

幸福是什么

——来自深圳福田奋斗者的故事系列报道



「专精特新」活力迸发

「科创森林」枝繁叶茂

解码福田高科技企业成长奥秘

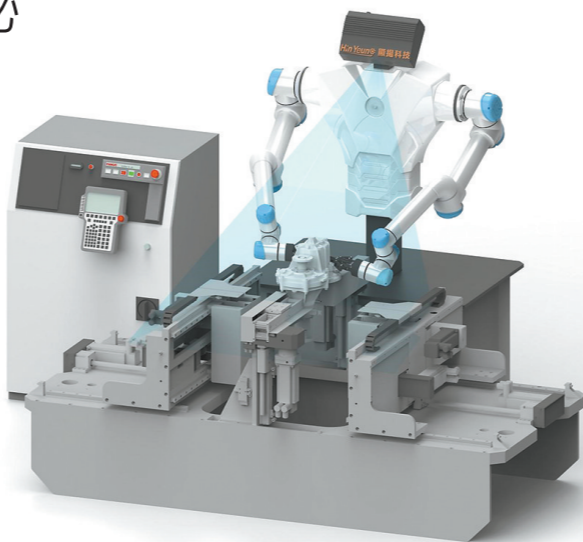
策划/李时平 李天军
文/羊城晚报记者 郑明达
图/受访者提供(除署名外)

在福田，龙头企业、新兴企业茁壮成长。这里不仅诞生荣耀终端、物美、多点、晶泰科技等一批龙头企业，也涌现出科安达、北科瑞声等一批专精特新企业，还有显扬科技、晶通半导体等一批初创企业相继崭露头角。数据显示，截至今年上半年，福田区有国家高新技术企业1426家，福田区高新技术产业增加值约327.69亿元，深圳10家世界500强企业，福田占据4家。

已经形成完备的中小企业梯度成长机制的福田区，培育了一批在细分专业市场领域坚持自主创新的高科技企业。“专精特新”活力不断迸发，“科创森林”愈加枝繁叶茂，为福田“中央创新区”建设和经济高质量发展注入源源不断的活力。这背后到底有着怎样的成长奥秘？近日，羊城晚报记者走进福田区多家企业深入调研。



河套深港科技创新合作区正成为深港科技合作的沃土 羊城晚报记者 王磊 摄



显扬科技 HY Humanoid Robot 智能人型机器人应用图

C 打造原始创新策源地 助推科技初创企业孵化「破壳」

在河套深港科技创新合作区(以下简称“合作区”)内,占地3500平方米的粤港澳青年创新创业工场为香港青年来深创业提供孵化加速平台。作为第一批到该工场创业的青年之一,显扬科技创始人丁克组建的高速高清三维机器视觉系统团队,已经由当初的几个人发展为80多人,五年来,在从基础研究到产品市场转化的创业路上不断奔跑。记者12月11日实地走访显扬科技得知,目前公司营收规模已超过2000万元,预计在2023年达到5000万元目标。

如何精准定位抓取、放置是传统机器人系统发展面临的难题,而显扬科技专注做的事情就是实现“盲人”机器人的智能化升级。“显扬科技的产品可以理解为是一双高速高清的眼睛,在工业应用的领域上面,高速高清三维机器视觉系统可以引导机器人在更多的场景适用于更复杂、更柔性的工作。”丁克向记者介绍,随着显扬科技项目的实施,能让更多的企业低成本高效率地使用三维机器视觉系统,提升企业生产效率,保证企业的生产质量。

河套深港科技创新合作区作为国家战略平台及福田区“三大引擎”之一,凭借其独特的区位优势,不断叠加的政策优势和优质的科研资源,吸引优质科研项目频频落地。目前正全力推动国家级科研平台和国际科技组织等集群发展,推进关键技术攻坚和科技成果转化,打造原始创新策源地。

截至目前,5所香港高校已在合作区设立研究院,对接和落地的优质科研项目及机构超140个。初步形成世界500强研发中心、国家重大科研平台、香港高校科研、关键核心技术、深港“独角兽”企业、港澳青年创新创业平台等“六大科创产业集群”,科研项目呈现集聚发展的良好态势。

