

财经辣评

周六福时隔两年再闯关

公司营收被质疑过度依赖加盟模式

文/羊城晚报记者 许张超 李旭 图/羊城晚报记者 李旭



近日,周六福珠宝股份有限公司(以下简称“周六福”)预披露招股书,再度闯关深交所主板上市。周六福、周大生、周生生、周大福、周大生等众多“撞姓”珠宝,一度让珠宝小白“傻傻分不清”,不同“周姓”珠宝在资本市场的遭遇却大相径庭。继2020年闯关IPO未获通过,引发营收过度依赖加盟模式的质疑后,周六福再度递表能否顺利闯关?

A 加盟模式迎“踩刹车”

招股书显示,周六福在2019年、2020年、2021年分别实现营业收入22.73亿元、20.82亿元、28.29亿元,净利润分别为4.03亿元、3.86亿元和4.29亿元,扣除非净利润分别为3.87亿元、3.54亿元和4.10亿元。虽然周六福在2021年的营业收入创历史新高,但距离周大福、周生生、周大生这三家“同姓”珠宝仍有数倍差距。

近日,羊城晚报记者走访广州的多家周六福门店,一些负责人告诉记者,尽管顾客多了,但是黄金还是没有前几年好卖了,或许上市之后会好一些。其中,周六福珠宝卜蜂莲花天河店的负责人对过度依赖加盟模式表示担忧:“集团开了太多的门店,扩张的步伐也很快,加盟店和直营店难以区分。”

记者了解到,2019年5月,周六福首次递交招股书,拟在深交所主板上市,后因保荐券商和会计师事务所卷入“康美案”,周六福IPO项目因此

中止审查。2020年10月,周六福在第十八届发审委2020年第154次会议审核被首次未获通过,证监会发审委对周六福加盟模式收入占比超过80%、多起商标纠纷、应收账款及存货月较大且增长较快等问题提出质疑。而本次招股书的数据显示,加盟业务占主营收入比重呈现逐年下降的趋势。截至2021年12月31日,周六福拥有加盟店3694家、自营店70家,2019年、2020年、2021年加盟板块主营业务收入分别为17.90亿元、13.36亿元、15.56亿元,分别占整体主营业务收入82.05%、66.77%、57.45%,目前线下仍以加盟为主要销售模式。

从加盟店的数量来看,在2020年首度冲击IPO失败后,周六福的加盟店扩展速度明显放缓。周六福的第一次招股书资料显示,周六福在2016年、2017年、2018年的加盟店净增加店数分别为182家、489家和529家。

而本次招股书数据显示,2019年、2020年、2021年周六福加盟店数量分别净增665家、160家、88家。业内人士则表示,珠宝品牌采用加盟模式的确可以帮助企业迅速占领市场,但加盟模式将对企业品牌定位的把控、产品质量及销售服务等提出更高的要求。而新零售行业专家鲍跃忠则表示,加盟模式风险较大,该模式既会影响其上市过程中的股权处理,还会影响二级市场对公司的评估。

值得注意的是,周六福也在招股书中表示,加盟模式能够使公司在发展前期以较低成本和更为灵活的方式迅速占领市场,但经营管理的风险由加盟商自行把控,不排除加盟商因自身利益考量违规经营的风险;另外,若加盟商自主撤店或转为投资其他珠宝品牌,而公司又无法对空缺的渠道进行及时、有效的招商和调整,则公司收入将面临增长放缓甚至下降的风险。

B 品控问题等麻烦缠身

记者在广州的周六福门店了解到,受到国际金价持续走低的影响,周六福线下金店的客流量较往年同期明显增多,周六福也趁着这个时机推出了大量的活动。其中,某家门店黄金饰品的价牌上统一标明售价482元一克,经过各类活动的组合优惠后,实际出售价格一克在450元左右,甚至有销售人员明确向记者表示可以给到442元一克。

那么,“价廉”的周六福产品质量获得消费者认可了吗?记者在黑猫投诉发现,针对周六福产品有370条投诉信息,投诉内容涵盖了销售服务、产品质量等方面,如产品变形售后不退、隐瞒黄金克数误导消费、产品质量差出现断裂、遇事不处理等问题。另外,有消费者反映在抖音周六福购买到假货。

记者注意到,周六福门店所售卖的商品,曾多次被上海、辽宁、陕西、广东等地相关监管部门检出出不达标,包括标识、折射率、印记、命名等项目。其中,2019年,上海市市场监督管理局发布抽检情况,48个品牌珠宝玉石有36个批次(共80个批次)不合格,其中上海万达百货的周六福店内足金戒指,金Au750钻石女戒两款产品鉴定、标识一标签(饰品名称—材质名称、产品标准号)不合格。

而周六福的招股书也提到委外生产和设计风险,公司的产品生产和设计主要通过与外部专业珠宝供应商共同合作完成,如外部供应商延误产品生产或设计时点,或其加工工艺、产品质量、知识产权保护等标准无法达到公司所规定的标准,则会对发行人品牌和产品产生一定不利影响。

