

上市券商再迎限售股解禁潮 年内有逾3000亿元市值解禁



羊城晚报记者 莫谨楷

今年以来,A股上市券商再迎来限售股解禁潮。据同花顺iFind数据库统计显示,今年上市券商共有22批限售股解禁,涉及17家上市公司,共涉及解禁股192.09亿股,累计解禁市值将逾3137.70亿元。其中,6月是解禁市值最大的月份,共有2058.12亿元市值的限售股解禁,中信建投当月解禁市值就高达1638.65亿元。

6月是解禁规模最大月份

日前,国信证券发布《关于非公开发行股份解除限售上市流通的提示性公告》显示,国信证券本次限售股份实际可上市流通数量为6.27亿股,占公司总股本的6.52%。可上市流通日期为2月18日。此次解禁股涉及全国社保基金、中金公司、中信建投等7家机构,是在2020年国信证券定向增发机构配售的股份。

划的减持时间已过半。

今年以来,上市券商密集迎来限售股解禁潮。据统计,按照解禁金额大小,今年有中信建投、中泰证券、中银证券、长城证券、天风证券、南京证券、国信证券、华西证券、西部证券、第一创业、海通证券、湘财股份、中原证券、东方证券、国联证券等等,合计产生的解禁市值超过3137.70亿元。

其中,2月和6月是上市券商解禁家数最多的月份,2月共有中银证券、国信证券、湘财股份、海通证券、华西证券、中原证券6家券商解禁,合计解禁市值达117.4亿元。6月则是解禁规模最大的月份,中信建投、南京证券、湘财股份、中泰证券4家券商共有2058.12亿元解禁,占全年解禁总市值的超六成。就解禁股份类型来看,IPO限售股解禁涉及11家券商,定增限售股解禁涉及11家券商。

具体来看,解禁市值最大的是中信建投,今年6月中信建投共有两批股份解禁,合计解禁股份数量高达51.80亿股,实际解禁市值高达1638.65亿元,其中,首发原股东限售股份解禁市值为1603.76亿元,定向增发机构配售股份解禁市值为34.89亿元。

券商股或已具备估值优势

近日,中国证券业协会发布证券公司2020年度经营数据,证券行业2020年度实现营业收入4484.79亿元,同比增长24.41%;实现净利润1575.34亿元,同比增长27.98%,127家证券公司实现盈利。截至2020年12月31日,证券行业总资产为8.90万亿元,净资产为2.31万亿元,分别同比增长22.50%、14.10%。客户交易结算资金余额(含信用交易资金)1.66万亿元,受托管理资金本金总额10.51万亿元。

严(股权融资收紧)的压力,以及由于头部券商再融资导致短期盈利的稀释和板块整体大额计提资产减值损失共同对情绪造成负面影响,截至上周末,券商板块年内已累计下跌13.78%,板块估值PB1.72倍,进入历史中下区间,在当前“杀估值”行情下,横向比较看券商板块已具备一定“估值优势”,目前直接上市的40家上市券商中已有31家公司公告了2020年业绩快报或预告,合计净利润同比增长36%,从静态估值盈利匹配角度看券商板块估值继续下探空间有限。

渤海证券分析师王磊也认为,政策面上,监管层继续推进资本市场全面改革深化,未来政策利好将延续,拓宽券商业务空间;基本面上,政策红利下券商业绩继续保持高速增长,盈利能力改善支撑估值中板上移。“我们维持对行业的长期看好,龙头券商凭借雄厚的资本实力和风控能力,在资本市场深化改革‘扶优限劣’的政策倾斜下将最直接受益。”

最新市值排名前十的券商股 (单位:亿元)

证券名称	总市值
中信证券	2814.28
东方财富	2357.42
中信建投	2165.03
中金公司	1669.18
招商证券	1566.78
华泰证券	1400.01
海通证券	1343.89
国泰君安	1343.87
国信证券	1132.34
申万宏源	1104.86

数据来源:同花顺iFind

年内解禁市值前十的上市券商

名称	解禁市值(亿元)
中信建投	1638.65
中泰证券	251.26
中银证券	217.48
南京证券	159.01
长城证券	155.58
天风证券	144.77
中金公司	128.98
华西证券	84.68
国信证券	75.25
西部证券	54.05

