

笑着头疼

□张德华

福嫂今年四十岁，没有正式工作，每天靠摆地摊赚些生活费。福嫂有三个孩子，全是儿子。老大18岁，今年正赶上高考。老二15岁了，是个淘气的孩子，早就嚷嚷着不想上学了。老三才10岁，上二年级。三个儿子胃口都好奇。福嫂向来认为，男孩没个不好身板可不行，所以家里的钱，几乎都进了三个小子的胃。三个小伙子倒是一个比一个结实。福嫂的男人原本是一家大厂的工人。男人的收入加上福嫂的地摊进项，日常开销倒是够的。可是前不久，福嫂的男人下岗了。福嫂这下可发愁了。她和男人的文化水平都不高，可老大是块读书的料，年年成绩在年级排前几名，都说他上大学是没有问题的。但眼瞅着就得拿出一大笔上大学钱，却没有着落。福嫂想来想去，决定先保老大。她让老二辍了学，找了个送奶的差事。福嫂把地摊也收了，仗着自己烹调的手艺还不错，和男人一起摆起了大排档。再说老二，读书不行，做别的倒机灵。福嫂叫他送奶，但送奶这活儿只是早上那么两三个小时的事儿，他就另外又找了份送报纸的活儿。一个月下来，人黑了不少，瘦了不少，却在月底将两千元钱交给了福嫂，说是给大哥上大学用。福嫂看着老二一脸的孩子气，却这么懂事，心疼得眼泪吧嗒往下掉。老二喝了一茶缸凉水，倒头就睡了，梦中还在哭。福嫂和男人摆的大排档在街角，位置不算好。可福嫂待人热情，饭菜的味道好，分量又足，没几天，来吃饭的人就越来越多。福嫂每天到凌晨二三点才收摊，第二天一早又得去采购新鲜蔬菜。因为男人以前在工厂时受过伤，福嫂心疼他，每天总是悄悄一个人起身去采购。这么着，福嫂的背越发地有些驼了，眼眶越陷越深，皱纹也越发多了。开始有小孩儿喊她“奶奶”，福嫂也笑眯眯地应着。七月结束，八月来临，福嫂已攒下了一万元人民币，老大的录取通知书也到了，是北京的一所大学。看着这录取通知书，福嫂又掉了眼泪，这一次，是高兴。老大上了火车的第二天，福嫂就病倒了。她实在是太累了。病中的福嫂将老二叫到病床，交给他一叠钱，让老二去复读。老二看看福嫂，这一次什么也没说，接过了钱，第二天就背着书包上学去了。福嫂这才安心了。她知道自己还不能垮，还有两个孩子没长大，福嫂觉得只要全家能撑成一股绳向着一个方向奔，日子苦是苦点，却过得挺有劲。所以，福嫂一边走向医院，一边脸上尽是满足的笑容。一路上有人向福嫂打招呼：“福嫂，这是到哪去啊？”福嫂笑眯眯地答：“去医院，头痛。”别人听了都满心不解：“福嫂这是怎么了？病了还这么高兴？”

