

“学八字”“通奇门”动辄收费数千元

——“国学直播”乱象调查

“我妈说想花4000元报个班，我才发现她迷上了‘国学直播’。”河北居民王先生告诉记者，“一个所谓的‘大师’在直播间里讲玄学，说家里不能摆这个那个，床应该摆这个那个，灶台应该朝哪个方向，我妈深信不疑。”记者调查发现，近期，一些网络直播平台账号以传播“国学”或“传统文化”的名义，引导受众购买价格动辄数千元、迷信色彩浓厚的线上课程，需引起警惕。

记者调查发现，此类“国学直播”的套路是：虚构“大师”身份、采用诱导胁迫等话术促成交易、第三方直播服务商提供灰色平台。

——包装“老师”宣扬迷信。在前述推广链接里，“玉禅老师”被宣传为“师承天柱山白鹤宫周辛寅道长”，但记者致电安徽天柱山风景区了解到，当地白鹤宫早已毁于战乱，现仅存遗址；国家宗教事务局宗教信息查询系统显示，当地也没有名为“周辛寅”的道教教员人员。

一名从某“国学直播”团队离职的工作人员告诉记者，这些直播间的“老师”“大仙”等身份大多是虚构伪造的，

《互联网信息服务管理办法》明确规定，互联网信息服务提供者不得制作、复制、发布宣扬邪教和封建迷信的信息。

今年4月，中央网信办开展为期3个月的“清朗·整治短视频领域恶意营销乱象”专项行动，“违规引流营销问题”是重点聚焦的4类问题之一，其中包括利用“情感交流”“国学文化”“中医养生”“快速致富”等噱头，诱骗老年人等特定群体非理性消费。

近期，多地公安机关通报破获“国学直播”涉嫌诈骗相关案件。专家建议加大打击力度，落实平台监管责任，

“国学直播”充斥迷信营销

当前，一些短视频直播平台上有很多账号以“国学”名义开展直播，虚构“大师”身份宣扬迷信。营销团队使用各种话术敛财，受众尤其是老年群体易上当受骗。

记者日前进入一个粉丝数为11.7万的“易学国学文化”直播间，画面下方“免费领取5天国学直播课”的推广链接引人注目。记者点击链接后，即跳转至微信添加客服，并在对方引导下进入一个第三方直播平台的微信小程序。此后在该平台上，一名自称“玉禅老师”的主播连续5天晚上开播，内容从“学八字”“识面相”讲到“通奇门”，宣称学会这些知识就能趋吉避凶、财运亨通，并以“改运”案例佐证。

随着课程临近尾声，“玉禅老师”开

始推销一门价格为2680元的“大师班”课程，称“自学越学越迷茫，十个奇门九个疯”，必须依靠师承。随后评论区便有人发帖称：“付好了，怎么联系？”

然而，记者查看该小程序的交易评价时发现，早在2024年就有网民评论称是“骗人的，别信”。在黑猫投诉平台上，多位网民反映该小程序开发者“武汉班乐墨艺科技有限公司”虚假宣传培训算命、易经，造成自己数千元费用损失。

有类似遭遇的人不在少数。记者在黑猫投诉平台上以“国学直播”为关键词检索，相关投诉有200多条。有网民在听课后被告知有“血光之灾”，于是花费2万多元报名各种课程，结果直播平台打不开、客服失联。

虚假“大师”诱导成交，灰色直播提供平台

并且有“群演”在直播时配合主播互动。河南良承律师事务所新型网络犯罪辩护中心主任彭志伟表示，此类直播还常常虚构学员“改运”案例向观众灌输迷信观念。

——连环话术诱导受众购买课程。在另一个名为“飞水国学堂”的直播课上，客服向记者频繁推销价格约3000元的“易学课”，并且发来一个显示为“下下签”的求签结果，表示：“这是老师刚才才求的一签，你问题磁场是很大的。为了家庭，为了你自己，为了你的后代，难道你真的要这样等下去吗？”

不少主播利用中老年群体对健康、运势的担忧，编造“血光之灾”“寿命威胁”等

虚假信息，迫使他们购买课程或服务。

——部分直播平台打“擦边球”。多位受访者反映，“国学直播”大多通过一些大的短视频平台引流，但真正的直播课程内容并不在平台上进行，而是诱导用户跳转至外部直播间。

通过网址分析，前述“飞水国学堂”直播课采用的是一个名为“星炎云”的第三方直播平台。记者以咨询合作为由联系上“星炎云”一名客户经理，对方证实该直播课用的就是其平台，并表示该平台不需要上传主播真实身份信息。“不用太多顾虑，我们国学客户很多，没有太多的风控，比抖音好多了。”

加强监管力度，关怀保障特定群体

谨防群众上当受骗。

彭志伟说，近年来，一些国学类经营项目涉嫌诈骗的模式和情形呈现多样化，需要警惕不法分子利用某些传统文化的神秘性和公众对国学的兴趣，通过虚假宣传、恐吓营销等手段实施欺诈，对相关乱象要加大打击力度。

同时，相关平台要落实全链条监管责任。广东金桥百信律师事务所律师朱书阳表示，“国学直播”运作模式从引流到变现涉及多环节、多平台，各方应相对相关运营账号的资质、直播内容，以及引流至微信“加好友”的营销行为加强实质性监管。此外，第三方直播服务亟待加强合规监管，筑牢安全防线。

此外，还需做好特定群体关怀保障，谨防群众上当受骗。广州中医药大学国学院副院长刘鹏说，老年人、疾病患者、情感焦虑者等人群心理状况较为脆弱，容易被旁门左道影响，建议加强社区、家庭对他们的关怀、支持；同时，做好线上线下防骗科普宣传。

