

今日论衡之民生探微

□孙梓青

要缓解教育焦虑 先要破解“中职恐慌”

近日,本报刊登了记者卧底校外培训机构的独家调查,采访历时两个月,报道引发舆论强烈反响和教育界的关注。在接受本报记者采访时,有教育界人士表示,要缓解教育焦虑,先要破解“中职恐慌”,改变教育评价体系。

教育的焦虑来源于对学历的焦虑。家长们花大力气抓孩子教育,送孩子去各类培训班,无非是为了让孩子能够考上更好的大学。一般认为,有了好的学历,就容易找到好的工作。

对学历的焦虑则来源于学历的通胀。从上世纪90年代末起,我国高校开始了扩招的步伐。据教育部相关数据显示,1998年本科招生数为767107人,到2019年,这个数字攀升到4312880人,年均增长率高达8.6%。

学历通胀带来的直接后果是学历的贬值。30年前,一个家庭能出一位大学生那是了不得的事,大学生们被称为“天之骄子”;而如今,上大学早就不是什么稀罕事,硕士博士都稀松平常,甚至有了“大学生不如大白菜”这样的说法。

李克强总理在今年全国两会答记者问时表示,今年高校毕业生909万人,创历史新高。一方面,我国的人口红利逐渐衰退,有专家认为,我国已经进入“刘易斯拐点”时期;但另一方面,年年几百万的高校毕业生,似乎年年都是“最难就业季”。这其中,是劳动力市场供给和需求之间的结构性矛盾。

高校扩招导致大学生供给增加,如果社会经济发展的需求,无法充分吸纳这些增量,难免导致大学生供给过剩。从宏观的角度而言,要调整劳动力市场供给和需求的结构矛盾,一个方向就是合理进行教育分流,大力发展职业教育,避免学生一窝蜂涌入大学,再涌入社会。

大国制造需要大国工匠,这是共识。今年全国两会期间,全国政协委员、广东技术师范大学副校长许玲就表示,职业教育是建设一流湾区人力资源的重要支撑,建议设立“粤港澳大湾区职业教育改革试验区”。去年,首届职业技能大赛在广州举办,也体现了国家层面对技能型人才的重视。

然而,事情并非这么简单。虽然不少高级技术工人的收入并不低,但如果问一位家长,让自己的孩子去职业学校好不好,大概率会得到否定的回答。“中职恐慌”的核心是对社会分层的恐慌:家长唯恐自己的孩子上不了普高,而落入不理想的层次。这样的恐慌,让家长和孩子不得不陷入“内卷”之中。

“中职恐慌”并非天然存在。在二三十年前,职业教育和普通教育并没有多大分别,或至少没有这么明显的高下之分;而如今,上大学早就不是什么稀罕事,硕士博士都稀松平常,甚至有了“大学生不如大白菜”这样的说法。

李克强总理在今年全国两会答记者问时表示,今年高校毕业生909万人,创历史新高。一方面,我国的人口红利逐渐衰退,有专家认为,我国已经进入“刘易斯拐点”时期;但另一方面,年年几百万的高校毕业生,似乎年年都是“最难就业季”。这其中,是劳动力市场供给和需求之间的结构性矛盾。

高校扩招导致大学生供给增加,如果社会经济发展的需求,无法充分吸纳这些增量,难免导致大学生供给过剩。从宏观的角度而言,要调整劳动力市场供给和需求的结构矛盾,一个方向就是合理进行教育分流,大力发展职业教育,避免学生一窝蜂涌入大学,再涌入社会。

破解“中职恐慌”,根源还是在破解对社会分层的恐慌。要增加社会对不同职业和不同教育背景人才的宽容度。除了体面的收入待遇,对于职业学校的毕业生,更重要的是要给予他们尊重和普遍的社会认可度。

通盘来看,无论是解决义务教育阶段的“内卷”,还是高校毕业生就业难题,或者更宏观地说,调整人口资源配置和劳动力市场供需,都需要破解对社会分层的恐慌——这种分层或许是现实存在的,或者是观念层面的。否则,校外培训的问题恐怕不是一纸禁令就能解决得了的。

