

归田园 李金海

要说种菜,老梁确实有一套。他种的菜,色正,味纯,品相好。他是农家出身,对于如何种菜,小时候也曾耳濡目染过,掌握了一些窍门。退休前,老梁还是某单位的一把手。退休后,从一把手,到一介朴实的菜农,洒脱变身,堪称完美。那天,当老梁把继任者阳丰“扶”上第一把交椅时,他仿佛卸下了千斤重担,身心感到无比轻松。现在的老梁走在大街上,你根本看不出他曾经是一个单位的头儿。

老梁的老家在邻县,山脚下的小村子,老宅子还在,稍一修缮,又古朴又宜居。菜园子就在村舍的不远处。每天,老梁头戴草帽,肩扛农具,雄赳赳地去往菜地。老伴儿有时来陪他,收拾,洗涮,还帮着侍弄菜蔬。儿子小谱抽空也来看他。老梁高兴啊,耐心地给老伴儿和儿子讲解有关种菜的知识。尤其一些少见的菜,连他自己都陶醉于自己的博闻强记。老梁越发笑逐颜开。他种的菜,自己和家人当然也吃,可大多数都送给了乡邻,或者回城散给了朋友和邻居,甚至仅见过一两面的、能说得来的“熟人”,他也给。

初夏的一天,老梁因菜籽的事回城了。由于邮寄延误,他只能在家里耐心等待。闲来无事,老伴儿安排他去打一桶山泉水。老梁提上水桶,骑上电动车,出了小区,这次老梁走的是经过他原单位的那条道儿。退休前,他一般是避开这条道的,自己也说不出是什么原因。

真巧,走到单位门口,就碰上了阳丰。阳丰身材细长,脸膛上的酒糟鼻特别醒目。他正指挥手下的人撤走巨大的横幅和鲜艳的花篮,一转头,眼对上老梁,笑了。

老梁先开口,问是不是上面来人了?阳丰苦笑一声,说是啊,表情略带厌倦,补充说还是老一套。老梁没吱声,点了点头,心想,这老一套当然是从他老家那儿传承下来的。

阳丰立马换了话题,说,听说老领导在老家种菜,好自在啊!老梁竟略略有点儿羞涩,像个怯场的小学生,说,也算有点儿事儿干着,不至于在家闷得慌。

阳丰带点夸张地正了正容,说老领导就是榜样,过两天,他要下乡去看看小菜,顺便取取经,自己退休后也要做个优哉游哉的田舍翁。老梁连忙摆手,夸赞阳丰年轻有为,前途无量,以后定能高升。

老梁一听阳丰要去乡下看他,还要取经,内心不免有点小激动。返回乡下老家时,他直奔菜地,像寻找什么东西似地转了起来。哎呀!要干的活还真不少,修小道,隆畦埂,除草,搭架子……赶紧掏出手机,拨通了儿子的电话,吩咐小谱,最近几天,务必抽出一天的时间,来菜地干活。

第二天,刚吃完早饭,小谱就到了,还带来一个帮工的朋友。老梁很高兴,安排下活儿,就回村舍烧水去了。热茶水更解渴,祛火。菜园子绿油油一片,各种蔬菜长势喜人;各类青叶散发的芬芳气息,弥漫在园子的上空。经过一整天的劳作,小道平坦了;畦埂又凸又直,杂草拔除了;秧架整齐划一,像等待检阅的兵士。老梁十分满意,往回走了,还恋恋回望他的园子。

可是,三天过去了,又是三天过去了,一个礼拜过去了,一直没有阳丰要来的消息。老梁越来越失望,又不好意思主动邀约。小谱趁起根本没把阳丰不来的事当回事,可听父亲左一个阳丰右一个阳丰,他明白这成了父亲的一个心病。

