

# 金融赋能南粤 创新筑稳民生

浙商银行  
广州分行

## 亮相2025年广东 绿色金融改革创新推进会

中信银行  
广州分行

## “松湖专精特新贷” 精准滴灌科创企业

全力做好科技金融大文章

绿潮涌动明珠湾，金融赋能低碳路。12月10日，以“金融逐‘绿’‘转’向低碳”为主题的2025明珠湾气候投融资大会在广州落幕。浙商银行广州分行受邀参会并成功签约4个重点项目，涵盖转型金融与生物多样性金融两大领域，以精准金融服务践行绿色发展使命，彰显深耕华南绿色金融市场的专业实力。

作为立足广州、辐射粤港澳大湾区的金融力量，浙商银行广州分行始终将绿色金融与转型金融作为高质量发展的核心战略，依托对公业务优势，构建了“产品创新+场景赋能+全链条服务”的绿色金融体系，积极深化银企合作，全面助力产业转型。

### 锚定转型标准 赋能支柱产业低碳升级

该行全力支持专精特新企业发展，签约广州市聚赛龙工程塑料股份有限公司。作为广州首批国家级专精特新“小巨人”企业，该公司锚定低碳高分子改性材料的技术研发、应用与生态构建。此次签约，双方通过银企携手，共同打造“绿色+”金融赋能模式，持续践行转型金融“低碳”蓝图。

该行同时携手薇美姿实业（广东）股份有限公司，赋能国内口腔健康护理产业迭代升级。作为国内口腔护理行业领军企业，薇美姿集团旗下品牌在全国市场持续领跑。该行拟通过综合授信支持，助力企业产业整合，为广州“产业第一，制造业立市”战略注入金融活水。

### 深耕生态金融 共护生物多样性底色

在全省生物多样性金融授信签约环节，浙商银行广州分行聚焦生态保护与可持续发展，签约两大标杆项目，助力绿美广东生态建设。该行与国内首家A股上市的城市管理服务企业侨银城市管理股份有限公司达成多维合作，赋能城市生态治理，以专项金融支持助力企业数智环卫装备升级、城乡一体化生态治理，以金融赋能“智慧城市”建设。

同时，浙商银行广州分行辖内惠州分行与惠州市杰创生物能源科技有限公司完成签约。该企业作为高新技术及专精

特新企业，通过回收加工动植物废油生产生物柴油，年产能达15万吨，符合《生物多样性金融目录（试用稿）》支持方向。该行通过供应链金融方案实现“一点授信、全链受益”，助力企业深化生态保护与产业发展的协同融合，为生物能源领域绿色转型提供可复制的金融样本。

### 积极响应政策， 做实“绿色金融”文章

据了解，长期以来，浙商银行广州分行持续加大对绿色、低碳、循环经济等重点领域细分行业的跟踪研究力度，加大资源配置倾斜及行业授信引导，持续润泽“绿美广东”。此次签约的四大项目，更是覆盖上市企业及专精特新等主体，地域辐射广州、惠州等地，契合会议“覆盖面广、导向精准”的签约特点。

“两项转型金融标准的发布让企业绿色转型有了明确遵循，而浙商银行的定制化服务精准破解了资金难题。”参会企业代表表示。

浙商银行广州分行相关负责人表示：“作为扎根广东的金融机构，浙商银行广州分行将以此次标准发布为契机，持续深化绿色金融产品创新，将转型要求与生态保护融入授信全流程，为更多实体经济提供高效率、低成本、定制化的金融支持。”

未来，浙商银行广州分行将持续聚焦广东绿色金融改革创新部署，深耕转型金融、生物多样性金融等核心领域，深化与重点行业、优质企业的战略合作，以金融活水滋养绿色产业，以专业金融服务助力广东构建绿色低碳发展新格局，为经济社会可持续发展注入更强劲的金融动能。

