

此前业绩承诺恐难达成,或终结“无主”状态

# 广物控股此番接盘易事特留有后手

自称“广东省国资混改典范”的易事特(300376),在“寻主”之路几经波折之后,又迎来了新的入局者。近期,易事特发布公告,广东恒锐拟将其持有公司的17.94%的股权协议转让给广物控股集团,自股份过户完成后,东方集团在未来五年内不可撤销地放弃持有公司的31.78%股份的表决权,东方集团支持广物控股集团在上市公司董事会中取得过半数席位并取得公司控制权。如果广物顺利“入主”,易事特将结束为期两年多的“无主”状态。



羊城晚报记者 黄婷

## A 与国资结缘却沦为“无主”

备受国资青睐的易事特是何来头?公开资料显示,易事特主要聚焦产业数字化和智慧能源两大领域,主营智慧电源、数据中心和智慧能源三大板块业务。

从业务结构来看,高端电源装备及数据中心是易事特最主要的收入来源,今年上半年,这类产品的营收占比为73.30%,再加上占比为14.42%的持有光伏电站能源收入,两者共同构成了易事特的基本盘。储能业务则被定位为公司的增量业务板块,其中风电、光伏发电的配储以及火电调频业务又是其中的重点,公司正在采取积极措施拓展“风光水火+储能”的大储、“光储一体”的户储,以增加该业务的占比。

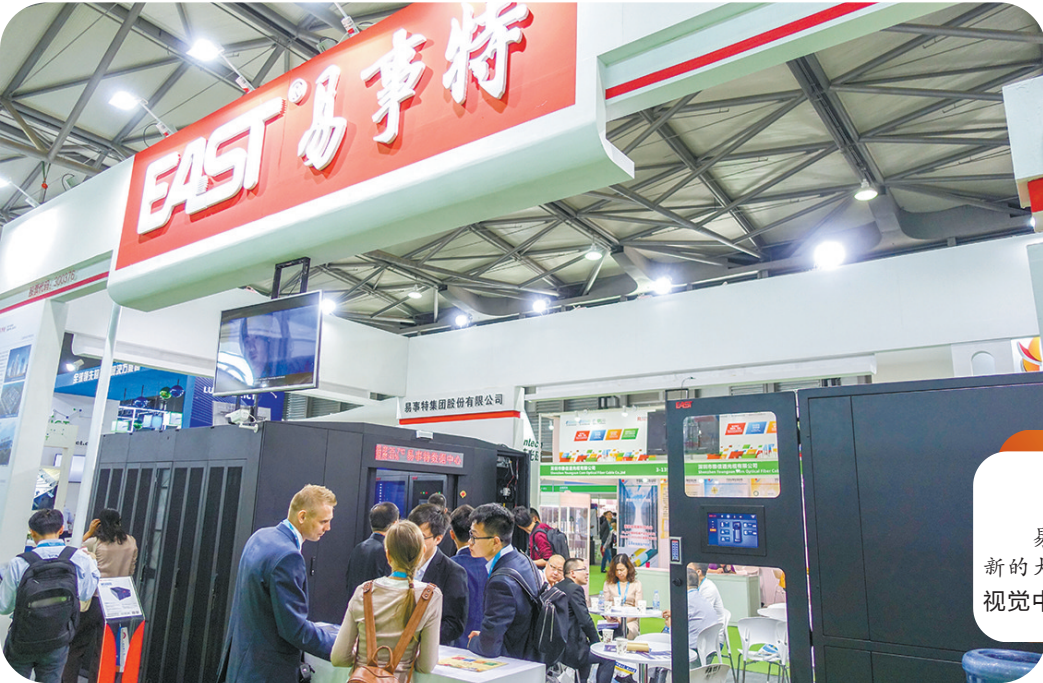
近期,易事特集团创始人、董事局主席何思模在公开场合表示,易事特在新型储能、光储充一体化及零碳产业园建设等方面取得了积极成效,连续上榜全球新能源500强、中国能源企业(集团)500强榜单等,引领行业发展。未来希望“以‘绿电+储能’为最终梦想,共建数字能源美好未来”。