小谱回到城里,直接去了阳丰的单位。阳丰正在办公室里喝茶,见是小谱,十分客气,又递烟又让水。小谱很有礼貌,委婉地问阳丰是不是答应他父亲要去看他。

阳丰一怔,笑了,说,不过还得等几天,他这些日子正忙着呢。小谱摇摇头,带点自嘲的样子,也咧咧嘴了,说老爷子为了你,把菜园子拾掇一新,路也平了,草也拔了,就差铺红地毯了。说完,笑得嘎嘎的,好像被自己的俏皮话逗乐了。

这事整的,阳丰嘟囔道。他拿起手机,费了小半晌工夫,才搜到了号码,拨通了老梁的电话。老梁接了,声音里竟透出微微的战栗。

阳丰吐出一口烟,无意中形成了半拉烟圈,然后说,自己准备去看望老领导,是去学习的、听教诲的,怎么倒整得像去视察似的?还修了路,这谁担得起?打死也不敢去了。



《天山共色》(纸本设色) 王鲁湘

大哥,这货主要得急,如果只被投诉我就认了,但万一误了人家正事,毕竟心里过不去。”他继续向保安央求。

“这样吧,你就将车靠到我们单位围墙边,我这边帮你搬着。七点之前能拿走吧?过了七点我交班可就不管啦。”保安看到他额上的汗,动了恻隐之心。

还好,出租车用了不到十分钟时间便到达。他理亏地将两箱货搬进女货主的后备箱,再将箱子打开,让女货主查看。验完货,他问:要封起来吗?女货主嗯了一声。于是,他又将箱子搬出,拿后备箱里的胶带,封严再搬进去,码放好。看到他汗珠浸透的蓝色外衣,女货主嘟囔着嘴努了努,还是将感谢的话压下,发动油门走了。

他这才想起,自己预备换穿的衣服还在电瓶车后座箱子里。看一下手机时间,离女儿通知的家长会议时间已过去五分钟,现在打车过去,怎么也得迟到二十分钟。这是女儿上初中后的第一次家长会,孩子要求一定要准时。唉,本来他不打算接这趟单,可看这路程与方位,依照通常派送时间计算,基本不会耽误。谁料,提货出来遇上这么些不顺利的事。

算了,就这身衣服吧,反正女儿和她同学都提前放学了,一会教室里都是家长,第一次家长会,熟人不会太多。他将自己的上衣拍打几下,拉链拉好,继续拦出租车。

没想到,他进教室时,班主任老师还未到,家长们在低声交谈着。他走向女儿的位子,看到课桌上贴有女儿小名“小雅”字样的心形纸片,他的心平静了许多。坐定,他想起什么,赶紧掏出手机,关了接单APP,又调成静音。

这时,他忽然看见,刚才收货的女货主也走进教室,并径直走向他的右边——这个教室里最后一个空座位。

弯腰坐下那一瞬,女货主也认出了他。他只好朝她尴尬地笑笑。“这么巧?”女货主也轻轻嘀咕一句。

班主任随后匆匆进来,对着讲稿,依次将家长会各项事项按部就班主持。一个半小时后,班主任作总结:“……最后说个事,有位不愿公开姓名的家长,想给班上每位同学赠送一套文具。在此,我代表全班所有老师和同学,向这位爱心家长致以真诚的感谢!”

他当即明白,那位家长正是他身边这位女货主。那两箱文具就是他刚刚送的货。他向她笑笑,并投去敬佩、赞许的目光。

当大部分家长离开教室时,他们才从座位上站起来。

“谢谢您,没有给我差评和投诉;谢谢您,给孩子们……爱心!”他轻声说。

“不,不,先前我脾气不好,还请你别见怪。我得谢谢你和你家小雅同学,我女儿因身体原因休学过一年,学习上有很多地方跟不上。她回家说,班上同学都很关心她,特别是邻桌的小雅,总是不厌其烦地给她讲解……这也是我要给同学们赠送文具的起因。这事还请你不要说出去,我女儿也不知道是我买的。我希望这个班级永远保持这种融洽互助的美好氛围……我能加你微信吗?”他腼腆地点头,点开自己的二维码。

