

国庆黄金周国内游市场趋势报告出炉

在职人群成出游主力 “休7上7”催热错峰游

国庆逢最佳赏秋季，“一家一团”定制游受青睐

羊城晚报记者 刘星彤 通讯员 李晓健

中秋小长假刚过，国庆黄金周出游火速提上日程。9月13日，岭南商旅集团广之旅综合问卷调查及相关搜索、咨询、报名等大数据，发布《2022 国庆黄金周旅游市场趋势报告》(以下简称“报告”)指出：在职人群及非学龄儿童家庭将成为今年国庆出游的主力，“清年假”旅游市场或提前启动。

报告显示，在国庆黄金周有出游计划的受访者中，56.1%为25岁-50岁在职人员，25.3%为50岁以上退休人士，作为暑期出游主力的“亲子家庭”则只占18.6%。出游总体价格方面，今年国庆与去年同期基本持平，10月3日以后将有明显价格回落，较去年同期可下降15%-20%。据悉，今年的立秋较往年提前

统计显示，计划国庆假期期出发的在职人士中，逾45%拟用“拼假”方式，选择黄金周中段出发。业内人士认为，今年国庆假期的“调休”安排为“休7上7”，

早两至三周，中秋节成为自2015年以来最早的中秋，佳节过后各地即迎来最浓的秋意。“国庆假期与全年最佳赏秋季‘完美相遇’”——报告指出，游客选择国庆出发，可邂逅各地最美秋色。据旅行社介绍，今年国庆黄金周秋色线路覆盖国内大部分地区，从东北、内蒙古、新疆、青海、甘肃、坝上到云南、广西等地，

出游天数在4天-8天不等，可选范围较广。行程方面，应季的特色元素可让游客深度体验我国不同地区的秋季民俗。如前往吉林长白山的相关线路中，游客除了欣赏东北的秋日林海、山川、枫叶、麦田等，还可走进朝鲜族家庭，体验辣白菜、打糕制作等，感受朝鲜族传统民俗。值得关注的是，今年的大众

定制旅游市场也有新变化。报告指出，计划在国庆出游的受访者中，超过68%对“一家一团”有明显兴趣，他们最关注产品的价格、服务及行程安排。为迎合市场需求，“一家一团”在今年国庆迎来进一步细分，将有更多为大众定制的“入门级”产品以及可体现目的地小众特色的升级版产品供选择，“丰俭由人”。

近半在职者拟“清年假”黄金周中段出发

适当利用年假可有效降低节后上班的时长和强度。此外，旅游价格从10月4日起将明显回落，至6日起基本与平日价格持平，出于性价比考虑，不少在职者也

有意提前“清年假”。广之旅方面表示，从目前的旅游资源供应情况看，黄金周前、中段出发的相当一部分产品价格处于浮动状态，不排除随着

假期临近、酒店预订量提升，相关价格有所提升。若自身条件允许，建议市民“拼假”出行，选择10月6日及之后出发，享受错峰出游福利。

开栏语：作为经济大省，广东拥有各类市场主体逾1500万户，数量稳居全国第一。市场主体作为宏观经济的微观细胞，对于稳增长有非常重要的意义，稳市场主体就是稳住经济大盘的关键所在。当前，面对新形势和新挑战，要把稳增长放在更加突出的位置。即日起，羊城晚报推出“稳经济 促创新 聚焦市场主体”栏目，聚焦广东市场主体创新发展，寻找迎难而上、抓紧市场机遇谋发展的广东企业样本。



既是“地产巨头”也是“农业新秀”

越秀集团：多元产业稳健发展，顶住压力逆势而上

羊城晚报记者 陈泽云

今年以来，面对疫情散发、经贸摩擦等各种超预期因素，广东各市场主体如何顶住压力、稳中求进？近日，广州龙头国企越秀集团交出了一份亮眼的半年成绩单：上半年集团实现财务口径营业收入463.3亿元，同比增长20%；利润总额83亿元，同比增长5%。

