

广交世界 互利天下

聚焦第135届中国进出口商品交易会

# “第一展”向新而行 链接全球

## 探寻第135届广交会上“新质生产力”

羊城晚报记者 陈泽云 黄婷 莫谨榕

4月15日,广东广州,第135届广交会大幕拉开。本届广交会参展企业数量达2.9万家,其中出口展2.86万家,进口展680家。

广交会首期以“先进制造”为主题,突出先进产业和科技支撑。电子及家电、新能源、新能源汽车及智能家居、工业自动化及智能制造等相关展位规模超8700个,参展企业近3600家,“新三样”企业纷纷亮相,吸引了超200个国家和地区的采购商前来“淘金”“淘新”。

生产方向新,吸引力焕新。规模再创新高的“中国第一展”,已成为企业展现新质生产力发展成果的大舞台。羊城晚报记者在走访、调研中发现,中国制造不断向产业链、价值链中高端攀升,不少外贸企业正在抢占新赛道、发展新模式、激活新动能,以科技创新点燃新质生产力“爆点”,以坚定的开放姿态进一步筑牢中国外贸“软实力”。



展会上,残障人士穿戴智能仿生手与小朋友互动 羊城晚报记者 梁喻 曾育文 潘俊华 摄

### 上“新”:企业秀出“独门绝技”

新产品秀出新“肌肉”。

能写毛笔字、能弹钢琴的智能仿生手,能以“虚拟人”辅助学习的智慧黑板,能在几秒内转出十几种语言的AI语音转写工具……本届广交会上,越来越多高技术、高效能、高质量企业亮出“独门绝技”,推出新产品抢滩全球市场。

据商务部国际贸易谈判代表兼副部长王受文介绍,本届广交会现场展出的新品超100万件,绿色产品超过45万件,自主知识产权产品超过25万

件;以脑机接口智能仿生手、自动导航运输设备、人工智能翻译机等为代表的智能产品超9万件。

海外市场对虚拟现实等新技术的高认知度和丰富应用场景,为国内电子产品出海带来广阔空间。

此次展会上,创维带来了一款新推出的多场景应用MR眼镜新品:在海滨馆,参观者只要戴上眼镜,利用透视功能就能与海洋生物进行互动;在医疗培训中,医疗人员可以进行模拟手术演练……创维XR海外销售经理

曹书钰告诉记者:“这款眼镜产品运用了Micro OLED技术,达到了双眼8K的分辨率。以往很多同类产品用的是LCD,用户在看一些虚拟物体时还会看到像素格,影响交互体验;更高的分辨率,能让用户的沉浸感更强。”

曹书钰介绍,其MR眼镜产品主要面向日本、韩国、印度的企业客户,能用于智慧教育、智慧医疗、文旅等场景;接下来还会借创维汽车出口的契机,将车场场景的应用向欧洲市场推广。

作为广交会“常客”,广州轻工集

团今年携旗下虎头7家企业参展,参展新品率达到了60%。虎头电池集团总经理助理吴艳向记者介绍,为顺应国际市场需求,虎头引进了先进的碱性电池生产线,并推出AGM启停电池,通过降低内阻,极大地延长铅酸蓄电池的使用寿命,持续巩固电池主赛道。同时,虎头还加码推出工商业储能、家庭储能,多元布局新能源赛道,随着新品占比不断提升,客户也从传统的非洲优势市场向欧美市场拓展。

### 向“新”:从制造迈向“创”造

新技术铸就新“质造”。

企业能否在国际市场中创造出新的竞争力,关键在于能否培育起以技术为核心的产品质量优势。没有强大的技术创新,发展新质生产力也就无从谈起。

广交会上,在海尔展位,一台面向全球市场推出的洗衣机占据了绝对“C位”。从外观上看,这台洗衣机与大多数内销产品没有显著差别,却是海尔在全球的不同研发中心“各显身手”的成果——其软件设计由中国