“今年上半年的时候周六福看过了好几次,觉得价格上还是比较贵,而且里面的款式也谈不上非常吸引我。最后还是决定在熟人的介绍下,准备去批发市场,挑好设计图案让对方定制。算下来砍掉了中间商的环节,价格反倒便宜不少。”正在准备为婚礼筹划三金的广州市民李先生向记者说。

国产品牌迎来成长壮大 做豪车依然没有豪华病

羊城晚报财经评论员 戚耀琪

据媒体报道,7月11日,江苏扬州宝应县叶挺路附近一辆电动自行车与一辆奔驰车发生刮擦,随后奔驰车主跳下车,指着电动自行车车主大喊:“你就是怂!你就是穷!”电动车车主表示“对不起”,但奔驰车主不依不饶。近日宝应交警中队回应称,当时接警后应该已经按交通事故处理。

通常而言,豪车在技术和性能上比同级别要更高,因此售价也就更高,进而形成相对于普通车的优势地位。然而,山外有山,比奔驰高级的品牌还有很多,在超大城市,开一台几十万元的奔驰已不能代表社会金字塔的形象。何况富豪难道就不会开电动自行车吗?非要豪车来捆绑自己,只能说明车主本身缺乏存在感和安全感。只能被品牌严重裹挟,才能产生了一种高人一等的幻觉。

因此,豪车惹事能够被“墙裂”关注,常常和车无关,和人有关。有网友认为,越贵的豪车车主越有涵养,只有买入门的才有会趾高气扬。当前,急切用豪车证明自己地位的新一代消费群体,恰恰是豪车得以延续其品牌生命的一种动力。这种急切表达自我的背后,也折射出一种如病毒弥漫社会的潜意识,这就是要压过别人。

总要想人一筹,高大的SUV

今年上半年,A股市场先后经历快速回调、震荡反弹,进入7月后,市场对于下半年走势、结构方向有所分歧。下半年A股、港股、美股、债市、商品等各种大类资产中何处寻机?近日,广发基金发布2022年中期投资策略,展望下半年海内外宏观环境及大类资产,A股权益资产相对优势明显,三大利好因素有望延续,市场进入结构性机会较为活跃的阶段。结构上,预计成长相对价值占优,小盘相对大盘占优,高端制造或仍是首选,消费服务为次优选择。

广发基金发布中期投资策略

北方长龙IPO遭巨大质疑

募资大多用于基地建设,技术研发含“研”量不高



羊城晚报记者 丁玲

实控人因行贿两次入狱

在北方长龙引发的市场种种质疑中,实控人陈跃无疑是最“吸睛”的。

招股书显示,目前北方长龙的股东主要有3名,分别为陈跃、长龙投资和横琴长龙,持股比例分别为61.67%、33.33%和5.00%。而陈跃持有长龙投资99.9%的股权、横琴长龙69%的股权。这就意味着陈跃通过直接和间接方式控制了北方长龙100%的表决权,是公司“一家独大”的实际控制人,这在IPO企业中相当罕见。

另外,陈跃还曾因行贿两次入狱,有犯罪“前科”。

公开资料显示,2002年9月,彼时作为北京中铁长龙投资有限公司掌舵人的陈跃,为了促进北亚集团能及时支付购车款并与北亚集团保持长期的业务联系,向北亚集团刘贵亭行贿50万元,2006年6月,刘贵亭受贿案案发,陈跃也因涉嫌行贿罪被判处有期徒刑一年三个月,2018年3月刑满释放后于2019年入职北方长龙,并于2020年5月担任公司董事,后因个人原因于同年12月辞去董事职务。对此,公司向交易所解释称是该员工隐瞒受贿罪被判处有期徒刑事项,公司此前并不知情,不过,在对重要岗位人员进行背景调查已是常态化人事行为的今天,一句“不知情”显然难以“甩锅”。

不过,刚出狱不久的陈跃似乎并未吸取教训,2008年至2010年间,作为北京中铁长龙新型复合材料有限公司法定代表人的陈跃,为了在相关业务中得到领导“帮助”故伎重演,向铁道部客运处原处长刘作珩行贿好处费20万元以及价值2.45万元的奥运鸟巢金属摆件1个,此外,为达上述目的,陈跃于2009年期间还欲行贿铁道部运输局原局长张曙光100万元,但未被对方接受。

2011年年初,张曙光与刘作珩的涉嫌受贿案相继案发,同年7月21日,陈跃再次被羁押批捕,而此时,距离上次羁押批捕还不到5年时间。2012年9月3日,陈跃因犯单位行贿罪被判处有期徒刑一年两个月,刑期为2011年7月21日至2012年9月20日,于2012年9月20日刑满释放。

有历史犯罪情况的陈跃,在北方长龙担任董事、高级管理人员职务是否合法合规?对此,北方长龙在回复深交所时称,陈跃上述任职瑕疵情形已于2017年9月20日消除,陈跃担任公司董事和高级管理人员的任职资格合法有效。

