



冯鑫出事或与海外并购相关

暴风集团市值低于 20 亿元,相对于峰值 400 亿余元,已缩减至不足 5%

羊城晚报记者 戴曼曼

7月29日,暴风集团(300431)开盘即一字跌停。就在一前一,暴风集团发布公告确认公司实际控制人冯鑫因涉嫌犯罪被公安机关采取强制措施,相关事项尚待公安机关进一步调查。截至7月29日,暴风集团的股价已经跌至5.67元,全天仅成交1262万元。截至当天市值仅余18.68亿元,相对于2015年上市后最高超400亿元的市值,已经缩减至不足5%。



13日向北京高院提起民事诉讼,要求被告暴风集团和其实控人冯鑫赔偿因不履行回购义务而导致的部分损失,合计约7.51亿元。

市值缩至不足20亿元

在不少的财经分析人士看来,暴风集团今日局面并非简单只是MPS收购案的踩雷引发的连锁反应,从其在并购基金中使用的杠杆,可以看出企业的激进和战略失控。

2015年暴风集团登陆创业板一时间风光无两,从最初7.24元的发行价开始曾一度飙升至300元左右,被市场称为“妖股”,一度市值超过400亿元。

截至7月29日,受到实控人被采取强制措施的影响,暴风集团一字跌停价报5.67元,目前市值仅余18.68亿元,不足昔日的5%。

今年7月12日,暴风发布2019年半年报亏损预告,预计今年上半年亏损2.3亿元到2.35亿元。

除却亏损外,暴风集团今年内深陷多个诉讼。企查查的数据显示,截至目前,暴风集团已经有45条被执行人信息。

强管理,确保公司的稳定和业务正常进行。同时,公司将制定相应工作管理办法及应急预案,最大限度保障公司各项经营活动平稳运行。

按照此前媒体报道,冯鑫此番身陷囹圄可能与一桩并购相关,主要涉及暴风集团2016年与光大资本投资有限公司共同发起收购的英国体育版权公司MP&Silva Holdings S.A.(简称“MPS”),冯鑫或在此项目的融资过程中存在行贿行为。MPS在

2016年曾被估值14亿美元。颇为讽刺的是,这桩并购的结局则是两年半内MPS即面临破产清算,堪称失败的典型。公开报道显示,冯鑫带领的暴风为了顺利完成收购,联合光大资本、群畅金融成立一只总规模52亿元的产业并购基金“冯鑫基金”。不过,今年3月,昔日的合作伙伴正式对簿公堂。光大证券在2018年年报中指出,因股权回购合同纠纷,公司二级子公司光大漫晖与冯鑫基金一起,已于3月

华为两款新产品 8 月开售

首款 5G 手机售价定为 6199 元

羊城晚报讯 记者林曦、实习生物工程报道:近日,2019年GMIC全球移动互联网大会在广州举行,华为荣耀总裁赵明在“疾风知劲草”的主题演讲中爆料称,8月上市的荣耀智慧屏将搭载AI加持的升降摄像头,目前已经在京东等平台开始预售。赵明强调称,荣耀不做传统电视,但“智慧屏”实际就是人们所理解的智能电视。

羊城晚报记者了解到,荣耀智慧屏将首发海思鸿鹄818智慧芯片,并且采用具有升降式AI摄像头。作为华为海思旗舰级的智慧显示芯片,鸿鹄818智慧芯片具备七重画质提升技术,具备声场扩张、瞬态失真矫正等五大音质优化技术,是目前业界领先的大屏智慧SOC芯片;该智慧芯片支持8K 30帧/4K 120帧的超强解码,八核处理运算,多任务并行的带宽有效利用率领先行业超过50%。

当天,华为消费者业务CEO余承东在深圳也宣布了智慧屏战略。他表示,业界十分期待的鸿蒙操作系统的内核和技术将率先用于智慧屏上,华为要从将数字电视过渡到互联网电视之后,再进化到智慧屏时代。之前他曾多次表示,华为做大屏幕产品,不是做简单的电视,华为智慧屏的作用就是填补华为四大消费场景中最后的一块。据了解,荣耀智慧屏携鸿蒙系统首发定档在8月10日。

