



总策划:林海利 孙璇
总统筹:吴江 孙晶
策划执行:羊城晚报记者 刘云

党中央高度重视中小企业发展!习近平总书记广东之行释放的这一重要信号,深深鼓舞着广东创新创业者们。在记者这两天的粤企调研中,有两家位于广州市的大数据公司颇引人注目。依托AI和大数据技术,这两家企业勇敢地踏入了被称之为世界难题的发展领域,为广东企业站到世界舞台前取得了真经。

A. 猪八戒网:用大数据PK世界商界难题

2018年7月,一项推动区域政务创新,落实政府“放管服”的项目在广州市越秀区落地。越秀区人民政府与广东猪八戒网络有限公司正式签约,在越秀区政府服务大厅共建猪八戒网“互联网+”共享服务中心。这样的“互联网+”共享服务中心在全国一线城市属于首创。

“猪八戒?!”中国四大名著《西游记》中的经典人物,怎么以互联网公司的身份出现?难道是从神話中走来的传奇?不少人笑着说。

作为猪八戒网的创办人,朱明跃,花名“二师兄”,他将猪八戒网的发展之路喻为“取经之路”。

这是一个“成人达己”的人才共享平台,平台一边连着雇主发包方,一边连着提供“一站式”企业全生命周期服务的知识工作者。为了帮助千万级中小微企业节约成本、快速成长,猪八戒网提供涵盖品牌设计、策划营销、互联网开发、知识产权以及科技、财税、金融等超过1000种专业服务。

“佣金模式”曾让猪八戒网在大众创业时代一枝独秀,并摇曳在互联网之巅。十二年间,从最初6个人发展到如今拥有5000人团队,从一个小论坛发展到估

值超百亿的大平台。然而,2015年,猪八戒网顶住压力,毅然放弃了很多人眼中仍能获得高额利润的模式,转而投向“数据海洋+钻井平台”模式发展。

这是为什么?朱明跃表示,很多服务对象(中小微企业)在logo设计完成后,还需要注册商标,形成自身的知识产权和品牌核心力、竞争力,猪八戒网完全可以借用现有大数据资源,继续为中小微企业提供延伸服务,其中包括商标注册、知识产权保护等,走出“数据海洋+钻井平台”的模式。

时间证明,这样的想法是正确的。在大数据时代,猪八戒网组织了一支“敢死队”推动商标注册和知识产权保护的延伸服务。在没有国外范本的情况下,猪八戒网再次创新了自己的商业模式,更接地气地走出了自己的一条创业创新之路。2015年6月,在C轮融资时,猪八戒网融到26亿元人民币,整个互联网行业哗然。这一年,公司收入比2014年提升了5倍。

小微活,就业旺,经济兴。过去,国外的商业教科书都认为,面向小微企业的生意是商业的死亡地带。但猪八戒网偏偏“走上了这一世界难题的“取

经路”。广东猪八戒网络有限公司总经理刘振亚告诉记者,猪八戒网建立起一个从数据透视到人工、产品咨询,再到后续人才共享服务的三位一体模式,为这个死亡地带找到了解决之道。“来自新华社的数据显示:当前中小微企业占我国企业数量的99%,完成了70%以上的发明专利,提供了80%以上的新增就业岗位。中小微企业已成为就业巨大的容纳器,事关中国经济的活力与繁荣。猪八戒网选择为各区域中小微企业提供成长赋能,具有重大的产业价值和社会价值。”

现在,在猪八戒网未来的经营战略里,通过八戒火眼金睛大数据智能化诊断分析,有效精准地对应企业在各阶段的发展诉求,并通过“八戒企业家”进行个性化服务和针对性赋能,助力企业一站式解决发展中的系列“麻烦事”,帮中小微企业规避风险、助力中小微企业轻松快速地实现“互联网+”成长。

