

凤岗

备战开学季 “护航”返校复学

羊城晚报讯 记者秦小辉、通讯员温阳摄影报道:春季学期学生返校复学在即,毗邻深圳的东莞市凤岗镇多措并举,全方位抓好校园安全,确保全体师生生命安全和身体健康。21日,记者从东莞市凤岗镇宣传教育文体局了解到,凤岗镇26所中小学在校学生共47334人,教职员工2850人,目前暂无发现疑似或确诊病例。

近日,凤岗镇26名兼职卫生健康副校长已经正式上岗,他们主要负责指导学校配合疾控机构做好疫情处置,不断增强学校 and 师生防范、化解安全风险等素质能力,全力守护师生返校复学路。

据了解,此次聘任的26名兼职卫生健康副校长来自凤岗医院、广济医院、镇社区卫生服务中心和镇疾控中心,政治素质高,具有较好的医学素养,且自愿履行兼职卫生健康副校长的职责。在具体工作中,他们将参与讨论和制定中小学年度卫生健康教育工作计划,指导学校开展卫生健康宣传教育活动,指导学校医务人员开展学校卫生工作,及时向镇卫生、教育主管部门反馈聘任学校卫生健康教育、卫生防控工作信息等工作内容。

据了解,聘任兼职卫生健康副校长只是今年凤岗镇做好学

生返校工作的一部分。记者从凤岗镇2020年春季学期学生返校专题工作会议上获悉,凤岗镇将紧紧守住绝不允许疫情输入校园、绝不允许校园发生聚集性疫情这条底线,聚焦重点攻坚克难,做到“五个紧盯”,即紧盯重点人群、紧盯重点环节、紧盯重点场所、紧盯返校第一天和紧盯薄弱环节,精准发力。

各校将严格落实防疫措施保障,按照“安全第一、稳妥审慎、分批开学”的工作原则,加强部门联动,开展督导检查,确保学生返校平稳、有序、安全。具体举措包括,要严格落实人员返校健康保障,进一步完善并落实好校园疫情防控方案;要严格落实防疫物资保障,积极协调统筹物资供应,组织学校做好防疫用品的储备等等。目前,各中小学已储备了一定数量的一次性口罩、一次性乳胶手套、防护服、各类消毒液、测温枪等防疫物资。

据统计,目前,凤岗镇26所中小学在校学生47334人,含高中1064人,教职员工2850人,其中来自疫情重点防控地区的师生有2890人,已回凤岗镇2246人。数据统计显示,凤岗镇教职工和在校师生身体健康状况良好,暂无发现疑似或确诊病例。



全方位抓好校园安全工作

积极探索“数字化营销” 多措并举推动消费升温

厚街

文/图 羊城晚报记者 王俊伟 通讯员 陈之武

开展“乐购东莞·聚惠厚街”、发放优惠券、商场超市促销、微信营销、直播带货……为进一步拉动消费,推动经济复苏,东莞市厚街镇积极探索“融合型消费”模式,努力推动消费行业营销模式和购物方式多元发展,为经济稳步恢复提供动力。

多种形式发放优惠券

近日,2020年“乐购东莞”活动拉开序幕。据了解,今年的活动规模更大,活动形式更多样,也将带给大家更多的优惠。今年“乐购东莞”以“新希望、新消费、新生活”为主题,涵盖了零售、餐饮、旅游、农业观光、文化、体育、移动通信7个领域12个消费主题的活动。

更让市民开心的是各类消费券的发放,直接为市民“荷包减负”。厚街镇也以开展“乐购东莞·聚惠厚街”促销活动为主线,联合行业协会与各大电商平台启动零售行业线上线下系列促销活动,推动线上及线下融合。在前一阶段活动中,明丰广场、铭润超市、大润发超市、百誉饮食等10多家住宿餐饮企业实现与云平台线上对接,以云平台及线下推广等形式发放优惠券,进一步激发消费市场潜力。根据商务部门的数据显示,目前已累计发放电子代金券6925张,面值达34万元,已核销券总金额19万元,带动消费总金额64万元。

探索数字化营销新模式

前几个月,由于新冠肺炎疫情的影响,传统营销方式严重受限,因此,厚街镇积极引导商家利用“天猫”“京东”“腾讯”等直播平台,探索启用“微信社群”营销和“直播+”带货营销等数字化营销新模式。

目前,全镇已有明丰商场、万达广场等多家卖场20多个品牌零售店、

刚刚过去的周末,明丰广场开展了声势浩大的会员开放日活动,9.9元健康能量包、名品一折起售、美食6.8折、消费抽奖赢1000元购物卡……线上活动热闹非凡,线下全镇各大商场、超市也随之跟进开展各类促消费专项活动,推动消费市场升温。

厚街镇还积极引导镇内大型商场、超市开展促消费专项行动的预热活动。目前已有万达广场、明丰广场、华润万家等5家商场近期推出不同程度的优惠促销活动。例如万达广场4月份正举办连续30天每天发放400张电子消费券活动;华润万家计划开展“华润万家商家日”“周末开心购”等多个优惠促销活动。同时,该镇还进一步加大宣传力度,在镇内各主干道设置可移动宣传栏,在各大商场、企业放置活动宣传广告,并通过电视、报纸、微信平台等传媒投放宣传资源,及时发布商家各类优惠活动信息,积极营造多场景消费宣传环境。



