

金价涨疯了 有人一次拿下4斤金条



消费者在黄金专柜选购金饰 受访者供图

羊城晚报记者 胡彦 黄颖琳

今年以来，金价整体“疯涨”，出现了一波又一波买金卖金热潮。黄金价格不断走强，主要品牌足金饰品价格水涨船高，连续多日维持在每克800元以上。一些消费者抱着“追涨”的心态，“买金如买菜”，在广州的东百黄金专柜，就出现了一位一次性拿下4斤东百投资金条的顾客。尽管黄金被视作避险资产，但波动风险依然存在，专家建议，投资者需要理性投资、多元化投资组合，把握积存的节奏。

金价近一年涨幅超三成

北京时间10月18日，伦敦现货黄金价格收于每盎司2722.13美元，首次突破每盎司2700美元整数关口，23日一度上探至每盎司2755.8美元，再破历史新高。

尽管连续飙升的金价在23日深夜出现了大跳水，不过仍在2700美元以上。当日，伦敦金现盘中跌破每盎司2710美元，较日高回落近50美元，日内跌1.4%，报每盎司2715.82美元。不过截至24日17时，又现反弹，至每盎司2733美元，近一年涨幅高达37.9%。

10月24日，上海黄金交易所黄金现货交易活跃的AU99.99收于每克623元，近一个月AU99.99

涨幅达5.24%，近半年涨幅达13.62%，近一年涨幅超过三成。

当天，国内主要品牌金价对比前一天，整体有所回落，周大福足金饰品每克806元，周生生足金饰品每克806元，六福珠宝足金饰品每克806元，金至尊足金饰品每克806元，老庙黄金足金饰品每克804元。相比之下，在10月初，品牌零售金价多位于每克766元到768元之间。

有人斥资120万买下4斤黄金

尽管走势出现波动，但今年以来金价涨势无疑已是令人咋舌。记者获悉，连日来，金价高企吸引了不少投资者入市，许多广州街坊

来到信任的金店购买金条金饰。

10月23日，广州东百百货业务部经理戴崇业告诉记者，黄金销售、回购都较为火爆。在去年业绩表现亮眼的情况下，自今年国庆节至10月22日，东百黄金专柜的黄金首饰销售总额同比去年上升6%，投资金条更是飙升超20%。记者从其展示的店内10月以来的基础金价记录看到，10月10日的每克590元为本月低点，而19日以来已涨至每克620元以上。

22日，东百黄金专柜共卖出600克东百投资金条，回收近600克中行金条及熊猫金币。戴崇业回忆：“前几天，一位顾客拿下了2000克东百投资金条，耗资120多万元，真牛！”

与此同时，也有一些买金更为谨慎的消费者。市民孙先生告诉记者，他今年只因送礼买过黄金首饰，平时并不考虑投资黄金产品。他认为，今年以来，金价长期处在高位，担心进场有套牢风险，同时他看好股市行情，近期瞄准A股市场的心仪产品进行投资。

“金价高得离谱，离订婚礼子却越来越近了。”在传统婚嫁习俗观念下，“三金”“五金”依旧是大多数人作为结婚首饰的首选。但持续高涨的金价，却影响着新人们的婚嫁计划。陆小姐便是其中之一，她告诉记者，正在纠结到底是现在买，还是把手头有的金饰折现了之后再买。

近日，在上海的大学生小冯向记者分享了她的思路历程，“金价586元一克的时候，纠结了好久没入手，现在悔得肠子都青了，又怕现在‘上车’会跌。”

后市分歧大 黄金怎么买？

金价后市将会怎么走？涨势

是否可持续？亚洲（香港）金融风险智库首席经济学家秦逸飞告诉羊城晚报记者，10月23日深夜至24日的金价下跌是回调不是反转，在他看来，这是市场看好特朗普在美国大选中胜出，金价暂时回调。但若特朗普最终胜选，兑现大规模刺激政策，届时通胀将重新抬头，预计金价重回上升周期。

光大银行金融市场部宏观研究员周茂华表示，近期，国际黄金与美元利率、美元同步走高，更多反映市场受地缘冲突升温影响，市场对黄金避险需求有所增加。同时，从中长期来看，美国债务风险、美元信用趋势走弱，加上非美央行多元化官方储备等预期，都可能推动黄金创新高。

周茂华提醒，目前黄金处于历史较高水平，影响黄金价格走势的不确定性因素仍然较多，对投资者专业性要求较高，从稳健投资角度，投资者需要理性投资、多元化投资组合，并且防范潜在波动风险。

广东省黄金协会副会长兼首席分析师朱志刚表示，黄金的货币属性出现了，其商品属性可能有所减弱。一个大周期的牛市可能出现，金价或许还会出现较大涨幅。

展望后市，朱志刚建议，没有金条的投资者可考虑购入，存量较大的投资者则可分批卖出。对于有首饰刚需的消费者，考虑到总体金价向上，建议可以购买；有金饰的消费者可减少配置数量；没有金饰的消费者则可以少量分批买入。