简意电商创始人谢家豪告诉记者,作为以大学生身份在猪八戒网创业三年的他,已实现从月接一单到年入1000万+的转变,真正实现“我在猪八戒,服务全世界”。

B. 三盟科技:引领教育行业大数据应用

对许多人来说,“三盟科技”可能还比较陌生。但在我国教育领域大数据企业中,“三盟科技”却一枝独秀、傲视群雄。

三盟科技很年轻,2013年,三盟科技股份有限公司正式运营,总部位于广州。

短短五年,三盟科技的业务已经遍布全国32个省市。

2018年8月,三盟科技继2016年之后再度荣膺“中国大数据企业50强”企业,与阿里、腾讯、华为、科大讯飞、联想、浪潮等企业同时上榜,凭借大数据在教育领域的深度创新与应用,成为该榜单中的唯一一家教育大数据企业。与此同时,三盟科技也成为国内高校智慧校园建设的首选品牌,频频得到来自国内顶尖高校如北大、复旦、人大、西安交大等985院校的青睐!

是什么,让三盟科技如此迅猛发展?

王喜英女士,作为三盟科技的领航人,深明信息化建设对于教育的重要意义,中国教育行业的发展已经无法与高速发展教育个性化需求匹配。

因此,在创业初期王喜英就将企业定位在教育信息化行业,并一直秉持着“专注教育,专注新一代信息技术应用创新领导品牌”的公司理念不断前进。王喜英认定:从一个行业,一个系统扎根,做深做透,然后延伸出去,才是这家公司该有的气质。

王喜英说,我们钟情于教育,专注于“新一代信息技术应用创新”,也勇于成为第一个吃螃蟹的人。所以,三盟为

中国高等教育应用场景开发了一系列支撑教育体制改革的大数据平台与应用。他们既解决了教育的痛点问题,也起到了辅助和推动教育改革的作用,所以才有市场如此明显的回报和反馈。

2013年4月,云计算、物联网、VR、机器人等新技术被炒得很热,但均无法落地,三盟科技决定选择从还处于初步探索阶段的云计算技术开始。后续的事实证明,三盟科技选择是成功的,利用云计算技术对传统的教育信息化业务进行升级和产品功能快速迭代,形成了庞大的蓝海市场。

随着初始的成功,三盟科技目光更加高远,于次年开始布局于高校大数据应用领域,运用最先进的大数据+AI技术为高校提出整体智慧校园解决方案。通过几年的努力,三盟科技已然成为教育行业大数据、人工智能领军企业。企业也成功转型为专注大数据和人工智能领域内的应用与数据源管道类软硬件产品的自主研发厂商。

2018年10月的一天,记者在广州一所高校看到了这样一个独特新颖的课堂:走进教室,这里已经不是以前传统的不可移动排排坐的课桌椅,教室课桌椅可以自由组合,课堂中,随时都能看见大家互动学习交流的场景:老师发给学生的学习资料,不可能偷懒不看,必须一页页地翻过,因为电脑会有阅读记录;上课前,老师推送给学生预习资料,学生可对不懂的地方进行标识,这样老师在第二天的授课中,可依据标识情

况有针对性地传授知识;课堂上,学生们分小组讨论,可以拍照上传互动学习App,学生可以发弹幕,可以抢答,可以将讨论留存;老师测试教学效果,还可以在一个知识点讲完后,推送即时检测题,学生马上做答,知识点掌握程度一目了然……

这就是被130多所高校所认同并接纳的三盟“智慧课堂”平台。这种借助新技术手段,创新研发出符合90后、00后等年轻学习心态的教学工具,是三盟科技为推动高校个性化教育所做的努力。

“运筹帷幄之中,决胜千里之外”。三盟科技的创新获得高校的认同,这来自于三盟科技高度重视自主研发与创新。

为高智力、高素质人才培养服务,就要有更高力度的研发投入。

三盟科技先后在北京、上海、西安、武汉设立了四大研发中心,并成立了“三盟广州研究院”和“海外高创智能应用研究院”。王喜英算了一笔账:

“三盟产品及研发团队逾400人,近5年来一直保持年销售收入的20%用作研发经费,迄今已投入1个多亿并持续投入。

这样高额的研发投入,高

度重视的人才策略,同时贴近教育行业核心需求,将技术真正落地到教育行业,才能保证企业核心竞争力和日新月异的产品创新,才会有企业的高速增长。”

与此同时,王喜英和团队

核心成员,还定期从美国硅谷

对接全球前沿、尖端的技术与人

才,对接世界最前沿的技术发

展,及时把握全球技术风向

标,为教育信息化发展把脉未

来。王喜英告诉记者,现在已

有海外高校邀请中国的互联网

企业进驻所在国家,实现高校

课堂的互联网化。

发现需求变化 创造全新业态

□陈鸿宇(广东省政府特聘参事、广东省委党校教授)

习近平总书记近日在广州考察时指出:“要发挥企业创新主体作用和市场导向作用,加快建立技术创新体系,激发创新活力。”建立技术创新体系,为什么一定要发挥企业的创新主体作用和市场的导向作用呢?

