

图
视
觉
中
国



董明珠连任无悬念 承诺继续分红

羊城晚报讯 记者马化展、实习生戚译丹报道:1月16日,格力电器召开2019年第一次临时股东大会,64岁的格力电器董事长董明珠高票当选新一任董事会非独立董事,至于连任格力电器董事长已无悬念,不过仍待格力电器公告。在股东大会上,谈及接班人,董明珠表示,这个人应当是“他自己干出来的”。在股东大会上,董明珠还透露,格力电器2018年实现2000亿元营收。

新任期格力如何多元化?

在此之前,业内普遍认为,董明珠获得连任的悬念不大。本月初,格力电器还宣布自2019年元月起,根据格力员工不同岗位给予薪资调整,总增加

薪酬在10亿元以内。此举收获不少赞誉。2012年到2017年,格力电器净利润累计827.48亿元,累计分红达363.95亿元。较好的业绩也是董明珠连任的重要原因。不过,格力目前并非没有隐忧。

过去几年,董明珠尝试将格力带到多元化发展的道路上,这是格力进军手机、新能源汽车等行业,以及去年宣布要开启自助造芯之路的主要缘由。然而总体而言,除了精密模具等少数领域,格力在其他领域的效果并不明显,并且引发的争议不小。

去年11月,董明珠还透露,格力电器到2023年营业收入要达到6000亿元。但2018年实现的2000亿元营收只是6000亿元的

三分之一。而2017年格力空调销售收入仍占格力电器营收的83%,如果还是依赖以空调为主的家电业务,要实现目标的难度颇大。

该如何多元化,是董明珠上一任期没真正解决的问题。因此,知名家电业观察人士刘步尘认为,为格力培育出多元化产业,将成为董明珠新任期的一大使命。

接班人“是自己干出来的”

刘步尘认为,董明珠在新任期的另一大使命,是为格力电器培养出接班人。“两大使命,哪个都不轻松。”刘步尘表示。

3年任期之后,董明珠将年满67岁。无论这是否为其最后一个任期,选择接班人已是需要好好考虑的问题。此次股东大会上,面

对股东的相关提问,董明珠表示:“无数人在关心这个(退休和接班人)问题。如果说我内心真实想法,我现在就想退休,但是企业的发展必须有延续性。我心中还是有评估的,对于谁能真正对未来格力电器发展负责。我相信这个人选不是我说了算,是他自己干出来的。我们尽可能地给平台和机会,创造条件给你上。”

至于与银隆的纠葛方面,格力财报显示,截至2018年6月30日,格力电器对银隆新能源的应收账款扩大至10.45亿元。即便董明珠能从这场纠纷中脱身,如何善后也是一大考验。

芯片一定要做

昨日,在股东会现场及答股东

问等环节,董明珠还表示,作为格力电器对股东的承诺,增长10%是有保证的。并表示“随着格力电器发展,我们依然会坚持分红”。不过也提到,“但在什么时候给回报,是根据企业未来发展战略决定的。”

而在发展方向上,董明珠强调格力电器要成为国际化、科技型的新企业,从过去的繁重的、简单的制造型,变成科技型的、先进性的企业。“空调永远是格力的主业,这个是不可能放下的。相信未来十年,格力空调老大的地位是不会变的。”

此外,她还表达了“芯片是一定要做的”决心,称这“不是和别人抢一杯羹,也不是争市场,而是给消费者带来更健康、稳定、可靠性的产品。”

广东税务全国首创“移动支付+实时入库”缴税费模式

税费、渠道全覆盖,惠及逾千万纳税人缴费人

羊城晚报记者 严丽梅 通讯员 岳瑞轩

记者1月16日从国家税务总局广东省税务局获悉,该局联合建设银行广东省分行近日正式上线“云缴税”“云缴费”服务,在全国首创“移动支付+实时入库”缴税(费)模式,形成支付多元化、税费全覆盖的电子税务新生态,惠及广东逾千万的纳税人和社保缴费人。

实现税费款实时入库

“国税地税征管体制改革后,广东省税务局下辖的企业、自然人纳税人、缴费人数量庞大,他们对移动快捷支付有着共性需求。”广东省税务局收入规划核算处负责人介绍,广东税务部门整合“税务便民+金融科技”的融合优势,实现税务、金融、互联网领域跨界合作,经过试点优化,推出了“云缴税”“云缴费”项目。

据了解,该新模式技术领先体现在两个方面:

一是缴费方式全覆盖,税(费)全覆盖。一方面,移动支付覆盖了所有主流移动支付缴费方式,纳税(缴费)不再局限于签约扣款、POS刷卡、银联支付等方式,还可以通过聚合支付、微信、支付宝等多种快捷的移动支付方式缴纳税(费)。另一方面,移动支付覆盖了所有税种、费种。让所有单位纳税人和自然人、所有单位缴费人和灵活就业缴费人都能够随时随地、线上线下便捷缴款。

二是实现税费款项的直接入库。“广东省税务局携手建设银行广东省分行,通过运用金融科技手段实现税费款项的直接入库,是该项目的又一大突破。”广东省税务局征管和科技发展处负责人介绍,本项目在全国率先实现移动支付税款实时直解入国库,社保费实时直解入相应的各级社保基金财政专户,解决了税费划转时间长、社保延后办理的难题。

这一“T+0”缴纳税费新模式还具有积极的民生意义,以“云缴费”为例,缴费人缴纳费用直接入库,能够实时到账,在治疗急救(例如急病重病、突发工伤)、济困救贫(例

如失业)等情况下,能为及时办理社保赢得宝贵时间。

将接入“粤省事”平台

“移动支付技术创新,让更多的便利化变成可能,打通移动缴税费‘最后一公里’,向着全天候、全覆盖、全流程的税务新生态进发。”广东省税务局收入规划核算处负责人表示。

据介绍,“云缴税”“云缴费”服务上线后,“线上、线下”各类办税渠道均能实现移动支付功能,纳税(缴费)人可在税局柜台、自助终端、电子税务局、门户网站、手机APP、微信公众号等既有服务渠道,通过聚合支付、支付宝、微信等APP扫码或者通过广东税务APP、广东税务公众号跳转至聚合支付、支付宝、微信等支付页面,即可轻松完成缴款。同时,通过与电子税务局、电子发票等数字化办税生态相连接,实现缴款、开票等手续的一体化办理。

据了解,社保业务的查询缴费渠道还将进一步扩展至银行端。建设银行广东省分行机构业务部总经理陈昊介绍,目前建设银行广东省分行线上、线下的平台已全面上线两居城乡社保业务的查询缴纳服务,缴费人在建设银行的扫码缴费小程序、网点柜台、手机银行等渠道通过提供个人身份信息即可查缴城乡居民养老和医疗保险费,进一步丰富缴费人的选择。

广东省税务局收入规划核算处负责人透露,对接“数字政府”改革部署,接下来广东省税务局与建设银行广东省分行会将“云缴费”和“云缴税”等税费缴交功能关联到“粤省事”的小程序当中,届时广大纳税人和缴费人将可以在“粤省事”查办缴全省各类税务和社保业务。

搞游戏要来广东

2018年广东游戏产业营收占全国76.2%

羊城晚报记者 林曦 实习生 戚译丹

如果你从事网游行业,真心建议你,一定要来广东发展,看看下面的数据,你就知道了。

1月15日,羊城晚报记者获悉,在广东省文化和旅游厅指导、广东省游戏产业协会主办的2018广东游戏产业年会暨游戏行业“金钻榜”发布仪式上,广东游戏产业协会执行会长鲁晓昆发布了2018广东省游戏产业年度发展报告。报告显示,2018年广东省游戏产业总产值达1811.0亿元,同比增长8.4%,占全国份额约76.2%。

游戏出口大增超两成

广东在全国游戏市场保持领先地位的同时,在全球市场的重要性也继续凸显:2018广东游戏出口营收规模达到270亿元,同比增长23.8%。其中网络游戏出口营收约199.3亿元,占广东游戏出口总额的73.9%,是游戏出口营收规模增长的重要助力。

此外,2018年广东游戏产业的发展特点主要呈现在三个方面:保持增长的营收规模比重、趋向多元的运营发展模式、持续扩大的海外市场份额。

星辉游戏副总裁王宇飞对羊城晚报记者表示,游戏行业竞争也很激烈,未来要在增量市场寻求机会。出海也会面临很大的竞争,游戏产品也要有精品,而不是简单地换个皮肤换种语言就推向海外了,需要在内容上精心打磨并且要和

当地文化契合。

数据显示,2018年全球游戏市场的收入规模达到近1349亿美元(不含游戏游艺机)。中国2018年的游戏收入规模达到近344亿美元(不含游戏游艺机),同比增长6.1%,增速趋向平稳。2018年中国互联网用户数达到8.5亿,其中73%为游戏玩家,有近6.2亿玩家,付费玩家2.34亿,人均年度游戏消费1015元。