值得一提的是,当天华为在深圳坂田还发布首款5G手机——Mate 20X(5G),搭载双7nm(纳米)的5G终端芯片模组,分别为麒麟980处理器及巴龙5000,配备8GB内存+256GB存储,后置4000万+2000万+800万三摄,售价6199元。即日起在京东等平台开启预售,并于8月16日发售。该手机也是全球第一款可同时支持NSA/SA两种组网的5G双模手机,还率先商用支持5G+4G双卡双待,也是国内首个获得5G终端电信设备进网许可证的手机。

不过目前整体手机市场不容乐观。赵明在演讲中也表示:“过去几年当中智能手机市场的持续下滑(市场规模连续三年以11%以上的速度下滑),今年上半年,更是下滑了将近15%。这股寒风不仅仅是席卷中国市场,在全球市场上,智能手机的增长速度都在下滑。”他同时表示,越是在极端的疾风市场中,越是能够体现出企业真正的底色和能力。“5G商用将开启数字大航海时代,在5G、AI与物联网等重塑全球格局的未来技术领域,中国品牌比之前拥有更多的优势,并存在引领行业的可能。技术将成为竞争的核心,没有核心技术,就没有自己的5G节奏。”

广东工行以金融科技创新推动智慧银行建设

文/戴曼曼

在清远工作的张女士现在跑银行的次数已经屈指可数。作为工行的老客户,几年前她还需要时不时到银行存款、转账、买理财,现在这些通过手机就能实现,甚至连网点预约、贷款等都可以在线完成。

同张女士一样的人还有很多,数据显示目前广东工行超过半数的客户同时使用线上和线下服务。该行相关负责人介绍:“作为国有银行,广东工行始终坚定落实党和国家的各项决策部署,服务实体经济,推进科技兴行,践行金融为民,特别是近些年,在信息科技飞速发展、客户消费行为不断变迁的时代背景下,我行尤为重视通过科技赋能和产品创新,积极打造新一代智慧银行体系,努力把科技创新成果转化为满足客户要求、正中客户‘痛点’的优质金融服务。”



燕平 摄

科技为服务提速 打造高效体验

作为“您身边的银行”,广东工行近年来持续加快在服务渠道和智能设备上的资源投入,仅2018年在网点建设上就投入近2亿元资金,同时不断完善线上平台的服务功能,为群众提供“7×24小时”线上线下一体化服务,便捷性和高效性不断提升。

如依托工行电商平台(融e购)、线上银行平台(融e行)、金融信息服务平台(融e联)三大平台,实现预约、咨询、融资、理财、购物、缴费充值等各类服务全线上办理,目前该行线上平台交易量已占到全部业务笔数的98%。对于银行线上服务平台的便利性,广州的李先生

有着切身感受。李先生爱好收藏纪念币,几年前每到纪念币发行时间都只能向公司请假去银行排队兑换,往往一排队就是半天。如今,他可以通过工行的官方微信公众号在线预约纪念币,自主选择兑换时间,到期直接去银行柜台兑领即可,节约了大量时间。

在打造强大线上平台的同时,广东工行在网点“智能化”的布局推进方面也同步发力。自2014年12月在广州建成第一家智能网点以来,该行用了不到3年时间即让智能化改造覆盖了全辖区近1300家网点,并根据客户服务习惯的改变优化动线设计和服务区域布局。

目前,该行智能设备可办理的业务涵盖了90%以上的个人非现金业务,包括开卡、账户查询、账户挂失、打印个人账户历史明细、理财、缴费充值等等。通过智能设备办理业务,客户不需要填写繁琐的纸质单据和一次次重复签名,业务办理平均时间比在柜台节省约70%,如开立银行卡,从人工柜台的20分钟缩短为3分钟;企业自助开户,从柜台的2-3个小时压缩至30分钟以内,极大提升了服务效率和客户体验。今年上半年,该行智能设备月均办理业务达1120万笔,较去年同期增长20%,服务客户人次是柜台渠道的2倍多。

