

遭遇“寒气”

羊城晚报记者 黄婷

格力渠道变革不易

河北经销商转投飞利浦，格力或联手京东“救局”



“行业没有寒冬，只有企业有寒冬。”董明珠近期在采访中作出如此表述。不过，进入8月，在空调企业备战新冷年的节骨眼上，河北经销商“倒戈”飞利浦空调的消息，也着实给格力电器添了不少“寒意”。

先是格力电器被传出对河北经销商停止供货，再是河北新兴格力电器销售有限公司（以下简称“河北格力”）董事长徐自发高调宣布，将弃格力而投飞利浦，双方可谓剑拔弩张。为了填补徐自发另立门户造成的空缺，格力近日最新授权了珠海恒格数字科技有限公司在河北省地区所有渠道使用格力旗下的几大商标。有迹象表明，该公司是格力、京东联手创立。

经销商“倒戈”其他家电品牌，元老级人物“叛走”，在2019年格力电器开展新一轮渠道变革后频繁上演。而如今尚未在新零售转型中尝到甜头的格力，却在与经销商的利益冲突中，感受到传统渠道改革带来的阵痛。



资料图

A 格力与河北经销商隔空“叫板”

8月23日，一份落款为河北格力的通知在网上流传，称“珠海格力电器于8月16日，突然对其停止发货”，并要求已投款的经销商尽快做计划并提货。

颇具戏剧性的是，河北格力董事长徐自发8月20日高调宣布“自今天起退出格力的经营”，转做飞利浦空调，并现场承诺经销商的货款、返利、年终奖一分不少给大家兑现。双方呈现出隔空“叫板”之势。

矛盾引发多方关注，也与格力停止供货的时间节点有关。一边是空调市场备战新冷年的紧张态势，另一边是徐自发在资本层面与格力解绑，套现资金或被用于投资飞利浦空调。

8月开始，各个空调企业都在进行2023冷年度的开盘。随着8月接近尾声，不少区域经销商已经完成了新年度的打款。格力停供，是否会对经销商的后续拿货、返利等产生影响，仍是未知数。

今年6月，格力电器第二大股东、代表经销商势力的珠海互联网科技发展有限公司（以下简称“珠海互联”）通过大宗交易方式减持了格力电器

B 新授权公司能否守住百亿市场？

飞利浦作为百年品牌，以“品牌授权+代加工”模式，在电动牙刷、剃须刀等个人护理小家电产品上打出品牌知名度，但在空调产品方面尚未形成较强的口碑。

事实上，飞利浦空调的来头也不小，不仅在资本层面与格力元老级员工有联系，在管理团队、采购体系和销售模式方面都与格力相似。

除了黄辉、胡文丰加盟外，格力电器原电商管理部部长李鹏、原董明珠秘书刘乙蓉也已加盟，分别担任飞利浦空调中国运营总部副总裁和市场部部长。知情人士透露，飞利浦空调“不断宣传技术、采购乃至销售都是格力的原班人马”“身上流着格力的血”。

此前有媒体报道称，2021年，徐自发就已经获得飞利浦空调中国业务运营的授权；由于飞利浦空调此前一直采用OEM模式生产，徐自发还在安徽省滁州市南谯区投入巨资建设工厂，目前该工厂已签约落地。不过，有家电行业咨询人士向记者坦言：“飞利浦空调现在表现出来，还是要观察几年。”

格力停止供货两个月、徐自发为第三大股东。2019年底，董明珠推行了新一轮的销售渠道变革。此次变革，目的就是取缔各地销售公司之下“省级代理”的层级，让格力空调没有“中间商赚差价”。

从2020年开始，董明珠更是亲自下场面向零售直播带货，并建设“格力董明珠店”线下实体店，此举更是触动了原代理商原有的高毛利“蛋糕”。

随着渠道变革行至深处，经销商“倒戈”的事件却屡见不鲜。负责山东市场的段秀峰公开宣布辞职，2020年8月，原山东格力的销售总监培培远高调成立山东盛美卓越电器销售公司，并直接喊出“买空调选美的”的口号。进入2021年，河南销售公司中央空调的销售主力也转投了美的。

在今年5月底进行的格力电器2021年度业绩说明会上，董明珠再提渠道改革进展时称，格力过去20多年一直采用经销商压货模式，疫情使线上销售模式快速发展，因此格力这两年加快渠道变革。以前格力每年有200亿-300亿元空调压在渠道里，有待时间消化；渠道变革后，经销商有多少货、卖多少货，使格力更有竞争力。