多个细分市场占比超七成

产业发展报告同时公布了广东省游戏市场行业细分数据。2018年广东移动游戏营收总额为人民币1045.3亿元,同比增长20.6%,占全国市场78%的份额;客户端游戏营收总额为531.1亿元,同比缩减3.9%,占全国市场79.8%的份额;网页游戏营收规模



图/新华社

65.1亿元,占全国市场份额的41.7%,游戏游艺机营收总额为162.0亿元,同比增长4.7%,占全国市场98.8%的份额;家用主机游戏营收总额为7.6亿元。

不过,互联网行业都在面临线上红利见顶的局面,游戏也不例外。创梦天地总裁高炼惇表示,如今线上流量比线下流量价格更贵,所以拓展线下市场也是一种机会,

“创梦天地和腾讯合作上周刚在广州开了好时光娱乐街区店。利用腾讯的游戏IP加上电竞的浪潮,打通线下娱乐市场。”据艾瑞咨询《中国新生代线下娱乐消费升级研究报告》数据,虽然线下娱乐行业规模的增长率未能像线上一样达到20%,但也将增长率保持着15%上下,2019年总体市场规模有望达到4900亿元。

恒大入主 NEVS 凭“技术+量产”优势颠覆新能源汽车格局

文 / 赵燕华

无惧造车“第一道坎” NEVS已成功实现量产交付



车型 Saab99

近日,恒大集团旗下恒大健康发布公告,其以9.3亿美元成功收购总部位于瑞典的全球化电动汽车公司NEVS的51%股权,这意味着恒大正式入主NEVS。

近年宣告进军新能源汽车的资本巨头甚众,投资额从数千万元到数十亿不等,但如恒大这般坚定执著,投资数百亿者,少之又少。

从去年6月起,恒大首次宣告以67亿港元投资FF,而后在9月,以145亿人民币入股广汇集团,年末再以2亿美元购入FF香港所有资产,仅在2018年内,投资额就达220亿人民币。加上本次收购NEVS,短短十个月内,恒大在新能源车领域的公开投资已超过280亿人民币。

细心观察不难发现,恒大新能源车的每一笔投资都有着清晰目标。这一次,这家公司有何魅力,引得恒大义无反顾砸重金入股?有分析认为,恒大此举,无疑看中的是75年欧洲顶级车企的技术基因,以及NEVS已实现量产交付的“市场先机”。

决胜的关键在于技术

2018年年初,恒大开始战略调整,宣布大规模进军高科技产业,并与中国社科院签订了十年千亿投资合作协议,继而大手笔布局新能源汽车。在恒大看来,一个全球潜在市场规模达15万亿美元的庞大市场,在这场大变局中争胜的关键在于技术,只有“把握全球最先进的新能源汽车技术”方能立于不败,而拥有“萨博血统”的新能源车企NEVS,无疑受到青睐。

NEVS之所以能在众多造车新势力中脱颖而出,率先完成量产,离不开其对萨博基因的继承。

NEVS于2012年成功收购了有75年历史的瑞典萨博汽车公司,这是一家脱胎于军用飞机制造企业的老牌欧洲高端车企,其将飞机制造技术和经验运用于汽车生产,以极致的技术性能和安全性著称。

NEVS传承萨博汽车近80年的技术积淀,它采用了基于萨博汽车Phoenix整车平台所打造的纯电动乘用车Phoenix E整车平台,同时由萨博原顶级调校专家领衔的中瑞工程师团队进行多轮底盘调试。这使得NEVS汽车产品继承了纯正的萨博操控基因,保留了原汁

原味的“贴地飞行”特性,其车辆的极限操控、转向路感、高速直线行驶稳定性均达到最佳水平。

此外,NEVS在瑞典拥有世界顶尖水平的电动智能汽车研发中心,超500人的全球研发团队,多元化的国际管理团队,员工超1800人。该团队自主研发的知识产权涵盖“三电”动力系统、车联网、生产和制造等领域,如电池冷却系统、车辆安全系统及车载空气净化系统等均为世界领先技术。此外,全球领先的为自动驾驶特别设计的车辆控制器已实现量产级应用。

在众多市场人士眼中,2019年可以有效对冲人民币汇率波动风险。

该基金引入外方股东作为境外投资顾问来增加胜率,安盛投资管理(英国)有限公司,成立于2001年,2018年三季度末总资产管理规模超610亿欧元,其拥有较为强大的研发团队,团队成员平均投资经验逾15年,将为基金投资运作提供鼎力支持。境外投资顾问与基金经理通过充分发挥各