本期羊城晚报关于猪八戒网和三盟科技的报道,给出了答案:只有让企业真正成为创新主体,企业才能根据市场的导向选择开发哪一些技术?该创新哪一种业态?在制造业走向数字化、网络化、智能化的时代,正如《第三次工业革命》作者杰里米·里夫金指出的:“第一次和第二次工业革命时期的传统的、集中式的经营活动,将逐渐被第三次工业革命的分散经营方式取代。”因此,“互联网+企业小微化”将是大数据时代企业组织形式的“新常态”。

猪八戒网和三盟科技聪明之处,就是敏感地发现市场需求主体正在发生着的新变化,在信息化的大潮中逆流而上,将为数众多的中小微企业和高校学生作为服务对象,从而创造了与其他信息运营商不同的全新业态,也率先占领了大数据应用的产业化高地。

今日·广东

全球首款

可折叠柔性屏手机 深圳企业智造

2018年11月1日/星期四/区域新闻全媒体编辑部主编/责编 杨逸芸/美编 湛晓芸/校对 黎松青 A8



0度到180度区间内任意弯折,拥有2000余项核心技术知识产权

文/图 羊城晚报记者 沈婷婷



手机屏幕
可以自由折叠

可折叠的柔性屏手机?手机与平板电脑二合一?桌面互联网和移动互联网合二为一?如今,科幻已成现实。10月31日,全球首款可折叠柔性屏手机——柔宇FlexPai“柔派”首次亮相并于今日正式销售。聚光灯下,柔宇科技创始人兼CEO刘自鸿从口袋中取出一个手机大小的产品,轻松掰开则变身为平板电脑,折叠后即可收回口袋。一时间,掌声雷动。

柔性屏为完全自主研发

密铰链的创新设计令人印象深刻。整机中间区域的多轴联动精密铰链由上百个零部件组成,仅此部分就集成了柔宇的110余项核心技术专利。

另外,柔宇采用了柔宇自主研发的新型超级快充技术——柔充,它不仅能够助力电子设备大幅提高充电续航体验,30分钟即可充电约70%,而且还具有发热量低、安全性高等多项优势。

柔宇为柔派特别定制了Water OS操作系统,使其在大屏及不同角度折叠状态下使用时,APP都可自适应不同的屏幕尺寸,可以更简单、流畅地操作这款充满未来感的新产品。据悉,该手机的售价在8999元起。



柔派可以说是颠覆人们对传统智能手机的认知——屏幕可自由折叠、展开,既拥有智能手机的便携,又兼具平板电脑的高清大屏。

记者在发布会现场看到,柔派在大屏状态下支持多窗口、多任务的并列显示,可实现在普通手机上无法实现的拖拽分享功能。比如在微信对话框里可以像在电脑上一样,轻松拖拽辅屏中的图片、文档,又或者在主屏上写邮件,可以轻松将辅屏上的内容拖拽到邮件附件中。此外,折叠状态下还可开启侧曲屏的通知,避免通知打扰主屏屏幕操作。

在大屏状态下,柔派如何接听电话?解锁是否方便?记者现场体验了解到,在大屏状态下如果有来电,只需将柔派折叠,电话即可自动接听,手机将智能识别用户接听时所使用的屏幕,自动启用不同的麦克风及听筒系统,整个过程自然流畅。在熄屏状态下,看到柔派任一屏幕的消息提醒,都可以双击图标并通过指纹识别来确认开启应用软件。

最让人惊叹的是,柔派可在0度到180度区间内任意角度弯折,可像书本一样立起或横放,灵活配合用户阅读角度。如直立时,屏幕可显示时间、备忘录等功能,化身工作小助手做出不同提示;如用户需要与他人共享手机中的照片或其它资料,也可将选中的内容分享到辅屏上给他人在对面观看,避免二人同一侧看手机相册涉及泄露隐私图片或视频等。