破解“中职恐慌”,根源还是在破解对社会分层的恐慌。要增加社会对不同职业和不同教育背景人才的宽容度。除了体面的收入待遇,对于职业学校的毕业生,更重要的是要给予他们尊重和普遍的社会认可度。

通盘来看,无论是解决义务教育阶段的“内卷”,还是高校毕业生就业难题,或者更宏观地说,调整人口资源配置和劳动力市场供需,都需要破解对社会分层的恐慌——这种分层或许是现实存在的,或者是观念层面的。否则,校外培训的问题恐怕不是一纸禁令就能解决得了的。

破解“中职恐慌”,根源还是在破解对社会分层的恐慌。要增加社会对不同职业和不同教育背景人才的宽容度。除了体面的收入待遇,对于职业学校的毕业生,更重要的是要给予他们尊重和普遍的社会认可度。

通盘来看,无论是解决义务教育阶段的“内卷”,还是高校毕业生就业难题,或者更宏观地说,调整人口资源配置和劳动力市场供需,都需要破解对社会分层的恐慌——这种分层或许是现实存在的,或者是观念层面的。否则,校外培训的问题恐怕不是一纸禁令就能解决得了的。

16岁少年遇难,探险培训岂是“速成游戏”

首席评论 □木须虫

这是一个中国探险协会组织的青少年探险活动——6天80公里,徒步穿越腾格里沙漠。活动第三天中午,小郑在行进途中多次倒地,最后不幸遇难。8月5日22时许,中国探险协会发布声明称,近期该协会组织的青少年腾格里沙漠探险项目发生意外,一名16岁的孩子意外身亡。声明发布后,小郑的同学在微博对活动的安全保障提出质疑:“没对讲机、没保障车、没医护人员,一个领队就敢带着8个未成年人走腾格里沙漠?”(8月11日成都商报)

探险顾名思义即意味着有风险。既然有风险,安全自然是首先要考虑的问题。这对专业人士来说是如此,对于青少年探险的实践训练,更应慎之又慎,因为他们不是探险的“菜鸟”,还是心身还未完全成熟的未成年人。

从报道可以复盘16岁孩子参加沙漠探险到身亡的过程。过程中,虽然不乏“意外”的因素,但更多的迹象显示,有其内在的必然性。首先是最直接的安全保障缺失,遇难者在行进过程中多次倒地,无非劳累与高温所致,如果能够及时处置与救治,恐怕就不会发生;然而,令人遗憾的是,训练营既未配备专业的医务人员,也没有救护车随行。毫无疑问,在没有“急救”兜底的情况下,当有人遭遇“意外”时,遇险者必然会极为脆弱。可以说,肇祸是“意外”,但遇难就不是意外了。

其次,据营员回忆,参加活动前主办方并没有要求他们体检,也没有在北京集中进行培训。7月25日,参与活动的同学从北京乘飞机抵达银川,27日正式进入沙漠。这意味着,此次青少年沙漠探险,既没有准入门槛,也不要基础技能,而是直接进入实景“实战”,这难免会无限放大此次探险活动的内在风险。

沙漠探险——高温条件下负重徒步,每天15公里,这对体能与身体机能都有着极高的要求,未过体能关,就直接去探险,这等于去“冒险”。媒体的报道也显示,这批孩子在活动的第二天,便都感到疲惫不堪,未经过必要的体能训练与适应训练,上得太猛,给“意外”来袭留下了伏笔。

以上所述缺陷,对于一般的组织来说,或许可用缺少专业经验来解释,但对于探险协会这样的专业组织来说,显然无法说得过去。专业组织却干了些业余的事,是什么让专业精神与专业严谨失守,值得拷问。

相关报道显示,发生事故的

项目为《激越黄沙:探秘腾格里青少年探险科考训练营》,活动时间为一周,活动费用为22500元。在活动推广中,将参加学习与游学申请挂钩起来,从中不难看出商业功利的意味——将严肃的探险变成“镀金”游戏,导致了专业主旨的偏离,正如一些参与的孩子所言,“参加就是为出国留学加分,并不喜欢户外运动”。

