计1.5亿元，给予相关责任人警告、罚款、取消任职资格等处罚共计711人次，罚款金额合计2039万元。

银保监会表示，下一步将持续巩固股东股权三年排查整治工作成果，通过规范股东行为、优化股权结构、提升治理水平、带动增强中小银行风险防控和服务实体经济的能力。