主营业务踩准了“新基建”风口的民营上市公司易事特,为何此前会沦落到“无主”状态?这还要从易事特一度深陷控股股东股权质押风险说起。为化解流动性风险,易事特开始多次与国资“结缘”。

早在2018年年底,易事特发布公告称,珠海国企华发集团拟通过股权转让与要约收购的方式,持有公司34.90%的股权比例,成为控股股东。易事特之所以要出让控股权给予珠海地方国资,主要原因是股权质押的解押需求所致,当时由何思模掌控的第一大股东东方集团、第二大股东新余市慧盟投资有限公司股权质押比例高达78.26%。然而,上述交易于2019年9月按下“终止键”。易事特称,交易各方对有关后续事项未能达成一致意见。

2019年年底,在告别了华发集团之后,易事特又迎来了广东省国资委旗下的广东恒锐投资控股有限公司,相关交易方式大致相同。但最终交易方案发生了调整,广东恒锐并没有直接接管控制权。2020年7月,广东恒锐股权投资合伙企业(有限合伙)以18.50亿元受让易事特18%股份。据悉,广东恒锐由广东恒健、广东粤澳合作发展基金(有限合伙)、东莞市上市莞企发展投资合伙企业(有限合伙)出资设立,设立时间为2020年6月28日。

同时,因东方集团不可撤销地放弃其交易完成后持有的剩余全部上市公司股份表决权,易事特自此也由控股股东东方集团、实际控制人何思模,转为无控股股东、无实际控制人的状态。



易事特迎来新的大股东 视觉中国 供图

## B 广物或更多介入日常经营

根据最新公告,这桩交易虽然也是广东国资“左手倒右手”,但唯一不同的是对于控制权的约定。公告显示,广物控股集团在受让广东恒锐股份完成后,可成为目标公司的控股股东,将目标公司纳入广物控股集团的合并报表。而广物控股集团控股的依据是第一大股东东方集团“支持广物控股集团在上市公司董事会中取得过半数席位”。

广物控股集团是华南地区经营规模最大的大宗商品流通企业,前身是1951年成立的广东省物资局。近年来,广物控股集团推动“一体两翼”战略,聚焦发展“能源化工、产品制造、商贸与物流、产业园区投资运营与管理”三大主业,联动发展“金融和数字化”两翼,稳步推动向“贸、工、技、投”实体化企业转型。“向国有资本投资公司转型”也是广物控股集团的重要目标之一。

公开资料显示,广物控股集团资产总额、营业收入、利润总额分别分别2019年的390.88亿元、

417.84亿元、5.82亿元,增长至2020年的468.35亿元、506.35亿元、14.94亿元。2021年,广物控股集团实现营业收入超过660亿元。广物控股集团提出,力争到“十四五”末,资产总额超1050亿元,主营业务收入超1700亿元。

对股东的变更,易事特证券部人士近日回应媒体称,广东恒锐属于国资公司,对公司更多的是监督,日常经营更多的还是在公司管理层手中。广物控股集团更偏向做实业,控股后可能会更多地介入公司的日常经营管理中。

最新公告还对广物控股集团入股易事特的合理性进行说明。公告称,广物控股集团将积极探索创新国有资本运作方式,在产融结合中促进产业资本做大做强经营方针,协助广东省国资委推进省属国资布局结构调整,易事特作为专门从事智慧城市和智慧能源相关产品研发、生产和销售的国家火炬计划重点高新技术企业,与其产

业布局相互契合、优势互补,能够加快公司战略布局,促进公司整体业务发展。

值得一提的是,对于广东恒锐入股对公司发展的影响,易事特2020年也曾曾在回复深交所关注函时称:“易事特客户群中有大量政府部门、大型央企和国企客户,国资入股有助于上市公司增强投资竞争力,有利于公司在高端电源装备、智慧能源和智慧城市等方面进一步扩展。”

公告提到,广物控股集团将利用自身优势,帮助易事特引进更多政府、产业、金融等战略及业务资源,加快易事特战略布局,进一步发展其现有以产业数字化+智慧能源的双轮驱动模式,带动电光储充换和源网荷储一体化能源发展路径,打造以“绿色供能+绿色用能”为引擎、驱动绿色产业(绿色能源产业、绿色交通产业、绿色工业、绿色建筑等)发展的集成创新体系,促进公司整体业务发展。

