

时隔11年,CPI再现月度负增长

羊城晚报讯 记者陈泽云报道:12月9日,国家统计局发布的居民消费价格(CPI)显示,11月,全国CPI同比下降0.5%,环比下降0.6%。这也是继2009年2月份后,时隔11年CPI再次出现月度

负增长。对此,国家统计局城市司高级统计师董莉娟分析称,食品价格是带动CPI由涨转降的主要原因。而在扣除食品和能源价格后,核心CPI继续保持稳定,同比上涨0.5%,涨幅已连续5个月相同。

多家机构分析认为,11月猪价继续下探是拖累CPI的主要因素。11月,猪肉价格同比下降12.5%,降幅比上月扩大9.7个百分点,影响CPI下降约0.60个百分点。根据农业农村部监测,10月

能繁母猪存栏3950万头,同比增长32%;生猪存栏3.87亿头,同比增长27%,目前生猪产能已经恢复到2017年年末的88%左右。中长期来看,供给确定性回升推动猪价进入下行通道逻辑不改。

“这一年我最大的收获是自信”

王骞能表示,应对挑战,企业急需快速创新并融入大数据管理



王骞能

● 今年整体业绩同比有所增长

羊城晚报:今年面对新冠肺炎疫情冲击,公司面临了哪些压力,如何应对?

王骞能:发生新冠肺炎疫情时正是公司员工回家过春节时,在关注防控信息同时,及时做好员工回家信息的统筹,为开年复工复产提前做了准备。在复工复产的初期,也曾面临过生产物资不能运出去,客户不能收货的困境,但加大了资金投入和物品存放场所的精细化管理,为后期保障客户物资需求的快速供应做好了储备。

羊城晚报:与去年同期相比,今年以来公司业绩有怎样变化?

王骞能:今年整体业绩与去年同期相比还是会有所增长,估计在8%左右。正因为复工复产

产初期做了大量的产品储备工作,6月份后公司销售产值已经与去年持平,到第三季度结束已实现了6.20%的增长。

● 持续发展关键在于内生动力

羊城晚报:你认为企业要在危中寻求新机遇,实现持续发展的关键是什么?

王骞能:企业要持续发展关键还在于内生动力,产品要有核心技术和竞争力,服务要跟得上客户要求。在特殊情况下,为客户解决问题的技术、质量等服务更要靠前加速。要抓住“拉动内需”的良好市场机遇,增强抗风险能力。同时,危机中总有生命力强的新兴产业与技术产生,在互联网+时代要加强技术融合与引进。

羊城晚报:后疫情时代,在承担社会责任方面有哪些深刻认识?

王骞能:承担社会责任是每个企业和企业家的一份荣誉、一份担当。企业发展能保持持续增长是离不开党和政府支持。只有国家强大了,有好的营商环境和发展经济的政策支持,员工才能安家乐业,企业才能持续进步。作为创二代,我们要秉承父辈承担社会责任的优良传统,发展好企业、关爱员工、扶持弱势群体,多到社会需要我们的地方走走、了解他们的需求,尽到力所能及的爱心帮扶。

羊城晚报:疫情对你经营的企业及相关产业的影响如何?

王骞能:疫情之下,部分出口型实体企业未能经受住压力出现

些问题,一些产业链是会受到一定影响。电线电缆行业所涉及原材料产业链在国内都能解决,因此影响不大。今年也正是5G布局建设时期以及国家拉动内需多项重点工程的启动,对电线电缆行业来说会有一定的增长。国外的市场复苏还需要一定的时间,主要是国外新冠肺炎疫情还很严重,对于中国生产能力的依赖短期内可能会形成一个高峰。总体来说,现在行业发展趋势向好,对我们以通讯高端线缆配套产品为主的企业,会在产业方面加大新产品研发投入,加快智能化生产建设,争取更快赢得广阔的市场份额,也带动上游产业链共同发展。

● 接班传承历程中收获不小

羊城晚报:又过了一年,你在接班传承的历程中最大的收获是什么?

