

顺丰系迎第四家上市公司,三年亏了15亿

广东工行首家工银“兴农通”农村普惠金融服务点挂牌

# 开盘即破发 顺丰同城还要亏多久?

羊城晚报记者 林曦 实习生 曹轩

没有永远的敌人,只有永远的利益。这句话用在商业上永远都那么合适。

12月14日,顺丰控股旗下的即时配送平台顺丰同城在香港上市,发行价为16.42港元/股。上市首日开盘跌破发行价,盘中一度跌逾15%,最后报收14.9港元,跌幅为9.26%,市值为139亿港元。从招股书数据来看,顺丰同城还是在烧钱抢市场阶段,亏损巨大。另外,在该公司的背后出现了阿里系的两家公司作为基石投资者,引起了外界的关注。

倍的规模增长;2021年前5个月收入为30.46亿元,同比增长113%。然而,在营收数据逐年攀升的同时,顺丰同城的亏损程度也逐年加重。截至2021年前5个月,净亏损已达3.53亿元,同比增长近64%。2018至2020三年间,其净亏损分别为3.28亿元、4.70亿元和7.58亿元,三年合计亏损达15.56亿元。

顺丰同城解释,连续三年的亏损主要由于营业成本、研发、营销、行政等开支大幅增加。据了解,顺丰同城的营业成本主要包括外包成本、与公司所雇用骑手有关的福利开支。2018至2020年,人力外包成本逐年翻倍,分别为10.45亿元、21.11亿元、48.60亿元,占同期总营业成本85.4%、86.4%、96.6%。

截至今年5月31日,顺丰同城业务覆盖全国逾1000个市县,合作的品牌用户超过2000个。

与阿里系握手言和?

作为即时配送行业的领跑

者,顺丰同城备受资本市场青睐。此次上市更是引入阿里巴巴系的淘宝中国以及哈啰出行作为基石投资者,分别占已发行股本(未行使超额配股权)的5.55%及0.25%股份。

有人说,在资本面前,曾经的对手也能化干戈为玉帛。在2017年,阿里系的菜鸟和顺丰公开打架。当时,菜鸟称,顺丰突然宣布关闭对菜鸟的数据接口,停止给所有淘宝平台上的包裹回传物流信息。随后,顺丰曝出猛料称是菜鸟率先发难“封杀”丰巢,想让顺丰从腾讯云切换到阿里云。最后,国家邮政局发声,要求顺丰菜鸟顾全大局,保生鲜运输,事件才得以平息。

曾经的敌人如今一笑泯恩仇。不过,顺丰同城方面也强调,基石投资者不会成为顺丰同城公司的主要股东,并且阿里系不会拥有顺丰同城的董事席位。

据了解,顺丰同城与淘宝中国的合作将集中于市场营销、供应链、物流配送及软件技术等试图强化的领域;与哈啰出行将在



图/视觉中国

硬件及设备领域建立并开展业务合作,共建两轮电动车换电“新基建”,未来向本地生活领域扩展。

顺丰同城上市计划募资20.31亿港元。有分析指出,面对美团、京东到家和达达在同城零

售领域的强势冲击,顺丰同城的竞争压力不小。同时,考虑到上市后预期产生的开支将不断增加,因此顺丰同城方面表示,预计2021年亏损状况将比2020年进一步扩大,此状况将另外持续三至五年。

## 过往三年持续亏损

14日,久未露面的顺丰掌门人王卫出现在了顺丰同城的敲钟仪式上。这是顺丰系第四家上市公司,此前上市的有顺丰控股、顺丰丰托,以及收购过来的嘉里物流。

招股书显示,2018至2020年,顺丰同城的收入分别为9.93亿元、21.07亿元、48.43亿元,逐年以翻

## 智能投顾组合按下“暂停键” 原持仓客户服务不受影响

银行暂停申购以配合监管对基金投顾要求

羊城晚报 记者戴曼曼报道:通过银行APP一键下单就可以同时选取多只基金组合,这种智能投顾模式在近期被多家银行主动按下“暂停键”。近日,包括招商银行、工商银行、中信银行、广发银行等在内的多家银行发布公告称的智能投顾服务暂停申购功能,但存量客户服务不受影响。业内人士分析称,此次智能投顾业务按下“暂停键”主要是配合监管要求,基金投顾业务未来将朝着更加规范方向发展。

“我行极客智投业务部分功能将于2021年起逐步下线,自2021年7月27日起仅保留持仓查询、赎回等功能,将不再提供各类建议或提醒服务。”工商银行App显示,其智能投顾服务“AI投”于2021年12月4日起暂停产品申购,赎回及调仓交易不受影响。