路路如意

□王伟革

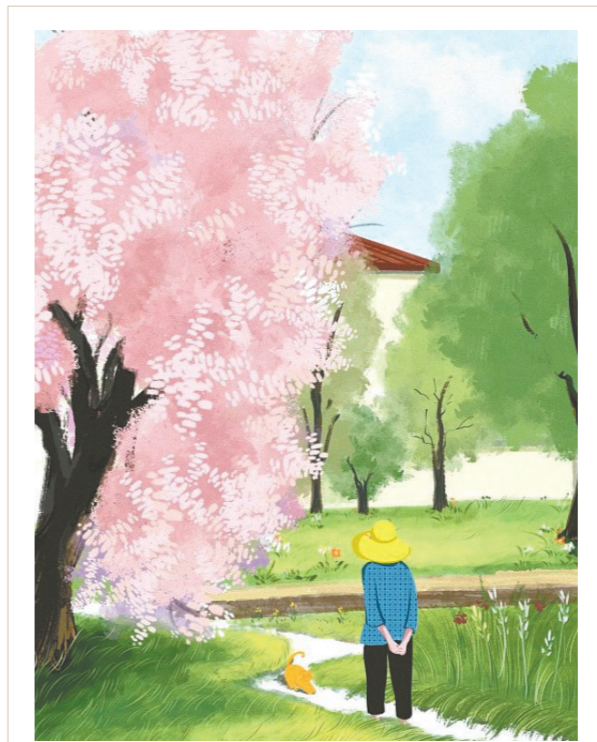
鸡，门口是卧地酣睡的大花猫，堂屋中间是用那个绊他摔跤的大树根雕成的“如意喜来”……这年春节，堂弟回老家过年，看到这满屋根雕，大为惊叹。他特意请了一位根雕大师朋友前来观赏。大师也对这些根雕赞不绝口，并免费教会了老根打磨、抛光、上漆等技术，还把那些根雕拍照上传到网上。老根一下子就火了。十里八乡的人都慕名前来观赏或者购买。有位富商指定要买那件“如意喜来”，但无论他给多少钱，老根都不卖。富商盯着老根的腿说：“你把如意给我，我能找名医给你把腿脚治好。”“都瘸了这么多年了，医不好了。”老根说着，突然想起了什么，说：“我这条腿是因为山路难走才瘸的，你如果修一条水泥山路通往山外，我就把这如意送给你。”一锤定音。富商后来不仅修通了山路，还给这条路取名“老根路”。

傻兄弟

□袁作军

朱集丁村的丁易、丁尔、丁山，父辈皆已作古。他们是堂兄弟，关系甚好，年纪均在三十岁上下。丁易是情场高手，去广东打工几年就抱得美人归，回家从事龙虾养殖，收入颇丰；丁尔有小钱博大的本领，常年开着手扶拖拉机，走村串乡做各种农产品生意，腰包也不容小觑。刚刚虚岁三十的老么丁山就有点……他苦守着老家的三十亩农田，穷不死，也富不了，是兄弟几个中最不会来事的“一根筋”。某日，丁易和丁山两人的老婆，被邻村的二流子袁二狗忽悠着去县城买减价商品。这一走，两个女人就再没回来。袁二狗也玩起了人间蒸发。警察一查，说两个女人疑似被拐卖了，不抓住袁二狗，一时间还找不到别的线索。丁易闻讯，悲伤失望，整天喝得烂醉如泥，哭号着说想活了。有一天他从自家三楼跳了下来，幸好跌落在楼下的柴草堆上，只摔断了双腿。丁山拨打了120急救电话，又劝丁易说：“哥，你傻呀？你摔死了嫂子就能回来？家里两个孩子咋办？”丁易怨愤地哭道：“你不傻！老婆弄丢了，还像没事人一样！”丁山说：“我，我要好好活着，养大我的女儿。”丁尔嗅觉灵敏，听说县城郊区的幸福楼盘，预交定金十万，一万抵两万，三十万的房子，实付二十万就到手，一年后交房……他极力怂恿丁山一起买进，过几年再一转让，少不得稳赚百万！兄长的话，丁山深信不疑，他取出积蓄十万元，跟丁尔到县城交了首付，只等再交十万，就可以坐收渔利了。谁知道，房地产行情风云突变，幸福小区楼盘烂尾了。丁尔和大批受骗者上诉到法院。但开发商是个滚刀肉老赖，法院也无可奈何。受骗者围堵开发商家。开发商不急不恼，悠然自得地说：“还不是你们自己鬼迷心窍，现在哪里好保护我的生命安全。这样，你们的钱可能、也许、好像、大概还有一点希望……”气急了丁尔怒骂道：“狗

