



金融助力民企从“活下去”到“活得好”

文/戴曼曼 图/受访者提供

民营经济是我国经济发展的关键引擎，在推动创新、促进就业、繁荣市场等方面发挥着不可替代的作用。

如今，在经济发展的宏大版图中，金融作为国民经济的血脉，如何精准发力，为民营经济注入强大动力，已然成为社会各界关注的焦点。交通银行广东省分行（以下简称“广东交行”）积极响应国家政策号召，紧密结合地方经济实际情况，凭借一系列创新举措与扎实行动，为民营经济发展筑牢金融后盾，谱写了金融助力民营经济发展的精彩篇章。



广东交行举办“交心助千企，展业通万户”产业链客户交流会



深入千企万户，精准“滴灌”民企

如何深入民营企业，深入到经济发展的每个毛细血管？广东交行的答案是——用脚步丈量企业痛点，把办公室“搬”到企业里去。

“年前原材料涨价、订单爆单，眼瞅着工资都发不出来，交行客户经理上门走访当天就拍板续贷，办理周期从半个月缩短到4天！利率直降55个点，省下的钱够给全厂工人发年终奖……”东莞某小微企业主对笔者表示。

这是2024年底广东交行在推进“千企万户大走访”活动中了解到的企业需求。广东交行以国有大行的政治担当，率先将政策红利转化为民企发展动能

——通过三级联动、产品创新、生态服务“三箭齐发”，在全省织密普惠金融服务网。

在“千企万户大走访”活动中，广东交行员工的足迹遍布珠三角车间、粤北茶园、潮汕小商品市场……交通银行湛江分行客户经理在走访中了解到，当地水产及养殖业的资金周转需求较大，当场就为走访的水产企业和养殖户推荐“饲料快贷”产品，甚至农户无须去银行网点打卡，直接线上操作完成贷款。

又如，交通银行中山分行的客户经理了解到中山某养老项目急需500万元流动资金改造，但法人名下房产抵押金额不够。于是，紧急采用“抵押+信用”方式，给予该养老院低于同期贷款加权平均利率40个BP

的贷款优惠，最终成功促进项目审批投放，这也是中山市落地的首笔养老金融贷款。

这只是广东交行服务小微民企的缩影。这些改变的背后是广东交行打破传统模式，将政策转化为脚踏实地的行动。广东交行积极发挥金融主力军作用，通过召开专班会议、制订相关政策、优化产品和服务以及内部审批流程，完善风险评估体系、加强尽职免责认定等措施，建立起“敢贷、愿贷、能贷”长效机制，为金融服务民营经济发展营造了良好的内部环境，同时推行“专班负责制”——省行定方向、辖行抓重点、支行跑一线，形成“铁三角”联动，全力推进支持小微企业融资协调机制在广东落地见效。

打出金融创新“组合拳”，赋能民企发展

“我们需要的不止是‘解渴水’，更需要‘营养液’。”某科技企业负责人如此概括广东交行的金融服务，这也道出了民企对金融服务的深层需求。

以民企需求为导向，广东交行不断创新金融产品和服务，用定制化的融资方案服务民企，助力企业构建产业链生态赋能体系。交通银行惠州分行与某集团建立合作21年来，业务涵盖集团所有板块。联动交银金租、交银投资等子公司，打造多维度服务体系，通过租赁、债转股等业务服务实体经济；参与

集团重点并购项目，担任联合牵头行角色，在集团行业整合、战略调整上贡献交行力量。

此外，为提高民营企业融资效率，广东交行持续强化在线上融资、支付结算、产业链等领域产品创新，通过优化模型设计、场景应用、系统流程等方式，加大普惠e贷、科创粤新贷等业务推广力度，全面提升金融服务小微企业民营企业的可得性与便利性。

依托交行数字化优势产品，如蕴通资金池和收款管家，大幅提升企业结算和资金管理效率。



从“融资”到“融智”，陪伴民企成长

“银行不仅要‘做钱袋子’，更要当‘智囊团’。”某新能源科技企业财务总监展示着交行提供的“跨境资金池”系统，如此感慨。他表示，通过跨境人民币支付系统（CIPS）标准收发器和本外币一体化资金池服务，该公司将境内外资资金实时调度，降低了企业汇兑风险及脚底成本，实现资金利用最大化。

广东交行从“融资”到“融智”，从“给钱”到“给思路”，为民企提供全生命周期的陪伴式服务。对内不断深化集团内部资源，增强一站式服务民企联动机制，为民营企业提供涵盖投资银行、资产管理、国际业务等在内的多元化金融服务。

具体而言，在投资银行方面，积极协助民营企业开展上市融资、并购重组等业务，帮助企业拓宽融资渠道，优化资本结构；在资产管理方面，根据民营企业的资金规模和风险偏好，为企业提供个性化的理财规划和资产配置方案，实现企业资金的保值增值；在国际业务方面，依托全球网络和专业团队，为民营企业提供跨境结算、贸易融资、外汇风险管理等服务，助力企业“走出去”拓展国际市场。