数据来源:同花顺iFind



大盘维持箱体波动格局

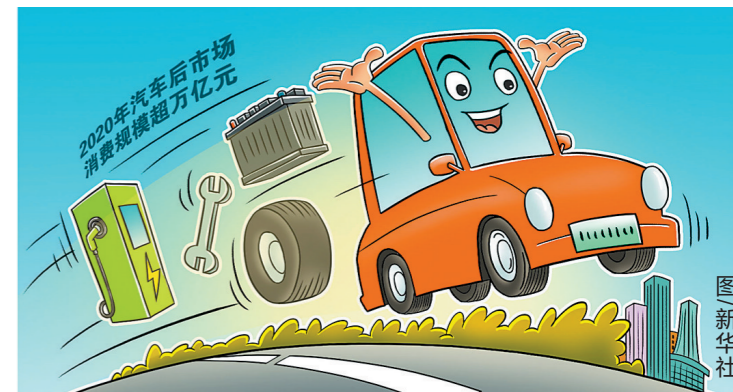
近期市场回稳后蓄势,沪指去年7月中旬以来形成大箱体运行格局,箱体下边为3200点上下,箱体上边为3600点上下,该大箱体运行历时大半年,市场阶段成本相对集中,而大箱体中轴区为3320-3460点,3月9日沪指跌至该中轴区下轨线(3320点上下)获支撑回稳,而本周以来在中轴区上轨线(3460点上下)反复受压。

沪指去年7月中旬以来形成大箱体运行格局,箱体下边为3200点上下,箱体上边为3600点上下,该大箱体运行历时大半年,市场阶段成本相对集中,而大箱体中轴区为3320-3460点,3月9日沪指跌至该中轴区下轨线(3320点上下)获支撑回稳,而本周以来在中轴区上轨线(3460点上下)反复受压。

该股中轴区是近大半年以来多空力量的均衡地带,上破上轨线则多头力量略占优势,但大箱体上边区域构成压力,而跌破中轴区下轨线则空头力量略占优势,但大箱体下边区域构成支撑。总体看,大盘年内估计趋势不强,或围绕上述中轴区均衡地带在大箱体内外上下波动,宜采取高抛低吸的策略。

2月信贷社融数据超市场预期,显示出经济复苏下实体经济融资需求的强劲。广义货币(M2)余额增速也连续12个月保持两位数增长。市场未来估计仍在大箱体区域内维持波动而相对稳定的格局,而结构性机会仍不断。(黄智华)

去年我国汽车后市场消费规模超1万亿元



据全国工商联初步核算,2020年全年,汽车后市场规模达到652亿元,同比增长7.1%。随着消费者对汽车的个性化需求日益增多,对车辆外观、内饰改装的需求不断增加并趋向定制化。

据交通运输部统计,截至去年年底,全国共有214家网约车平台公司取得网约车平台经营许可,各地共发放网约车驾驶员证289.1万本、车辆运输证112万本。2020年四季度,全国网约车监管信息交互平台共收到订单21亿单。

据中国汽车流通协会统计,2020年全年,二手车交易量1434.1万辆,同比下降3.9%,降幅比2020年上半年收窄15.7个百分点;交易额8888.4亿元,同比下降5.0%,降幅比2020年上半年收窄16.7个百分点。

据商务部统计,2020年全年,报废机动车回收拆解数量239.8万辆,同比增长4.5%。其中汽车206.6万辆,同比增长5.9%;摩托车33.2万辆,同比下降3.3%。

据全国工商联初步核算,2020年全年,汽车后市场规模达到652亿元,同比增长7.1%。随着消费者对汽车的个性化需求日益增多,对车辆外观、内饰改装的需求不断增加并趋向定制化。

五大上市险企前两月保费增长6.26%

羊城晚报讯 近日,A股五大上市保险公司今年前两个月保费数据悉数出炉。中国人寿、中国平安、中国人保、中国太保和新华保险分别实现保费收入2540亿元、1809.48亿元、1360.60亿元、989.61亿元和440.91亿元,同比增幅分别为11.40%、负4.43%、9.58%、8.84%和11.45%。据统计,上述五大上市保险公司共计实现原保险保费收入7140.59亿元,同比增长6.26%。

期。长期利率保持在3.25%水平,加之险企重仓板块如地产、金融股价上涨,也有助于资产端边际改善。

兴业证券指出,负债端上,前两个月保费数据良好,预计全年储蓄型产品能够保持较好的销量,并且在经济逐渐改善后亦有利于保障型产品的销售;资产端上,十年期国债收益率回升至3.2%上方,且短期内长期利率仍有继续向上的空间。年后低价值的保险板块股价已有所反应,连续跑出超额收益。个股上,推荐长期竞争优势较强且寿险改革成效有望逐渐显现的中国平安以及估值相对较低且战略转型持续推进的中国太保。(全景)