子，老子的钱不要了，就买你一条狗命！”说罢掏出匕首，刺向开发商。要不是众人眼疾手快地拉开，开发商就要“抢救无效”了。最后，丁尔犯故意伤害罪，判刑入了狱。丁山去看守所探监，说：“哥，你傻呀？你杀了那个人，钱也要不回来，还得坐牢。嫂子和侄儿咋办呢？”丁尔怒道：“就你聪明？十万块钱不是废纸，那可是血汗钱哪！”唉，两年之内，三兄弟美满的家庭都残缺不全了。丁易下腿几近残废，暂时要靠轮椅走路，龙虾池经营不成了，想便宜脱手。丁山说：“哥，卖了龙虾池，你和侄儿就没有生活来源了。这样吧，池子不卖，你指挥，我帮你投喂饲料，收入归你。”丁尔听后嘀咕说：“山儿，说你傻，还真的没冤枉你。你们自己鬼迷心窍，现在哪里好保护我的生命安全。这样，你们的钱可能、也许、好像、大概还有一点希望……”丁尔坐牢之后，二嫂哭哭啼啼，准备离家出走。丁山极力劝阻：“二嫂，你走了，两个侄儿就成为孤儿了。没妈的孩子像根草啊，你就不心疼？……有困难我们一起想办法应对。”二嫂会做农产品生意，但不敢开手扶拖拉机。丁山就托人把手扶拖拉机卖了，换回一台相对平稳的电动三轮车，留住了二嫂。农产品都是笨重货物，买回来搬上搬下的事，丁山全包了。村民们摇头叹息说：“山儿啊，你说你什么好？你做的尽是些吃力不讨好的买卖哟。”丁山说：“只要能留住我二嫂，两个侄儿就是有妈的孩子。这笔买卖，一点也不亏！”几年后，丁易、丁山的老婆被警察从边远山区解救回来了，丁尔因减刑提前释放，丁易的腿伤也基本治愈。另外，法院还帮丁尔、丁山追回被骗的房款及利息。四喜临门，丁氏兄弟三家人团聚在一起，百感交集，气氛热烈。团圆宴席上，丁易、丁尔忽然双双给丁山跪下了，异口同声泣道：“老三，真的谢谢你！”丁山扶起两位兄长，呵呵直笑。他那开心的样子，还真像是个未语世事的傻子。



春日 图/视觉中国

特别报道 A16

2023年5月26日/星期五/湾区新闻部主编/责编 朱光宇/美编 温亮/校对 桂晴

文/危健峰 陈燕珊 黎荣琳

浅夏芬芳好，正是奋进时。总投资10亿元的光纤元器件项目签订投资协议，总投资31.6亿元的智能家电产业园系列项目签约落户，计划总投资3亿元的能良电商项目签订合作框架协议……

今年以来，梅州市梅县区招商引资工作捷报频传。该区坚决贯彻省、市高质量发展大会精神，以先进制造业为主，围绕电子信息（铜箔）、装备制造、智能家电等主导产业，聚焦产业链薄弱环节，突出重点产业、重点企业，开展以商招商、产业链招商、乡贤招商、联合招商，今年已签约项目45个，计划总投资109.89亿元。

梅州梅县区：招商引资跑出加速度 高质量发展注入新动能

今年已签约项目45个，计划总投资109.89亿元



总投资31.6亿元的智能家电产业园系列项目签约 梅县区融媒体中心供图

建立“三项机制”，构建大招商工作格局

建立领导干部带头招商工作机制。积极落实招商引资“一把手”工程，区委、区政府主要领导奔赴招商一线，先后率队赴香港、上海、深圳、广州、柳州等重点区域开展招商工作，走访企业，对接洽谈项目。今年以来，区委区政府主要领导累计对接企业和商协会93家，区招商服务队累计对接企业和商协会335家。建立招商引资闭环管理工作机制。制定招商引资闭环管理办法，进一步深化完善

招商引资项目推进工作机制，规范工作流程，明确各相关单位在项目研判、洽谈、决策、推进服务、建成投产等各环节中的工作职责，切实解决招商引资项目从信息获取、洽谈对接、引进落地、到建成投产等过程中遇到的各类要素瓶颈，推动项目早落地、早开工、早投产、早见效，切实提高招商引资项目落地率，全面增强招商引资工作实效。建立招商引资考核通报工作机制。制定招商引资绩效考核办法，明确招商项目绩效纳统标准和奖惩措施，并严格执

行招商引资项目统计制度，加大对招商队、区相关部门、各镇招商工作的督查考核频次和力度，坚持一周一通报、一月一调度、半年一核算、年终总考核。每周编发《招商简报》，每月报告《招商引资情况》，定期通报项目进展情况、招商引资动态，晒进度、比实绩，充分调动各方面的积极性和主动性，形成全域招商、全员招商、全面招商的浓厚氛围。近年来，梅县区招商引资成绩斐然，招商工作连续多次名列全市前茅，在2022年度梅州市招商引资项目绩效管理专项考核中评为优秀等次。

