

中国建设银行  
China Construction Bank  
广东省分行 特约

金融扶持 专精特新  
进行时

文/羊城晚报记者 丁玲  
戴曼曼 孙晶  
图/羊城晚报记者 潘亮



## 耗时19年撬开节能大市场

# 空气能热泵“小巨人”披荆斩棘 抢“双碳”新机遇

### A 涅槃重生 最终落子广州

在众多纽恩泰员工的眼中，董董事长赵密升是一个具有前瞻眼光且一心只专注于空气能热泵行业发展的“人”。空气能热泵技术或者说概念早在几十年前就存在，但真正把它做成产品来应用，中国的应用时间早、技术也领先。”赵密升说。

本世纪初，已首次创业成功的赵密升带着资金前往新加坡寻找创业项目，彼时南洋理工大学一位教授正在研究热能回收（即空气能前身）项目，想要在常年使用空调的新加坡，通过回收空调使用过程中产生的热能来加热洗澡用的热水。赵密升对这种节能的想法特别感兴趣，2003年便联合这位教授一起成立新加坡的公司，主要从事热回收和热能转化的技术研究，开启在空气能热泵行业的创业之旅。

在国家改革浪潮和招商引资下，2005年，赵密升毅然回国在昆明高新区投资成立纽恩泰热能科技昆明有限公司（以下简称“纽恩泰昆明”）。

由于当时空气源热泵热水器在国内热水器领域尚处于起步阶段，消费者还是以使用烧煤、天然气或电锅炉等方式来加热热水，加之合作伙伴也采取观望态度，纽恩泰昆明在运营一两年后就出现严重亏损，到了2007年年底，公司发展方向也面临抉择，更是无法再运营下去，公司也只剩下20多人。

新生事物面对市场质疑、合作伙伴选择观望后最终撤资，只有赵密升认准了方向选择了坚持。“我从未怀疑过空气能热泵

的前景”，赵密升回忆，当时身处困境无奈之下只能来广州寻找机会，到处筹措资金，2008年年底，纽恩泰白云区太和工厂投入使用，全新的纽恩泰涅槃重生。

“当时消费者对于空气能并不认可，产品推广起来非常艰难。”赵密升对羊城晚报记者表示，当时主要推广商用热水器和家用热水器两种，商用热水器采取先使用看到效果再付款的方式供给宾馆、酒店、学校及医院等使用，但这也只能勉强让公司生存下来。要做大做强，该怎么办？赵密升给出的答案是：真正进入家用市场，走进千家万户替代电热水器和燃气热水器。“以相同的热水制造量为基准，和电热水器和燃气热水器相比，家用空气能热水器的使用成本分别是前两者的1/4和1/3。”赵密升说。

愿景是美好的，过程却非常艰难。赵密升告诉羊城晚报记者，在推进家用空气能热水器的过程中，不少企业推出的产品都是一个大圆水桶外加一个类似空调的外机，不仅摆在家里不好看、价格贵且不好用，消费者并不买账。“这种情况下，公司不断加大技术研发力度，在行业内率先创新推出了量子双能热水器，开启空气能方形双胆时代。随着市场开始逐步认可空气能热泵的节能效果，2010年公司开始扭亏为盈。2011年花都产业基地正式投产加之2012年率先入围国家节能补贴惠民工程，空气能的节能效果获得官方认可，纽恩泰正式驶入发展的快车道。”

精耕细作的新企业进入发展关键期，也离不开资金的大力扶持。在赵密升看来，公司空气能热泵产品从不被市场认可到如今成功驶入发展快车道，主要秘诀包括：不断挖掘应用场景，加大产品研发力度，用实力打破市场的偏见；面对不断扩大的市场，及时扩张生产能力以适应需求。而在过程中，以广东建行为代表的金融机构提供的金融支持为企业的发展突破创造了条件。

据纽恩泰财务总监廖高军介绍，早在2015年，公司就与广东建行建立了合作关系，拿到较高的科技信用贷款额度，2017年、2018年贷款额度两次提高。随着纽恩泰公司经营规模扩大，资金需求增加，广东建

### B 拓展应用场景 紧抓“煤改电”节点

有了空气能节能效果被官方认可的第一步，空气能热泵热水器行业也开始真正迎来发展的春天，行业规模达到30亿元左右，纽恩泰也成为营收过亿的企业。这时，能不能挖掘更多的应用场景、打开除热水器以外的其他家用电器市场成为纽恩泰发展过程中的新挑战。

2013年，一次到北方城市的考察让赵密升有了答案。燃煤取暖的传统模式下，空气污染严重，更加直接和节能的空气能供暖若能大规模推广，不仅能减轻消费者负担，还将有效缓解雾霾问题。