如今，在渠道变革临近三年之际，经销商“倒戈”事件再度上演，而格力联手京东能否成功守住河北空调市场的“蛋糕”，渠道变革能否恢复格力在空调市场的竞争力，诸多问题仍有待时间检验。

C “蛋糕”被动经销商频频出走

负责山东市场的段秀峰公开宣布辞职，2020年8月，原山东格力的销售总监培培远高调成立山东盛美卓越电器销售公司，并直接喊出“买空调选美的”的口号。进入2021年，河南销售公司中央空调的销售主力也转投了美的。

在今年5月底进行的格力电器2021年度业绩说明会上，董明珠再提渠道改革进展时称，格力过去20多年一直采用经销商压货模式，疫情使线上销售模式快速发展，因此格力这两年加快渠道变革。以前格力每年有200亿-300亿元空调压在渠道里，有待时间消化；渠道变革后，经销商有多少货、卖多少货，使格力更有竞争力。

如今，在渠道变革临近三年之际，经销商“倒戈”事件再度上演，而格力联手京东能否成功守住河北空调市场的“蛋糕”，渠道变革能否恢复格力在空调市场的竞争力，诸多问题仍有待时间检验。

负责山东市场的段秀峰公开宣布辞职，2020年8月，原山东格力的销售总监培培远高调成立山东盛美卓越电器销售公司，并直接喊出“买空调选美的”的口号。进入2021年，河南销售公司中央空调的销售主力也转投了美的。

在今年5月底进行的格力电器2021年度业绩说明会上，董明珠再提渠道改革进展时称，格力过去20多年一直采用经销商压货模式，疫情使线上销售模式快速发展，因此格力这两年加快渠道变革。以前格力每年有200亿-300亿元空调压在渠道里，有待时间消化；渠道变革后，经销商有多少货、卖多少货，使格力更有竞争力。

如今，在渠道变革临近三年之际，经销商“倒戈”事件再度上演，而格力联手京东能否成功守住河北空调市场的“蛋糕”，渠道变革能否恢复格力在空调市场的竞争力，诸多问题仍有待时间检验。

负责山东市场的段秀峰公开宣布辞职，2020年8月，原山东格力的销售总监培培远高调成立山东盛美卓越电器销售公司，并直接喊出“买空调选美的”的口号。进入2021年，河南销售公司中央空调的销售主力也转投了美的。

在今年5月底进行的格力电器2021年度业绩说明会上，董明珠再提渠道改革进展时称，格力过去20多年一直采用经销商压货模式，疫情使线上销售模式快速发展，因此格力这两年加快渠道变革。以前格力每年有200亿-300亿元空调压在渠道里，有待时间消化；渠道变革后，经销商有多少货、卖多少货，使格力更有竞争力。

如今，在渠道变革临近三年之际，经销商“倒戈”事件再度上演，而格力联手京东能否成功守住河北空调市场的“蛋糕”，渠道变革能否恢复格力在空调市场的竞争力，诸多问题仍有待时间检验。

名企热搜

院仔仔 大药房旗舰店



¥590

片仔癀不再“一粒难求”

上半年营收增长14.91%，市值却蒸发超过800亿元

文/图 羊城晚报记者 陈泽云 实习生 陈婉霖

目前市面上现货充足

“片仔癀有现货，一颗590元，1-2颗的话都可以直接买，如果买的量比较大，就得提前预约。”在广州花都的一家片仔癀体验馆，记者看到，在店内显眼的柜台处，摆放着片仔癀的明星单品。店员告诉记者，体验馆属于厂家直供，价格都稳定在590元/粒，基本没有促销活动，但销量一直不错，今年以来，供货也很稳定。

在线上，在片仔癀大药房旗

市值蒸发超800亿元

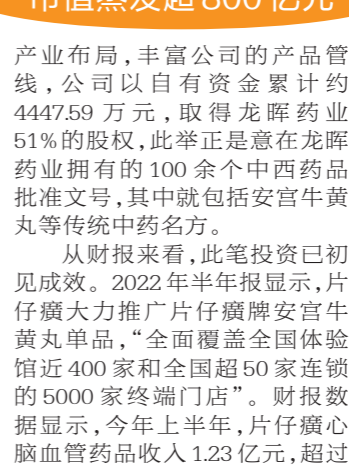
产业布局，丰富公司的产品管线，公司以自有资金累计约4447.59万元，取得龙晖药业51%的股权，此举正是意在龙晖药业拥有100余个中药药品批准文号，其中就包括安宫牛黄丸等传统中药名方。