周茂华表示，近期国际金价大幅波动，市场分歧明显，投资者需在此背景下慎重决策。尽管黄金被视为避险资产，但波动风险依然存在，投资者应理性投资并构建多元化投资组合，适时调整黄金持有策略。

相关报道

多家银行再提积存金起购“门槛”

金价“涨”声不断，也在一定程度上带火了黄金积存业务。由于启动资金相对少、交易规则简单，该业务被不少投资者视作保值、增值的热门黄金投资渠道。

近期，多家银行接连调整积存金起购点。交通银行发布公告称，自10月18日9:30起，该行贵金属钱包、黄金定投业务积存计划交易起点金额将由600元调整至700元。调整前已设置成功的积存计划将继续执行，不受影响。

随着交通银行的一纸公告，五家国有大行均完成了积存金起购点的二度调整。其中，建设银行、交通银行两家起购点上调至700元；工商银行、中国银行两家起购点上调至650元。此前不久，农业银行也将该行按金额定投金通2号购买起点调整为随金价浮动方式，交易递增单位维持10元不变。

此外，招商银行、兴业银行、浙商银行、光大银行等多家股份行也于9月底发布了积存金起购点调整的公告。

有业内人士分析，银行上述调整主要与金价价格波动及监管要求有关。曾有银行业人士透露，根据央行发布的《黄金积存业务管理暂行办法》，黄金积存产品最小业务单位为1克。随着金价不断上涨并突破每克500元，积存金额起点也有必要作出相应调整。适度上调该业务“门槛”，一定程度上提醒投资者关注未来潜在波动风险，有助于市场回归理性。

周茂华对记者表示，金融机构跟随金价上升相应调升黄金投资起点金额，改为动态或浮动挂钩，有助于提升交易便利性，是落实监管相关规则要求，预计后续仍会有金融机构跟进。

(胡彦 黄颖琳)

广东华兴银行引金融活水助力海鲈养殖“如鱼得水”

在珠海市斗门区白蕉镇昭信村，海鲈产业的蓬勃发展不仅为当地经济注入了活力，也加速了乡村的全面振兴。昭信村坐落于“中国海鲈之乡”白蕉镇的海出口，以其得天独厚的生态环境和优质的海水资源，荣获全国“一村一品”示范村镇的殊荣，并于2020年和2021年连续入选全国乡村特色产业亿元村，成为推动农业现代化和乡村特色产业发展的重点引擎。

然而，尽管昭信村海鲈产业蓬勃发展，养殖户们在发展过程中也遇到了一些困难。今年3月，昭信村的养殖户老张因资金周转问题，不得不低价出售一批未达到理想规格的海鲈鱼，损失数万元。

另一位养殖户老陈，也因为融资额度不足，迟迟无法对养殖场进行升级改造，以应对台风等自然灾害，这成了他的一块心病。

广东华兴银行珠海分行得知这一情况后，迅速行动，走进鱼塘深入调研，发现养殖户们普遍缺乏抵押物，且由于养殖业的特殊性，难以获得银行融资。同时，养殖户多为本地农户，普遍缺乏金融常识，风险防控能力较弱。

针对养殖户贷款难的痛点，该行以数字化小微产品“好企贷”为抓手，为海鲈养殖户定制差异化授信政策。该行采用线上+线下结合模式，通过外部数据源和模型分析，结合客户经理实地调查，收集

客户财务信息及软信息，进行交叉验证，还原客户财务报表，评估客户第一还款来源、还款能力、还款意愿，从而给出授信决策，坚持“真小微、真经营、真信用”三真原则，呈现标准化、时效快、额度高、期限活、担保活的特点，高效解决小微企业和个体经营者小微信贷难题。这一创新举措突破了传统授信产品的局限，有效解决了养殖户的融资难题。老陈成为该行好企贷产品的首批受益者，从申请到放款仅用了3天时间，就拿到了80万元的资金贷款，极大地缓解了老陈的资金压力。

广东华兴银行引金融活水助力海鲈养殖“如鱼得水”是其深耕乡村振兴、服务小微企业的生动实践。通过金融活水的精准滴灌，广东华兴银行为昭信村的海鲈产业提供了强有力的金融支持，为乡村振兴事业贡献了金融力量。此外，广东华兴银行还积极响应国家乡村振兴战略，通过提高办贷效率、优化办贷流程、提升信贷服务质量、创新信贷产品等方式，业务不断实现新突破，尤其在乡村产业、文教信贷等方面精准施策，在服务乡村振兴事业中发挥了示范和先锋的作用。

下一步，广东华兴银行将以更加贴心的金融产品、更加优质的信贷服务、更加便捷的办理渠道回馈百姓，为广大小微客户，特别是“三农”客户提供有温度的金融服务，真正助力好乡村振兴事业。(杨广)