技术研发含“研”量不高

除了实控人自身经历及用人标准引发哗然,北方长龙自身发展的技术含量也让市场提出质疑。

北方长龙专注于军事装备领域,主要从事以非金属复合材料的性能研究、工艺结构设计和应用技术为核心的军用车辆配套装备的研发、设计、生产和销售业务,产品广泛应用于电子信息、装甲战斗、装甲保障等轮式、履带车辆主战装备。

业务领域十足“技术范”,公司研发实力又如何?据招股书披露,北方长龙拥有53项专利权,其中发明专利3项,实用新型专利49项,外观设计专利1项。数量不少,但技术含量却不高。

一边锣鼓喧天鞭炮齐鸣,一边漫天质疑劣迹斑斑,北方长龙新材料股份有限公司上市引发的巨大争议在以往并不多见。

近日,北方长龙IPO首发申请获审核通过,拟登陆深交所创业板上市,保荐机构为广发证券。招股书显示,北方长龙成立于2010年,主营非金属复合材料。公司实控人陈跃在近十年内两度因行贿犯罪身陷囹圄,公司100%表决权、几乎全部股权均为陈跃独有,此次募集资金近七成用于购地盖楼……

在市场关注热度高居不下之时,羊城晚报记者就上述问题向北方长龙发去采访函,但截至发稿尚未得到回复。

技术研发含“研”量不高

值得一提的是,陈跃还曾任命过同样犯罪前科的员工担任董事。公司前董事长廷欣被曝在中兴通讯工作期间因索要40万元好处费被判判处有期徒刑一年三个月,2018年3月刑满释放后于2019年入职北方长龙,并于2020年5月担任公司董事,后因个人原因于同年12月辞去董事职务。对此,公司向交易所解释称是该员工隐瞒受贿罪被判处有期徒刑事项,公司此前并不知情,不过,在对重要岗位人员进行背景调查已是常态化人事行为的今天,一句“不知情”显然难以“甩锅”。

值得提及的是,陈跃还曾任命过同样犯罪前科的员工担任董事。公司前董事长廷欣被曝在中兴通讯工作期间因索要40万元好处费被判判处有期徒刑一年三个月,2018年3月刑满释放后于2019年入职北方长龙,并于2020年5月担任公司董事,后因个人原因于同年12月辞去董事职务。对此,公司向交易所解释称是该员工隐瞒受贿罪被判处有期徒刑事项,公司此前并不知情,不过,在对重要岗位人员进行背景调查已是常态化人事行为的今天,一句“不知情”显然难以“甩锅”。

除了实控人自身经历及用人标准引发哗然,北方长龙自身发展的技术含量也让市场提出质疑。

北方长龙专注于军事装备领域,主要从事以非金属复合材料的性能研究、工艺结构设计和应用技术为核心的军用车辆配套装备的研发、设计、生产和销售业务,产品广泛应用于电子信息、装甲战斗、装甲保障等轮式、履带车辆主战装备。

业务领域十足“技术范”,公司研发实力又如何?据招股书披露,北方长龙拥有53项专利权,其中发明专利3项,实用新型专利49项,外观设计专利1项。数量不少,但技术含量却不高。

大湾区企业数字化转型深调研

百年东铁 延伸过海 还能扫码过闸

电子支付成湾区城市互联互通“数字桥”

智慧港铁推动扫码乘车

打开手机,轻轻一扫……从迪士尼乐园到维多利亚港,从海洋公园到星光大道,从罗湖口岸直达金钟……“滴”的一声,人们与“码”的故事正在“东方之珠”上演。

今年2月开始,微信支付内地用户及WeChat Pay HK香港本地用户可通过腾讯乘车码小程序扫码乘坐港铁,选择车厢与票种,扫码即可进站,在香港也能享受与内地一致的出行体验。

此外,拥有百年历史的东铁线于今年5月正式将服务延伸至海。港铁表示,致力为乘客提供个人化及便捷贴心的出行体验,在智慧交通出行方面,配合东铁线过海段开通,金钟站增设了全新信息系统“过海易”,为乘客提供该站过海铁路线的实时候车情况,以及随后



香港电子支付正在提速

港澳地区知名美妆连锁——香港莎莎,拥有超过100间遍布在香港游客区的门店和超过12000款多元化美妆产品。

尽管旅游业遭受疫情较大影响,3年前,莎莎进口跨境电商小程序上线,两年后规模由80万元增长至1300万元。通过小程序,莎莎还实现了和顾客更深度的连接,提供门店预购自提、扫码自助购等全新的“买买买”方式。此外,莎莎还利用视频号直播,2021年双十一社群成交同比增19倍。

香港金融管理局公布的数据显示,2020年第四季度,香港的第三方电子支付注册账户数量已达6391万个,总交易金额达607亿港元,其中消费支付金额达507亿港元,占总交易金额的84%。

根据腾讯2021年Q4数据显示,香港区域微信支付跨境钱包月活跃交易商户数较疫情前增长82%。其中,线上小程序交易占比达到61%,用户消费频次为疫情前的3.5倍。