

财眼

iPhone13加量不加价 助推苹果抢占国内高端市场

9月15日凌晨,苹果召开2021秋季新品发布会,正式推出iPhone 13系列。今年的iPhone 13系列依然有四款产品,分别是iPhone 13 mini、iPhone 13、iPhone 13 Pro以及iPhone 13 Pro Max。外观上iPhone 13系列的整体变化并不大,依然是熟悉的直板设计和超磁晶屏幕面板,但刘海部分有缩小,比上一代的减少20%,尤其是大屏幕的Pro系列,整体视觉效果更出色。

■新快报记者 陈学东



去年以来,全球半导体供应链陷入紧张状态,行业涨价声频起,在此背景下,此前各界普遍预计苹果今年新品将涨价。出乎意料,最新款iPhone13系列竟然相较iPhone12系列价格有所降低。与上一代产品相比,iPhone 13在屏幕规格、摄像头、芯片和电池等多方面进行升级,但“加量不加价”。

其中,iPhone 13/13 mini的最低存储容量从64GB升级至128GB,但价格比同规格的iPhone 12低了800元;iPhone 13 Pro/Pro Max的“丐版”价格也分别直降500和300元。iPhone13 mini 128GB仅5199元,而去年iPhone 12 mini 64GB的价格为5499元,而顶配的iPhone 13 Pro Max 1T售价12999元。

发布会后,“iPhone 13价格”迅速冲上了微博热搜第一。天风国际分析师郭明錤表示,这次发布会大家对iPhone

13的期待就只有价格了。虽然如此,但其预测由于美国对华为禁令的影响以及iPhone新设计与规格的提升,iPhone 13的出货量将会实现年比年的同比增长。

8月以来,苹果产业链的新机生产正如火如荼地展开。近日有消息称,苹果供应商富士康需要在9月底之前再招聘20万名工人,以满足对iPhone 13的生产需求。综合多家研究机构的观点来看,均看好iPhone 13的未来销售,并建议重点关注苹果产业链的投资机会。

银河证券认为,新iPhone系列的备货规模将超过iPhone12系列,预计2021年新iPhone出货量将达到0.85亿-0.9亿部,iPhone整体出货量将达到2.2亿-2.23亿部,同比增长13%左右。2022年一季度苹果有望推出5G iPhone SE系列,补充其中低价位5G手机的空白,有望进一步刺激5G iPhone

的换机需求,预计2022年iPhone出货量有望达到2.45亿部。

从上半年业绩来看,虽然受到国内外新冠肺炎疫情蔓延、芯片缺货、国内需求疲软等因素的影响,但多数苹果产业链上市公司仍然交出了不错的成绩。今年上半年,欣旺达、共达电声、京东方A、长电科技、歌尔股份等近10家“果链”公司的净利同比增幅超过100%。

万联证券分析师夏清莹表示,iPhone13系列产品的推出或将助推苹果进一步抢占华为国内高端机份额。目前阶段,消费电子板块估值处于相对低洼区间,三季度消费电子旺季来临,苹果供应链出货稳定性相对较高,布局果链优质标的有望在未来收获戴维斯双击,建议重点关注零部件组装、声学器件、激光设备及射频芯片等重点领域。

银行养老理财产品要来了 四家银行理财子公司获试点资格

新快报讯 记者许莉芸报道 银行养老理财产品要来了。日前,银保监会同意银行理财子公司开展养老理财产品试点,工银理财、建信理财、招银理财、光大理财四家银行理财子公司获得试点资格。在业内看来,这不仅能发挥银行养老理财优势,健全我国养老第三支柱、缓解我国日益增长的养老压力,同时也将促进理财公司进一步创新产品和服务,拓展服务对象和服务模式。

“四地四家机构”进行试点

9月10日,银保监会发布《关于开展养老理财产品试点的通知》,银保监会将结合国家养老或金融领域改革试点区域,选择“四地四家机构”进行试点,即工银理财在武汉和成都、建信理财和招银理财在深圳、光大理财在青岛开展养老理财产品试点。试点期限一年。试点阶段,单家试点机构养老理财产品募集资金总规模限制在100亿元人民币以内,自2021年9月15日起施行。

有业内人士表示,首批试点兼顾了不同地区的四个城市,希望通过基于不同地区人口结构特点,摸索理财客户金融资产特点和养老需求特点。

四家公司何时能推出相关产品?银

保监会表示,试点理财公司制定养老理财产品试点方案,报经银保监会相关机构监管部门认可后,按照公募理财产品信息登记要求,于销售前10个工作日,在银行业理财登记托管中心“全国银行业理财信息登记系统”进行产品登记。