立足“三个优势”，精准引进招商项目

在城东镇，嘉元时代年产10万吨高性能电解铜箔项目现场，施工团队加班加点朝着下半年实现开机试产的目标全速推进；在雁洋镇，超华科技年产600万张高端芯板项目也在加快建设……立足产业基础和资源禀赋，因势利导提出大力培育铜箔、装备制造、智能家电“2+1”产业集群，是今年梅县区招商引资工作的方向。立足工业基础，开展产业链招商。近年来，在梅县以嘉元科技、超华科技为龙头的铜箔产业集群发展，铜箔年实际产能达到9.6万吨，未来3年年产能预计将达20万吨以上，成为全国重要铜箔生产基地。装备制造业以BPW车轴为龙头，带动福德金

属、庆达实业、润龙汽车等17家企业联动发展，初步形成从轮毂生产到整车装配的产业链条。围绕铜箔、装备制造、智能家电“2+1”现代工业体系，梅县区进一步梳理“现在有什么、上下游能做什么、未来能发展什么”，并制作投资指南和宣传视频，将招商材料发到各部门各乡镇，让招商干部队伍熟悉产业、了解行业、精准招商。立足现有企业，开展以商招商。欣桐科技智能电控板和庆达科技智能电机两个项目落户梅县后，当地与津晶集团等头部企业建立了稳定合作关系，今年继续深化合作，引进了总投资约31.6亿元的智能家电产业园项目、智能家电产业模具项目、智能家电电子显示模块项目等3个

智能家电产业园系列项目。龙头企业带动发展，铜箔上下游产业，梅县区加强支持引导，促进其与深圳贝特瑞公司合作，布局石墨烯电池负极材料市场。立足乡贤资源，开展乡贤招商。梅县是文化之乡、华侨之乡，杰出人才众多、乡贤资源丰富，近三年梅县的招商项目有90%是乡贤投资。梅县区要求各单位各乡镇全面摸清外出乡贤底数，建立乡贤数据库，及时掌握乡贤投资创业需求。制定招商引资激励考核办法，动员社会力量参与招商工作。今年以来，共组织协调开展乡贤活动14场，如参加深圳市梅县商会成立10周年大会，对接中山市梅州商会、佛山市梅州商会等，成功引进10个乡贤投资项目。

抓好“三个工作”，促进招商项目落地

项目引进来，关键在落地。为确保项目招得进、快落地、早投产，梅县区坚持“项目为王、企业第一、服务至上”，全过程跟进、全流程服务、全方位保障。抓好项目论证。梅县区区科工商务局建立招商引资项目评审制度，加强信息分析和项目筛选，对拟签约项目的产业政策、投资强度、产出效益、能源消耗、环境容量等征求相关单位意见，进行充分论证后提出初步评审意见，随后提交区招商引资工作领导小组审议，强化项目研判和审查环节，提高招商

项目质量。抓好要素保障。梅县坚持把更多资金、土地、用能、金融等要素硬指标向“打粮食”项目集聚，推动各部门提前储备资源要素，助力招商项目落地。全力抓好城东、白渡、南口工业走廊用地收储，积极整合盘活低效用地，力争每年收储1000亩以上工业用地。鼓励金融机构支持招商项目融资，切实帮助企业解决融资困难、资金短缺问题。细化形成《梅县区促进招商引资实施细则》，明确和简化各项奖励政策的兑现流程，确保及时兑现

各项惠企政策，增强企业发展信心。抓好审批服务。梅县区创新项目前期审批“一次性梳理、清单式交办、并联式推进、专班式服务”机制，实行区领导挂帅招商项目负责制，解决项目审批、要素保障等问题。该区还出台涉企政务服务帮办代办服务制度，并在区政务服务中心成立梅县区审批代办服务中心窗口。企业在办理涉企事项时，可通过审批代办中心与相关职能部门协调，让行政审批更灵活高效。



梅县区主要领导率队到广西考察招商 梅县区融媒体中心供图