

“食二代”勇闯创投圈

有人携手父辈成立家族投资基金 有人跨入新行业开启创业之旅

洽洽食品陈奇

父女携手成立家族投资基金

2021年7月19日，上海创味来投资有限公司的成立引发公众对洽洽食品这家老牌食品企业的关注。这家由洽洽食品股份有限公司全资控股的公司拟注册资本达到2亿元，经营范围包括投资咨询、投资管理、实业投资等。值得注意的是，该公司的法定代表人为陈奇，洽洽食品董事长陈先保之女。

这只是陈氏父女在加快洽洽食品投资布局过程中迈出的又一小步。羊城晚报记者梳理公开资料发现，自2013年陈奇正式进入家族企业工作伊始，便已着手参与投资业务。彼时正是家族办公室刚刚兴起的时期，陈氏父女就成立了家族投资基金听先投资。而2013年1月至2014年9月，陈奇还曾担任安徽华元金融集团总裁助理、副总裁，分管投资和资管业务。华元金融集团的股东为合肥景山投资管理有限公司和上海华圳投资管理有限公司，两大股东的法定代表人皆为其父陈先保。

作为一名“创二代”，陈奇带领洽洽食品扩大投资版图更像是家族“有意培养”。生于1985年的陈奇，2009年毕业于加拿大曼尼托巴大学。在进入家族企业工作前，其职业生涯也都与金融、投资行业有关。2009年至2011年，陈奇曾在加拿大皇家保险公司担任保险理财顾问。2011年4月，又进入北京加华伟业资本，担任投资经理。值得一提的是，当年加华资本还成为洽洽食品

的早期投资方，在洽洽食品成为“炒货第一股”后，洽洽食品也成为了加华资本的LP。

不过，作为陈氏父女携手成立的家族基金，听先投资在此前相当一段时间都较为沉寂，直到2019年，听先投资才开始逐渐出手投资。另据天眼查显示，听先投资也并未像其他家族办公室一样先做LP，而是直接更大胆地做了直投，甚至是投早期，一年投资一到两个项目。

从投资能力上来说，听先投资也具备一定竞争力。在火热的调味品赛道，其今年投资了1998年成立的调味料生产商长沙彩云农副产品有限公司；热门的新品牌项目方面，投资的永璞咖啡也有不错表现。数据显示，今年1月-5月，永璞咖啡是天猫冷萃冻干即溶咖啡品类中销售额第二的品牌，听先投资在其天使轮就已入局。

媒体报道，因为商标注册，蜜雪冰城与国家知识产权局的商标纠纷在北京知识产权法院开庭。

有趣的是，商标几乎是所有中小企业成长之路上遭遇的一道门槛。只要企业在业界冒头，闯出了名气，相关的纠纷总会随之而来。商标关，既是在给企业上课，也是在给业界推广企业存在感。越闹越出名，当这一关闯过去之后，企业的名气常常又会获得新一轮的提升和免费启示。

不过，商标毕竟是蜜雪冰城企业自己的企业事务，目前看来对市场消费者来说几乎没有明显的影响。只要“蜜雪冰城”店面还在，这几个字还能读得懂，那个“我爱你你爱我”的神曲还被传唱，这个奶茶品牌的认知就不会有什么危机可言。

在2018年以前，蜜雪冰城一直以低调的“农村包围城市”路线占领下沉市场，2元冰淇淋、3元柠檬水、5元钱就能实现的奶茶自由。这就是蜜雪冰城与生俱来的源代码。以前在城中村，后来在步行街，还进入了购物中心。归根到底，始终传递的是一种幼萌、草根、欢乐的无拘无束状态。

这样一种状态是跨国企业如星巴克之流难以理解和接受的。其打造的雪王形象，也类似幼儿作品般不高级，

张坤半年内两次调研

东鹏饮料回应产品毛利率等问题

羊城晚报讯 记者黄婷报道：继在管基金小幅建仓后，“公募一哥”张坤又于上个月现身“功能饮料第一股”东鹏饮料的调研现场。10月11日，东鹏饮料披露了9月的机构调研记录，在参与调研的人员名单中出现了张坤、付浩、王元春等多位易方达基金的基金经理，广发基金的多位明星基金经理，包括傅友兴、吴兴武等也赫然在列。

