

银行发布信用卡“炒金”风险提示

有网友自曝贷款80万买金亏7万

借款“炒金”的人直呼很慌

随着中美经贸高层会谈取得实质性进展,关税调整14日正式落地,全球市场迎来利好,市场避险情绪随之下降,黄金在本周一即迎来剧烈震荡。周三,COMEX黄金高开低走,下午时段继续下探至3236.64美元/盎司,单日下跌0.34%。截至记者发稿时,伦敦金现货报3230.87美元/盎司,单日下跌0.58%,国内金价继续回落,上海黄金交易所实物金报价758.60元/克,单日下跌0.63%。

在金价剧烈震荡之下,社交媒体上,有网友在问,那些用信用卡套现或者贷款“炒金”的人现状如何。有人就分享了自己贷款80万元买黄金的经历,据其表述,其买金成本价高达830元,现在

在感到非常心慌。记者据此算了一笔账,若从持仓价格的830元到现在的758元左右的金价,即使不算贷款利息、回收差价等,每克也已经跌掉了72元,80万元投资的损失在7万元左右。

这位网友的经历引发了“围观”,不少网友表示,虽然黄金一直被视为避险资产,但在短期内,其价格也可能受到市场情绪、货币政策、地缘政治等多重因素的影响,出现大幅波动。

因此,在进行黄金投资时,必须具备足够的风险意识和资金管理能力,不能将全部资金都投入黄金市场,更不能通过贷款或信用卡套现等方式进行高风险投资。

2

多家银行紧急发布提醒

包括信贷资金、信用卡套现“炒金”暗流涌动,也让多家银行紧急“亮剑”。记者注意到,近期包括建设银行、兴业银行、广发银行等多家银行,都发布了信用卡“炒金”风险提示,强调严控信用卡“炒金”,明确指出信用卡资金不得用于投资股市、黄金等高风险领域。

上述多家银行的公告指出,有不法分子利用互联网平台,以“低门槛、高收益”为诱饵,诱导持卡人通过信用卡“炒金”进行投资。此类行为不仅违反信用卡使用规定,更

存在巨大资金风险,若金价波动导致亏损,持卡人需自行承担价差、手续费等成本,并可能因逾期还款产生透支利息及不良信用记录,严重损害持卡人合法权益。

业内人士提醒,信贷资金、信用卡套现“炒金”不仅违反合约,还可能因金价波动导致“本金亏损+高额利息”双重压力,甚至涉及洗钱、信用卡诈骗等刑事风险。投资者在进行黄金投资时,一定要遵守相关法律法规和银行规定,选择正规的投资渠道和方式,切勿盲目跟风或听信小道消息,以免遭受不必要的损失。

如果有人违反相关规定,会有什么后果?银行方面表



羊城晚报记者 戴曼曼

随着避险情绪显著降低,高处不胜寒的金价震荡加剧。本周一,国际黄金市场开盘即陷入剧烈震荡,伦敦金现货COMEX黄金期货主力合约开盘大跌,伦敦金现货低开跌逾1%,COMEX黄金期货主力合约开盘跌近2%,单日最大跌幅达3.04%。

剧烈震荡之下,让投资黄金的人更多有了观望情绪,近期有银行再次发布公告,提醒投资者,警惕不法分子以“低门槛高收益”为诱饵诱导持卡人通过信用卡“炒金”。

记者注意到,在社交平台上,有网友分享亲身经历贷款80万元买黄金,但金价一跌就慌得不行,业内人士提醒,我国对于贷款和信用卡的资金都明确要求相关资金不得进入股市、黄金等投资领域,投资者应理性操作。

头部主播已回穗?辛选回应“搬回广州”
直播电商争夺,广州再获加分

羊城晚报记者 沈钊

广州在直播电商领域,再获加分。

近日,直播电商领域头部企业辛选集团“撤离杭州、回归广州”的消息再次引发热议。5月14日,记者就上述消息向辛选相关人士求证,该人士表示,目前辛选正进行业务调整,一部分业务转回了广州,目前还是杭州、广州两地办公。

辛选家族重回广州的消息最早在去年年初传出。当时辛选集团的头部主播“蛋蛋”在直播中无意透露,辛选集团计划于2025年4月初整体从杭州搬回广州,辛选杭州公司将启动搬迁工作,员工劳务合同、社保公积金等也将同步转移至广州。彼时,辛选方面表示,以公告消息为准。