对外则不断扩大金融“朋友圈”。加强外部联动，积极对接政府有关部门、监管部门、工商联以及行业协会园区管理等机构，建立常态化交流

沟通机制，通过信息共享、银企对接会等形式，更加精准匹配民营需求。

“以前谈的是抵押担保，现在讨论的是五年战略。”佛山某卫浴企业负责人拿着交行提供的“定制化成长方案”：从供应链金融优化到海外市场布局，从智能生产线升级到碳足迹管理。他表示，银行信贷团队更像“智囊团”般深入赋能企业发展。

这样的案例，只是冰山一角。截至2024年末，广东交行民营企业发展贷款增幅约达13%，民营企业客户数量稳步增长，增幅约为24%。

截至2025年2月末，广东交行累计发放小微企业贷款金额超210亿元。但比数字更动人的是那些“小而美”的故事：肇庆的竹编厂用贷款买了第一台数控机床，汕头的玩具商靠跨境保理拿下迪士尼订单，韶关的茶农通过“兴农e贷”建起标准化车间……

当银行员工蹲下身来，深入到田间地头，听见机器轰鸣里的焦虑与期待，金融才能真正成为滋养经济的活水。服务民营企业，是交行与企业共脉搏、与时代共成长的写照，展现了广东交行的责任与担当。

展望未来，广东交行将坚守金融服务实体经济的初心，以更坚定的决心、更有力的举措，持续加大对民营经济的支持力度，为民营经济发展壮大贡献更多金融力量。

2025年3月28日/星期五/经济新闻部主编/责编 周寿光 / 美编 湛晓茸 / 校对 彭继业



快手将全面拥抱AI，建设AI时代普惠数字家园



3月25日，快手发布2024年第四季度及全年业绩。当晚，快手创始人兼首席执行官程一笑在业绩电话会上表示，过去，快手一直在致力于打造一个普通人展现自我、分享生活的社区。而未来10年，快手则将尝试通过全面拥抱AI，重塑整个视频生产和消费产业，并把快手建设成为AI时代普惠的数字家园。

近日，全球知名AI基准测试机构Artificial Analysis发布了最新的全球视频生成大模型榜单，快手可灵1.6pro（高品质模式）以1000分的Arena ELO基准测试评分登陆图生视频（Image to Video）赛道榜首，Google Veo 2、Pika Art位居榜单第二、第三名。去年12月，可灵推出1.6模型，在视频生成的文本响应度、动态表现及画面质量等维度保持全球领先。

A 可灵AI：AI时代视频创作的新基础设施

当前，全球短视频用户对内容多样性的追求愈发强烈，同时渴望降低创作门槛，而视频大模型技术恰是解决这一需求的关键突破口。借助视频大模型，普通用户通过一段简单提示语或者一张图片，即可生成高质量的视频内容，这为快手上海量非专业创作者释放创意潜能提供了可能。

也因此，快手才会将视频大模型作为公司AI战略的核心突破方向之一。

2024年6月，快手推出视频生成大模型可灵AI，自上线后，可灵AI以平均两周更新一次的速度持续迭代，截至目前已经经历了二十多个版本的迭代。2024年12月发布的1.6版本模型在语义遵循、画面美感及动态质量上均有显著提升，尤其在“图生视频”场景下，内部评测显示其综合效果较1.5版本提升近200%。程一笑表示，通过行业调研，有信心认

为目前可灵AI图生视频的综合效果位列全球第一。

技术突破迅速转化为市场势能。自商业化以来截至2025年2月，可灵AI的累计营业收入超1亿元，除了C端用户订阅，可灵AI也面向B端商家提供API接入等服务，据介绍，目前可灵AI已与包括小米、亚马逊云科技、Freepik、蓝色光标等在内的数千家国内外企业客户建立了合作关系。

B 依托AI快速升级现有业务，形成研发与收益的正循环

程一笑在电话会上介绍，自启动新的AI战略以来，除了跑出了可灵AI这样的阶段性成果，快手也在持续优化基座大模型综合性能，并不断加强AI技术对快手主站、电商与营销场景的赋能，持续创造可量化的商业价值。

线上营销领域，快手基于大模型对商品语义和用户特征的深度理解，持续优化模型预估能力。显著提高了广告投放效果，撬动了营销投放的增长。2024年全年，快手线上营销服务收入同比增长20.1亿元至724亿元，其中Q4线上营销收入首次突破200亿元达206亿元。

此外，AIGC能力大幅提高客户

营销素材生产效率，2024年第四季度，快手平台上的AIGC营销素材和虚拟数字人直播解决方案的日均消耗超过3000万元人民币。程一笑表示，根据快手内部测算，AI大模型预计可以把客户的短视频营销素材制作成本降低60%-70%甚至更高。