专家提醒，公众勿轻信“免费课程”“改运消灾”等虚假宣传，切勿随意给陌生人转账，谨防上当受骗。如不慎遭遇诈骗，应保留相关证据，尽快报警求助。(新华社)

强实质监管。此外，第三方直播服务亟待加强合规监管，筑牢安全防线。

此外，还需做好特定群体关怀保障，谨防群众上当受骗。广州中医药大学国学院副院长刘鹏说，老年人、疾病患者、情感焦虑者等人群心理状况较为脆弱，容易被旁门左道影响，建议加强社区、家庭对他们的关怀、支持；同时，做好线上线下防骗科普宣传。

专家提醒，公众勿轻信“免费课程”“改运消灾”等虚假宣传，切勿随意给陌生人转账，谨防上当受骗。如不慎遭遇诈骗，应保留相关证据，尽快报警求助。(新华社)



广州新华青雁

特别报道 A12

洪志达：“玩”出商业智慧，从玩偶派单员到纳斯达克敲钟人

A / “预习人生”让他更早看见“风景”

时光回到2009年的课堂，年逾七旬的名师陈树坚总能用“自带光芒”的授课方式为学生“启蒙”——这位中山大学数学系老教授，会在晚上9点应邀参加学术活动，会用“爷爷般的关爱”批改作业，更用“全情投入”的治学态度为志达埋下一颗种子。

高等数学成为志达学得最好的科目，对数字的敏感后来成为他在金融领域的核心竞争力——无论是分析投资公司利润率，还是设计资产配置模型，那些在大学打磨的数学思维，早已化作商业决策中的“底层代码”。

C语言课程，也是他的“拿手戏”——

新书发下的第一周，他已通篇啃完。当老师在课堂上讲解时，他能直接上台演示完整程序，让同学们惊呼“自带刷透功能”。“学习要学会‘捷径’——预习大于复习！当你有一个概念的时候，有人再指导你，你就很容易达到目标。”他总结道。

值得一提的是，保持全勤的他并非只学不玩的“书呆子”，作为电子信息专业学生，他并不讳言对打游戏的热爱：“从业者若不懂游戏，容易和潮流脱节。”在他看来，游戏是观察科技、行业趋势的窗口。如今，他仍将高尔夫、游戏等视为社交工具，“在圈层互动中捕捉行业前沿信息”。

B / 让有限资源变无限可能

2011年的学生社团联合会竞选现场，志达的宣言打动众人：“我想把这里变成家，把每个家人都带好。”成为社联主席后，他以“用人不疑”作为管理哲学——破格选用热情高、能力配适的外部人员，用“专业的事交给专业的人”的理念搭建团队。

在社团担任“一家之主”，他也懂得了“共情管理”——通过深度了解成员需求，他学会“成就他人”——“当你真心成就别人时，别人会反过来成就你”。这一理念后来延续至企业管理，他曾和想辞职的骨干员工促膝谈心，最终投资5000万元支持他们做“中国小说翻译成英文出海”项目，助其“圆梦”。

“没有在社联的那四年，就没有现在的我。”社联实践经历还极大锻炼了他规划统筹、谈判沟通等能力。每逢举办迎新晚会，需要编排众多社团表演节目，却往往遭遇预算不足。他带着团队跑遍周边企业，

用“摆摊引流+品牌曝光”的双赢方案拉来多家赞助商，最终以极低花销完成了一场“大秀”。这也让他悟出商业谈判的核心法则：站在对方的利益链里思考问题。

“用有限资源创造无限可能”早已刻入他的DNA。大学四年，家庭殷实的他仅获得父亲资助2万元（月均约500元）。其父对志达三兄弟一视同仁，希望以此培养自力更生的能力。“我直到大二才买电脑，不是买不起，是想试试‘无外挂通关’的感觉。就像打游戏一样，资源越有限，越能逼出创意。”

为了赚取生活费，他曾穿厚重的玩偶服画40分钟，换60元报酬，“那股酸臭味让人作呕”；凌晨5点起床给超市搬运2升装可乐，双手乏力仍咬牙坚持；干过“修电脑”，还成为大家戏称的“网络部署工程师”——为学校宿舍、教学楼拉过网线……种种兼职经历也让他深深理解了“尊重”的重量，让他在日后更加理解基层劳动者。

在志达的商业版图里，有一位特殊的“合伙人”——当年他任学生助理时的指导老师、信息与网络中心主任李伟林。“那时我会粗心犯错，李老师却对我说‘志达，你比自己想象的更细心’。”这句看似寻常的鼓励，却像游戏里的“经验加成”，让他在后来商业操盘时坚信自己的能力。如今，李伟林已是盈喜集团的独立董事，两人常笑谈这段“从校园到职场”的缘分：“李老师当年给我的不是批评，是‘重新定义自己’的勇气。”

洪志达在集团总部办公室

文/陈亮

图/受访者提供

2022年，纽约时代广场纳斯达克交易所内，上市钟声响起，LED屏上跳动的不仅是股价，更是一位岭南学子跨越十年的成长注脚。洪志达用电子信息的专业底色锁定技术根基，以社团管理的实战经验锻造商业思维，更凭“花小钱办大事”的草根智慧穿越资本寒冬。他的故事里藏着“知识改变命运”的深刻信仰，也折射出粤港澳大湾区青年在数字经济浪潮中的突围智慧，更是对新华学院“博学、笃行、正心、自强”校训的生动诠释。

洪志达在集团总部办公室

文/陈亮

图/受访者提供

2022年，纽约时代广场纳斯达克交易所内，上市钟声响起，LED屏上跳动的不仅是股价，更是一位岭南学子跨越十年的成长注脚。洪志达用电子信息的专业底色锁定技术根基，以社团管理的