研发中心负责,电机升级由澳洲研发中心负责,节能模块由欧洲研发中心提供,而新风技术解决方案则由美国研发中心提供。

海尔海外电器产业有限公司副总裁张庆福介绍,企业希望通过全球协同解决用户痛点来实现原创科技引领,打造新质生产力。他表示,在海外布局本土化的研发和制造,能更好地满足当地市场的特定需求和偏好,开发出更符合当地消费者需求的产品;同时也有利于吸纳全球的创新资源和人才,通过协同

研发,加速产品的创新升级。

“今年我们共展出22款新产品,其中商用球形冰制冰机和18cut的大风门风冷冰箱均为首次展出。”万宝冰箱副总经理陈刚拿着一颗直径为65mm的全透明冰球向记者自豪地展示,“这个直径和这样的透明度,目前行业内只有我们能做出来!”

“行业首创”背后是一次又一次的研发升级。陈刚表示,去年,万宝冰箱推出了能生产65mm冰球的家用小型制冰机,受到了北美地区广泛好评,在之

前基础上,今年的制冰机实现了商用升级——能在24小时内生产出直径65mm全透明冰球78颗,还新增储冰功能,“我们用了整整一年时间研发,研发投入就要上千万。”

科技创新让企业的市场开拓如虎添翼,“早上我们接待了好几拨欧美客户,他们都是专门奔着制冰机来的,迫不及待希望我们寄样品过去。”陈刚说,目前,万宝冰箱已与北美、欧洲和东南亚知名品牌商和渠道商确定了合作意向。

### 链“新”:开放拥抱全球市场

新“链主”打造“共赢链”。

“我在南非做汽车修理和翻新工作,这次来参会主要是为了寻找更多的原装及售后零部件。今天很有收获!”南非采购商KEAGAN NATHAN ALLIES告诉记者。

“中国产品很有竞争力,至少在未来5年内,我们都会继续加强跟中国的合作。”巴西采购商ISRAEL SANTOS表示。

记者获悉,近年来,广交会展示的中间品和资本品比重提高到12%。在资本品集中的机械类展区,5年展位

规模增长超过50%。

通过广交会等平台,中国为全球提供了大量竞争力强、供应稳定的优质产品,助力各国特别是发展中国家实现工业化,也增强了所在区域以及全球产业链供应链韧性与稳定性。据官方调研,80%以上的参展企业通过广交会结识了更多供应商,64%的参展企业找到了更合适的配套服务商,62%的参展企业获得了更高效的替代方案。

拥抱全球市场,建立更稳定的产业链供应链,也成为了外贸企业的发展方向。今年广交会,广汽埃安带来

的首款实现量产的国产电动超跑车型昊铂SSR,吸引了不少采购商合影打卡。纯电超跑量产背后,是今年1月底广汽埃安在新能源“三电”(电机、电池、电控)领域全面实现自研自产,完成自主可控的产业链布局。

作为新能源汽车产业的配套商,万力轮胎则在马不停蹄打造新的标杆工厂,实现增产扩产。“我们在广州从化生产基地的半钢轮胎三期项目今年1月份已经开工建设,首期600万条产能生产线预计8月底完成首胎下线,第二期的600万条产能预计在明年1

月份开工建设,项目完成后将带来1200万条的新增产能,半钢轮胎总产能将突破3600万条。接下来,我们会跟国内汽车出海的步伐,重点深耕国际市场,目前我们与国内头部车企以及高校合作,围绕免充气轮胎、零碳轮胎、轨道轮胎、低滚阻轮胎等高技术含量的产品开展前瞻性研究,不断巩固我们的市场优势。”万力轮胎海外销售部部长杨广军向记者透露,为强化全球市场布局,万力轮胎还计划在东南亚设厂,目前已经完成了在柬埔寨的选址工作。