科技为创新赋能 助力普惠金融

随着我国社会主要矛盾的变化和互联网技术的广泛应用,广东工行充分运用人工智能、大数据分析等先进技术,丰富广大客户的“金融菜单”,有效扩大普惠金融的覆盖面。

如针对因经营规模小、缺乏抵押物而被视为长尾客户的小微企业,该行根据企业纳税信用、结算、资产、交易等各维度情况,创新推出“小微e贷”线上融资产品系列,包括税易通、结算通、e抵贷等,具有线上自助、随借随还、利率优惠等优点,不仅满足了小微企业“短、小、频、急”的融资需求,更为企业提供了多种信用模式贷款,使众多处于初创期、规模较小的小微企业得以纳入银行融资服务名单,让普惠金融真正走入万千小微企业。截至今年6月末,“小微e贷”系列产品贷款余额超过360亿元,支持企业超2.6万家。

与此同时,该行创新服务方式,通过“融e购”电商平台,为企业提供“电商+融资”新模式。中山一家塑胶制品公司的老板陈先生给记者讲述了一段他与“融e购”的故事。该公司生产的e洁自动收口垃圾袋材料环保,品质和价格较高,以外销为主。5



燕平 摄

年前,公司计划开拓国内市场,但由于在国内不具备知名度,一度陷入僵局。这时,工行客户经理主动与其联系,邀请该公司成为广东工行“融e购”平台首批入驻商户。接下来的几年,在工行强大线下线上推广攻势的助力下,该公司在“融e购”平台的销量从2015年的51万元快速增长至2018年的148万元,增长近3倍,被誉为“垃圾袋中的劳斯莱斯”,知名度大幅提升。伴随销量大增,公司急需扩大产能,工行又为其提供1500多万元贷款用于扩建厂房、购买设备,助推该公司进入快速稳健发展通道。

在场景共建方面,广东工行积极推进服务从金融领域向生活服务、公共服务等更广阔的领域渗透。近期,珠海市民就发现,工行网点智能柜员机上出现了“政务服务”菜单,可办理不动产业务、社保业务、公积金业务以及预

约相关政务服务等,极大方便了市民群众就近办理政务业务。记者了解到,近两年广东工行积极配合政府和监管部门改革,通过银政互联推出一系列便民服务,为营造良好营商环境助力。如与省工商商事登记系统实现直连,在辖内超700家网点为企业免费提供工商登记代办服务;与省人社厅合作,成为省内首家开办电子社保卡申领服务的银行;与不动产登记中心系统互联,在多地推行不动产交易登记、商业贷款“一窗受理”,真正做到“让数据多跑路,让群众少跑腿”。此外,该行还与羊城通等企业和商户合作,创建线上支付生态圈,为居民提供羊城通线上充值、无感支付智慧停车等服务,并搭建了包括水电燃气费、交通罚款、党团工会费、教育培训费等40多项内容的通用缴费平台,在民生领域源源不断输出金融科技创新成果。

科技构筑反诈盾牌 创建安全银行

电信网络诈骗近33000笔,金额超10亿元;推出“工银智能卫士”零售领域账户安全服务品牌,客户可对银行卡进行账户安全检测,使用账户安全锁设置“境外锁”“地区锁”“夜间锁”“境外无卡支付锁”和“限额锁”等,对境内境外、线上线下及夜间时段等多个交易场景进行个性化设置,更好地防范盗刷风险,该服务自2018年推出至2019年6月末,广东地区用户使用量已超370万人次。

据了解,伴随智慧银行体系建设工作的推进,广东工行持续强化信息安全、网络安全、技术合规性、信息防护性能等安全指标均获得省公安厅认证并获备案证明。与此同时,该行踊跃参