招商银行智能投顾服务“摩羯智投”同样近期发布提示称,正对摩羯智投进行规范改造,将暂停申购功能,原持仓客户的赎回和调仓交易不受影响,后续存在不能持续提供服务的风险。

事实上,据记者不完全统计,从8月份以来,陆续已经有包括浦发银行、中信银行、广发银行等在内的多家银行陆续发布公告,暂停了智能投顾服务的申购功能,部分银行仅保留持仓查询、赎回功能等。

所谓智能投顾,即银行通过问卷和算法了解客户需求,通过公募基金等为基础实现个性化投资方案,从而达到分散投资风险的目的。从实际操作来看,多数银行可以通过一键购买形式满足客户形成自己的资产配置方案,并且具备售

后检视、一键优化等功能。

事实上,近年来除了工行的“AI投”和招行的“摩羯智投”,多家银行零售业务都曾发力智能投顾业务,低门槛、低费率以及AI智能一度成为银行宣传的关键词。

为何银行曾争相发力的业务如今却主动按下“暂停键”?多位银行和基金业内人士表示,银行系智能投顾业务调整,主要是为了配合完善监管要求。近期,多地证监部门下发《关于规范基金投资建议活动的通知》,明确基金投顾业务必

须遵守六大底线,其中包括不具有基金投资顾问业务资格的机构不得提供基金投资组合策略投资建议,不得提供基金组合中具体基金构成比例建议,不得展示基金组合的业绩等。

其中,《通知》明确,基金投资顾问机构应于12月31日前让存量基金投资组合策略建议活动符合上述六大要求。不具有基金投资顾问业务资格的基金销售机构应当于2022年6月30日前将存量提供基金投资组合策略建议活动调整为符合前述要求的基金销售业务。

## 上投摩根全景优势股票型基金12月20日起发行

年末将近,市场对“跨年行情”的关注逐渐升温。据悉,拟由上投摩根旗下资深基金经理倪权生掌舵的上投摩根全景优势股票型基金,将于12月20日起发行。届时,投资者可通过中国银行等各大银行及券商代

渠道,上投摩根直销中心及官方网站进行认购。该基金将通过对该行业做横向和纵向的比较,优选景气度上行或景气度拐点向上的行业,均衡分散布局优质个股。同时,注重组合波动控制,力争稳健的业绩表现。(杨广)

## 中欧基金周蔚文谈中欧养系投资战队炼成之路

经过15年的摸索尝试,中欧基金打造出一支资深和专业的投资团队。中欧基金权益投资部联席主席、投资总监周蔚文指出,中欧基金培养基金经理有五个步骤——第一步是根据投资悟性、知识储备、性格等选拔基金经理;第二步是树立正确的投

资理念并统一投研要点;第三步是通过实战加深对理念的理解;第四步是促进多元协作;第五步是要文化支持。

他表示,想要管好大规模的资金,就要去寻找企业的长期价值,投资业绩追求长期、可复制、可预测。(杨广)

## 中加邮益一年持有期基金正在发行中

以债券打底、权益资产增厚收益的“固收+”产品因契合稳健投资者的实际需要,备受市场青睐。Wind数据显示,今年前三季度“固收+”规模增长超6000亿元,火热程度可见一斑。为满足广大投资者的需求,中加基金旗下再添“固收+”新

品——中加邮益一年持有混合基金正在中加基金官方直销平台,邮储银行、北京银行、天津基金、蚂蚁基金等代销渠道火热发行中。据悉,该产品坚持在低波动、低回撤基础上,追求绝对收益,值得投资者关注。(杨广)

## 羊城晚报 专题

# 强强联合 湾区企业家医疗保健服务中心 正式启动

文/图 杨广

2021年12月11日,由广州市粤港澳大湾区经济文化促进会主办的2021湾商大会暨湾区企业家医疗保健服务中心启动仪式在广州南丰朗豪酒店隆重召开。

## 企业家健康问题亟待重视 科学预防刻不容缓

企业家是推动经济社会发展的生力军,他们用奋斗不息的企业家精神,引领时代变革,书写中国商业史。他们肩负强烈的使命感,忙于拼搏,忘我工作,却容易忽略了自身的健康问题。近年来,中国的企业家和企业家高管的身体健康状况频频亮“红灯”。人们在慨叹生命无常之时,也让全社会对中国企业家这个群体的整体健康状况更加关注。