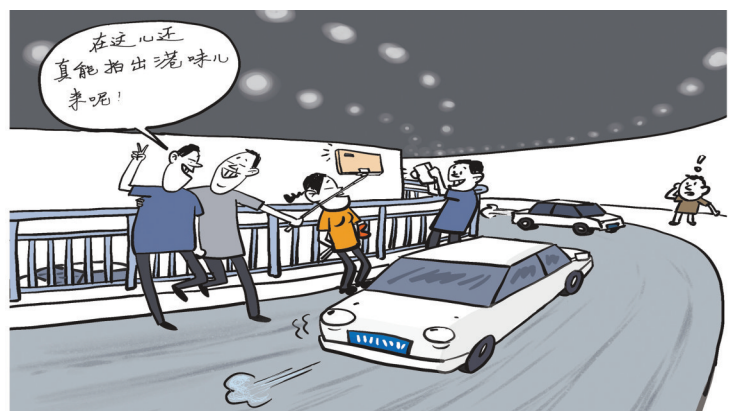
探险推广离不开市场化运作,但也要在商业化与专业化之间找到平衡点,一旦唯利是从,染上纯粹的商业功利,便损害不浅。白银马拉松惨剧在前,可谓殷鉴不远,此次16岁少年沙漠探险遇难,又一次敲起了警钟。

不同的夫妻之间有不同的相处之道,不同的家庭有不同的利益与情感纠葛。哪怕只是夫妻之间出现了情感裂痕,也要“有话好好说”,让利益博弈进入法治轨道。“剃头拍照发网上”带给妻子的不仅是身体上的伤害,还有精神上的痛苦;在熟人圈子被公示,会给这位女性带来巨大的心理压力和负担,有可能会让她陷入孤立无援的边缘化境地。

在法治不断伸展的当下,“有罪推定”显然站不住脚。哪怕丈夫占理,有理也不能任性;哪怕妻子出轨被证实,丈夫也不能通过暴力对妻子进行侮辱和伤害。“剃头拍照发网上”不仅涉嫌故意伤害罪,也涉嫌构成侮辱罪,很可能要承担刑事责任。

为了出气不顾一切,为了泄愤不计后果,这样的做法看似快意舒畅,实际上却进入了违法犯罪的危险地带。缺乏规则意识和边界精神,家暴害人害己,不会有最终的胜利者。

漫画



网红隧道 文罗志华 图王锋

成都天河西二街隧道已经成为网络平台上的“网红隧道”。很多人到此拍照直播,可以拍出“港味儿”,认为“靠着栏杆的时候两边是车流,头顶是隧道的灯,效果不错”。但车流与人流擦肩而过,让人不由得捏把汗。不少拍照或直播者并不在意风险,反而在图片下方配文中,将这种“摩肩接踵”形容为“复古”“刺激”。(8月11日成都商报)

来此拍照直播者,既有摄影爱好者,也有哪里热闹往哪凑的“网红”,还有拍婚纱照的新人。“网红”站在隧道的道路旁摆姿势拍照,拍婚纱照的小伙子牵着姑娘的手,在隧道栏杆旁边跑,虽然可以拍出独特的效果,但稍不注意,拍出的美照就可能变成“带血的美”,那时候,岂不悔之晚矣。

更何况,隧道不比一般道路,此处视线不好,道路拥挤,车辆集中,更容易发生交通事故,一旦发生事故,还容易引发连车追尾事件。在此打卡拍照,不一定拍出“港风大片”的风采,却容易将电影里的车祸场景搬进现实。

当下,占道拍照直播,已成为一种较为常见的现象,尤其随着短视频的兴起,此种违章现象变得越来越多。有人坐在景区路中间,有人躺在十字路口拍照;有的站在火车道上或紧贴高铁,追求火车呼啸而过的感觉……

当占道拍照直播成为普遍现象时,便给交通管理带来了新挑战。由于这种做法在以前极为少见,尚未形成针对性的管理措施,假如用过去的管理措施来治理当前的现象,或许起不到多大作用。比如,过去对于行人闯红灯或占道从事非交通活动,通常罚款几十元,但现在有些“网红”直播一次,就可以获得数倍于顶格处罚的利益,这样的处罚在过去管用,现在或很难起到震慑效果。如何管治此类新出现的交通违法行为,考验着管理者智慧。