从财报来看，此笔投资已初见成效。2022年半年报显示，片仔癀大力推广片仔癀牌安宫牛黄丸单品，“全面覆盖全国体验馆近400家和全国超50家连锁的5000家终端门店”。财报数据显示，今年上半年，片仔癀心脑血管药品收入1.23亿元，超过

去年全年，其中今年一季和二季分别收入0.66亿元和0.58亿元，增长势头迅猛。国盛证券观点认为，片仔癀心脑血管产品主要为安宫牛黄丸，在去年公司重点培育下，正在形成新的潜力单品。

此外，片仔癀药业跨界布局的日化领域也稳步增长，去年，子公司福建片仔癀化妆品有限公司完成营业收入6.85亿元，同比增长12.11%，净利润为1.34亿元，同比增长17.54%。片仔癀表示，今年，将推进化妆品公司分拆上市。

片仔癀营收增长、市值缩水



片仔癀营收增长、市值缩水

中欧基金公司基金经理曹名长 近一年业绩位居同行基金前列

权益投资，机会是远大于风险的。”一直以来，中欧基金公司基金经理曹名长都坚持在低估值品种中寻找具备长期投资价值品种，几只基金产品也始终执行着这一投资理念，长期风格稳定，因此颇受业内认可。据披露，曹名长在管的所有产品近一年回报超过8%，显著跑赢市场主流指数和同类基金产品。（杨广）

工行广州分行

助力新型离岸国际贸易发展

“工行办理离岸贸易跨境汇款手续真方便！”广州某航空客运企业财务人员感叹道。日前，该企业向国外飞机制造商订购飞机，需向第三国某供应商采购航空器并直接运送至飞机制造商工厂进行组装。在对供应商支付货款时，因无法提供传统国际贸易项下付汇所需的报关单等业务背景资料感到十分困扰。

工行广州分行获悉企业业务需求后，深入调查业务背景，以新型离岸国际贸易模式为客户办理航空仪器的货款汇出，协助企业轻松完成与境外交易对手的结算，相关货物也顺利由境外供应商运送至飞机生产商工厂进行组装。

今年1月，中国人民银行、国家外汇管理局联合发布《关于支持新型离岸国际贸易发展有关问题的通知》，为进一步提升贸易便利化水平，鼓励银行优化金融服务，为诚信守法企业开展真实、合规的新型离岸国际贸易提供跨境资金结算便利。

“所谓新型离岸国际贸易是指我国居民与非居民之间发生的，交易所涉货物不进出我国一线关境或不纳入我国海关统计的贸易，包括但不限于离岸转手买卖、全球采购、委托境外加工、承包工程境外购买货物等。”工行广州分行相关负责人介

绍，“它与传统国际贸易最大区别是其资金流、货物流和订单流呈现‘三流分离’的特点。”

工行广州分行把握政策机遇，围绕“了解客户”“了解业务”“尽职审查”的展业原则，通过深入了解企业的贸易链条、交易对手和实际需求，自主确定审核的单据种类，优化业务流程，将业务审核方式由传统的单据罗列审查向交易实质审核转变，为企业提供跨境结算服务便利，全力支持新型离岸国际贸易发展。截至今年7月末，工行广州分行已为客户办理新型离岸国际贸易业务结算1.2亿美元。

下一步，工行广州分行将继续坚持“实质重于形式”的原则，提升服务水平，围绕客户实际需求积极开展业务创新，为真实、合规的新型离岸国际贸易提供跨境资金结算便利，助力外贸新业态模式健康持续发展。（戴曼曼）