## C 三年业绩承诺难达成

易事特在资本市场为人所知,与公司57岁创始人何思模不无关系。何思模身上有着“东莞首富”“百亿富豪”“慈善家”等标签,给公众留下的印象颇为复杂——除了有军人下海经商的创业者光环外,也一度对证监会的1.28亿元罚款迟迟不缴。

何思模于1989年在扬州创业,当时UPS电源几乎全部依赖进口,他选择投身电源行业,决心将中国品牌做好、做强、做大。“在最艰难的时候,为了省钱,我爬过运煤炭的火车,扛过破烂,还卖过两次血。”何思模在公开信中写道。

2001年,何思模在东莞设立易事特,承接外资公司ODM、OEM业务;2006年,世界500强施耐德电气公司控股易事特60%的股权,何思模担任合资公司总裁;2009年,全球金融危机时施耐德经历反垄调查,在双方的友好协商下,易事特逆势收购施耐德在合资公司的外方股份,走上自主品牌之路;2014年易事特在深交所创业板成功上市。

然而,2018年5月,何思模却滥用提案权,利用高位套现员工持股计划,证监会决定对其一罚一,共罚没1.28亿元。不久,何思模的名字还因此登上证监会发布的第二批资本市场“老赖”名单,名单一经公布何思模才缴清了罚款。

也正是此次风波中,何思模向易事特递交了辞职报告,决定辞去公司董事长、总经理职务,目的是“便于公司开展融资活动及更好地培养新一代管理者”。

同时,董事会提名何佳为公司第五届董事会董事候选人,同时担任公司董事长职务。而“80后”的何佳是何思模之子。

值得一提的是,2020年在广东恒锐受让股份之时,东方集团及何思模作为上市公司生产、经营、销售的关键负责人,曾对广东恒锐作出业绩承诺,承诺上市公司2020年、2021年和2022年分别实现的净利润不低于4.73亿元、6.41亿元和8.16亿元(以经审计的净利润为基准),合计不低于19.3亿元。

当时的公告称,若未能实现承诺,广东恒锐有权在公司2022年审计报告或年度报告披露后6个月内要求东方集团及何思模回购本次转让的股份,回购价格按本次股份转让价款加计6%/年的利息计算。对此,易事特在此后公告中重申该业绩承诺具有可实现性。

记者梳理发现,易事特2020年和2021年的净利润分别为4.80亿元和5.35亿元,2022年前三季度的净利润为4.32亿元,三者合计为14.48亿元,距离此前承诺的19.3亿元还有4.82亿元的缺口。据此,当前要完成该业绩承诺实属不易。

回顾2020年8月广东恒锐完成过户后,易事特股价一路高歌猛进,从接近5元涨至13.44元的阶段性高位。相比之下,目前本次股权转让公告带来的市场反应仍较为平静,公告发布次日的12月12日,易事特股价高开低走,开盘涨幅5.58%,收盘微涨0.80%,收盘价为7.59元,市值为177亿元。

# 农行广东分行助冬种菜实现“飞渡”

文/王森怡 戴曼曼 图/受访者提供

“预计到明年的农历新年,基地将产出约80万斤圣女果、160万斤贝贝小南瓜。大雪至,深冬临,广东冬种蔬菜已集中上市期。湛江廉江市德盛生态农业科技有限公司(以下简称“德盛农业”)总经理苏钢的工作日常变得愈发繁忙,“此前受疫情影响,运输受阻,要畅通冬种蔬菜的销路并不容易。”

11月30日,广东省下发关于促进农产品产销对接的通知,发起广东农产品“12221”保供促销“飞渡计划”,联动全省各地市农业农村部门、电商平台、金融保险机构等力量,助力全省冬种蔬菜产销对接,保障广东今冬明春农产品的平稳供应。