热点快评

“剃头拍照发网上”,任性家暴不会有胜利者

近日,河北保定警方通报了“女子被剃光头拍照发网上”一案,冯某(男)与韩某某系夫妻关系,8月23时许,冯某对韩某某殴打剃头拍照发网上,警方已依法对冯某行拘。当事女子告诉记者,她在视频中承认出轨是被逼无奈。(8月11日澎湃新闻)

给妻子剃光头,将私密视频和聊天截图发布在社交网络上,公开对妻子进行道德凌迟、精神鞭笞和人格矮化,这个丈夫或许只是为了“出气”,为了发泄心中的不满与愤怒。在信息不对称的情况下,这名女子到底有没有出轨尚不得而知,但她的丈夫把她头发剃光并拍照发网上,无疑是一种家庭暴力行为,理应得到规训与惩罚。

伴随着社会变迁,公众对家暴的认识逐渐深化细化,对家暴“零容忍”逐渐成为社会共识。通过“另一个拉姆”,我们认识到,实现了经济自主、社交自主的高知女性也可能成为家暴受害者;通过“首张男性人身保护令”,我们认识到家暴没有性

别之分……与这些被发现的家暴相比,还有更多的家暴因各种各样的原因没有公之于众,而是被锁定在一个“家丑不能外扬”的框架之中。

根据全国妇联的一项统计,有30%的已婚妇女曾遭受家暴,女性平均被虐待35次才会选择报警。“被剃光头拍照发网上”并非受侵害妇女主动举报,而是其丈夫发布的视频和聊天截图被警方发现和捕捉到。这种公然侵犯女性合法权益的做法,显然需要纠偏;哪怕是女方涉嫌出轨,也不能恣意对她进行凌辱与伤害。

家庭暴力不仅是体力的较量,更是权利的失衡;强势的一方渴望通过“暴力育人”来发泄愤怒和不满,来规训对方顺从与合作。“剃头拍照发网上”非但没有彰显这个丈夫的本事和能耐,反而折射出他的无能、失败以及精神世界的褊狭、阴暗。原本是想要妻子当众出丑、丢脸,最终却让自己斯文扫地、颜面尽失。

不同的夫妻之间有不同的相处之道,不同的家庭有不同的利益与情感纠葛。哪怕只是夫妻之间出现了情感裂痕,也要“有话好好说”,让利益博弈进入法治轨道。“剃头拍照发网上”带给妻子的不仅是身体上的伤害,还有精神上的痛苦;在熟人圈子被公示,会给这位女性带来巨大的心理压力和负担,有可能会让她陷入孤立无援的边缘化境地。

在法治不断伸展的当下,“有罪推定”显然站不住脚。哪怕丈夫占理,有理也不能任性;哪怕妻子出轨被证实,丈夫也不能通过暴力对妻子进行侮辱和伤害。“剃头拍照发网上”不仅涉嫌故意伤害罪,也涉嫌构成侮辱罪,很可能要承担刑事责任。

为了出气不顾一切,为了泄愤不计后果,这样的做法看似快意舒畅,实际上却进入了违法犯罪的危险地带。缺乏规则意识和边界精神,家暴害人害己,不会有最终的胜利者。

“敬业奉献”林德全: 扶贫干部变身大芥菜推销员

羊城晚报记者 林翎 通讯员 曾毅峰



“好人”档案

林德全,男,中共党员,广东省中山市坦洲镇城管住建和农业农村局工作人员,用了10年青春时光转战三地七村。林德全先后获评“2017年肇庆市新时期精准扶贫精准脱贫工作表现突出个人”“广东省2016-2018年脱贫攻坚工作突出贡献个人”“2020年广东向善好青年(扶贫助困类别)”“2020年第二季度‘中山好人’”“全国脱贫攻坚先进个人”“中山市第十届劳动模范”等荣誉称号。

从中山到陆丰,再到紫金,最后到广宁,林德全奔赴广东脱贫攻坚一线,用了10年青春时光转战三地七村。在林德全所在的中山扶贫工作队的帮扶下,对口帮扶贫困户与贫困村都发生了巨大的变化,村容村貌焕然一新。说起十年扶贫路上的点点滴滴,林德全绽开了温暖的笑容:“看着贫困户的生活越来越好,觉得非常有成就感。”