13日，受到“公募一哥”关注的东鹏饮料盘中一度拉升超6%，截至收盘上涨3.88%，报收208.80元/股。14日，东鹏饮料盘中最高涨2.96%，收盘涨1.53%。

据了解，这不是张坤第一次对东鹏饮料进行调研。今年6月，张坤也和萧楠、林高榜等易方达基金经理一起调研过东鹏饮料，当时公司董事长

林木勤也参与调研，重视程度可见一斑。而在今年8月富国基金朱少醒、汇添富基金胡昕炜、华安基金崔莹等多位明星基金经理等200多名投资人也一起调研了东鹏饮料。

从机构持股来看，今年二季度，东方红、易方达在内的多家公募基金出现于东鹏饮料前十大流通股股东之列。

在调研记录中，面对公司产品毛利率的问题，东鹏饮料表示，今年上半年产品毛利率有所提升，一方面是去年公司已经对今年PET材料进行了锁价；另一方面广东省建立的华鹏生产基地现在有四条生产线同时生产满足广东省需求，包括安徽生产基地产能现在也达到建立工厂以来的较高水平，随着新的生产基地的投产，公司规模化的效率会逐渐显现，也会带动毛利率的提升。

财经辣评

羊城晚报财经评论员 程耀琪

蜜雪冰城出商标纠纷 食品安全才是关键分

让人很难想象它还能不能走向高端化。但，这并不妨碍它被资本青睐并获得扩张。媒体报道，2021年初，蜜雪冰城首轮融资完成，蜜雪冰城在这轮融资后估值超200亿元人民币，甚至超过了喜茶的130亿元估值。随后即将冲击A股上市的消息传来。若IPO顺利推进，市场有望迎来奈雪的茶之后的“奶茶第二股”。

一面是继续草根继续欢乐，一面是继续布局争取上市。既把年轻消费者拿捏，也把投资人捆到了马车上。市场和资本双向并进，的确是当下许多新兴品牌的成长之路。吊诡之处在于，即使多次爆出食品生产流程的漏洞，也并未影响到这个品牌在消费者心目中的位置。草根依然欢乐，依然追捧，似乎没有丝毫的介意。用户主动失忆与过滤，是对企业的最好保护，这也成为投资人继续保持热情的来源与动力。

但是无论如何，作为食品生产企业，质量保障始终是其底线而不是天花板。消费者喜欢低幼不等于智商低幼，当企业成长起来后，也会突然变得更苛刻。一个冰激凌问题，也可能导致一夜翻船。毕竟食品安全，本身就是企业安全，无论企业是不是愿意这样关联。

银鹭集团陈朝宗

先斩后奏圆了自己的创业梦

2020年11月25日，风传数月的“雀巢出售银鹭案”终于尘埃落定。雀巢官宣向Food Wise有限公司出售银鹭花生奶和银鹭罐装八宝粥在华业务，公开资料显示，Food Wise有限公司的实际控制人为银鹭集团主要创始人陈清水家族，而九年前，正是陈清水家族将银鹭集团分三次交易整体卖给了雀巢。

此次陈清水家族的“接盘”也再次引发公众对这家老牌食品企业接班人问题的关注。2011年，在雀巢公司斥资15亿元收购

银鹭集团60%的股份之际，创始人陈清洲曾表示之所以接受雀巢公司的收购，主要是看中了雀巢公司的实力和技术、资金等，但值得一提的是，早在2009年，当时已经51岁的陈清洲曾商量将自己的公司交由儿子陈朝宗打理，却连连遭到拒绝，无人接手的局面极有可能是当时雀巢收购银鹭的导火线。