而在近日,相关迹象表明,辛选已经开始启动回归广州的相关举措。据公开报道,辛选今年1月已签约购入白云湖科技产业园二期G栋和E栋,目前两栋大楼主体已经装修完成,旗下主播搬迁正在进行中。而“蛋蛋”近日也在直播间透露,其已经搬回广州。目前,“蛋蛋”快手IP已经显示为广东,“蛋蛋”还表示,公司的核心团队已经转移到广州,会在广州播整个“618”,“很多产品都在广州,我的服装服饰也在广州,所以就近一些。”

此外,今年4月,广州市白云区人民政府发布的《关于云誉白云湖数字科技城人才公寓分配结果名单的公告》显示,单位整体租赁的名单中,广东辛选控股有限公司分配了大量的人才公寓。

记者了解到,辛选集团2017年创立于广州,是一家以供应链为核心的数字新零售企业。其为大众所熟知的是其创始人辛巴,作为快手电商的头部主播,辛巴直播带货的交易额也在国内主播行业中居于头部地位。目前辛选集团已发展成一家集供应链管理、达人孵化、数字电商、教育培训于一体的综合性企业,员工超4000人,2023年营业额突破500亿,在直播机构中也排名前列。

2023年3月,辛选开始从广州迁往杭州,租下与华为相邻的威海中心3号楼整栋23层,同时所有主播IP属地变更成为浙江。威海中心3号楼位于杭州滨江区,作为全新的办公大楼,其坐拥双地铁,楼高近百米。当时辛选称,迁往杭州是为“拓展办公场地”和“利用杭州直播人才优势”。

实际上,广州作为辛选的“发源地”,拥有成熟的供应链体系和丰富的产业资源,能够提供更稳定的货源和更高效的物流支持。同时,广州对直播电商产业的大力扶持,也将为辛选的发展创造良好的政策环境。

目前,抖音集团已经先行一步落子广州,并在过去一年中广州市海珠区政府“磨合”出了多个落地项目。而广州市统计局发布的数据显示,2024年广州直播电商零售额达5171亿元,排名全国第一。从某种程度上看,广州这座城市,是直播电商的兵家必争之地。辛选的回归,实属意料之外,情理之中。



2024年
广州直播
电商零售
额达5171
亿元,排名
全国第一
新华社发

前4月人民币贷款增加10.06万亿元

钱都流向了哪里?超九成投向企业

羊城晚报讯 记者戴曼曼报道:5月14日,中国人民银行发布4月份金融数据显示,4月末,我国人民币贷款余额265.7万亿元,同比增长7.2%;社会融资规模存量为424万亿元,同比增长8.7%;广义货币(M2)余额325.17万亿元,同比增长8%。

从货币供应来看,4月末,广义货币(M2)余额325.17万亿元,同比增长8%。狭义货币(M1)余额109.14万亿元,同比增长1.5%。

数据显示,前四个月人民币贷款增加10.06万亿元。钱都流向了哪里?央行的数据给出了具体解释,超九成新增贷款投向

了企业。数据显示,分部门看,住户贷款增加5184亿元,其中,短期贷款减少2416亿元,中长期贷款增加7601亿元;企(事)业单位贷款增加9.27万亿元,其中,中长期贷款增加5.83万亿元。

另外,数据显示,前四个月人民币存款增加12.55万亿元。其中,

住户存款增加7.83万亿元,非金融企业存款增加4103亿元,财政性存款增加1.19万亿元,非银行业金融机构存款增加1.88万亿元。央行同日发布的2025年4月社会融资规模存量统计数据报告显示,初步统计,2025年4月末社会融资规模存量为424.0万亿元,同比增长8.7%。其中,对实体经济发放的人民币贷款余额为262.27万亿元,同比增长7.1%。2025年前四个月社会融资规模增量累计为16.34万亿元,比上年同期多3.61万亿元。其中,对实体经济发放的人民币贷款增加9.78万亿元,同比多增3397亿元。

2025年5月15日/星期四/经济新闻部主编/责编 李卉 / 美编 湛晓茸 / 校对 林雷

|专题 A10

解读虎牙2025年Q1财报

探索AI与电竞赛事融合创新
海外业务有望成为重要增长引擎A 稳步执行战略转型
继续巩固业务和运营基本面

面对改善。

股东回报方面,在公司至多1亿美元的股票回购计划下,截至2025年3月末,虎牙公司已经回购2100万股虎牙股票,共计价值6980万美元。此前,虎牙公司宣布2025-2027年股息计划,其中2025年支付的现金股息总额约为3.4亿美元,每股普通股或者每ADS(美国存托股份)股息为1.47美元,将以美元形式支付给在2025年6月17日休市时登记在册的普通股股东和ADS持有人。此股息支付日期预计为2025年6月30日或前后,除息日为2025年7月1日。未来,虎牙将继续致力于巩固业务和运营基本面,并通过股息和回购等方式持续回馈股东。