养老理财为稳健型资产

与其他金融机构相比,理财公司参与养老金投资具有先天优势。在中关村互联网金融研究院首席研究员董希淼看来,一方面,理财公司母银行服务广大的个人客群,有遍布全国的分支机构和成熟的理财顾问队伍,能够极大拓宽养老产品的覆盖面。另一方面,银行及理财公司团队具备宏观经济研判与大类资产配置能力、在债券和非标投资上的长期经验和风控能力以及甄选与整合各方机构资源的能力,这些将为养老产品带来长期稳健的收益。

工银理财相关负责人曾对媒体表示,试点要求强调了此类产品的养老属性、普惠属性。从产品设计、投资理念等方面强调稳健投资,并内含了长期资金的来源和投向的政策导向。从起购金额、费率优惠、风险保障机制等方面强调产品面向广大个人投资者,体现普惠性。招银理财相关负责人表示,接下来,

招银理财将在监管指导下,基于招商银行零售客群数据画像,并结合既往丰富的养老产品发行管理经验,深入挖掘客户需求,进一步完善和丰富养老理财产品。

与其他理财产品不同,养老理财在产品特点上因为需要符合长期养老需求和生命周期特点,因此在策略上为稳健型资产。有业内人士表示,从产品期限上看,养老理财产品的期限较长。从产品类型上看,大部分为非保本浮动收益型产品,只有极少产品保证收益。

银保监会在本次试点要求中也提出,试点公司应健全养老理财产品风险管理机制,实施非母行第三方独立托管,引导形成长期稳定资金,探索跨周期投资模式,积极投向符合国家战略和产业政策领域,更好支持经济社会长期投融资需求。

不过,有理财分析师提醒,投资者需要根据自身实际情况进行选择养老理财产品。一是要考虑自身养老需求,判断是否需要长期养老投资;二是要考虑自身的资金情况,选择适合自己的投资方式;三是要结合自身风险偏好关注养老理财产品的风险收益特征,选择风险情况相匹配的养老理财产品进行投资。

互联网财险 迎更严格监管

新快报讯 记者刘威魁报道 互联网财产保险即将迎来新的监管规定。近日,银保监会向各财产险公司下发《关于加强和改进互联网财产保险业务监管有关事项的通知(征求意见稿)》(下称《征求意见稿》)提及,保险公司开展互联网财产保险业务需符合连续四个季度综合偿付能力充足率不低于120%、核心偿付能力充足率不低于75%、连续四个季度风险综合评价为B类及以上、一年内未因互联网保险业务受到重大行政处罚等六个条件。

此次《征求意见稿》给互联网财产保险业务给出了定义,即保险公司通过设立自营网络平台或委托保险中介机构在其自营网络平台,公开宣传销售财产保险产品、订立保险合同、提供保险服务的保险经营活动。

银保监会要求财险公司,不得以保费分成等方式、以与保费挂钩的“技术服务费”、“营销宣传费”等名义向网络平台企业变相支付畸高手续费、侵害保险消费者权益。应维护经营独立性和公平竞争市场环境,不得违规通过关联交易向网络平台企业及其关联方输送不当利益,不得利用网络平台企业持股的优势地位挤压其他保险公司合作机会。

此外,《征求意见稿》规定,保险公司开展互联网财产保险业务需符合连续四个季度综合偿付能力充足率不低于120%、核心偿付能力充足率不低于75%、连续四个季度风险综合评价为B类及以上、一年内未因互联网保险业务受到重大行政处罚、一年内未存在经营互联网财产保险业务严重侵害保险消费者权益情形等六个条件。

新快报记者了解到,安心财险、渤海财险、长安责任险等3家财险公司的偿付能力均在及格线边缘徘徊。以安心财险为例,其发布的偿付能力报告显示,该公司最近连续四个季度的综合偿付能力充足率分别为125%、-175%、-209%、-275%,已经连续三个月不达标,且在今年1月收到被责令暂停车险新业务等多项处罚。

无独有偶,渤海财险发布的偿付能力报告显示,该公司近期连续两个季度风险评级则均为C,连续两个月不达标。

在经营区域上,《征求意见稿》表示,符合本通知条件的保险公司,可不设分支机构在全国范围内开展除机动车辆保险、农业保险以外的互联网财产保险业务。但若不符合本通知条件的保险公司,不得开展互联网财产保险业务,不得在保险公司、保险中介机构的自营网络平台及其他互联网平台公开展示产品投保链接或直接指向其投保链接。

同时,《征求意见稿》指出,保险公司应严格管控受托保险中介机构的销售行为,不得与无保险中介资质的机构发生业务往来,不得通过虚构中介业务、虚列费用等方式套取相关费用,影响保险公司财务业务数据真实性。受托保险中介机构的客户服务人员不得主动营销保险产品,其薪资不得与互联网财产保险业务销售考核指标挂钩。