A 十年带领7个贫困村撑起“钱袋子”

2010年,林德全25岁,不少同龄人成家立业,事业起步,他却选择了一条与大部分人不一样的艰辛道路——报名参加扶贫。林德全对记者回忆说,当时考上大学生村官,在坦洲镇十四村社区居委会任主任助理。“看到驻点扶贫的报名信息,我就想知道,广东还有什么样的贫困地区,于是报了名。”

2010年12月至2013年2月,林德全参与中山市坦洲镇对口帮扶汕尾市陆丰城东镇潭村、炎围村和淡水村3个贫困村的第一轮扶贫开发工作。期间,林德全和团队成员四处拜访村民,给村民讲解“致富经”,为村子谋发展。3年后,各贫困村村集体稳定经济收入16万元以上,781户贫困户人均每年纯收入上升至9000多元,实现稳定脱贫。

2013年6月至2016年3月,林德全

参与坦洲镇对口帮扶河源市紫金县古竹镇上洞村和吉安村2个贫困村的第二轮扶贫开发工作。三年后,两村集体收入与贫困户人均纯收入均得到倍数增幅,各项民生得到明显改善,村民生活水平大幅提高。

2016年4月,林德全再次肩负起扶贫使命,踏上了第三轮扶贫开发的征程,参与对口帮扶肇庆市广宁县赤坑镇合成村、北市镇国光村的第三轮精准扶贫工作。2018年10月兼任国光村驻村扶贫工作队队长。2019年,新三年精准扶贫计划开始,林德全毅然选择留下,扛起精准扶贫的重担,誓言不获全胜,绝不收兵。

2020年初,林德全主动请缨参加抗疫志愿服务,连续21天坚守在坦洲镇南坦路,每天检查车辆和人员上万次。

B 大芥菜产业让村集体收入翻两番

在驻村期间,林德全访贫问苦,了解到村子的公共基础设施不完善,便积极筹措资金,自己也亲身上阵参与建设。比如:完成了自然村村牌设置、应急便桥抢修、国光村路灯铺设等民生项目,村子基础设施和公益事业得到大幅提升。

有道是:“就业一人,脱贫一户”。林德全和同事们附近的工厂、企业、农产品生产基地为村民挖掘适合的岗位,同时也鼓励贫困户应聘各类公益岗位,如村保洁员、政府食堂及后勤人员、公路养护工、电商服务员等。在国光村,他们以就业扶贫为导向,实现28人稳定就业,其中帮助转移到市外就业13人,设置公益性岗位就近就业15人。

产业扶贫是帮扶户稳定增收的源头活水,林德全深知这一点。2018年下半年,国光村遇到了大芥菜上市难题。原来,国光村在“南粤第一山”螺壳山下建立了占地115亩的大芥菜基地。临近年关,大芥菜长势喜人,一场大丰收就在眼前。但2万棵新鲜的大芥菜必须在三天内收割上市,否则就会枯

萎焉坏。作为队长的林德全便与队友一道参与了下地收割、人工包装、上车装运等工作。林德全还马不停蹄地驱车300多公里,化身卖力的“推销员”,将客户订购的大芥菜一一送货上门,田头地边、村头巷尾、工厂车间、机关饭堂等都留下了林德全送货上门的身影,直到深夜才全部送完。

每逢周末,林德全要回中山时,他总会在车上装满满满的贫困户的农产品以便四处“推销”,不放过每一个为贫困户增产增收的机会。

林德全和队友帮扶国光村大力发展大芥菜、青花菜等种植产业,大芥菜基地在2019年产出2.9万斤大芥菜,通过“公司+合作社+工会”订单销售模式获得销售总收入6.8万元,成效显著。如今,国光村成立了国光农业合作社,协助贫困户及农户销售农产品累计达10.5万元,全村41户贫困户人均可支配收入由2016年的6400元增至2019年的14000元,村集体收入由2016年的2.95万元增加至2019年的11.1万元。