文/杨广

在深入服务国家创新驱动战略、全力支持广东省“科技创新+先进制造”发展的征程中，中信银行广州分行聚焦专精特新企业的独特成长需求，于2025年5月创新推出“松湖专精特新贷”专属金融服务方案。该方案以自主设计的积分卡为核心风控与评审引擎，开辟一条契合科创企业“轻资产、高成长”特点的融资新路径，有效打通金融活水精准滴灌实体经济的“最后一公里”。

### 难题：如何为科创企业的发展提供合适的融资方案

S装备是一家专业电子工业领域高科技公司，专注于贴膜及图像转移相关制程的技术应用，也是全球为数不多可提供封装测试黄光制程全套解决方案的供应商企业。企业面临着应收账款账期长、配套流动资金需求较大的局

面。与S装备公司面临类似的情况，W自动化是松山湖一家专注于物料自动化系统解决方案的国家级高新技术、专精特新企业，企业在技术研发阶段需要投入大量的资金，短期内难以产生稳定的现金流。

科创企业具备“轻资产、高成长”特点，它们既需要灵活高效的融资服务应对经营波动，更需要数字化金融产品提升运营效率。

### 破局：一张“打分卡”，探索科创企业价值评估体系

中信银行广州分行深刻认识到科技金融在推动新质生产力发展中的核心作用，围绕科技企业“初创-成长-成熟”各发展阶段的不同需求，为科创企业提供全周期、多层次、多渠道一揽子金融服务方案。

2025年初，中信银行广州分行辖属东莞分行联合东莞市工信局，就服务东莞地区专精特新企业开展多次调研，并赴苏州考察，探索出设立专精特新企业打分卡审批专属产品，以松山湖地区为试点，于5月20日正式推出产品，推动对专精特新企业的专属融资服务，该产品从多维度量化指标对企业进行评分，将科技研发成果、技术团队背景等转化为量化审批元素，充分契合科创企业特点，并通过线上化实现3分钟完成测额授信，最快实现T+3工作日完成全流程审批。经过半年运行，目前产品进一步迭代更新至2.0版，通过大数据对专精特新企业进行分层模型计算，让宝贵的信贷资源得以更精准、更迅速地配置给最具

活力的创新主体。

### 成效：数据说话，见证金融与科技深度融合之力

中信银行广州分行为上述企业推荐“松湖专精特新贷”产品，同时借助人民银行资金信息平台高效调取企业跨行资金流信息报告，通过对企业与公共机构交易、上下游资金往来等核心信用信息进行深度分析，快速确定额度，一周内为前述企业实现快速融资，高效满足企业流动资金需求，有效解决了企业的融资难题。

“松湖专精特新贷”上线以来，取得显著成效。产品上线当周即实现首笔300万元贷款投放，运行半年已累计为超30家专精特新企业提供超4.5亿元信用贷款支持，有效缓解科创企业缺乏传统抵押物的融资焦虑，也高效匹配了企业快速周转的经营节奏。

### 展望：持续深耕，构筑科创金融生态圈

中信银行广州分行相关负责人表示：“松湖专精特新贷及其打分卡模式，是我行深耕科创金融、服务实体经济的重要工具。这不仅仅是一款产品，更是一种服务理念的创新。”下一步，该行将继续优化迭代评估模型，并依托中信集团“金融全牌照，实业广覆盖”的独特优势，拓宽服务覆盖面，致力于构建陪伴专精特新企业全生命周期成长的金融生态圈。

以金融活水激发创新动能，中信银行广州分行在行动。未来，将以“中信方案”，用心用情书写好“五篇大文章”，为广东省高质量发展贡献“中信力量”。

文/杨广

中国平安人寿保险

保险康养顾问培养计划

# 好发展 在平安

持续  
精进

以专业成就价值

引领  
团队

追求  
卓越

\*旨在招募保险代理人。保险康养顾问指保险代理人，展业范围是销售保险。

专业 让生活更简单

中国平安 PINGAN

专业 · 价值