与陈奇子承父业不同，作为银鹭集团接班人热门人选的陈朝宗似乎无心接手父亲陈清洲一手创立的“八宝粥帝国”，毕

后在金融机构几经磨砺的陈朝宗没有进入银鹭集团上班，而是决定自己创业进军创投圈，担任厦门禹道投资管理有限公司董事、总经理。陈朝宗在此前接受厦门本地媒体采访时曾表示，“起初父亲觉得我经验不足，并不看好。”自己先斩后奏，租下了一处写字楼，践行了自己的创业梦，公司现在组建了两个基金，项目涉及股份投资并依托专业团队与红杉资本、达晨创投签署战略合作，同时也正进军民营银行业。

羊城晚报 特别报道

农行广东分行全面助力第130届广交会 多渠道服务赋能外贸企业创新发展

广交会是外贸的“晴雨表”。10月15日——19日，第130届广交会以线上线下融合的方式举办。在全球经济及贸易处于疫情防控常态化、国内国际双循环相互促进的背景下，广交会一如既往地保持着全球撮合平台的独特优势，彰显着数字中国的强大形象和雄厚实力。

在服务国内国际双循环、稳外资、稳外贸以及贸易投融资便利化等政策指导下，中国农业银行广东省分行（下称“农行广东分行”）充分发挥遍布全球的服务网络和先进的数字金融优势，在广交会官网设置“农情广交 融汇贯通”金融服务专区，该行所有网点积极主动为广交会客商提供融资、结算、汇兑和全球资金管理等全方位金融服务，通过创新产品、拓宽渠道、落实便利化政策等措施，为外贸企业发展赋能助力。

提供优惠贷款 破解企业困局

融资难、融资贵一直是困扰小微企业发展的难题，在全球疫情严峻的形势下，外贸企业的处境更加艰难。为降低企业融资成本，农行广东分行灵活利用境内外市场，积极联动境外分支机构，为外贸企业在全中国寻求低成本融资通道。

佛山某科技公司是一家集工贸一体的高新技术企业，主要生产设备包括切管机、拉网机、焊机、冲床、机器人等制造设备，产品以出口为主，连续多年纳税超千万元。2020年，随着境外贸易需求好转，公司急需资金支持备货生产，农行广东分行积极联动境外分行对企业进行低成本融资，利用境外较低利率向企业发放低成本融资1900万元，真金白银降低了企业成本近10万元。

除了传统的贸易融资，农行广东分行还针对不同外贸企业的融资痛

点，量身定制创新融资产品。比如，为解决外贸企业因出口退税、轻资产导致的纳税等级不高、授信值不足等问题，农行广东分行推出“外贸微e贷”，该产品以企业进出口量和在银行的国际结算量为授信基础，以线上自助循环的普惠金融方式，为符合条件的企业带来“及时雨”。

目前，农行广东分行已核准超三百户符合条件的小微外贸企业，针对广东省外贸体量、约占全国四分之一、加工贸易企业占外贸企业三分之一的现状，农行广东分行创新研发“加易贷”融资产品，利用政府增信补偿机制，帮助外贸企业拓宽融资渠道，降低融资成本，助力加工贸易企业渡过难关。截至2021年9月末，农行广东分行为“加易贷”名单内客户提供融资约290亿元，贷款余额250亿元，惠及企业135家。

近年来，人民银行、国家外汇局相继出台贸易投融资便利化的政策，广东地处粤港澳大湾区区域战略核心，在大湾区内人流、物流、资金流通加速的背景下，农行广东分行持续探索和实施更高水平的贸易投资便利化，进一步提升优质企业获得感。

佛山某钢材公司是一家加工钢材、冷热轧钢板加工销售的进出口企业，并被广东省自律机制纳为粤港澳大湾区跨境人民币优质企业。农行广东分行得知这一情况后，主动为其提供跨境人民币贸易便利化政策，企业自行妥善留存相关国际结算交易单证后，仅需提交支付指令即可直接办理货物贸易跨境人民币结算，无需事前、逐笔提交证明材料。据企业相关负责人表示，便利化政策极大地提升了付汇效率，降低了财务人员的付