作为服务“三农”的国家和主力军,中国农业银行广东省分行(以下简称“农行广东分行”)积极响应农产品保供助销及“飞渡计划”,今年以来出台了一系列服务举措,为农产品保供链条上的各类主体提供更精准、更贴心的金融服务,在稳产保供中积极发挥金融力量。今年以来,该行保供相关的贷款增量超过70亿元,覆盖近2万农户和500多家企业,为广东冬种菜“飞渡”插上“金翅膀”。

据悉,湛江、茂名、阳江、云浮等粤西地区雨量充沛、夏长冬短,是我国知名的北运菜生产基地,种植冬种菜,是当地农民增收的重要途径。走进德盛农业在湛江廉江市的种植基地,丰收之喜扑面而来,一颗颗拳头大小的贝贝小南瓜长势良好。苏钢表示:“公司种植的辣椒、圣女果、贝贝小南瓜等冬种菜均已进入成熟采收期,正待装箱上市。”



在农行阳江分行支持下,德盛农业在湛江廉江市的种植基地喜获丰收,一颗颗贝贝小南瓜长势良好

## 1 助产: 缓解冬种菜生产资金难题

种植、加工、销售、研发、扶贫于一体的“广东省重点农业龙头企业”。2017年以来,德盛农业先后与广东省3个村建立了帮扶产业示范基地,主打高端产品“廉心小公主”小番茄、贝贝小南瓜、叶菜、辣椒生产等,目前种植面积超3000亩。

不过,今年冬种菜的丰收,却让苏钢心里喜忧交加。丰收固然令人喜悦,但受疫情影响,德盛农业冬种菜的销售、回款进度较慢,这让苏钢发起了愁。“冬种的圣女果有200多亩,贝贝小南瓜达500多亩,辣椒50多亩,

预计到明年的农历新年均为出产高峰期。”如何解决冬种菜销路、保证生产资金流畅,让苏钢十分“头大”。

好在农行广东分行伸出了援手。通过联合省农担公司创新担保增信方式,农行阳江阳春县支行向德盛农业发放了300万元的农担贷款,为其持续生产、雇佣工人、拓展销路提供了补充资金。“而且在农担公司担保下,农行还给了利率优惠,帮我减轻了负担。”苏钢高兴地说,在得到农行支持并知晓“飞渡计划”后,他希望积极参与进来,通过广东



## 2 助销: 顺畅农产品供销资金“活流”

实际上,德盛农业只是农行广东分行积极参与“飞渡计划”,支持广东冬种菜产业发展的一个缩影。要实现“飞渡计划”,就要抓好产销对接工作,帮助协调对接产销资源,解决好区域性农产品集中上市问题。

为支持冬种菜产销工作,农行广东分行正持续加大资金投入。在冬种菜主要销区之一的粤港澳大湾区,广州鸿运嘉斐农业发展有限公司(以下简称“鸿运农业”)就在农行广东分行的支持下,打通了冬种菜销售的快速通道。

据悉,鸿运农业主要从事新鲜水果、蔬菜和农产品批

发,主要供货给一家菜篮子企业,这些货物销往广东各地。平常,鸿运农业每月有五十万的销售,遭遇疫情后单月销售额一下突破百万,采购量急速攀升,企业负责人为资金周转急得团团转。

农行广州分行得知情况后,加急对接鸿运农业,加快信贷审批流程,及时向鸿运农业发放了500万元“抵押贷”,解了企业燃眉之急。在这笔贷款助力下,鸿运农业第一时间采购到大量冬种蔬菜、水果和生鲜,并迅速销往广东各地,既畅通了冬种菜的销路,又保障充盈了湾区市民的“菜篮子”。

据农行广东分行相关负责人介绍,为积极响应农产品保供助销及“飞渡计划”,今年以来该行出台了一系列服务举措,持续创新产品和担保方式,放宽贷款期限,执行更优惠的贷款利率,并开辟绿色通道,为农产品保供链条上的各类主体提供更精准、更贴心的金融服务,成为了广东农产品稳产保供中的一支重要金融力量。



农产品“保供稳价安心”平台对接更多冬种菜采购商,商超以及社群电商平台,尽可能地打通更多冬种菜销路,辐射带动农户增收致富。

在农行广州分行的资金支持下,鸿运农业第一时间采购大量蔬菜、水果和生鲜,并迅速销往广东各地,保障市民“菜篮子”