广州资产管理有限公司资产处置公告

广州资产管理有限公司持有广东金能现代厨具有限公司等14户债权资产，拟对外实施处置，现予以公告。

一、债权基本情况

截止【2022】年【8】月【20】日，拟处置债权本金合计565,401,951.88元，债务人主要分布在佛山、广州、惠州等地区。债权资产清单详见下表：

序号	债务人名称	本金	担保措施	担保人
1	广东金能现代厨具有限公司	49,998,380.00	保证+抵押	广东金能厨具有限公司、冯循东、陈启元、广东旗峰不锈钢制品有限公司
2	广东金能厨具有限公司	49,987,478.00	保证+抵押	广东金能厨具有限公司、冯循东、陈启元、广东旗峰不锈钢制品有限公司
3	佛山登陆营销有限公司	45,000,000.00	保证+抵押	广东金能厨具有限公司、陈启元、冯循东、孙文庆
4	佛山市顺德区成德泰商贸有限公司	40,000,000.00	保证+抵押	广东金能厨具有限公司、陈启元、冯循东、辛文庆
5	佛山市顺德区添航贸易有限公司	46,000,000.00	保证+抵押+质押	广东金能厨具有限公司、陈启元、冯循东、何润坚、曾浩添
6	广东旗峰不锈钢制品有限公司	49,899,920.00	保证+抵押+质押	广东金能厨具有限公司、广东金能厨具有限公司、陈启元、冯循东
7	佛山市顺德区粤德丰钢材有限公司	50,000,000.00	保证+抵押	广东金能厨具有限公司、杨润强、陈启元、冯循东
8	佛山市汇银泰贸易有限公司	50,000,000.00	保证+抵押	广东金能厨具有限公司、梁健标、陈启元、冯循东
9	佛山市怡合贸易有限公司	50,000,000.00	保证+抵押	广东金能厨具有限公司、梁雪丽、陈启元、冯循东
10	佛山市顺德区锐盛贸易有限公司	49,265,431.78	保证+抵押	广东金能厨具有限公司、陈启元、冯循东、张浩奇、张勇进
11	惠州天缘电子有限公司	30,305,792.42	保证	由吴宏、吴刚、范亦、广州市东天缘材料有限公司提供保证担保。
12	广东温迪文化传播股份有限公司	4,945,149.68	保证+质押	关丽芬
13	广州悦悦文化传播有限公司	4,999,800.00	保证+质押	关丽芬
14	佛山市顺德区指日钢铁贸易有限公司	45,000,000.00	保证	陈礼豪、田洁贞、陈猛杰、涂思思、佛山市远东钢铁贸易有限公司、佛山市中基投资有限公司
合计		565,401,951.88		

注：1. 本公告清单仅列示截至【2022】年【8】月【20】日的债权本金，债务人和担保人应支付给我司的利息、罚息、复利、违约金及其它应付款项借款合同、担保合同及中国人民银行的有关规定或生效法律文书确定的计算方法计算；

2. 若债务人、担保人因各种原因更名、改制、歇业、吊销营业执照或丧失民事主体资格的，请相关债权人或主管部门及时履行义务或履行清算责任；

3. 公告当中内容如有错漏，以债务人、担保人等原已签署的借款合同为准，如对公告内容存在异议请在公告期间向我司提出。

二、交易条件

信誉良好，资金来源合法，能够按要求支付转让价款并能承担购买债权所带来的风险。

三、交易对象

中国境内依法注册并合法存续的法人、其他组织以及具有完全民事行为能力且具备一定资金实力和良好的信誉条件，且以下人员不得购买：国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、资产管理公司工作人员、国有企事业单位管理人员、参与资产处置工作的律师、会计师、评估师等中介机构人员或上述关联人参与的金融机构法人，以及参与不良债权转让的资产管理公司工作人员、国有企事业单位或受托资产评估机构人员等有近亲属关系的人员；相关法律法规及规范性文件规定的不得购买或变相购买不良资产的主体。

四、公告期限

自公告发布之日起【20】个工作日止；公告期内受理上述资产处置有关异议和征询，如对本次处置有任何疑问或异议请与广州资产管理有限公司联系。

五、联系方式

广州资产管理有限公司
 联系地址：广州市天河区珠江东路28号越秀金融大厦58楼 联系人：孙先生 联系电话：020-66811877 电子邮箱：sun.tuoyu@yuexiu-finance.com
 受理排斥、阻挠征询或异议的举报电话：020-66811811
 特别声明：本公告不构成一项要约，且以上资产信息仅供参考，我司不对其承担任何法律责任。另我司可能根据有关规定和要求对上述项目和处置方案作适当调整。如有调整，调整结果将按照有关规定履行告知义务。

广州资产管理有限公司
 二〇二二年八月三十日