营收和净利润双双升背后，是企业“稳字当头抓经营，优化结构提质量”的成效体现。今年以来，越秀集团动作频频：总投资约32亿元的越秀农牧封开生猪养殖一体化项目正式动工，与珠江船务企业(集团)携手共建的琶洲港澳客运口岸通过竣工验收，连续三轮投资的中科宇航正式迁入南沙成为广州首家航天独角兽企业……越秀集团围绕金融、房地产、交通基建、现代农业等四大核心产业及战略性新兴产业形成的“4+X”现代产业体系，攻坚克难打硬仗，全力以赴稳增长，交出了一份彰显粤企韧性与创新实力的答卷。

金融地产板块夯实后劲

8月26日，越秀集团与中铁建工集团在广州举行战略合作框架协议签约仪式，双方将共同设立合资公司。

据越秀集团党委书记、董事长张招兴介绍，上述合资企业将积极把握《广州南沙深化面向世界的粤港澳全面合作总体方案》等利好政策叠加释放的机遇，进一步加强在广州的布局和资源整合，让更多项目落地落实，为广州现代化建设贡献力量。

实际上，成立以来的30余年，越秀集团不仅打造了广州国际金融中心、越秀金融大厦、市长大厦等诸多地标性建筑，更承担着广州很多重点片区的开发重任，参与并见证着广州的发展变迁，在粤港澳大湾区城市建设中留下了不少印记。此次携手央企签署战略合作协议并设立合资公司后，越秀集团也将持续拓展深化在房地产开发、城市运营、综合金融等领域的合作，打造央地合作新样板，促进国有企业高质量发展。

在越秀集团核心产业中，金

融和地产可以说是两大重中之重。这两大板块的稳健发展，为该集团夯实了发展后劲。数据显示，上半年，受多地疫情反复、经济下行压力加大等超预期因素影响，全国房地产市场经历了前所未有的挑战。越秀集团旗下越秀地产逆势而行，成为少有的实现正增长的房企。上半年，越秀地产实现合同销售金额489.1亿元，同比上升3.2%；已售未入账合同销售金额达1564亿元，较年初上升3.8%。

而作为广州市国资委下属多元金融上市平台，越秀集团旗下越秀金控则继续聚焦服务实体经济、服务大湾区建设，核心主业围绕区域深耕创新转型。记者获悉，上半年，越秀金控超80%新增投放位于粤港澳大湾区、长三角等核心区域。在产业投资上，越秀金控在光伏、新能源等绿色领域，工程机械、汽车等普惠领域，半导体、芯片等科技领域的业务投放占比也在不断提升，助力实现产业经营和资本经营双轮驱动、实体经济和金融产业全面协同。

农业食品板块发展提速

“地产板块要保销售、保结转、保大商业经营，农业食品板块则要保项目、保生产。”在越秀集团中期经济工作会议上，张招兴这样明确。

很多人不知道的是，作为地产巨头的越秀集团，同时也是“农业新秀”。就在8月13日，越秀农牧封开生猪养殖一体化项目动工活动在肇庆举行，皇上皇肇庆肉制品加工中心项目也同步开工。这是越秀集团首次集中布局生猪养殖、食品加工业务，意味着其在广东省内布局生猪养殖全产业链取得实质性进展。

据介绍，越秀封开生猪养殖一体化项目占地面积6379亩，总建筑面积约90万平方米，总投资额约32亿元，计划分三期建设，采用国内先进的“3380栋房养猪”模式，南北两区共布置12条生产线，配建一个27万吨的饲料厂，水线、料线、环控均采用自动化、智能化设备，年设计产能

108万头，建成后将通过自繁自养实现规模化批次化生产。

今年以来，越秀集团的农业食品板块围绕业务结构补短板能力，旗下越秀山启动牧场改造，越秀农牧完成战略调整，贴近市场优化产品结构，大力推动产品创新和升级。

张招兴强调，下半年，越秀集团还要抓好广州从化田园综合体项目首期建设等重点项目。该项目建设期限为2021-2023年，总投资7亿元，将结合从化鳌头镇田园牧歌美丽乡村示范带建设，将鳌头镇龙潭、横江、乌石等村建成生态宜居、产业兴旺的综合文旅观光基地，构建奶牛产业发展、文旅消费持续、农民收入增加、风行品牌提升的多赢体系，并通过城镇居民往来，拉近农村与城市的距离，促进城乡融合，带动更多产业投资进入乡村，在助力乡村振兴和“稳就业”方面彰显国企担当。