加“广东省网络安全宣传周”“科技周”等活动,向公众普及网络安全知识,帮助客户提高风险防范意识,引导客户体验安全、便捷的网络金融服务。

广东工行相关负责人表示:“从曾经的铁算盘铁账本,到当下的数字化、智能化、开放化金融服务,巨大变化的背后,是一代代工行人对党的领导下以实现人民对美好生活的向往为奋斗目标,埋头苦干、锐意进取的成果。当下,广东工行正在深入开展‘不忘初心、牢记使命’主题教育,激励鞭策当下的工行人,接过历史的接力棒,以‘奋斗+落实’的精神状态走好新时代的长征路,更好地践行金融为民、金融利民、金融惠民和金融安民。”

上投摩根李德辉：三大角度看科创板投资

7月22日,采用全新发行制度和交易规则的科创板正式开市。上投摩根科技前沿基金经理李德辉认为,对于科创板投资,需要投资者把时间线拉长去看,以长期视角、从行业趋势和个股挖掘的角度看科创板投资。

李德辉进一步指出,科创板表现在预期之内又超出预期,主要体现在三个方面,一是投资者认可度高;二是科创板估值高、波动较大,对投资者的专业度要求高;三是科创板已在盘中出现分化,要求投资者有深入研究行业方向、挖掘个股价值的能力。

景顺长城中短债基金正式登场

二季度以来,A股市场波动明显加剧。与此同时,受市场利率下行及流动性监管趋严影响,市场无风险收益率抬升明显,中短期资产配置性价比提升,越来越多人开始重视资产配置中底层资产的构建。数据统计,

2019年上半年,中短债基金收益为1.66%,最大回撤控制在-0.04%,在风险控制方面优势显著。景顺长城基金顺势推出景顺长城中短债基金,满足时下投资者稳健理财的需求。该基金将于8月1日起正式发行。

建信沪深300红利ETF基金发行

近年来,指数基金因运作透明、费率低廉等特点,受到了越来越多投资者的认可与欢迎。值得注意的是,从去年下半年至今,新成立指数中有相当一部分产品采用了智慧型投资策略(Smart Beta策略),提

升超额收益概率。这类创新产品已逐渐成为指数基金发展的新趋势。据了解,建信基金积极布局Smart Beta领域,建信沪深300红利ETF基金7月29日起发行,为投资者提供布局有力工具。

工银瑞信旗下股债基金实力圈粉

随着基金二季报披露完毕,FOF基金的最新持仓也得以揭晓。据统计,二季度末48只FOF基金(含养老目标基金)的基金持仓与一季度末基本持平,为80%,合计持有基金139.53亿元。在二季度股债市场震荡的背景下,FOF基金整体配置仍偏稳健,所持固定收益类基金占比略高于权益类基金。

截至二季度末,最受FOF青睐的前十大基金产品,均获得至少6只FOF的重仓,工银瑞信双利A等位列最受FOF欢迎前三。综合来看,这些“网

红”基金具有较长的历史业绩比较期,且长期业绩领先同类,尤其是获得FOF格外偏爱的一些主动管理型基金,成立满3年以上,近3年累计收益在同类产品前1/3梯队。

具体来看,最受FOF喜爱的债券基金,例如工银瑞信双利A,获得8只FOF重仓,其中6只养老目标基金重仓。数据显示,截至7月19日,工银双利A近两年收益率为15.92%,居同类3/178,成立以来累计回报98.81%,年化回报高达8%,成立以来跑赢同期业

绩基准54.77%。2019年获得了晨星奖、金牛奖、明星基金奖等多项行业重量级大奖。今年以来净值上涨6.88%,同类前1/4,被银河证券评为三年期和五年期双五星基金。

最受FOF喜爱的主动权益基金,例如工银金融地产混合,获得4只FOF重仓,其中3只养老目标基金重仓。作为首只投资金融地产的主动权益类基金,工银金融地产混合连续多个季度受到FOF青睐。截至7月19日,过去一年、两年、三年、五年其业绩均高居同类前列。