有了想法就付诸行动。赵密升透露，为了打消消费者对于空气能供暖的疑虑，公司在一些城市做免费试点的同时，还就空气能热泵在极寒地区的一些应用技术进行攻克与研发。“从2003年在新加坡创业开始，公司的基因就是创新和研发。对比很多制造业企业，我们努力将公司的创新研发做到极致，公司真正的生产制造人员只占40%，但有20%的员工从事技术研发。通过不断加大研发力度、投入所有的资源研究在极寒地区的供暖节能、能效和产品稳定性问题，2014

年成为‘中国南北极考察官方合作伙伴’和‘中国南北极考察队专用产品’。”

有了“南北极都能用”的佐证，成功打破空气能是否能够在极寒环境下应用的疑虑，纽恩泰也顺利成为北方“煤改电”空气能热泵采暖的主力军，并连续中标北京、河北、河南、山东、山西、陕西等近百个地方政府“煤改电”清洁采暖项目，企业营业收入也从2012年的刚刚破亿快速增长到今年将达到20亿元左右。据相关机构统计，目前国内的空气能热泵市场份额已经达到200亿元的规模。

在做好已认定“精特新”企业金融服务的同时，主动提前介入服务拟认定的“精特新”企业，为企业全周期护航。同时，广东建行大力推广“智造之光”品牌，出台各项优惠政策，针对企业特点，提供包括且不限于科技信用贷、善新贷、e信通等一系列符合专精特新企业资产特征的线上线下信贷产品，精准画像，匹配适合用信贷支持服务。

另外，还开辟授信审批绿色通道，对符合“精特新”贷款条件的企业，在授信审批方面，提供绿色通道，确保审批效率。同时，主动对接人行科创再贷款政策，提供优惠贷款利率，快速满足企业融资需求。

## 工银瑞信发布“投知里”创新投教服务品牌

投教品牌发布会，正式推出“投知里”创新投教服务品牌。

成立17年以来，工银瑞信坚持“投资为民”的理念，怀揣着让投资者满意的理想，以“布道者”姿态，持续开展投教，建立健全公司的“大投保”体系，不断丰富投教内容与形式，同时工银瑞信基金积极走社区进校园，举办

投教巡讲及各类活动达180余场。在投资者服务上，工银瑞信基金建立行业内唯一一家7×24在线的投资者服务中心。不久前，工银瑞信打造了全国首个轻型楼宇投教基地。公司力图传播正确的理财观念，帮助投资者树立科学、理性的投资心态，提高风险意识、选择自身适合的投资产品。

工银瑞信基金在投教领域的投入与实践，获得了业内与投资者的高度认可。2017年，公司入选了北京首批省级投资者教育基地；2020年，升级为国家级投资者教育基地，成为基金行业首个国家级投教基地，同时连续四年（2018年—2021年）荣获监管机构“优秀”考评。

今年是工银瑞信基金成立第17年，立足公募基金行业扬帆起航的新时代，工银瑞信基金将在继续推动自身高质量发展的同时，强化担当、践行责任，服务客户、奉献社会，努力为经济社会高质量发展、助力共同富裕、满足广大人民对美好生活的向往贡献更多力量。（杨广）

## 广州资产管理有限公司资产处置公告

广州资产管理有限公司持有广州烨银商贸有限公司等16户债权资产，拟采取公开方式进行处置，现予以公告。

一、债权基本情况

截止【2020】年【11】月【30】日，拟处置债权本金合计60,826,256.9元，债

务人主要分布在广州市。债权资产清单详见下表：

单位：人民币，元

序号 债务人 本金 担保措施 保证人

| 序号 | 债务人            | 本金           | 担保措施 | 保证人     |
|----|----------------|--------------|------|---------|
| 1  | 广州丞锋机电设备安装有限公司 | 784,238.97   | 保证   | 梁志广、伍志文 |
| 2  | 广州烨银商贸有限公司     | 3,000,000.00 | 保证   | 罗仕江、王明玉 |