今年6月,福田区印发出台《福田区关于培育促进“专精特新”企业高质量发展工作方案》,从梯度培育、创新发展、市场拓展、财税融资、人才服务等多个角度对企业进行支持,同时,增加认定支持配套、租金支持、展会支持等专精特新企业专项支持政策条款,助力企业产品、技术迅速落地应用。

无疑,专精特新企业是创新驱动产业升级的重要依托。为打造尖端科技创新策源地、创新企业总部集聚区、科技金融文化融合区,当前,福田正重点在人工智能、集成电路、生物医药、新能源汽车等高科技领域培育出一批高成长性、创新能力强的专精特新企业,

集中力量开展“凤巢计划”“聚龙计划”“竹海计划”等一系列资源集聚行动,释放“三大计划”(“凤巢计划”“聚龙计划”“竹海计划”)牵引力,精准支持企业在福田拔节生长。

为打造基础研发重大创新平台集群,福田区推进实施重大创新平台“凤巢计划”,重点推进“未来网络试验设施”(深圳)项目、金砖国家未来网络研究中方分院、广东省南方量子科技协同创新中心等一批重大创新平台。

应用示范。”王昕说。

在福田,一批像北瑞科声这样的新兴科技企业正走上发展的快车道。这批新兴企业创新能力强、掌握核心技术、细分市场占有率高、质量效益好,均为高新技术企业,是优质中小企业的核心力量。

据了解,为进一步强化战略性新兴产业集群发展,近年来福田聚焦“20+8”产业集群,率先构建未来产业技术应用场景,与云途半导体、本贸科技等超十家创新企业对接沟通,对辖区超500家战略性新兴产业上门指导并帮助企业解决实际困难。

2022年,福田区通过国高认定企业共605家;市级以上创新载体320家;科技类独角兽企业8个;获得中国专利奖9项,广东省科学技术奖8项,深圳市科学技术奖12项。大批科技中小企业频频获得科技大奖:晶泰科技、元戎启行、锐石创新入选2022年度赛迪科独角兽百强名单;平安荣获我国智能科学技术最高奖“吴文俊人工智能科学技术奖”;华为数字能源获国家科技大奖“2022年云计算中心科技卓越奖”。

D 精准支持企业在福田拔节生长 释放「三大计划」牵引力

择了和行业结合领域这一方向。“人工智能想要真正为市场所用,一定要跟具体的行业结合起来,为行业进行核心赋能,从而体现出来它的能力和作用。”王昕介绍。

借着第三次人工智能浪潮到来的东风,北科瑞声快速推出了自己的智能语音应用产品,研发完成的语音识别核心引擎广泛应用于车载信息交互系统、智能会议系统、非接触智能语音 HIS 系统、智能录音笔等产品,并实现量产,为人工智能产业的发展作出了重要贡献,公司目前已获得国家人工智能最高奖“吴文俊人工智能科学技术奖”、国家卫星导航定位奖、中国专利优秀奖、多项广东省科学技术奖和深圳市科技进步奖。

“走好高质量发展道路,在这一块福田提供了很好的创新土壤。”王昕表示,福田的科创氛围十分浓厚,深圳的中小企业能够跟国内的头部企业竞争,得益于政府为其搭建了一个平等竞争的平台。“此外,福田区政府对企业的自主创新非常重视,给予大力扶持。特别是今年福田区各项产业新政策的发布,进一步推动人工智能技术赋能行业,有助于企业在福田区落地更多的产业创新

在今年高交会福田展馆,一款“虚拟数字人”的语音终端,因其生动有趣的拟人形象和对话如流的交互表现,受到广泛青睐,成为了福田展馆里最大的“明星”。这款“虚拟数字人”产自北科瑞声,一家专注于人工智能语音音频信息处理的专精特新企业。

12月9日下午,记者来到深圳新一代产业园,实地走访深圳市北科瑞声科技公司。展厅里一排排奖状证书、一件件智能语音产品引起了记者的注意,在这里,智能语音交互重构起全新的世界,人工智能语音赋能各行各业的应用成为现实。“智能语音音频技术的应用十分广泛,可以赋能非常多的应用场景。”北科瑞声总经理王昕向记者介绍,“我们通过将智能语音技术深度赋能到智慧医疗、数字政务、高速交通等领域,打造一系列智能产品,并与华为鲲鹏、飞腾、海光等多个国产信创平台完成兼容性互认证,有效突破智能语音交互系统“卡脖子”问题。”

