

羊城晚报联合广东省青年企业家联合会、广东粤财信托有限公司、广州工业经济联合会、广州市企业联合会和广州市企业家协会深入调研,推出《经济新动能民企新力量 创二代来啦!》,欢迎垂注!

经济新动能 民企新力量
创二代来啦!



Uitrust 粤财信托

您可信赖的
财富管理专家

YOUR TRUSTWORTHY WEALTH
MANAGEMENT EXPERT

“我做得还不够好”——这是广东省青年企业家联合会会长、华银集团副董事长陈宏海常挂在嘴边的一句话。

尽管在外界看来,这位37岁的青年才俊已足够优秀,他是“家里有矿”的“富二代”,却致力做勤恳努力的“创二代”,在生物医药新兴行业闯出一片天地;在忙碌的工作之外,他还担任广东省青年企业家联合会会长,带领着一批二代企业家共同拼搏,赢得广泛好评。

接班进入第十个年头,陈宏海仍然勤勤恳恳不敢松懈。谦虚的背后,有父亲对他“恨铁不成钢”的严格要求,有带着家族企业转型突破的压力倒逼,也有实现自我价值的强烈决心。

“父亲对我恨铁不成钢 我还要继续努力”

看这位二代企业家如何带动家族产业突围提升

策划:吴江 统筹:孙晶 李卉 文/羊城晚报记者 陈泽云 孙晶 图/陈泽云

关键词:突围 为家族企业开拓新板块

关键词:压力和信任 没做怎么知道不行?

陈宏海的接班,很有步骤性。

2009年,他从澳洲大学毕业回国,进入了家族企业下面的初创公司第三方检验中心,负责财务与采购;2015年,他全面负责集团整个生物板块新业务;2016年,正式进入集团管理层,担任集团副董事长。

父亲的产业跨越农、林、矿、旅游业等多个产业,并无医学背景的陈宏海为何选择在一开始“杀”入生物医药领域?对于这个问题,陈宏海的解释很简单——家里的传统就是这样,哪里需要我,我就去哪里。

随着广东省整体退出煤炭开采行业的政策调整,对于陈宏海的家族企业来说,产业结构的调整与转型势在必行。他的父亲前瞻性地布局生物医药产业,这个全新的板块呼唤新的开拓者,回来接班的陈宏海二话不说承担起了家族产业转型先遣部队的角色。

被寄予厚望的陈宏海没有辜负使命,很快展示出自己的创新能力。他用了三年将检验中心的初创公司做得有声有色,接手医药公司以来,他又多次推动新产品面世,就在今年5月,该公司率先在行业内推出首个冻干形态的甲型和乙型流感病毒核酸双重检测试剂盒,再次证明了华银集团产业突围能力。

谈及接班以来所取得的成绩,陈宏海的第一反应总是下意识地理摆手,连声称“我进步空间仍很大”。

这不是客套性的自谦,陈宏海发自内心觉得自己还要再努力,这跟他是个“完美主义者”有关。生活中性格温和的他,坦言工作状态的自己是个急性子。“我在公司很严格,工作雷厉风行,要求每一个细节都要尽善尽美”。

追溯起来,这种性格的养成,离不开父亲的影响。陈宏海印象中,父亲几乎没有表扬过他,“他有时候也会说你做得不错,但更多还是有恨铁不成钢的心态,希望我能够更好”。父亲不动声色的鞭策,令陈宏海一刻也不能放松。“我刚接手公司时,每天睡觉时间只有三四个小时,买很多书回来学习。坚持了六年,学到了很多”。

关键词:鞭策 父亲几乎没有表扬过他

关键词:传承 发挥青年粤商带头示范作用

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

父亲的言传身教也起到了重要作用。陈宏海现在还记得,小时候放暑假,父亲常带他到工地,“我坐在小凳子上,看着父亲在烈日暴晒下一站就是一整天,忙忙碌碌地指挥工程进度”。这样的场景烙印在陈宏海脑海中。“父亲在工作中就会进入忘我的状态。他不需要对我强调什么,看到我,我就知道应该怎么做了”。

中国伟哥翘楚——白云山金戈谱传奇新篇!

一刻也不能分割

——广药集团与新中国70年史话 特别报道

十年前,一说起抗ED(勃起功能障碍)药,很多人自然就会想到万艾可等外资品牌,“洋伟哥”一度垄断了整个ED市场。2014年白云山“金戈”(枸橼酸西地那非)亮相后,仅用1年的时间,凭借首仿、首家以及质量疗效、品牌渠道等优势,白云山金戈销售量就超过“洋伟哥”,成为国产抗ED领先品牌!2017年、2018年连续两年双11购物狂欢日,金戈在天猫交易平台药品类榜中名列前茅!

金戈传奇如何铸就?