碧绿的。那天,他和她的目光就在这盆马蹄莲宽大的叶子空隙间撞上了,像两束激光在那碰撞出绚丽的火花。

彼时,他刚离婚,她刚失恋。他是公司里最有才华的男人,她是公司里最漂亮的女子。他离婚人人皆知,她失恋无人不晓。

他曾在无数场合中特别是和小伙伴聚会时称赞她的美,借着酒劲儿说了一句让公司全体女性都极为嫉妒的话:“她,是从我家到公司所经过的五个街区方圆五十平方公里之内所有女孩子中最美的一个,没有之一。”更关键的是,公司的很多男士也这样认为,只是不表露而已,见他说出口,也跟着一起附和。当时,她并没

有在场。但是,他的话却传到了她的耳朵里。

虽然都在一个大厅里办公,却不是一个部门,工作毫无交集,因而,每天相遇基本上是点头之交。一次,他乘电梯时碰见了她,电梯里恰巧就他们两个人。他瞅着她笑了一下,她也笑了一下,然后低下头,脸竟红了。他那一抹红云痴迷得不知所措……

后来,便是隔空相望了。尽管,中间隔着一盆马蹄莲。马蹄莲摆放的角度恰好,如果任意转九十度,那宽大的叶片都不会给他们留下一点空隙。

又过了几天,他突然发现,那盆马蹄莲往东边挪了一点,这样他和她的视线之间便毫无阻挡,想必是保洁员在打扫卫生时无意中移动的。于是,目光欢畅地在空间穿梭猛烈地相撞,却没有谁主动提出约会。于他而言,喜欢这种朦朦胧胧的感觉,就像初恋。于她来说,则甘愿做一只沉默的羔羊,等待着男人的猎取。

他对自己依然只是欣赏,就像是在看一幅名画,眼睛虽然放光,却没有一丁点的亵渎。光华,她,眼神里却渐渐失去了光华。

一年后,传来她要结婚的喜讯。公司里的好友,陪着她给大家发喜糖。他局促地站起来连连说“恭喜恭喜”,眼神又一次剧烈相撞。那目光撞得他心疼。

他参加了她的婚礼。望着台上的她,他仍然像从前一样大幅度地赞美她,毫不避讳:“真美!”公司的小伙伴便笑话他:“大才子失落了吧。”他却摇摇头说:“从来没奢望!”

他和她的人生都曾有过空隙,但那空隙却永不重合,彼此无法填充弥补。他比她整整大了十八岁,这是他心中跨不过去的一道鸿沟。

休完婚假,她上班。刚坐到格子间,便抬头去望他,可是,那盆马蹄莲横亘在他们视线中间,而且还挡住了角度,几片肥大的叶子组成一堵墙,一点空隙都没有。

她盯着那碧绿碧绿的叶子,愣住了。一年多以前,某个早到的清晨,是她偷偷地把马蹄莲往东边挪动了五公分。

度地赞美她,毫不避讳:“真美!”公司的小伙伴便笑话他:“大才子失落了吧。”他却摇摇头说:“从来没奢望!”

他和她的人生都曾有过空隙,但那空隙却永不重合,彼此无法填充弥补。他比她整整大了十八岁,这是他心中跨不过去的一道鸿沟。

休完婚假,她上班。刚坐到格子间,便抬头去望他,可是,那盆马蹄莲横亘在他们视线中间,而且还挡住了角度,几片肥大的叶子组成一堵墙,一点空隙都没有。

她盯着那碧绿碧绿的叶子,愣住了。一年多以前,某个早到的清晨,是她偷偷地把马蹄莲往东边挪动了五公分。

广东要对公立医院种植牙“砍价”

继口腔种植体集采价格“腰斩”后,医疗服务费也有望下调

对公立医院限价或成天花板

民营医疗机构或跟进

“种植牙降价,对于老百姓来说是一个利好。”在深圳开个人牙科诊所的陈子文(化名)医生告诉羊城晚报记者,“去年我们都是建议患者可以再观望一下,看看降价的结果再做选择。”