“这个小电器太好用了,我从巴西一直带到中国,没想到在广交会上看到了生产商,太亲切了!”4月15日,第135届广交会开幕。当天上午,应羊城晚报国际传播项目“I See China”之邀,就读于广东外语外贸大学的巴西籍留学生达尼洛担任“广交探‘蜜’官”,与记者一起逛广交会、看新展品。

进入展馆,迎面就看到英歌舞表演,达尼洛兴奋地举起手机拍照。走进展馆内,他的眼睛里更是写满了好奇。

事实上,这并非达尼洛首次来到广交会。他告诉记者,早在来华之前,他就听说过广交会,知道这是中国甚至全世界非常重要的展会。对巴西的

采购商来说,广交会提供了非常重要的寻找中国产品的机会。因此,去年他刚到广州读书不久,就在从事进出口贸易的朋友推荐下,走进广交会。

“他们一直告诉我广交会多么棒、多么有趣。虽然我的外国朋友已经和中国制造商建立了稳定的关系,但是他们还是特别期待来广交会。因为广交会包罗万象,最新的产品和技术都在这里展示,来广交会总是可以找到新的商机。”达尼洛说。

第二次来到“中国第一展”,达尼洛依旧难掩兴奋,目不暇接。他走到一个个展位仔细查看商品,并与工作人员交流。

逛展馆时,达尼洛留意到了自己在用的剃须刀品牌科美Kemei,上前与

**iSee China 广交探蜜官**

统筹/蒋铮 策划/赵鹏 李国辉

合作单位:广东外语外贸大学 留学生教育学院

## 巴西留学生达尼洛: 从巴西带到广东的这个电器 在广交会找到“娘家”

文/图 羊城晚报记者 曾潇 戚美青 赵鹏

并且翻译图片中的文字。

在小家电展区,一款智能猫砂盆也吸引了达尼洛的目光。这款产品能够自动处理宠物猫的排泄物,并且自动清理机器。“我在巴西的时候也养宠物,我想养宠物的人都会喜欢这款产品。这实在是太方便了。”达尼洛说。

“现在中国的产品无论是设计还是质量都做得非常好。”逛展中,达尼洛为不少展品驻足,不时拿起手机拍摄。即便下午还要回学校上课,他宁愿牺牲午饭时间,也要多在广交会逛一逛。

不知不觉逛了3个多小时,分别时,达尼洛对留学生意犹未尽:“广交会规模太大了,今天我们只逛了很小的一部分,过几天有时间我还想再来!”

暂时不回击伊朗,只会“在适当的时间”再采取措施。当然,这个“适当的时间”应该不是最近。

美国方面,之前就一直说要保护以色列,在伊朗发动攻击之后,美国不断公布数据称联合英国、法国甚至约旦,拦截了多架伊朗的无人机和导弹,这是“联合阵线的胜利”。随后,美国又表示如果以色列立即报复伊朗,美国不会参与,而且一再表明,美国不寻求和伊朗开战。

总结一下就是,伊朗的态度是“事先通知,点到即止”,以色列可以说是“欲战还休”,美国则是“适可而止”。

现在的斗争转移到外交场合,就是在联合国安理会召开的紧急会议上唇枪舌剑交锋。

综合这些信息看,伊朗、以色列和美国之间很有默契,就好像在踢一场假球。

不过,就算是踢假球,各方也都各有收获。

从伊朗方面看,其终于报复了以色列,展示了自己有攻击以本土的决心,安抚了国内的民意。

从以色列方面看,并未受到太大的损失,而且这次袭击实际上也算以色列和伊朗之间的一次“阶段性清算”,两国可能会“休战”一段时间,这样以色列可以把精力再放回加沙,对付哈马斯。

而对美国方面来说,既保护了以色列,又展示了能团结一些盟国的能力,也不必再应对可能爆发的全面冲突。

所以,这是个大赢家都可以接受的结果。

# 伊以对抗进入“新阶段” 打与不打成两难

## 国际社会呼吁双方保持克制,美称不会参与报复伊朗行动

以色列战时内阁14日经过几小时讨论,未就回应伊朗袭击相关事项作出决定。第二天凌晨,以军修改防御方针,允许学校复课,局势似乎平静下来。在为报复“炸馆”事件采取行动后,伊朗曾警告以色列不要回击,否则将面临“更严厉的”应对。以色列按兵不动难道真是被伊朗震住了?