基地也正在筹建中。

在欧亚生产基地的产能支撑下,2018年NEVS成功实现首批车量产并批量交付。据了解,在完成政府采购及网约车运营公司的交付工作后,今年3月NEVS将陆续完成向个人客户的交付。

记者了解到,量产交付将是决定造车新势力能否成功抢夺市场红利,稳定发展的关键节点。换言之,造车新势力此前掀起的一轮轮硬仗,只是这场艰苦战争的前奏,真正的厮杀将从汽车的量产交付开始。量产交付是新造车企业需要迈过的第一道坎,这个坎足以让造车者焦头烂额。而从PPT到实车出厂,从概念车到量产,NEVS已一马当先。



NEVS 瑞典研发中心和生产基地

恒大巨额资金投入提供强力资本后盾

恒大入主后,NEVS的技术积累将加速转化。汽车行业人士分析,这首先源于恒大雄厚资金实力,以恒大的投资风格,NEVS未来的发展速度提升到另一个等量级。

众所周知,汽车是资金密集型产业,耗费资金动辄数亿甚至更高,巨额的资金投入需要车企有足够的资本作为支撑。许多有研发能力的初创车企,最后往往会因资金链断裂而危机重重。而且对新能源汽车而言,解决了研发与制造后,怎么建立销售渠道,如何布局销售服务网点也是必须面对的实际问题。

恒大在这两方面则独具优势:一方面,仅去年上半年,恒大的净利润就达到530亿,全年利润有望超千亿,强大的盈利能力为其开拓新能源汽车产业奠定了坚实基础,也确保了NEVS能够完成研发和量产;另一方面,恒大在去年9月入股全球最大的汽车经销商广汇,这意味着恒大已打通研发、制造、销售的新能源汽车全产业链,为NEVS接下来快速抢占市场,占领行业领先地位奠定坚实基础。此外,恒大遍布全国的住宅社区,未来可打造完善的智能充电网络,为业主提供充电便利。

浦银安盛全球智能科技股票基金:全球掘金智能科技股

日前,市场上领先的以智能科技为主题的ODII——浦银安盛全球智能科技ODII基金正在发售。这是一只投资于未来智能社会生活相关产业的目标基金。为此,该基金拟任经理石萍为您多维度解读全球智能科技股票的投资价值。

浦银安盛全球智能科技(ODII)是一只专注投资全球智能科技主题的股票型基金,其投资于全球市场,其中主要境外市场包括美国、欧洲、日

本等国家或地区市场的智能科技主题股票。

近年来科技行业发展趋势好,增长前景广阔。全球经济正在从“旧经济”向“转型经济”转变,社会转型、自动化、清洁科技等助力经济转型的行业将成为未来重要的、长期的投资方向。今后科技行业在各国政府的政策支持下会不断地创新,带来巨大的经济效益。此外,在当前国内股票市场波动较大时,投资ODII基金可有效避免投资单一市

场的风险;在人民币国际化的进程中,持有美元资产可有效对冲人民币汇率波动风险。

该基金引入外方股东作为境外投资顾问来增加胜率,安盛投资管理(英国)有限公司,成立于2001年,2018年三季度末总资产管理规模超610亿欧元,其拥有较为强大的研发团队,团队成员平均投资经验逾15年,将为基金投资运作提供鼎力支持。境外投资顾问与基金经理通过充分发挥各

自的特长,有效实现国内外优势互补。

从宏观背景来看,在美联储加息周期下,全球市场流动性和金融环境收紧,美债利率快速上行、叠加经济增速预期放缓等因素影响,使得投资者整体风险偏好下降,转而寻求更高的安全边际资产标的。但还有一些积极因素在为经济托底,如个人储蓄率维持高位,薪资增速稳定等。放眼全球,德国汽车工业开始复苏,较低的油价对欧洲、日本和新兴市场将产生积极影响。

我们依然看好全球市场上智能科技相关主题,包括智能生活、智能工业、智能信息三大方向,其代表了社会经济的未来发展方向,具有穿越周期的潜力,前景看好。

工银瑞信旗下12只债基居同类前10

2018年在债券牛市及避险需求推动下,债基以4.52%的收益率领跑市场,具备固收投资优势的公司表现尤为出色。数据统计,2018年工银瑞信旗下24只债基年度回报5%以上,12只债基收益位列同类Top10。长期来看,近5年,工银瑞信旗下8只债基累计收益超50%,多达5只债基获得银河证券5年期五星评级。

作为固收老牌劲旅,工银瑞信打造了一条布局全面、定位清晰、长期优胜的债基精品线,目前旗下债基产品共计36只。