根据爱康集团发布的《2020年中国企业家健康白皮书》显示:甲状腺结节、宫

颈异常、总胆固醇增高、乳腺结节和高危型人乳头瘤病毒阳性检出率呈逐年上升趋势;与2018年相比,2020年中国企业家中乳腺结节、宫颈异常、总胆固醇增高、肺功能异常、空腹血糖升高、脂肪肝、甲状腺结节、颈动脉异常、高危型人乳头瘤病毒阳性、糖化血红蛋白增高和体重指数增高的检出率均有所增长,其中乳腺结节、宫颈异常、总胆固醇增高、肺功能异常的增幅均超过5%,需引起重视。



启动仪式现场



湾区企业家医疗保健服务中心签约仪式

## 强强联合 提供一站式高品质健康管理解决方案

大会上,广州爱康国宾健康检查有限公司携手广州市粤港澳大湾区经济文化促进会、广东省医院协会健康管理专业委员会、广东省人民医院协和高级医疗中心联合成立湾区企业家医疗保健服务中心,为湾区企业家提供一站式的高品质健康管理解决方案。

此次成立的湾区企业家医疗保健服务中心,由广州爱康作为运营机构,整合三甲医院资源,为企业家的健康保驾护航,护航企业高质量健康发展。广东省人民医院协

高级医疗中心主任、广东省医院协会健康管理专委会主任委员陈炼表示:“湾区企业家医疗保健服务中心的成立是一个非常好的举措,我相信在粤港澳大湾区经济文化促进会的带领下,广东省医院协会健康管理专业委员会、广东省人民医院协和高级医疗中心、广州爱康国宾健康检查有限公司将会全力

以赴地为湾区企业家及他们的家人提供全方位全周期健康管理医疗服务。”



湾区企业家医疗保健服务中心挂牌

## 有人“管”的体检战略 提供一站式健康管理服务

2017年6月,爱康集团发布有人“管”的体检1.0,推出iKangCare+和iKangPartners+计划,通过产品和服务的创新升级,把体检真正升级为健康管理服务,引领了国内健康管理行业的新一轮变革。

2018年11月,爱康集团战略升级,推出有人“管”的体检2.0以及iKangAI+与iKangNetwork+计划。在精准体检的基础上,引入人工智能应用来赋能体检、检后管理以及治疗三大领域,升级国人健康管理模式,开创人工智能体检时代。同时宣布将与全国超过300家的公立医院合作成立体检医联体联盟,在体检、诊

断、慢病管理、就医、住院几大领域全方位联动、资源共享,为客户提供更高质量的一站式健康管理。

2021年4月,爱康率先提出“算法医疗”时代要用数据“管”身体的理念,全面上线共计约5000万体检数据编织的“医疗云”——由体检云、影像云、心电云组成的新一代体检信息管理系统,依托人工智能和大数据实现千人千面的精准服务,更精准、更高效地帮助客户预测疾病风险,定制个性化的健康管理方案。“医疗云”的出现弥补了传统体检信息管理的诸多痛点,将体检行业带入了一个崭新的时代。

## 广州爱康健康管理中心成立 将有人“管”的体检落到实处

爱康基于有人“管”的体检战略,对体检大数据进行分析,发现肿瘤发病年轻化趋势愈发明显,其中乳腺癌、肺癌、甲状腺癌检出率最高,为帮助客户实现“早发现、早诊断、早治疗”,广州爱康成立三大健康管理中心,将有人“管”的体检真正升级为从预防到治疗的全程健康管理服务。

广州爱康健康管理中心和肺结节健康管理中心特邀广东省人民医院的专家团队提供技术支持,甲状腺健康管理中心特邀中山大学第一附属医院专家团队提供技术支持,旨在为更多客户提供检后健康管理、常见疾病专家会诊等方便快捷的健康服务。

## 坚持科技赋能和创新求变 布局重大疾病防控

爱康集团作为国内体检领域的先行者,很早就意识到对于重大疾病的防控,早筛是大势所趋。因此在过去几年,不断与癌症早筛领域的创新企业建立战略合作,着力于肠癌、肝癌、尿路上皮癌、乳腺癌、肺癌、胃癌等领域的早筛、早检。同时,应用人工智能与医疗大数据等先进技术,对多种慢性病进行早期筛查。在疫苗领域,爱康集团也不断完善和升级,与领先的疫苗厂商默沙东、葛兰素史克达成战略合作,共同推动预防为主的健康管理模式。

接下来,爱康集团还将推出心脏突发性疾病筛查、大脑突发性疾病筛查、心理测评/心理咨询等三大健康管理板块,帮助客户更早发现、防控疾病隐患。爱康集团广州区域医疗管理副总经理赵敏芳表示:“广州爱康作为湾区企业家医疗保健服务中心的运营机构,希望凝聚各方力量,未来将联合更多三甲医院、医院协会等行业合作伙伴,把优质的医疗资源带给更多国人,提升国民生命质量。”