B 多举措提升业务策略
战略转型持续显现成效

商业化重点转型方面,虎牙公司第一季度在游戏相关服务、广告和其他业务方面实现3.7亿元收入规模。在游戏分发方面,在本季度市场上大型新游上线有限的情况下,公司通过与游戏工作室的联动及精细化运营策略,持续发掘虎牙游戏直播生态中自然聚集的高商业价值用户群体的消费潜力,对游戏分发业务提供更加稳固和均衡的支撑。今年第一季度,通过虎牙分发渠道的游戏的总流水较去年同期增长逾倍,且环比有所增长。其中,《QQ飞车手游》《和平精英》《三角洲行动》《英雄联盟手游》等多款游戏在虎牙平台的分发流水均实现显著增长,较



C 放眼新兴业务增长潜力 提升海外游戏相关业务商业化能力

在深耕国内市场的同时,虎牙公司通过旗下的国际移动应用服务平台等海外业务,开始积极探索提升在海外市场中的与游戏相关的商业化能力,以更好发掘平台内容和用户流量的商业价值。为此,虎牙公司深化了与国内的出海游戏厂商及海外当地游戏厂商的合作,截至第一季度,已与多个厂

商的约50款游戏在海外进行分发和道具合作,例如《PUBG MOBILE》《王者荣耀》《暗区突围》《三角洲行动》《鬼泣》等。同时,虎牙公司结合游戏特点及其活动节点,推出特色运营活动,如游戏好友战绩PK玩法等。此外,公司还通过联动旗下海外直播平台的当地主播,提升本地化的游戏推广效果。

黄俊洪认为,新兴业务已开始快速发展,海外游戏相关服务的收入在第一季度实现环比数倍增长。基于当前的业务轨迹和市场前景,虎牙有信心继续扩大海外用户覆盖和业务规模。海外游戏相关的商业化业务有着很大的潜力,有望成为公司重要的增长引擎之一。

D

推出行业首个观赛AI智能体
重构电竞赛事体验

在深耕游戏直播行业的同时,虎牙继续重视构建技术护城河。基于“AI+直播”的公司核心战略,虎牙已着手探索AI和电竞赛事的融合创新。过全链路AI技术重构观赛体验,推出游戏直播行业首个全场景观赛AI智能体——“虎小AI”,化身为虎牙用户的智能观赛搭子。

据了解,虎小AI有着“懂游戏、懂电竞、懂解说”的特点。在赛前选人阶段,它将用数据透视镜拆解战队英雄池兼容性,通过

E 版权与自制内容行业领先
赛事IP“传奇杯S3”印证专业影响力

第一季度,虎牙公司持续布局优质、专业且多元的平台内容库,夯实平台内容优势。在多元化专业内容方面,虎牙公司持续巩固在版权电竞赛事领域的领先地位,第一季度直播了约75项版项版权电竞赛事,覆盖“英雄联盟职业联赛(LPL)”“王者荣耀职业联赛(KPL)”等多品类、受欢迎的赛事,满足不同电竞爱好者的观看需求。根据公司统计,本季度虎牙平台播放电竞赛事的市场份额进一步提升,稳居游戏直播行业电竞赛事第一观看平台。

在自制内容方面,虎牙公司积极创新、打造多元化的自制内容矩阵,精准覆盖不同用户群体的娱乐需求。本季度,虎牙直播了约25档自办电竞赛事和娱乐节目,其中,“虎牙英雄联盟传奇杯S3”作为重点打造的电竞赛事IP,于3月末正式拉开帷幕,总决赛将于5月17日在上海举办。值得一提的是,本届传奇杯S3首创中韩双赛区模式,既加快赛事推进速度,又通过引入韩国赛区强劲对手,大幅提升赛事竞技强度与观赏性,强化了虎牙赛事的专业影响力。

此外,虎牙平台的《DOTA2》自制赛事“不朽杯”已于5月初启动,该比赛聚集了当下国内顶级前《DOTA2》职业选手,并已获得较高关注度。虎牙公司方面透露,接下来公司还计划推出线下电竞音乐会以及《无畏契约》赛事等大型自制内容。