王骞能:我认为父辈并不只是传承的是财富,更重要的是学习他们的企业家精神。这一年来,在做好疫情防控的同时来完成企业的生产任务,对企业管理团队是挑战和考验。在企业传承过程中,我也感受到当今企业急切需要快速创新并融入大数据管理,需要带动团队转变服务的思维导向,以客户创新体验为核心创造需求,实现为客户的产品服务增值和价值双赢。

这一年我最大的收获是自信、对事业的执着与坚守,还有经验积累。作为创二代,当扎根事业、坚定向前,做好企业、守住企业的根,为社会贡献自己。

智道

量能不足资金抱团“喝酒”

近日市场受压整理,本周一为大雪节气,大盘回落,本周二、本周三继续调整,体现时间窗效应。在成交量不足、存量博弈背景下,未来市场或维持板块结构轮动特点,如在银行股调整之际,近期酿酒等消费股再走强。

从走势看,沪指12月2日到达本栏之前指出的2015年12月23日3684点、2018年1月29日3587点、2020年7月13日3458点、2020年8月18日3456点这几个重要高点连成的压力线,近几日在金融股调整下走低,从目前市场量能不足和金融股上行动力有限看,大盘阶段向上有效突破可能性不大,仍需蓄势等待机会。

沪指今年3月19日低点以来所形成的上升趋势线与半年线交汇上行(3270-3300点),随着半年线与上述3450点上下的压力带不断收敛,估计两个月内选择突破方向,未有效放量上破前,市场结构性波动风险仍存在。历史上,市场11月、12月多是整理或筑底过程,启动点往往在1月、2月形成。

银行股11月下旬一度持续拉涨,但近周又大幅回落,不少回到低位,由于近半年银行股整体处整理状态,估值处历史低水平,估计再度下跌的空间有限,尤其是部分小盘银行股长期调整近期涨幅不大,未来或反复存在一定挖掘机会,但部分大盘银行股经

过今年7月上旬和11月下旬两度持续放巨量大涨,又大幅下挫,使上档高位积累了较大的套牢盘,需要略长时间消化。

酿酒及汽车等消费股近期相对活跃,体现消费需求增长和发展的新动能持续增强。目前看好白酒板块的机构依然不少,市场认为,外资在全球低利率和低增长以及流动性宽松的环境下,不断降低回报预期,对A股市场核心资产追捧力度也加强;公司长期业绩的稳定性和可持续性增长成为机构首要考虑的因素,体现为市场资金对基本面优良的白马股关注度提升和抱团运作。

(黄智华)

李双全新发基金即将结束募集

今年是公募基金大年,在年末,绝对收益长跑名将李双全再次出发演绎他对投资的坚守和耐心。由其担纲管理的华商景气优选混合基金目前正在发行,该产

品将于12月11日结束募集,投资者可通过华商基金直销中心、华商基金官网及APP、各大互联网销售平台、各大银行及券商等机构进行认购。

李双全表示,未来将对行业的市场潜力与盈利能力进行定量分析,并结合与市场平均水平和行业历史水平的比较,优选出景气程度高或趋势向好的景气行业。(杨广)

上投摩根总经理看好资管行业

日前,中国第一届银行业理财金牛奖正式揭晓,上投摩根基金总经理王大智受邀出席颁奖典礼,并发表《以全球视野迎接资产管理行业新征程》的主题演讲。

王大智指出,目前,我国居民资产配置以房地产和实物资产为主,股票和公募基金仅占2%,随着房地产红利消退和无风险利率降低,会加速居民资产向资管产

品的转移。因此,无论是公募基金还是银行理财子公司,都有更多的增长空间,中国资管市场未来的潜力更值得期待。(杨广)