按照西方媒体说法,这是伊朗首次直接从自己领土上开展对以色列的军事打击,“首次下场”这一突破性举动意味着伊以对抗进入新阶段。这一变化对地区局势震动有多大?以色列是否以及如何回击?

### 伊朗对抗方式发生变化

伊朗伊斯兰革命卫队14日凌晨发表声明说,向以色列目标发射了数十枚导弹和无人机,此举是针对以色列1日袭击伊朗驻叙利亚大使馆领事部门等行为。

伊朗伊斯兰革命卫队总司令侯赛因·萨拉米说,伊朗本可以发动更大规模打击,但“选择有克制、有限度”的行动。他说,伊朗与以色列的对抗已经进入“新阶段”,如果以方在世界任何地方袭击伊朗的利益、资产、知名人物和公民,伊朗都会作出回应。

耶路撒冷希伯来大学国际关系专家约坦·弗里曼注意到伊朗这次袭击以色列表现出的克制态度。他说,伊朗发出了“走到台前”的信号,同时又尽力避免与以色列爆发更大规模冲突。

据美联社报道,新一轮巴以冲突去年10月7日爆发以来,伊朗一直依靠在中东地区的“代理人”与以色列进行对抗。这次针对以色列的袭击标志着伊朗政府的对抗方式发生变化。

以色列贝京-萨达特战略研究中心高级研究员埃亚勒·平科说,伊朗很少直接对其他国家发动攻击,这次是个例外。一方面是因为以军“炸馆”行为让伊朗不得不回击,另一方面则是因为最近一年多以来以色列社会因加沙地带冲突等陷入混乱,大量民众走上街头抗议政府,伊朗看到可乘之机。

### 以色列或陷入两难境地

针对伊朗的行动,以色列战时内阁安全会议14日未就回应的相关事项作出决定,预计在不久后再次开会。但国际社会要求双方保持克制的呼声很高,美国白宫国家安全委员会战略沟通协调员约翰·柯比14日说,

美国总统拜登与以色列总理内塔尼亚胡通话时明确表示,美国不参与报复伊朗的打击行动。

柯比说,拜登“不寻求与伊朗冲突”“不愿意紧张局势进一步升级”,正努力避免爆发“更广泛的地区战争”。

在这种情况下,以色列在是否应该回击上陷入两难。以色列国家安全研究所高级研究员约埃尔·古费斯基说,不回击意味着软弱和妥协,会让以国内激进派感到不满,也会让中东地区反以势力看到机会。但与此同时,以美国为首的以色列盟友在施压,要求以色列不要回击,以免引发规模更大的地区冲突。

德黑兰政治事务专家沙姆苏瓦埃津说,以色列不太可能寻求攻击伊朗,因为它非常担心德黑兰的下一步反应。以色列不希望加沙冲突的同时发动另一场冲突。

也有专家认为,以色列会回击,但也不希望把事情闹大。以色列特拉维夫大学摩西·达扬中东和非洲研究中心研究员哈雷尔·霍雷夫认为,以色列一定不会善罢甘休,但会作出强度不大的回击。

埃及阿拉伯发展与战略研究基金会主席萨米尔·拉吉卜说,伊朗已明确表明伊方的反击行动“已经结束”,以色列的回应也可能是象征性的,即在不造成人员伤亡的情况下发射导弹和无人机。