“敬业奉献”黄宁: 八百亩果园“葡”写致富经

羊城晚报记者 李海婵 实习生 刘雅欣



“好人”档案

黄宁,女,广东省河源市东源县万绿松种养专业合作社社长兼推广经理。在黄宁的带领下,全家人回乡创业,建立了东源县万绿松种养专业合作社,吸收社员100多名。创业至今,注册了3个商标,申请了5项专利。合作社荣获“国家级示范社”“省级电子商务进农村综合示范项目示范点”“河源市劳模创新工作室”“广东省致富领航人”等多项荣誉。黄宁荣获“广东省百名最美乡村女能手”称号,其家庭被评为“全国五好家庭”“广东省文明家庭”“广东省十大最美家庭”。

这个热爱家乡的80后女生,放弃了上海的工作,回到家乡带动当地20余位留守妇女就业,指引20多家农户种植葡萄,面积达800多亩,间接带动上千户农户增收,引导100多户农户加入合作社,助力农户收入翻一番。“他们一家人都很勤劳、热心、善良,十里八村找不到第二家。”当地村民提起黄宁,都竖起大拇指。

A 离开上海回乡建葡萄种植基地

“我从小在农村长大,一直有带领农民致富的想法,加上父母年迈,我就回家了。”记者了解到,2012年,黄宁与丈夫离开上海,回到广东省河源市东源县双江镇,靠着双手在荒地上建起了30亩葡萄种植基地。创业初期困难重重,2013年,一场大雨淹没了整个葡萄园,“眼睁睁地看着多年的积蓄毁于一旦,心里说不出的难受!”她告诉记者。

然而这些并没有击倒黄宁,村里留守妇女的帮忙让黄宁感到暖心。“那时,她们自带工具帮忙修整葡萄园,工钱也是等葡萄卖了才结算。”就这样,在家人理解支持、村民热心资助之下,黄宁渡过一个个难关,葡萄园迎来了满园春色。金秋国庆,一串串紫色的葡萄挂满枝头,飘香四溢。新鲜、甜脆、爽口,好多客人反映从没见过这么好吃的葡萄。不到一个月,30亩葡萄全部采摘完。

这极大地增强了黄宁的创业信心。紧接着,她在高陂打造百亩葡萄园基地,种植了金手指、阳光玫瑰等优质葡萄品种,满足了更多的消费者需求。创业5年,黄宁终于和家人过上了小康生活,他们买了房、买了车,还清了所有的债务。

B “传帮带”助力农户收入翻番

“我一个人富裕并不叫成功,共同富裕才是真正的幸福之路,才是乡村振兴的核心价值。”黄宁不仅这么说,也用实际行动证明了她的信念。黄宁建立了一个培训点,通过“传、帮、带”的形式,免费培训周边农户葡萄种植,推广葡萄种植技术,改变了双江镇周边单一的种植结构。一方面解决了当地留守妇女再就业问题,增收致富,另一方面破解了自己及周边种植户经常性缺乏葡萄技术工人的难题。

现在,黄宁的葡萄种植园带动了20多位留守妇女就业,带动周边20多家种植户种植葡萄,面积达800多亩,间接带动上千户农户增收。每当有种植户向她询问种植相关事宜,她都细心讲解、耐心指导,如果效果不好,就下地手把手教,还经常去种植户的场地指导交流。

为了带动更多农户增收致富,黄宁成立了东源县万绿松

种养专业合作社,鼓励农户土地入股,以各自的专长种植自己的产品,比如西瓜、青菜、菜干等。通过合作社出资,打造了集市,对产品进行统一包装、统一销售。现已吸引100多户农户加入合作社,入股土地300多亩。每年6月份葡萄开园上市的时候,集市上都堆满了农户种植的西瓜、百香果、花生等,供客人挑选采购,这还让双江镇成为南粤古驿道中的乡村旅游热点。

此外,虽然黄宁主要种植葡萄,但双江镇农产的“金字招牌”是西瓜。黄宁一直在琢磨,如何更好地推广西瓜,增加农户收入。她考虑到,西瓜的季节性比较强,在下半年空档期的价格更高。因此,她计划在保证西瓜的品质和口感的前提下,让农户分批上市,同时,通过更多平台打响双江西瓜的品牌知名度。