景顺长城中国近一年回报逾65%

2020年即将行至尾声,A股市场的风格迎来转换。景顺长城股票投资部副总监、基金经理韩文强,凭借着对于宏观经济及行业趋势的深度剖析,在三季度率先判断

市场顺周期走势并进行了提前布局。截至11月27日,韩文强管理的景顺长城中国回报在过去半年、过去一年的收益率分别为35.50%、65.53%,超额收益显著。

韩文强在实战中坚持“自上而下”的投资理念,以基本面为核心确定行业配置方向,并结合宏观政策和市场趋势进行投资。(杨广)

融通中国风1号基金经理彭炜:

抓住核心主线,分散资产驱动力

今年以来,A股主题快速轮动,先是吃药、喝酒行情演绎得淋漓尽致,随后顺周期、新能源汽车接棒大涨。对此,融通中国风1号基金经理彭炜表示,市场

的核心主线一定是盈利驱动,所以只要抓住核心主线,剩下的只是把组合资产的驱动力相对分散掉,不管市场怎么变,以不变应万变。

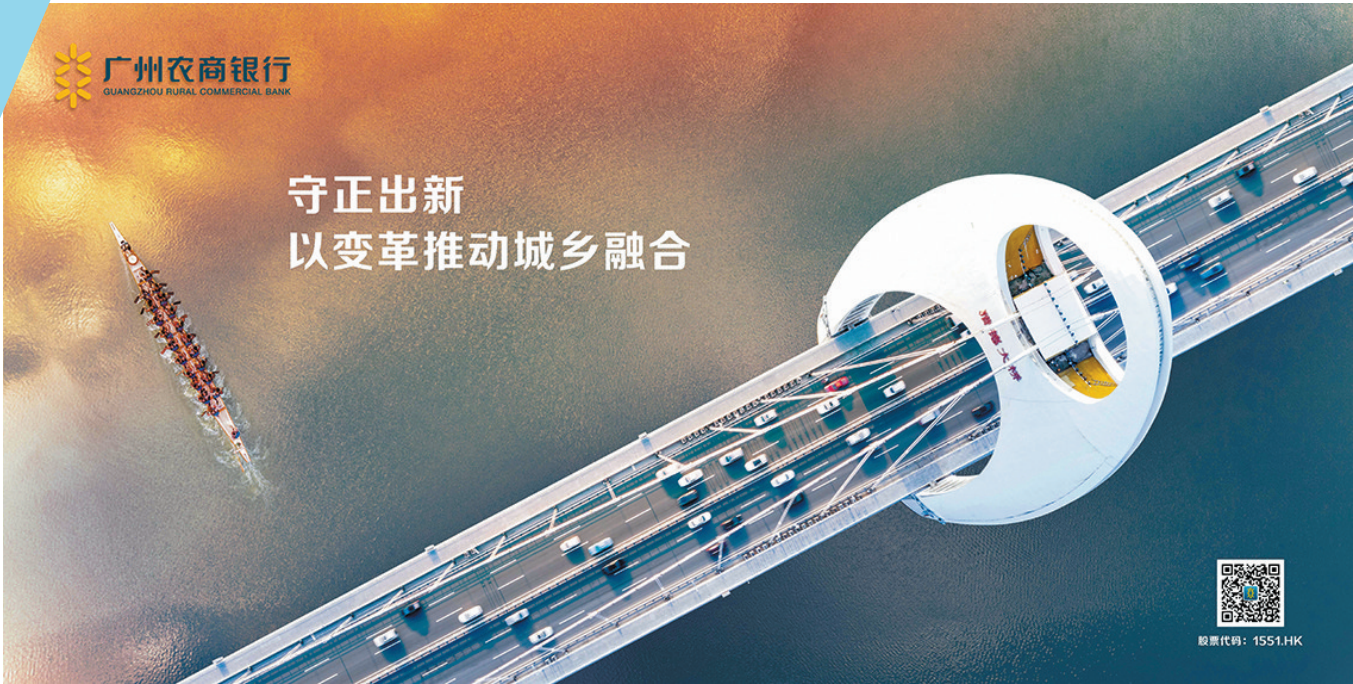
成熟的投资方法是业绩的保证,融通中国风1号获得明显的超额收益,据银河证券数据,过去两年融通中国风1号获得152.46%的收益。(杨广)