文/陈辉 图/受访者提供

16年磨一剑,伟哥之父助力

金戈的传奇故事还得从上世纪90年代说起。白云山制药总厂厂长黄海文介绍说。在那个尚处于谈性色变的年代,白云山凭借高瞻远瞩的战略布局及勇于创新的精神,在研发枸橼酸西地那非之路上迈出了开创性的一步。1998年,按照国内化学药一类新药的要求,白云山组建了研发团队开始对枸橼酸西地那非的研制和申报。

历经3年的研制,枸橼酸西地那非原料药和片剂于2001年3月获得国家药监局一类新药临床批件。

2003年6月,枸橼酸西地那非原料药和片剂获得国家药监局一类新药证书,白云山摘取了金戈研发之路上第一枚甜美的果实。

2004-2005年期间,枸橼酸西地那非原料药合成工艺发明获得授权,走出了一条属于自己的工艺之路,摘取了金戈研发之路上又一枚甜美的果实。

2012年9月,广药集团以高瞻远瞩的战略眼光和国际化视野,聘任1998年诺贝尔生理学或医学奖得主、“伟哥之父”穆拉德博士指导白云山金戈研发,这让白云山金戈的研发如虎添翼。在穆拉德博士的指导下,白云山制药总厂遵循“质量源于设计”理念,按美国和欧洲标准以及国家最新、最严的标准要求开展系列一致性研究,使产品质量达到了国际质量标准要求。

2014年9月2日,白云山制药总厂终于获得枸橼酸西地那非原料和制剂的两份生产批件,这距离启动研发已经过去了整整十六年。研发的道路上寂寞总是多过掌声,挫败总是多过欢呼。十六年来,多少白云山人坚韧不拔、锲而不舍,凭借着坚持到底的信念一次又一次尝遍心中的酸甜苦辣……



5月11日,在钟南山院士、美国科学院院士Joe G.N.Garcia、广州医科大学王新华校长及上百位国内外著名肺血管病诊疗专家的见证下,白云山金戈蓝唇新生计划2019年再启航,捐赠126万元金戈枸橼酸西地那非片

洲标准以及国家最新、最严的标准要求开展系列一致性研究,使产品质量达到了国际质量标准要求。

2014年9月2日,白云山制药总厂终于获得枸橼酸西地那非原料和制剂的两份生产批件,这距离启动研发已经过去了整整十六年。研发的道路上寂寞总是多过掌声,挫败总是多过欢呼。十六年来,多少白云山人坚韧不拔、锲而不舍,凭借着坚持到底的信念一次又一次尝遍心中的酸甜苦辣……

打破垄断,金戈惊艳亮相 PK 洋伟哥

十六年磨一剑,一切的等待都是值得的!2014年9月18日,白云山召开首个中国伟哥——白云山金戈新闻发布会,次月对外宣布产品正式上市,并首次公布了5个不同包装规格的价格,单次用药金额比原研产品下降超过60%。

白云山金戈一亮相,就引起了行业的巨大震动。

中国泌尿外科和男科学科带头人郭应禄院士、中国工程院院士唐希灿等专家分别给予白云山金戈充分的肯定,认为这是中国医药行业的一件大事,白云山金戈的诞生,不仅将结束外资药企在中国抗ED市场长达13年的垄断,对于满足临床需求、降低药品费用也有着重要的社会效益和经济效益。

作为仿制药的坚定支持者,“伟哥之父”弗里德-穆拉德博士评价说,白云山金戈品质与原研产品一致,值得信赖,而且仿制药凭借价格优势,可以造福更多的患者。

实力圈粉,成就抗ED领先品牌

黄海文厂长介绍,上市以来,白云山金戈凭借药店渠道优势、品牌优势和“首仿药”性价比优势,销售如虎添翼,自2014年上市以来,销售量从1495万片到2018年4774万片,四年间翻了三倍。据米内网数据显示,自2016年起金戈销量远超原研品,连续三年销量最高,2018年年销量占比高达66.85%,是原研品的两倍多。不仅打破了外资企业连续13年的市场垄断,而且在短时期内实现了超越,成为我国药品市场一大奇迹,白云山金戈也名副其实成为国内治疗ED用药领先品牌。

4774万片,这看上去是一个抽象的数字,但背后改变的却可能是千千万万个人的命运,拯救的是千千万万个家庭。

2016年春节刚过,白云山制药总厂收到了一封从遥远的大西北写来的信。信中这样写道:“我是一位耄耋老人,我真心向你们表示感谢!你们生产的金戈,让我重新找回了青春的感觉,让我真正体验到幸福。你们真是好厂制好药,好药惠民众啊!”这封信也表达了千千万万个家庭。

“在接班问题上 我跟父亲有默契”

谈父亲: 这个榜样很厉害

羊城晚报:能介绍一下你父亲的创业经历吗?

陈宏海:我父亲年轻时家里穷,一年只能吃上几次肉。我姐姐小时候,我父亲还要为了挣上两三毛钱一晚上加班做农活。

为了改善生活,我父亲开过拖拉机,开过餐馆,后面又开始承包土石方工程,一点点把事业做起来。他常说要多付出才有收获,村民都很喜欢他,也很帮他。我父亲很务实,做事不是只为了眼前利益,这是他成功的原因之一。

羊城晚报:你从小就到香港读书,跟父亲接触的时间并不多,能谈一下他对你影响吗?