事实上,北科瑞声创立之初,由于智能语音技术在当时还不够成熟,鲜有成功的商业化案例。在一次次的摸索尝试中,创始人刘铁选



北科瑞声“虚拟数字人”亮相高交会

B 强化战新兴产业集群发展 大批科技中小企业频频获奖

国第一个计算机联锁设备,但是整个车站设备被雷电击穿,铁道信号控制系统瞬间被雷电打回原始信号灯时代。

“由于我的专业就是铁路,再加上银行领域防雷经验,有关方面的领导主动找到了我。”张帆回忆道,“当时我们根据实际情况,顺利完成了铁路站场计算机联锁信号系统雷电防护的行业解决方案,并发明了具有自主知识产权的防雷分线柜。”后来这一技术被应用到了整个中国高铁防雷领域,为中国高铁提速到350km/h作出了基础性贡献。

2007年,随着城市轨道交通开始迎来建设热潮,科安达又挺进计轴系统领域,率先从德国引进计轴系统,从一开始和德国公司合作生产,如今科安达计轴产品基本全部自主研发,并且广泛推广向了市场。

在张帆看来,能在福田创业是幸福的。“福田的科创服务是润物细无声的。”张帆表示,大到政策扶持、资金补贴,小到研发人才落户租房、子女教育等,政府都高效地帮助企业解决困难,让企业、员工无后顾之忧,专注产品研发,为客户创造价值。这也是科安达总部至今依然留在福田的原因。

事实上,专精特新企业具有专业化、精细化、特色化、创新性四大优势,它们往往是掌握独门绝技的“单打冠军”,或是细分领域的“隐形冠军”,能有效连接产业链的“断点”、疏通“堵点”,是强链补链的生力军。

对此,福田始终坚持创新驱动发展战略,为专精特新企业营造良好的科创发展生态,不断将科技创新融入“中央创新区”的城市肌理,促进中小企业“专精特新”快速发展,助力推动中小企业转型升级,构建高质量发展新格局。

在今年第二十四届中国国际高新技术成果交易会(简称“高交会”)上,近50家科研机构和企业携新技术新产品亮相福田展馆,集中展示了智能芯、智慧药、智能终端等福田重点产业以及深港合作领域的核心尖端技术成果。

得益于近年来福田战略性新兴产业的快速发展,产业规模不断扩大,产业链条持续完善,以及创新链的不断强化,辖区各领域科创企业活力迸发,独角兽企业崭露头角,福田不断壮大科创高质量发展势能。“高交会是企业高新技术的见证和展示,对于科安达来说,也是一个了解国内外顶尖科技的窗口,为科安达寻找国际合作伙伴提供良好的机会。”科安达总裁张帆表示,作为全国首批专精特新“小巨人”企业之一,2020年,深圳科安达电子科技有限公司被工信部评为制造业单项冠军示范企业,在计轴系统和防雷系统两个领域摘得“隐形冠军”。

12月9日,记者实地走访科安达了解到,这家成立于1998年的公司,20多年来在轨道交通领域的方向上始终如一,把专注做到极致。截至2021年年底,累计实施的站场综合防雷系统已超过4500个,研发的计轴产品已在全国30多个城市超过160条城市轨道交通线路中得到应用,并在部分铁路线路逐步推广,均在业内居于市场领先地位。

科安达最早是位于“中国电子产品第一街”华强北的一家销售通讯产品的小公司。彼时,张帆和丈夫郭明丰通过代理销售通讯规程测试仪给银行,赚到了一生中的“第一桶金”,随后一年在银行领域打开了防雷市场。科安达在金融机构防雷领域小有成就后,又遇到第二次重大历史机遇。20世纪90年代初,京广线上使用了全



科安达西丽工厂车间的工作人员正在进行检测工作

A 营造良好科创发展生态 助力专精特新企业活力迸发