改制11载,广州农商银行交出亮丽答卷

文/孙绮曼

六十年暖心相伴,十余载砥砺前行,广州农商银行始终坚持支农便民的定位,拥抱变革,勇立潮头。不待扬鞭自奋蹄,立足广州,广州农商银行服务于粤港澳大湾区经济社会发展,走出了一条高质量发展之路,资产总额突破万亿元,谱写了一段现代商业银行改革的新篇章。

今年是广州农商银行改制成立的第11个年头,面对银行整体业务增速放缓、利差收窄、风控趋严的经营挑战,广州农商银行坚持落实中央“六稳六保”政策要求,不忘金融服务实体经济、支持普惠民生的初心使命,夯实基础、回归初心、严控风险、积极转型,发展成为服务粤港澳大湾区经济发展、助力农产品稳产保供的重要金融力量,成功跻身商业银行“万亿俱乐部”。



取之于农、用之于农。十余年来,广州农商银行根植本土,始终立足于“三农”,服务于“三农”,充分发挥广州本土法人银行机构的优势和支持“三农”经济发展的主力军作用,紧紧围绕农村农业现代化,推动广州城乡经济发展迈向新台阶。

广州农商银行从顶层设计、政策支撑、产品创新和环境优化等全方位入手,打造特色化金融支农服务,持续强化资金资源投入力度,推动乡村振兴和农村农业现代化,推动广州城乡经济发展迈向新台阶。

中小微企业作为市场的重要主体,对民营经济来说至关重要,同时也是稳发展、保就业的重要基础。通过加大资源配置、强化政策引导、加强产品升级、优化管理服务、降低融资成本、推动风险化解等系列组合拳,近年来广州农商银行不断完善小微企业服务体系,助力中小微企业、村社农户在内的各类民营经济健康快速发展。

推出针对小企业主、微小企业的

“农”情不变 金融“活水”暖民心

定位,确立全年涉农贷款持续增长的业务导向。聚焦农业稳产增产,农村基础设施建设、农民增收,助力实现“农业强、农村美、农民富”,广州农商行创新性推出包括“太阳·乡村振兴生猪养殖贷”“太阳·乡村振兴农耕贷”等特色产品在内的特色化涉农金融体系。截至2020年6月末,该行涉农贷款规模达367.97亿元,较年初增加4.91亿元。

对于区域性银行来说,坚定回归本地本源,聚焦主责主业,坚持守住风险底线是必由之路。农商行更要坚持

助力“六稳六保”为中小企业送“及时雨”

“小贷”“微贷”等特色产品、打造中小企业集群融资平台“好易贷”、探索中小企业信贷工厂和特色商业模式……助力“六稳六保”,广州农商行打出一套小微金融服务“组合拳”,为中小企业解忧纾难。

据悉,疫情防控期间,广州农商银行也多措并举,精准施策为中小微企业送来“及时雨”,全力以赴助力企业复工复产。2020年上半年累放贷款加

“支农支小”的基本定位,大力发展三农普惠业务,坚决压缩异地业务,调优业务结构,积极支持区域经济和产业发展。作为一家立足本土的金融机构,广州农商行高度重视本土业务,凭借着广泛的渠道分布、深厚的客户基础和当地信息优势,在本地银行中担当着重要地位。目前广州农商银行广州地区分支机构数量已位列广州地区银行分支机构数量首位。