陈宏海:我父亲这个榜样就非常厉害,不用他跟我说什么,从他做了什么,我就会被影响。小时候我暑假回来,父亲会带我去工地,他一站就一个上午,有时除了中午吃饭,一天都站在那里。顶着太阳,一直出汗。我是看得到的,晚上有时要到十一二点才从工地回家。他一直在工地上,就进入忘我的状态,为了工程一定要做好。

谈冲突: 如果有矛盾先冷静一下

羊城晚报:很多接班人都会面对如何与“老臣”相处的问题,你是如何解决的?

陈宏海:我现在来到医疗板块,没有所谓的“皇亲国戚”,我父亲和我在思想上是一致的,现在有一些人事的推荐,他也会让我自己决策,不会干预我。

羊城晚报:你和父亲有矛盾如何解决?

陈宏海:我们矛盾主要集中在工作上,比如要不要上一些新项目,我和父亲之间发生冲突时,就冷静一下,换个话题,或者换个时间再谈。我还是不够好,在我父亲眼里是恨铁不成钢,所以他常给我提意见。

谈传承: 要把家族拧成一条绳

羊城晚报:说到传承,你的家族是一个很特殊的案例,你认为家族如何能拧成一股绳?

陈宏海:这一代也好,下一代也好,维护关系要花时间,要亲身示范,如果你心里没有他们,没有真心为他们付出,大家也会心思各异。

我常常跟弟弟妹妹说,首先要为整个家族做点事情,然后为客家人做点贡献。从我父亲身上看到,他从乡村走出去,为村民、为客家人做了很多事情。我的平台很高了,我想为家族、为客家人尽一份力,为国家、为人民做贡献。不要只是自己过好了,这没有什么意义。我想把公司做好了,也是为国家为社会做了贡献。

羊城晚报记者 孙晶 陈泽云

无数消费者的心声。

数据胜于雄辩!黄海文厂长介绍,在北京大学第三医院牵头开展的上市后再评价当中,金戈临床应用的有效性和安全性数据从实验结果中也获得验证,98.4%的患者身体勃起功能有显著改善,其中心理性ED患者改善率为98.2%,器质性ED患者改善率为91.7%,混合性ED患者改善率则达99.4%。

虽然随着越来越多国产抗ED药物面世,市场竞争愈发白热化,但业内人士预估,按照目前的销售态势和在消费者心中的美誉度,2019年白云山金戈销售额将首次超越原研品,实现销售量、销售额双超越,稳坐中国抗ED市场名副其实的头把交椅。

凭借良好的经济效益和社会效益,白云山金戈2018年荣获“中国专利优秀奖”;同时,白云山制药总厂还在2018年获得了“国家知识产权示范企业”、“全国模范职工之家”、“两化融合贯标评定企业”等众多重大荣誉,走上了高质量发展之路。黄海文厂长获得“2018年度广东省优秀企业家”称号。



白云山制药总厂厂长黄海文被评为2018年度广东省优秀企业家

热心公益,推动中国健康事业发展

每个优秀的企业都有社会责任感,黄海文厂长介绍,白云山制药一直以社会责任为己任,努力构建和谐社会。谈起金戈,很多人的第一印象是“伟哥”。大多数人并不了解,除了抗ED之外,金戈还可用于其他适应症,包括肺动脉高压。肺动脉高压(PH)是一种较为恶性的肺血管疾病,致死率和病死率均比较高,但目前尚无完全治愈的方法,患者只能通过持续不断的药物治疗来维持健康,昂贵的医药费成为不少肺动脉高压患者的负担。

2017年开始,白云山金戈在钟南山院士及上百位国内外著名肺血管病诊疗专家的见证下联合北京爱稀客罕见病关爱中心发起了“蓝唇新生计划”爱心援助项目,向已确诊并适合服用枸橼酸西地那非片的肺动脉高压患者免费赠送金戈,缓解中国肺动脉高压患者的用药困境和经济压力,帮助更多患者对抗疾病,重新找回对抗病魔的勇气与力量。目前已精准帮扶300多位肺动脉高压患者。

就在今年5月11日,在钟南山院士、美国科学院院士Joe G.N.Garcia、广州医科大学王新华校长及上百位国内外著名肺血管病诊疗专家的见证下,白云山金戈蓝唇新生计划再启航,捐赠126万元金戈枸橼酸西地那非片。

此外,针对国人羞于谈性的氛围,白云山金戈积极开展对消费者、药店店员的公益科普教育,加强知识普及,消除认识误区,正确对待ED疾病。并积极投身对青年男医生和基层男科学医生的培训,开展“金戈·青年男医生成才计划”及“中国男科强基层燎原工程”,为男科事业的发展培育新生力量。据黄海文介绍,白云山金戈每年专项投入数百万元用于男科科普教育、药店店员教育及青年男科学医生的培养,通过举办培训、印制科普读物、正规媒体刊登文章及专家视频等方式,进行科普宣传和理念倡导,大大推动了中国男科事业的发展。

业内点评认为,白云山制药总厂通过系列公益活动,把男性健康知识和健康理念传递给消费者,通过对医生的培训和患者的正规教育,让广大ED患者了解正规正确的治疗方式,从而进一步释放抗ED类药物市场规模,推动中国男科的发展。