在业内人士看来,随着种植牙费用的大幅下调,将极大地释放种植牙需求。中泰证券发布研报表示,种植牙市场需求旺盛,2020年种植量约400万颗(约每万人种植牙数28颗),渗透率与发达国家相比仍然较低。以国内存量市场计算,种植牙潜在市场需求逾2000万颗。

记者注意到,此次的《征求意见稿》中的价格限制虽然是针对公立医疗机构,但对民营医疗机构提出,口腔种植等服务价格实行市场调节,并建议这些机构:“对比本地区公立医疗机构,制定符合市场竞争规律和群众预期的合理价格;其中承诺响应单颗常规种植牙全流程医疗服务价格调控的按相应公立医疗机构的调控目标定价。”

“4500元的价格,虽然是针对公立医院的限价,但无形中也是给民营医院划出了一道天花板。”李涛告诉记者,对于公立医院而言,以民营企业为主导的种植牙领域,4500元的医疗服务价格实际上成为“最高限价”。在激烈的竞争之下,民营医疗为了获客,从来就没有停止过“价格战”厮杀,用于引流,低价套餐不能轻易加价,而中高端套餐价格必须往下调,才能避免进一步被公立医院分流。

省医保局指出,本次调控目标的设置主要是针对公立医疗机构单颗常规种植牙全部费用中医疗服务的部分,主要是引导医疗机构更多的加强自我约束,通过对各方预期的不断引导,共同将种植牙医疗服务费用调整至合理水平。

省医保局表示,待种植体集采、牙冠联动价格的结果产生后,将形成广东省种植牙全流程价格总体调控目标(包含种植体、牙冠、医疗服务)。而根据国家医保局相关消息,种植体集采结果及竞价后的牙冠挂网价格将于2023年3月下旬到4月中旬在各省陆续落地实施,届时各地口腔种植医疗服务价格也会调整到位,这也意味着,今年上半年前,广东患者有望在公立医疗机构全面享受到降价后的种植牙服务。

下调的趋势。国海证券研报显示,民营口腔医院数量已经从2011年的149家上升至2019年的723家,2016-2019年口腔医生数量复合增速13.6%,其中掌握种植牙技术的约占20%,基本满足市场需求。

李涛表示,目前在公立医院,包括服务费和牙体在内,种一颗牙大概要花费万元左右,在民营医院,由于议价体系和渠道更灵活,往往能拿到更便宜的进货价,定价低于公立医院,一颗种植牙费用普遍在5000元左右。

羊城晚报记者在第三方平台搜索发现,广州地区提供种植牙服务机构以民营口腔机构为主,在价格上,以套餐为主,有“单颗价”“半口价”“一口价”,不同品牌之间价位相差较大。其中,一档的主要是欧美系品牌(德国、瑞士等)的品牌,单颗花费在6000-10000元不等,相比之下,韩系品牌的价格则在2000-3500元左右。

说起种植牙,很多人的第一印象就是“贵”。那么,种一颗牙到底需要花多少钱?这笔费用的构成是怎样的?口腔种植的费用大致分为种植体、牙冠和医疗服务三个部分。“种一口牙相当于买一辆宝马”,在十几年前所言非虚,当时中国的口腔种植行业刚刚起步,进口的种植体价值不菲,材料本身贵,懂技术的医生也很少,推高了服务价格,种一个牙往往就要两三万元。”来自某连锁口腔机构的李涛(化名)告诉羊城晚报记者,这些年,随着种植行业逐渐发展壮大,民营机构井喷,医生队伍壮大,整体上,种植牙价格呈现逐渐

下降,但种一颗牙要大几千甚至上万的价格,还是让不少人望而却步。对此,去年以来,关于种植牙的总调价频频出文件,医保部门提出了“耗材分离”,即通过耗材集采和医疗服务“限价”两个方面,双管齐下保障“种牙自由”。

耗材方面,1月11日,被认为是“史上最难集采”的种植牙国家集采在成都举行开标。结果显示,本次集采共有55家企业参与,其中39家集中选,中选率71%。集采前价格较高的进口品牌士卓曼、登士柏、诺保科种植体系统从原采购中位价5000元降至1850元左右,市场需求量最大的奥齿泰、登腾种植体系统从原采购中位价1500元左右降至770元左右。国产品牌方面,杭州民生立德医疗科技

种一口牙相当于买辆宝马?