3 广州优泰贸易有限公司 3,495,857.59 保证

4 广州市隆仕贸易有限公司 4,500,000.00 保证

5 广州市俊羽服饰有限公司 4,602,286.28 保证

6 广州宝塔石化有限公司 5,000,000.00 抵押 无

7 广州科瑞电子有限公司 4,960,000.00 抵押 无

8 广州聚品贸易有限公司 2,399,791.65 保证

9 广州市小革建材有限公司 1,276,942.68 保证

10 广州市炬明企业发展有限公司 3,000,000.00 保证+抵押 赵志刚、贺晓茜、广州市金字塔化工建材有限公司、广州市我爱我家商务咨询有限公司

11 广州恒永实业投资有限公司 4,569,809.55 保证+质 押 邓永豪、广州恒永实业投资有限公司、广州市恒开投资管理有限公司

12 广州凯路仕自行车有限公司 4,237,330.18 保证+质 押 电子邮箱：xie.longjian@yuexiu-finance.com

13 广东南岛科技有限公司 4,570,000.00 保证+质 押 邓永豪、广州恒永实业投资有限公司、广州恒开投资管理有限公司

14 广州耕海科技开发有限公司 4,980,000.00 保证+质 押 邓永豪、广州恒永实业投资有限公司、广州恒开投资管理有限公司

15 广州南银实业有限公司 4,950,000.00 保证+质 押 邓永豪、广州恒永实业投资有限公司、广州恒开投资管理有限公司

注：1. 本公告清单仅列示截至【2020】年【11】月【30】日的债权本金，债务人和担保人应支付给我司的利息、罚息、复利、违约金及其他应付款按借款合同、担保合同及中国人民银行的有关规定或生效法律文书确定的方法计算；

2. 若债务人、担保人因各种原因更名、改制、歇业、吊销营业执照或丧失民事主体资格的，请相关承债主体或主管部分代位履行义务或履行清算责任；

3. 公告当中内容如有错漏，以债务人、担保人等原已签署的交易合同为准，如对公告内容存在异议请在公告期内向我司提出。

二、交易条件

信誉良好，资金来源合法，能够按要求支付转让价款并能承担购买债权所带来的风险。

三、交易对象

中国境内依法注册并合法存续的法人、其他组织以及具有完全民事行为能力的自然人，并应具备一定的资金实力和良好的信誉条件，且以下人员不得购买：国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、资产管理公司工作人员、国企债务人管理人员、参与资产处置工作的律师、会计师、评估师等中介组织人员等关联人或者上述关联人参与的非金融类机构法人，以及与不良债权转让的资产管理公司工作人员、国企债务人或者受托资产评估机构负责人员等有近亲属关系的人员；相关法律、行政法规及规范性文件中规定的不得购买或变相购买不良资产的主体。

四、公告期限

自公告发布之日起【20】个工作日内，公告期间内受理上述资产处置有关异议和征询，如对本次处置有任何疑问或异议请与广州资产管理有限公司联系。

五、联系方式

赵志刚、贺晓茜、广州市金字塔化工建材有限公司、广州市我爱我家商务咨询有限公司

地址：广州市天河区珠江东路 28 号越秀金融大厦 58 楼

联系人：谢先生

电子邮箱：xie.longjian@yuexiu-finance.com

特别责任声明：本公司不构成一项要约，且以上资产信息仅供参考，我司不对其承担责任。

另我司可能根据有关规定和要求对上述项目和处置方案适当调整。

如有调整，调整结果将按照有关规定履行告知义务。

广州资产管理有限公司  
二〇二二年九月七日

## 彩票开奖公告栏

开奖时间:2022年9月6日

### 双色球 第2022103期

| 红球区 |         | 蓝球区     |         |
|-----|---------|---------|---------|
| 14  | 12      | 09      | 20      |
| 奖级  | 06      | 28      | 10      |
| 一等奖 | 12      | 6266348 | 3       |
| 二等奖 | 146     | 130104  | 17      |
| 三等奖 | 1688    | 3000    | 177     |
| 四等奖 | 82838   | 200     | 1056    |
| 五等奖 | 1431184 | 10      | 176704  |
| 六等奖 | 1008628 | 5       | 1247549 |

本期投注总额:331343836元;广东省投注额:40611700元;

奖池资金:累计金额1753954046元滚入下一期一等奖。

兑奖时间:自开奖之日起60个自然日内。

### 3D 第2022239期

| 中奖号码  | 1    | 0       | 9       |
|-------|------|---------|---------|
| 奖等    | 中奖注数 | 单注奖金(元) | 中奖金额(元) |
| 单选    | 1002 | 1040    | 1042080 |
| 组选3   | 0    | 346     | 0       |
| 组选6   | 1895 | 173     | 327835  |
| 1D    | 448  | 10      | 4480    |
| 2D    | 34   | 104     | 3536    |
| 通选1   | 0    | 470     | 0       |
| 通选2   | 14   | 21      | 294     |
| 包选三全中 | 0    | 693     | 0       |
| 包选六全中 | 0    | 606     | 0       |
| 包选六组中 | 2    | 86      | 172     |
| 和数10  | 266  | 16      | 4256    |

本期投注总额:3133926元;本期中奖总额:1382653元;

奖池资金余额:14429295元;

兑奖时间:自开奖之日起60个自然日内。

### 好彩1 第2022239期

| 中奖情况 | | | |
| --- | --- | --- | --- |
| 奖级 | 中奖注数 | 总中奖金额(元) | 单注奖金(元) |



</