巴勒斯坦问题是关键

此次事件可被视作巴以冲突外溢的最新表现。从去年10月7日开始的加沙冲突延宕半年多,加剧地区紧张局势,带来复杂严重的外溢影响。

浙江外国语学院教授、环地中海研究院院长马晓霖表示,伊朗越境报复性打击以色列,给中东地区敲响了警钟,如果加沙停火协议迟迟不能达成,巴以冲突的外溢效应会持续扩大,导致更多国家卷入。巴勒斯坦问题是中东问题的核心,如果不能彻底解决,地区力量始终有理由攻击以色列及其坚定盟友美国的目标。

不过,敦促以色列不要回击的美国一边不想“引火烧身”,一边却在“拱火浇油”。拜登13日重申,美国对以色列的安全承诺“坚定如铁”。美国国会众议院共和党籍议长迈克·约翰逊14日说,将尝试推动一份涵盖对以色列战时援助的法案在众议院审议和表决。(据新华社)

联合国安理会14日就伊朗袭击以色列举行紧急会议,古特雷斯敦促各方保持最大限度的克制



联合国安理会14日就伊朗袭击以色列举行紧急会议,古特雷斯敦促各方保持最大限度的克制 新华社发

# 国际观察 伊朗和以色列似“踢假球” 但中东需要这样的“配合”

羊城晚报国际评论员 钱克锦

现在基本上可以放心,伊朗对以色列的这次报复行动不会导致中东全面战争。

过去几十个小时,有关方面,特别是伊朗,在以色列和美国的态度都说明了这一点。

先看伊朗方面。现在回过头看,伊朗一开始就选择了一种“雷声大雨点小”的策略。

如果伊朗决定由它所支持的真正党向以色列发动猛烈攻击,以色列会承受很大压力。但伊朗没有这么做,而是从本土发射无人机和导弹袭击以色列。

而且伊朗外交部透露,在发动对以色列袭击之前的大概72个小时,伊朗已经通知了邻国和该地区的其他国家。土耳其、约旦等国也承认收到伊朗的通知。美国说没有收到通知,但美国的情报对伊朗的动向掌握得比较清楚。

在通知后,伊朗袭击也给了以色列充分的准备时间。据CNN报道,伊朗的无人机飞到以色列需要四个小时,而伊朗发动袭击后立即高调宣布,以色列更加可以从容应对。

在袭击几个小时之后,伊朗又宣称已经对以色列进行了惩罚,摧毁了以色列的一些重要目标,报复告一段落,还表示不希望扩大战争。

伊朗如此态度,以色列的态度也很有意思。以色列宣布,伊朗发射的导弹和无人机99%都被拦截,仅一些设施受到轻微的损害,因此,以色列取得“重大成功”。

而且,以方现在也表示,在内塔尼亚胡和拜登通话之后,以色列

暂时不回击伊朗,只会“在适当的时间”再采取措施。当然,这个“适当的时间”应该不是最近。

美国方面,之前就一直说要保护以色列,在伊朗发动攻击之后,美国不断公布数据称联合英国、法国甚至约旦,拦截了多架伊朗的无人机和导弹,这是“联合阵线的胜利”。随后,美国又表示如果以色列立即报复伊朗,美国不会参与,而且一再表明,美国不寻求和伊朗开战。

总结一下就是,伊朗的态度是“事先通知,点到即止”,以色列可以说是“欲战还休”,美国则是“适可而止”。

现在的斗争转移到外交场合,就是在联合国安理会召开的紧急会议上唇枪舌剑交锋。

综合这些信息看,伊朗、以色列和美国之间很有默契,就好像在踢一场假球。

不过,就算是踢假球,各方也都各有收获。

从伊朗方面看,其终于报复了以色列,展示了自己有攻击以本土的决心,安抚了国内的民意。

从以色列方面看,并未受到太大的损失,而且这次袭击实际上也算以色列和伊朗之间的一次“阶段性清算”,两国可能会“休战”一段时间,这样以色列可以把精力再放回加沙,对付哈马斯。

而对美国方面来说,既保护了以色列,又展示了能团结一些盟国的能力,也不必再应对可能爆发的全面冲突。

所以,这是个大赢家都可以接受的结果。