种植牙贵在哪儿?

双管齐下 万元以下种植牙时代将至

在一环路高架桥下等红绿灯时,他的电瓶车忽然断电无法启动了。手机铃声响起,他瞄一眼,还是那个急着要货的女货主。他习惯地朝电瓶车坐垫狠拍几下,将左右手的挡位和刹把旋几旋,依然一点反应都没有。手机铃声刚停,紧接着又响起。他无奈地腾出手,滑开绿色接听键。

“师傅你到底怎么回事,二十分钟不到的路程,这都快一个小时了!”听得出,女货主的语调火气腾腾,态度不那么友好。

“实在对不起,这闹心事都赶到一块,我的电瓶车刚才又坏了,正在想办法。”他用尽量平和的语调解释。

“不会是在扯吧?我之前问你,你说货物拿错了,返回去调换,大约迟十分钟送到。现在呢,已迟半个小时还不见你人影,你这一趟带多少货我不管,可你偏偏把我急着赶时间这单货一直往后拖。这样吧,师傅,你电瓶车不是坏了吗,你打个车过来,赶紧将我这两箱货送到,我也不投诉你了。”看样子,女货主是真着急。

等到绿灯了,他将电瓶车推到对面一个单位门口,向向门口保安:“大哥,我是‘同城急送’送货的,我这车坏了,能不能推到你们院子里放一放,我打车把客户的货送过去,晚点再回来将车子推走?”

“电瓶车啊,在路边绿化带随便找个空地一放就不行了,反而是坏的,别人也开不走。”保安没明说不同意,而是用调侃的语气出主意。

他知道这不行。如果城管看见,会被拖走的。

这是一间大约六百平方米的办公大厅,东西长三十米,南北宽二十米。大厅中间是一排平柜,平柜上几盆马蹄莲,两边是两排格子间,平时约有三十人在此办公。

他坐在南边东数第二格,她坐在北边东数第三格。隔板不是太高,身体坐直,目光就能越过隔板上沿看到彼此。

那天,他无意中向对面望去,目光正好与她的眼神相撞。他大脑瞬间短路,低下头,闭上眼,脑海里映射出一盆马蹄莲的影像。此后,在无数个失眠孤寂的夜晚,甚至无梦透顶的白天,那盆马蹄莲总会不时地闯入他脑海里,摇曳生姿。

马蹄莲养得极好,叶子碧绿

降价大戏连台



图/视觉中国

继口腔种植体集采价格“腰斩”后,医疗服务费也有望下调!

近日,广东省医保局发布《关于做好口腔种植医疗服务收费和耗材价格专项治理有关工作的通知(征求意见稿)》(简称《征求意见稿》),并已经在1月11日至17日对外征求意见。《征求意见稿》提出,将单颗常规种植牙按照“诊查检查+种植体植入+牙冠置入”的医疗服务价格实施整体调控,全流程收费调整为政府指导价,最高价不超过4500元,其中粤东、粤西和粤北12个地市最高价不超过4300元。

在医疗服务限价之前,医保局已经率先向种植体“砍价”。此前的1月11日,口腔种植体系统集中带量采购在四川开标,拟中选产品平均中选价格降至900余元,平均降幅达到55%,接近腰斩。如今,随着医疗服务价格的进一步调整,种植整体费用可以预见地大幅降低,将极大减轻患者医疗负担。

羊城晚报记者 陈泽云 实习生 陈晶亮