截至2020年6月30日,广州农商银行拥有分支机构651家,其中广州地区633家,省内异地分支机构18家。

权平均利率4.99%,较2019年全年下降0.97个百分点。

截至2020年6月30日,广州农商行普惠型小微企业贷款余额295.45亿元,较年初增加62.96亿元,增速27.08%,高于全行各项贷款增速;服务小微客户数23917户,较年初增加6510户。值得注意的是,截至2020年6月30日,广州农商行获得人民银行支小再贷款资金55.46亿元,在广州地区排名榜首。

科技赋能 推动大湾区实体经济发展

以服务保障粤港澳大湾区实体经济高质量发展为核心目标,广州农商行不断优化资产负债结构,降低负债端成本,引导资产端利率下行。在居民整体存款余额增速低位运行、银行揽存难度增加的背景下,广州农商银行客户存款依旧稳步增长。截至6月30日,该行存款总额较年初增长10.5%至7270.2亿元;其中,零售存款占比升至近50%。

在金融机构服务实体经济的背景下,与资产端利率下行趋势相比,商业银行负债成本的压降也成为可持续支持实体经济发展的必然选择。据了解,广州农商行主动降低了应付同业及其他金融机构利息负债项。截至2020年6月末,该行总付息负债从上年同期2.36%下降至2.25%。其中,该行负债端中拆入款项、同业及其他金融机构存放款项等从上年同期年化平均成本率4.05%下降至2.69%;卖出回赎金融资产从上年同期年化平均成本率2.29%下降至1.57%。2020年上半年,广州农商银行应付同业及其他金融机构利息支出7.62亿元,同比减少3.05亿元,降幅28.60%。

创新驱动,科技先行。广州农商银行精准把握金融与科技融合发展的趋势,全面优化线上金融服务。2020年上半年,面对突如其来的新冠肺炎疫情,广州农商银行推出“无接触式”线上金融服务,在操作便捷的同时保证客户安全,全面推动生物识别与金融科技创新与融合。同时,推出刷脸转账功能,利用人脸识别技术提升交易限额、优化注册流程,实现7×24小时不间断身份认证服务,提升移动银行服务效能和客户体验。截至2020年6月30日,广州农商行移动银行客户约451万户,金融交易量645.26万笔,同比增长0.17%,交易金额1684.82亿元,同比增长0.47%。

同时,广州农商银行为满足市场需求,在疫情防控期间发力线上对公金融服务,同时个人网银推出多种金融服务。截至2020年6月30日,该行企业网银客户约2.49万

户,企业网银实现金融交易102.43万笔,同比增长27.8%;交易金额5821.55亿元,同比增长48.72%;个人网银客户约233万户,金融交易量334.75万笔,同比增长2.09%。

以科技引领,未来广州农商行将布局金融平台、网络金融、线上营业厅等一系列全方位多层次金融服务网络,通过“线上+线下”“金融+互联网”“场景+平台”等模式,扩展服务范围、提高服务效率、增强客户体验,依托金融科技强化对实体经济、先进制造业、城市更新、三农业务、普惠小微等领域的金融支持,实现金融服务数字化、智能化、敏捷化、便利化。

面对后疫情时代,主动适应新变化,拥抱金融科技,建设智慧银行已经成为银行业的共识。未来,商业银行只有持续推进数字化转型,推进金融科技与业务、推进经营、管理的深度融合才能够在后疫情时代弯道超车。

广州农商行与时代同频共振、立足“三农”、服务乡村振兴、与地方发展共生共荣,是地方经济的服务者、推动者,更是市场安全稳定的守护者。2020年10月20日,该行资产总额突破万亿元,站上了现代商业银行建设的新起点。

回望来路,广州农商行以支农惠民的理念、踏实进取的作风、锐意进取的拼劲推动着这家从广州本土走出来的现代商业银行实现新的跨越,成功跻身万亿级银行行列,交出了一份亮眼的答卷。

行到半山不止步,中流击水当奋楫。站在新的历史起点上,广州农商行未来将继续发挥本土银行机构的优势,坚持服务粤港澳大湾区经济社会发展大局,行稳致远在高质量发展的道路上。