发放优惠券,进一步激发消费市场潜力

黄江 1000万元消费券即将发放

羊城晚报讯 记者余宝珠报道:用真金白银鼓励广大东莞市民消费,东莞黄江镇已经做好准备。记者21日了解到,“乐购东莞·多彩黄江”促消费系列活动动员会已于20日召开,黄江将通过直播带货、发放消费券、活动预热视频推广等打造系列线上活动。

据介绍,黄江“乐购东莞·多彩黄江”活动精彩纷呈,优惠力度提升到千万级别,全年最少准备了1000万元的电子消费券促进消费,第一阶段将于4月25-29日发放。除了消费券,黄江镇后续还将举行彩跑、彩艺、彩色等三大主题鲜明的线下活动,全方位促进当地消费。主办方表示,黄江将在投入1000万元的基础上,视系列活

动开展情况而定是否继续投入金额,尽全力提振市民消费信心,激发市场消费需求。

根据活动内容,首批电子消费券自领取之日起15天有效,共5张满80立减20元全城通用优惠券,每张券有对应的核销商家名单。最让消费者惊喜的是,电子消费券可以与商家优惠叠加使用,等于消费者可以享受折上折的优惠。抽奖活动方面,则将集中在“黄江制造”的小家电产品上,满足消费的同时带动本土生产。据悉,黄江决定在第二轮活动中,以抽奖互动形式进行,给满足消费条件的消费者抽取总价值10万元奖品的“黄江制造”小家电,如游戏键盘、充电宝、手机支架、水族灯、小风扇等。

吉利缤越PRO正式上市

4月15日,吉利旗下明星车型“高动力智慧SUV”——缤越PRO正式上市,新车共推出涵盖1.5TD+7DCT的缤越PRO高功率版和1.4T缤越PRO标准功率版两种排量共5款车型,官方指导价为7.98万-11.98万元。同时,焕“芯”升级的缤越ePro也将同步上市,共推出Base、Higher、Super三款车型,补贴后全国统一市场售价为12.58万-14.98万元,此次缤越PRO采取线上发布模式。

缤越PRO高功率版除了升级运动造型和运动内饰外,还全系标配GKUI19智能车机系统,新增中汽研001号首个认证和德国莱茵TüV集团环保认证的“双重认证”真车规格“CN95”高效复合空调滤芯,让缤越由内而外将这款“中国钢炮”提升到新高度;作为吉利从对标走向立标的全球战略车型,缤越PRO的全方位进阶,将继续引领中国汽车技术领先、品牌向上,树立了全球小型SUV的价值新标杆。

外观方面,缤越PRO高功率版全系升级为运动造型:包括双色竞速轮毂、炮筒式双边共

四出的赛车运动排气管、类飞行器的保险杠造型等,游侠、Battle这两款中高配车型标配双色车身、运动大尾翼、碳纤维装饰后视镜,更加突出整车运动感和竞速感。值得一提的是,缤越PRO高功率版在细节方面提升明显,Battle版升级18英寸战斧式熏黑运动轮辋,与黑色运动车顶相互呼应,体现了缤越PRO高功率版的极致运动属性。

内饰方面,缤越PRO高功率版为用户打造了环抱式飞行器驾驶舱,科技感十足。内饰大面积采用哑光金属拉丝饰条,细节上搭配钢琴式空调按键等,不仅兼顾视觉效果,同时在功能方面也为消费者打造出了极佳的手感和实用性。高功率版新车取消了目前缤越的全黑、棕黑内饰,全系升级为运动红黑配色内饰,搭配D型皮质多功能方向盘、势能电子换挡器、星舰尾翼空调出风口等极具科技属性的内饰设计元素,由内而外彰显缤越PRO的运动基因,全面满足消费者对个性运动化设计的追求。

(陶丽蓉 杨文)



吉利缤越PRO正式上市

进入4月份,东莞车企展开了第二季度销售之战。从今年第一季度的车市情况来看虽然销量不太乐观,但实际从4月开始车市已经开始了慢慢回暖,毕竟目前国内疫情情况已经相对的稳定了,所以购车这项计划又慢慢提上日程了。4月,国内多款新车扎堆上市,蓄势迎接五一的销售小高潮。笔者从东莞车市了解到,新上市的车型基本包括了从小排量到中高档车的各个档次、类型,让消费者有了全新的选择。以下笔者推荐在4月份上市的几款重磅新车,如果你近期正好有购车打算,不妨多关注一下这几款新车。

文/图 陶丽蓉

市场复苏 多款新车扎堆上市

推荐1:凯迪拉克CT4

要说4月最受关注的新车当属凯迪拉克CT4了,作为一款市面上同级中唯一的一辆后驱车型,很多年轻消费者早就按捺不住了。作为ATS-L的继任者,又是基于全新轻量化后驱平台打造的全新车型,从去年它即将国产的消息曝光以来,消费者就在苦等新车上市。