程一笑表示，未来，快手将通过紧密跟进、学习、应用以DeepSeek为代表的全球基座大模型的技术进展，升级平台AI算法和底层推荐技术，不断提升用户、内容和商品之间的匹配效率和转化效果，提高线上营销客户的投资回报。并通过2-3年的时间，把磁力引擎全面升级为下一代的AI智能商业引擎。

谈及未来AI战略的发展路径，程一笑表示，AI技术发展并逐步成熟的过程中，市场必然会有冷热周期的变化，对于快手来说，最好的选择就是依托AI对现有业务进行升级，迅速形成研发投入和收益的正循环，这样才能让快手AI真正具有穿越市场周期的能力。

为此，快手一方面会不断升级以可灵为代表的AI商业化变现模式，力争可灵AI早日成为营收规模全球第一的视频生成AI应用。另一方面，也会继续加强AI技术对于快手原有商业生态的升级，为快手线上营销服务和电商业务带来新的增量。

2025年3月28日/星期五/经济新闻部主编/责编 周寿光 / 美编 湛晓茸 / 校对 彭继业



融合创新与AI双轮驱动 腾讯云助力大湾区发展新质生产力

“因地制宜发展新质生产力，加快建设现代化产业体系”，在2025年《政府工作报告》中，新质生产力再次被重点提及。作为国家战略级城市群，粤港澳大湾区正以科技创新为核心，结合区域优势加速培育新质生产力，构建数字经济时代的产业新生态。

其中，以腾讯为代表的一批科技公司围绕国产软件、人工智能技术等科技发展，多年来持续投入研发，推动产业创新应用在大湾区政务、金融、电力、交通、医疗等20多个行业落地，取得积极成效。近日，腾讯云发布了《融合创新助力新质生产力发展报告》，以融合创新助力产业数字化升级的实践案例，为各行各业发展新质生产力提供借鉴。



A 打造融合创新的数字底座，助力大湾区产业高质量发展

新质生产力的发展离不开安全可靠的技术根基。腾讯自2018年以来累计投入3403亿元用于基础研究，打造了全栈融合创新软件体系，覆盖数据库TDSQL、操作系统TencentOS、专有云TCE、专有云PaaS平台TCS、大数据TBDS、腾讯云TITI平台在内的基础软件“6T”。与此同时，腾讯云持续向扎根产业场景的“试验田”，在大湾区的金融、政务、医疗、教育等行业广泛落地。

在政务领域，腾讯携手广东省政府共同打造了全国最大的省级

融合创新云，以数字政府建设为导向，构建了全面兼容国产体系的全栈云平台，稳定服务了68个省级单位、1000+业务系统，惠及亿万老百姓。在金融领域，腾讯云数据库TDSQL助力平安银行信用卡核心系统从传统集中式数据库全面迁移到国产分布式数据库，打造了业界首例银行“大型机”下移的成功案例。

基于在政务、金融领域的落地经验，腾讯云融合创新技术加速向更多行业释放转型动能。在电力领域，腾讯云专有云TCE等产品助力南方电网

网搭建国产云平台，平稳支撑近百个业务应用，全面提升各业务数字化水平；在交通领域，腾讯携手广州地铁，基于腾讯专有云TCE、TDSQL、TBDS等产品，联合生态伙伴共同推出了新一代轨道交通操作系统穗腾OS2.0，助力广州地铁敏捷创新和智慧化建设，提升运营质效。在医疗领域，腾讯云助力深圳市第二人民医院打造了国内首个具备“超级数据中心”的新一代智慧医院，实现集团化运营管理及多院区协作，有效优化优质医疗资源配置，促进卫生健康事业均衡发展。



B 发展人工智能“双引擎”，释放数字化转型新动能

人工智能是引领未来的战略性技术，也是大湾区培育新质生产力的核心驱动力。腾讯云在筑牢融合创新数字底座的同时，不断推动“人工智能+”行动走深向实。腾讯云坚持核心技术自主研发，拥抱开放生态的人工智能发展战略，保持自研腾讯混元大模型技术领先的同时，为企业客户快速接入DeepSeek提供更多路径，为企业提供更灵活、更稳定、更安全的“双模”行业方案。

在智慧政务场景中，近日，深圳宝安的政务服务大模型接入“腾讯混元+DeepSeek”双核驱动，实现了31个业务场景的智能化升级。深圳医保也与腾讯合作，全面启用DeepSeek大模型与腾讯混元双AI引擎，打造智能医保管家，助力深圳1700万医保参保人真正实现“边问边办”的智能新体验。

不仅如此，在智慧医疗场景中，腾讯和迈瑞医疗联合发布全球首个重症医疗大模型——启元重症大模

型，可实时监测病人生命体征，24小时辅助医生。临床模拟数据显示，启元大模型给出的建议与重症知识分析准确率已高达95%。

未来，腾讯将长期坚持并不断加强在融合创新与AI等核心技术领域的投入、精进产品和解决方案能力，加快产品产业场景的实践和复制，联合更多合作伙伴一起，助力产业数字化转型升级，为中国数字经济发展贡献科技力量。