稳经济 促发展 聚焦市场主体 越秀集团 上半年交出“稳增长”亮眼成绩单

做人民满意的公务员 全国“人民满意的公务员”、深圳市光明区水务局排水管理科科长姚涛

治水尖兵还茅洲河岸绿河清



姚涛(右二)和同事考察暗渠暗渠



姚涛受访者的肖像

流水潺潺，绿树掩映，鱼翔浅底，鹭鸶谐鸣……这是附近居民和游人对茅洲河的真切感受。茅洲河从黑臭难闻到水清岸绿的蝶变，离不开基层水务工作者的辛苦付出和默默奉献。深圳市光明区水务局排水管理科科长姚涛就是其中一位。十年坚守治水一线，用脚步丈量河道，用双肩挑起重任，用辛勤汗水换来碧水清流。姚涛在治水攻坚中经历了磨砺，也收获了成长。今年8月，他荣获全国“人民满意的公务员”称号。

坚守：一线治水十余年

姚涛一直与“水”有缘——他在汕头长大，从小就在大海边嬉戏，在小溪玩水抓鱼；2011年，他硕士毕业后就扎根在深圳市光明区水务工作一线，与茅洲河结下不解之缘。然而，当时的茅洲河，一池黑水，鱼虾绝迹，是广东省污染最严重的河流之一。姚涛暗暗下定决心，一定要尽自己最大的努力把这条河治理好。光明区地处茅洲河中上游，共有大大小小的水体397处，156平方公里流域内明渠暗渠交错，支流河网遍布。黑臭水体整治是一项复杂的系统工程，需要协调、推动的事项非常多。面对重重困难，姚涛认真学习业务，刻苦钻研，逐渐成为区水务部门业务骨干、水污染治理工作牵头科室负责人。为抓好统筹规划，“十三五”期间，他组织起草了区水污染治理工作方案，每年编制治水水质提升责任手册，共计梳理形成了342项任务，重点整治了入河排污口551处，有力推动了治理工作顺利开展。

创新：啃下治水“硬骨头”

治水中最难啃的“硬骨头”，不是看得见的河道，而是被道路和房屋覆盖的暗渠。这些藏污纳垢的地下河，不仅空间小、气味大，还有塌方、有毒气体超标等风险，环境恶劣，有效作业时间短，整治难度大。2019年7月，正值酷暑，姚涛和他所在的党员突击队来到茅洲河的支流合水口排洪渠。这条暗渠当时还有22个排口在流污水，臭气熏天，突击队员们即使戴着防毒面具也难以开展工作。为了破解暗渠勘察难题，姚涛邀请专家会诊，反复研讨技术方案，创新使用了三维激光扫描设备，坚守在河边一天一夜，与同事们

初心：为守护绿水青山贡献力量

一起高效完成了勘察数据收集任务，摸清了暗渠情况，为整治工作最终成功奠定了坚实基础。源头排水涉及千家万户，加之地下管网错综复杂，如何在较短时间理顺庞大的排水体系，实现“污水全收集”，是摆在姚涛和同事们面前的又一大难题。经过反复摸索论证，他提出末端排口溯源整治、管网补缺提质增效“双管齐下”的工作思路，绘出全区地下排水管道全景图，还牵头谋划污水断面管网补缺攻坚计划，组织推动打通全区32段影响污水系统正常运转的断头管，妥善解决了每天5千方污水直接入河的问题。

治污是一项民生工程。“十三五”期间，姚涛和同事们推动光明区近900个小区工业区、110个城中村共6万余栋房屋安装了雨污分流立管，有效解决了污水源头收集问题，实现了污水不入河道的工作目标。2020年8月，在开展雨污分流接驳工作中，光明区玉塘街道某幼儿园由于担心进场施工会破坏校内环境，影响学校安全和正常教学，对于施工工作不太配合。针对校方顾虑，姚涛邀请幼儿园负责人

奋斗者正青春

“金牌兄弟”张志坤、张志斌：凭技能实现人生逆袭

羊城晚报记者 周聪

一家出了两个世界冠军。创造这一传奇的，是来自广东省机械技师学院的张志坤和张志斌两兄弟。在第43届世界技能大赛(简称“世赛”)上，哥哥张志坤获得数控铣项目金牌；在第44届世界技能大赛上，弟弟张志斌获得了塑料模具工程项目金牌。从面对机器屡屡出错的技能新手到世赛折桂，再到如今担纲教练带领队员征战世赛，张志坤、张志斌兄弟俩，在技能追梦的路上你追我赶、互相激励。