虽然CT4是凯迪拉克入门级车型,但是在外观、动力方面基本向CT5看齐。钻石切割的外观造型,与海外版本保持相同的内饰设计,以及与CT5上相同的LSY 2.0T发动机,再加上同级唯一的后驱布局,无论怎么看都特别时尚。

推荐2:雪佛兰开拓者

作为雪佛兰旗下首款正式引入国内的中大型SUV,雪佛兰开拓者的上市表现将预示着雪佛兰在国内未来的发展方向。所以即使开拓者本身的尺寸就很大了,但是在国产之后上汽通用雪佛兰仍然对它进行了加长,车身长度达到了4999mm,轴距更是长达2863mm。

新车在外观方面为了凸显其运动气质,采用了雪佛兰

FNR-CarryAll概念车的经典设计元素,同时还提供了更为运动RS系列以及Redline尚·红系列。内饰是经典的雪佛兰家族式设计风格,像全景影像、全速域自适应巡航等科技配置也一应俱全,动力方面搭载的是与凯迪拉克CT4、CT5相同的2.0T发动机,并提供四驱版本。

推荐3:启辰星

4月东风启辰宣布“A+级SUV头等舱”启辰星正式开启预售,启辰星的设计灵感来自于V概念车,包括前脸格栅和D柱柱的设计都是与概念车保持高度一致。前脸部分使用了一个星空风格的网格格栅,LED日行灯灌入其中,搭配比较规则的大灯设计,使得整体规整了许多,相比起启辰之前的车型,在设计水准上高出了不少。

侧面D柱隐藏式设计是一个比较亮眼的地方,同时尾灯下垂到后翼子板上,侧面看起来甚至有一些长安CS75 PLUS的风格。尾部使用了一个贯穿式尾灯,整体比较平整。尺寸方面,启辰星长宽高分别为4691/1905/1694mm,轴距为2756mm,尤其是轴距数据在同级产品中算是比较有优势的。

启辰星的内饰看起来比较简单,而最大的亮点或许是竖直设计的15.6英寸的中控屏了。虽然它是一台传统燃油车,但这样的内饰看起来让人感觉是一台新能源电动车,同时还有一块12.3英寸的全液晶仪表盘。

推荐4:长城炮越野版

除了合资品牌,国产车型4月也有两款重磅车型上市,其一就是长城炮的越野版车型。越野版长城炮对比普通版车型在外观方面增加了很多“野性”设计,例如大量黑色的装饰板以及涉水喉、集沙盘、绞盘以及车顶行李架等一些越野装置。

内饰方面新车采用了红黑的运动撞色设计,大量的软质材料包裹显得不那么像一台硬派越野皮卡。动力方面,汽油版车型搭载了一台2.0T发动机,最大性能参数为190Ps/360N·m,值得一提的是新车还配备了三把锁,拥有COO蠕行模式以及炫酷的TAB坦克掉头功能,后期的柴油版将更加暴力。

推荐5:江淮嘉悦X7

江淮的设计一直是迷一样的

风格,包括这台全新的嘉悦X7也一样,格栅采用了去年嘉悦A5的风格,不过上下调了个头,头灯细长设计也是目前比较流行的风格,不过在嘉悦X7之上协调性一般,甚至有人称其为江淮版的自由光。

侧面和尾部的设计相对比较饱满,整体是圆润的风格,但是这个风格跟前脸的格栅略有些不太搭,尾部使用的是贯穿式尾灯,加上四出式排气口,整体时尚感还是比较充足。

内饰中控台一块大尺寸液晶屏是比较大的亮点,仪表盘也采用液晶材质。整体上采用黑色和米色搭配,是比较温馨的色调,此外短小的电子挡把也比较有设计感。

推荐6:小鹏P7

小鹏P7将于4月27日正式上市,小鹏P7作为一款国产新能源力作,在续航方面的表现可圈可点,新车将提供后驱长续航版、后驱超长续航版以及四驱高性能版三款车型。三款车NEDC续航里程分别为568/656(706)/552公里,由于后驱超长续航版独有的低风阻套件版本,使其续航可以从656公里提升至706公里。

新车不仅续航表现极其优秀,车身尺寸也是表现抢眼,新车长宽高分别为4880/1896/1450mm,轴距更是长达2998mm,绝对算一台宽敞的中大型轿车。

推荐7:别克GL8 Avenir

在外观部分的设计上,虽然整体风格与普通版GL8并无太大差异,但是细节上依然体现了Avenir的独特之处,比如使用了专属网格格栅,矩阵式LED大灯, Avenir徽标等,四座版还有专属的蓝色配色。

内饰设计则变得现代得多,双联屏设计搭配米色内饰风格,显示出简洁而又温馨的氛围。尤其是四座版车型,超大空间后排仅容纳两个座椅,不仅仅是空间优越,而且带有按摩、脚托、香槟杯架、无线充电等多种豪华配置。

带有Avenir标签的别克就代表着是一个相对高端的产品, GL8也将在4月12日迎来更新的Avenir车款,而且同时还会有四座版和六座版多种选择,尤其是四座版旗舰车型,豪华程度达到了新的高度。