汇压力，也更有动力使用跨境人民币结算。2021年1-7月，这家企业已在银行办理8.75亿元跨境人民币便利化业务，同比增长4.1倍。如今，随着优质企业跨境人民币结算试点在全国推广，更多诚信经营的外贸企业将享受到跨境人民币结算便利化的政策红利。

截至2021年9月末，农行广东分行共办理外汇及跨境人民币货物贸易便利化收支业务1662笔，本外币合计金额65.46亿美元。为提升外资使用效率和便利度，农行广东分行还积极推广资本项目便利化政策，累计为16家企业办理资本金、外债支付便利化业务472笔，金额2300万美元，为64家企业办理外债注销登记76笔，为4家企业提供境外人民币借款便利化服务，金额累计24亿元，打通政策落地

的“最后一公里”，大大节省了企业时间与劳动成本。

为满足企业“零接触”足不出户办理业务的需求，农行广东分行充分发挥数字金融优势，积极优化跨境汇款、单证业务流程和系统功能，通过投产“单一窗口”业务、推广“农银跨境e汇通”等，为企业升级本外币一次登录、线上交单省时省力、购汇付汇一键申请、批量付汇快捷高效、自主预约付汇日期等服务，便捷企业网上结售汇，有效帮助企业做好外汇资金管理。

截至2021年9月，农行广东分行已为超8700家企业办理网银结售汇16.6万笔，金额合计153.3亿美元，同比增长56.3%；为2808家企业办理线上跨境汇款44995笔，金额142.7亿元，同比分别增长55%和87%，大大提升了企业体验和满意度。

加强创新驱动 支持实体经济

作为广东地区四大行中首家上线自由贸易账户（FT账户）体系的国有银行，农行广东分行始终坚持创新领先，依托国家创新账户体系，切实服务湾区实体经济。

2021年1月，自由贸易账户的适用主体由广东自贸区注册企业拓展至全广州的科创型企业，这意味着拥有高新技术、核心技术的广州科创型外贸企业可以优先享受金融开放的政策红利。农行广东分行抓住契机，协助更多科创型涉外企业在全中国范围内开展广泛的技术合作、产业布局和资源配置，拓宽境内外融资渠道。

广州某科技公司是一家从事天文望远镜、显微镜等光电仪器产品研发、生产和销售的外交会科创型参展企业，总部设在广州，并在境内外多地设有研发中心及分子公司。公司的产品主要出口欧美和日本市场，且有意进一步拓展海外市场。在了解到企业发展动向后，农行广东分行根据FT项下全功能资金池利于集团资金集中管理、优化集团内资金配置、提高资金使用效率等特点，积极向企业推荐，最终成功为公司境外子公司开立FT账户，并为其搭建了FT项下全功能资金池。截至目前，农行广东分行已办理国际结算业务121万美元、结售汇业务41万美元、FT全功能资金池资金调拨4300万人民币。

截至9月末，农行广东分行共开立FT账户超3000户，其中自贸区企业超1600家，科创企业超900家，办理资金划转420亿美元，办理离岸结售汇超100亿美元，以低成本资金发放FT项下贷款367亿元，为超80家湾区实体经济集团搭建能归集本外币资金的全功能资金池，极大地支持了客户在便利化结算、低成本融资、离岸结售汇等方面享受金融创新红利。作为协同港澳、连接中国与世界的桥梁，FT账户为“引进来”的中资企业提供与国际接轨的跨境金融服务。

第130届广交会是线上线下渠道的首次结合，也是外贸发展及跨境金融服务未来的趋势。农行广东分行将继续深耕粤港澳大湾区这片热土，借人民币国际化、贸易投融资便利化的东风，脚踏实地、服务实体，助力外贸企业在全中国化的浪潮中扬帆远航。

（王森怡、韩翌、戴曼曼）



在农行广东分行大力支持下，佛山某企业正开足马力，抓紧完成外贸订单

推出多重便利 提高企业效率