征战世赛载誉归来 受访者供图

张志坤：“笨鸟”先飞走上逆袭之路

张志坤、张志斌出生于广东揭阳普宁一户农村家庭。小时候，父母到东莞打工，兄弟俩由爷爷奶奶照顾。

因为学习成绩不好，张志坤2010年初中毕业后就离开家乡，来到广东省机械技师学院学习。“那时什么都不懂，‘技能’对我来说完全是个新名词，连数控铣专业也是父亲帮选的。”张志坤回忆。

虽然专业课很难，但张志坤始终努力钻研。2011年4月，听说学校准备组建数控竞赛班，在这个班里可以学到更多知识，还能参加各种职业大赛，张志坤有了想进入竞赛班学习的念头。在选拔考核中，由于成绩不突出，张志坤未能入选。他没有放弃，主动找教练，表达了对进入竞赛班的渴望。教练被他执着和坚持打动，加上他在绘图方面极具天赋，因此破格让他进入。

竞赛班共有120名学生，每隔一段时间就会淘汰一部分人，留到最后的学生才能代表学校参赛。自认为不够聪明的张志坤每天坚持训练16个小时以上，为克服每个难点，他进行了成百上千次尝试和训练。往往其他同学已经进入梦乡，他还在挑灯夜读，第

二天又早早地开始学习。张志坤坚信：“只要心中有一片希望的田野，勤奋耕耘就将迎来丰收。”功夫不负有心人，2012年，他凭借娴熟的技术成功入选校队，从此走上在各项赛事斩获佳绩的逆袭之路。靠着日复一日的坚持，2015年，在巴西圣保罗举行的第43届世界技能大赛上，20岁的张志坤一举拿下数控铣项目的金牌。

毕业后，张志坤选择留校任职，分享经验传授技能“火种”。除了为学生传道授业解惑，2016年起，他还积极参与技能展示公益活动，参加30多场分享会，向30000多名职业院校青年学子分享自己学习技能成才的经历，鼓励更多青年人走技能报国之路。“希望通过讲述自己故事的方式，帮助更多人找到方向，改变人生。”张志坤说。

“今后的路还很长，我愿将我的青春和热血献给教育事业，弘扬精益求精的工匠精神，培养更多能工巧匠，助力中国制造走向世界、创造辉煌。”张志坤说。如今，作为一名技校教师，他满怀热情地奋斗在工作岗位上，为培养更多高技能人才而奋斗。

张志斌：从“网瘾少年”到世界冠军

张志斌生于1996年。2017年，在阿联酋阿布扎比举行的第44届世界技能大赛上，他一举夺得塑料模具工程项目金牌。如今，23岁的张志斌已成为广东省机械技师学院塑料模具项目的教练。每当回想起在技校的学习与训练，张志斌总是感慨：“以赛促学让我获得成就感，也让我提起对学习的兴趣，让我从一名‘网瘾少年’一步步转变为世界冠军。”“因为痴迷网络游戏，几乎每天都会泡在网吧里。”张志斌回忆，那个时候，感觉当个网管就很幸福了。

初中毕业后，父母帮张志斌选择了跟哥哥一样的学校。入读广东省机械技师学院后，通过一场场比赛，他重新找到了自信，成绩一路上升。在第43届世赛的赛场上，哥哥张志坤一举夺魁，摘取金牌。其实，张志斌也参加了这一届大赛的选拔，但在国家赛中止步于四进二的淘汰赛。哥哥张志坤在当年获得金牌，给了他很大的激励。次年开始，张志斌又进行了新一轮的比赛训练。努力终究没有白费，张志斌拿到了第44届世赛的参赛资格，并一举夺冠，和哥哥一样，成为了获得国务院津贴的专家。“每一次比拼都让我紧张与兴奋，每一场比赛都磨炼了我的心智。可以说，比赛让我找到了目标和方向。那时候我就只有一个想法，为国争光。现在我希望能与哥哥为国培养更多的世界冠军。”张志斌说。