“没想到可折叠柔性屏手机这么快就能成为现实,太酷了!”多位嘉宾现场表示,柔派刷新了自己对手机的认知。

刘自鸿还特别自豪地表示,柔派采用了外折式屏幕设计,其中多轴联动

顶“风”作案盗两百万首饰 佛山一“黄金大盗”被抓获

羊城晚报记者 张韬远 通讯员 沈晨亮 鹿鹏

今年9月,在超强台风“山竹”袭击广东之时,竟有人顶“风”作案,利用台风作为掩护进入玉器店盗窃,盗走价值两百多万元的首饰。10月31日,记者从佛山市顺德区公安局获悉,目前该起案件已经告破,嫌疑人已经被依法逮捕。

台风天玉器店被盗

今年9月17日上午,佛山市顺德区公安局北滘派出所接事主卢某报案称:他位于北滘的某玉器店被人入室盗窃,被盗金银首饰一批,总价值200多万元。

办案民警经现场勘查发现:嫌疑人在金店与隔壁房屋相邻的侧面墙体上凿开一个洞,通过两屋之间狭小的缝隙进入店里,被凿开的位置原来是一个窗户,店主为了安全起见早就用混凝土封了起来。办案民警在店铺里仔细寻找案犯可能留下的蛛丝马迹,但是除了台风吹过的凌乱,其他一无所获。一组办案民警也逐一一对附近的商铺展开走访,因为当日台风过境,附近的商铺全部停业,没有获取任何信息。民警试图通过金店的监控查找案发当日的情况,遗憾的是台风当日,附近的电线被吹倒的大树压断,附近的商业街全部停电。

通过现场的情况来看,办案民警认为:此案是一人作案,是一次有预谋的作案,不排除是熟人作案,极有可能是前科人员作案。办案民警再次找金店老板了解案发前后是否有可疑人员和可疑情况,不过老板始终没有提供任何有价值的信息,现场的技术人员也没有发现任何有价值的线索。通过再次走访附近的住户,也没有能够提供任何线索,金店之前的监控画面都是出出入的顾客,根本无法确定每一个人的身份。

警方在案发现场附近走访调查寻找线索。附近的一名阿姨告诉民警:在案发前的几天,一男子从巷口进出过,嘴里说安装空调之类的言语。民警通过阿姨处得知:男子身材偏瘦,年龄约45岁,说广东

口音的普通话。民警通过了解住户和金铺老板,双方都说最近没有找人装空调,也没有修理过空调。办案民警得到线索后,再次对金店之前的录像进行翻看,并在监控中找到了该男子,警方认为该男子有重大作案嫌疑。

嫌犯多次盗窃财物

通过办案民警随后的侦查,发现该男子三次在金店附近出现,都是骑一辆红色电动车。警方确定了嫌疑人的活动范围应该在北滘或者周边,但根据现有的线索想要找到该男子十分不易。专案组决定将重点放在前科人员的排查上。在焦急的等待中,几组排查的民警陆续圈出了几个符合特征的人员。专案组民警通过对人员的再次梳理和分析,目标锁定了有几次盗窃贵重物品前科的顺德籍男子劳某。9月20日,案发后的第三天专案组主动出击,在顺德乐从将犯罪嫌疑人劳某(男,42岁,顺德人)成功抓获,当场搜获部分被盗财物,劳某对自己实施盗窃的犯罪行为供认不讳。

经审讯,民警得知,嫌疑人劳某专门盗窃名贵财物,既有大红酸枝的家具,也有稀缺的金钱龟,刚刚刑满释放半年的劳某这次打上了金店的主意。他走遍顺德区乐从、陈村、北滘的小金店,不停的寻找作案目标,事主的金店就是这样被盯上的。案发前半个月,他得知台风“山竹”可能登陆广东,于是,劳某就准备了作案工具,前后三次到金店踩点仔细的查看地形,并最终确定了凿墙而入的方式进入金店。为了不被人发现,劳某每次都是换不同的衣服趁人多到现场,而且讲话的时候还刻意的说普通话。