创刊67周年 特别策划

同舟共讲赴山海

A20

2024年10月25日/星期五/经济新闻部主編
责编 李卉/美编 丘淑斐/校对 谢志忠

光大银行
广州分行

引得金融活水来，护航科创腾飞路

细分赛道 专注细胞基因药物产业化

贴心服务 全方位支持企业发展前行

文/图 黄颖琳 戴曼曼

“生物制药工艺，就像是小小种子的成长历程，需要创造、复苏、培养、提供肥料。”在广州市开发区，就有这样一家“播种育种”的企业——广州高腾生物技术有限公司，自成立起专注于细胞与基因治疗CDMO赛道，今年更是拿下了超亿元的订单合同。其中，离不开金融力量的相伴同行和保驾护航。

扎根南粤大地27载，光大银行广州分行始终胸怀“国之大者”，牢牢把握金融服务实体经济的宗旨，聚焦生物医药等战略性新兴产业产业集群，持续优化对科技型企业的金融供给，为新质生产力发展注入澎湃“活水”。

生物医药，一头连着百姓福祉，另一头牵着经济发展。近年来，广州全力打造全球生物医药创新与产业发展高地，一大批龙头企业和创新创业企业在此发展壮大。

细胞放大培养、层析、超滤、灌装……在广州高腾生物技术有限公司（以下简称“高腾生物”），产能规模500升的微生物蛋白生产线正快速运转。高腾生物为广州市开发区引进的生物医药企业，成立于2022年3月，由广州高新区投资集团有限公司和广州汉腾生物科技有限公司共同出资建设，这是一家专注于CGT（细胞与基因治疗）细分领域的CDMO（合同开发和生产服务）企业。

“这是一种新兴的治疗技术，由于复杂的技术机制、高门槛的工艺开发、严苛的监管要求，CGT

产品相比传统制药更加依赖CDMO。”高腾生物总经理韦庆焜表示，公司没有选择走多数同行的抗体路线，而是抓住风口浪潮，致力于打造国际化一站式CGT CDMO平台，覆盖质粒、病毒载体、免疫细胞、干细胞及蛋白等。

在他看来，生物制药的工艺流程，就像是种子的成长。“首先，我们需要在研发过程中将种子创造出来；然后，设置合适的温度条件使种子复苏，而且要保证无菌环境；等培养到一定阶段，提供光照、氧气、水分、肥料；接下来，抽取有用的物质，排掉代谢废物，使得种子长到预期的模样。”

对应来看，一个药物靶标到一个商业化产品，同样需要经过递送体系、宿主细胞选择、上游放大方案、下游纯化工艺、制剂方法以及贯穿全过程的质量控制等层层挑战，这也是高腾生物CGT产业化的解决思路，以此突破创新药领域长期以来被欧美“卡脖子”的问题。

复杂严谨的工艺操作，往往意味着较高的投入成本。

“这一行其实还挺难的。”韦庆焜举例说，水是生物医药常用的原材料，为了满足不同实验不同阶段的要求，需要配备完善的水处理系统，仅这一项就得投入1000多万元。如果算上车间其他环境维护的公用设施，以及开发、测试、生产等设备，成本预算高达两个多亿元，资金压力十分紧张。

在了解到企业项目融资需求后，光大银行广州开发区支行第一时间介入拜访，以优质的服务、专业的方案，获得了企业的认同。目前，光大银行广州分行已给予企业批复项目贷款2.16亿元，流动资金贷款3000万元，对其项目建设和企业运营提供全方位的支持。韦庆焜特别感慨：“考虑到工程进度和设

备购买等实际情况，银行对放款时间和节奏作出调整，不仅更加灵活，也贴合我们公司的发展步伐。”

“始于金融，不止于金融。”据光大银行广州开发区支行客户经理龙昊介绍，除了提供信贷融资，该支行还发挥公私联动业务优势，落地企业员工工资代发等综合性服务。

在金融“活水”浇灌下，企业插上了腾飞翅膀。如今，高腾生物已建成面积达12000平方米的广州中试与生产中心基地；同时，拥有2条病毒生产线、2条质粒生产线、4条细胞生产线、1条制剂灌装线和分析与质控中心。今年8月，高腾生物与威洛特达成合作，将推动溶瘤病毒M1项目在中国、美国及日本三国的二期临床申报。据韦庆焜透露，高腾生物还拿下了与国内某

龙头企业三期转产及商业化生产订单，合同总值3亿多元。

为高腾生物提供金融支持，是光大银行科技金融服务方案落地的一个缩影。近年来，光大银行在建立科创企业服务体系、创新科创企业产品服务、完善专属授信流程等方面提出了明确的工作要求，不断深入针对广东省优势行业的研究、目标产业集群的调研工作，深入了

解企业所处行业的特征、企业所处产业链地位及上下游合作、企业不同发展阶段资金流情况，同时持续创新、优化行内产品，针对科技型企业的提升服务广度和深度，为企业成长贡献更多力量。截至今年9月，光大银行广州分行累计投放科技型企业表内贷款超1200笔，投放金额近120亿元，目前科技型企业的贷款余额近200亿元，服务企业670多家。

九江雙蒸®

广东的双蒸 世界的米香