安信证券认为,从基本面上看,受益于1月份重疾理赔刺激影响,个险渠道队伍恢复以及去年低基数,2月份险企龙头个股新单增速恢复好于此前预期。

景顺长城股债兼顾诠释攻守有道

近年来,传统理财产品收益率下行,不少投资者寻求新的投资产品。对于投资者而言,采取“固收打底、权益增强”策略的“固收+”产品是较好的投资选择之一。Wind数据统计,截至去年底,过去10年以“固收+”为代表的偏债混合型基金

指数有9个年度实现上涨,平均年收益为6.9%,显示了稳中有进的走势。据悉,景顺长城安泽回报一年混合基金正在发行,该基金在债券和股票两大类资产之间灵活配置,力争为投资者争取长期稳健的投资回报。(杨广)

上投摩根郭晨:追求长期增长确定性

上投摩根近日举办“Alpha Talk”——穿越波动的长期投资视角系列直播。节目中上投摩根权益投资动力组组长、基金经理郭晨表示,投资者应该理性看待市场短期波动,关注长期基本面;当前中国市场步入长期慢牛阶段,调整或是买入机会。

郭晨指出,随着经济逐渐成熟,行业集中度不断提升,优质赛道龙头公司可以享受行业集中度提升的红利,因此业绩增长确定性更高。所以,在精选个股时,郭晨会聚焦新兴行业中成长龙头个股,追求长期增长的确定性。(杨广)

羊城晚报 专题

工作11年牵手1300多对单身男女

她说 红娘就像摆渡人



这一对是09年

你好,李凤英!在珍爱当红娘是一种怎么样的体验?

单身男女内心渴望爱,红娘要教他们爱的能力

文/沈利 图/受访者提供 如今,中国单身人群数量达2.4亿人,年轻人的单身情况已然成为社会热门议题,在庞大的单身男女身边,有这么一群人,一直在为他们的幸福奔走——这群人是职业红娘。

李凤英是其中的一员,作为职业红娘工作的11年间,她帮助1300多对单身男女成功牵手。

在她眼里,红娘就像一位“摆渡人”,“我们陪伴他们从单身渡口走向人生下一个阶段,虽然对我们来说是工作,但对我们来说却是一段崭新的开始,所以工作的时候需要心存敬畏”。

一早上,深圳珍爱上塘店里,红娘们开始了一天忙碌的工作:为单身会员筛选合适的对象、教导会员约会注意事项、解答到店会员提出的各种情感问题……

李凤英也如常出现在工位上,虽然每天工作内容很相似,但她并不觉得枯燥。“单身男女们会来找我们,很多都是内心渴望爱,也向往婚姻的人,我们要教会他们的能力。”

而每天面对这么多不同类型的单身青年,她也积累不少服务心得:有的男生面对女生很紧张,那就要让他慢慢建立自信,和女生从说“你好”开始;有的会员有过不愉快的感情经历,很难迎接新感情,那就要打开会员心结,建立安全感;针对很多年轻人存在的择偶偏差的问题,可以通过性格测试、依恋类型测试帮助了解自己,再去寻找适合自己的另一半。

遇到棘手的情况,李凤英也不急躁:“我就把会员当作自己的家人,当自己的弟弟、妹妹,想想这样的情况下会怎么做。”

凭借专业的工作经验和热情服务,她在从业的十余年里成功牵手了1300多对单身的男女。

成就每个小家,是红娘工作最大的价值

说起自己服务的会员故事,李凤英看着照片如数家珍:这对我2009年入行以来第一对牵手的,他们已经结婚了,还有这一对是姐弟恋相差了7岁,但他们一见钟情,生了小孩说让我当干妈……

她认为自己工作最大的价值在于:在充满爱的珍爱大家庭里,将感受到的温暖和爱传递给每一位会员,成就每个小家,成就天下姻缘。

认可,李凤英在读中学的女儿说:“我觉得妈妈这份工作是一个可以让人变得幸福的工作。”

今年是李凤英从事红娘工作的第11个年头,她还将继续在这份岗位上发光发热,而在中国40座城市里,还有超过3000多位珍爱网专业红娘,正为单身男女们提供专业婚恋服务,这些“李凤英”们如摆渡人一样辛勤付出,将渴望爱情的单身男女们一一送往幸福的彼岸。