



广东乡村振兴进行时

我是工作队队长

驻梅州市五华县岐岭镇工作队队长谢万形：

疏通难点卡点 壮大村镇集体经济



谢万形

梅州市五华县岐岭镇
党委副书记
驻梅州市五华县岐岭镇
工作队队长

派出单位：

广州市番禺区住建局

“我希望能统筹有限的资源，调动镇村积极性，合力推动产业振兴，为镇域经济发展注入新动能。”

为撂荒地铺设机耕路和水渠；推动岐岭镇成立第一家镇属国企；引进发展前景可期的菌棒生产公司……为带动岐岭镇村集体经济增收，来自广州市番禺区的驻梅州市五华县岐岭镇工作队队长谢万形不辞辛劳地疏通卡点、堵点。接受采访时，他刚同镇领导到外地考察食用菌产业回来，之后又马不停蹄考察撂荒地复耕复种后的生产情况。

“乡村富不富，关键看产业。岐岭镇25个自然村中，仍有10个村集体在为经济收入达标而努力奔跑。作为番禺区驻镇帮镇扶村力量，我们必须扶上马，帮一把。”谢万形说。

致力“三通一平” 助力企业盘活撂荒地

岐岭镇辖25个行政村，孕育了中国国家地理标志的五华特产长乐烧酒、南薯粉等特产。尽管番禺区定期开展消费帮扶，但在谢万形看来，产品存在初级、量少、品杂等问题，消费帮扶成效不明显。这也是岐岭镇农业发展的“卡点”，导致部分村级集体经济收入未能突破10万元/年。

去年至今，谢万形在撂荒地上下功夫，带领工作队联动番禺区组团单位，在塔星村、龙岭村、凤凰村、罗经村为撂荒地铺路、修水利，完善基础配套，引进番禺区企业打造超有机乡村振兴产业园，推广超有机种植。今年，谢万形将目光瞄向番禺区牵线搭桥的食用菌产业。“产业基地占地约20亩，采取‘公司+镇属国企+村合作社+农户’模式，将带动农户利用闲置旧民居进行育菇生产，企业提供技术指导、市场营销，拓宽农户增收渠道，是适合岐岭镇产业。”他积极促进企业落户岐岭镇经济较为薄弱的罗经村，前不久双方签订了发展协议。

为促进企业落户，镇党委政府统筹专项债、涉农资金、帮扶单位资金用于产业基地的“三通一平”，镇属国企、村集体都将享受到项目收益分红。

随着撂荒地复耕复种，岐岭镇陆续涌现贝贝南瓜、毛豆等高效经济产品。“助力当地复



■谢万形走访乡村振兴
帮扶车间。

耕复种，乡村集体经济就有了抓手，也给农民提供了示范模板。”谢万形发现，村民的市场触觉非常灵敏，看见工作队推动撂荒地提升配套、考察新作物，便主动前来探讨。两位村民承包了凤凰村120亩撂荒地，种植水稻、葡萄、贝贝南瓜等，他们对发展前景充满信心。

“引进产业，就相当于植下一颗‘种子’，促使乡亲、乡镇改变观念，把目光转向效益更高的现代农业，吸取经验生产，让荷包鼓起来。”谢万形说。

创建镇企“带村” 为镇村经济提升找“抓手”

参加驻镇帮扶工作是谢万形第一次接触农业，他请教乡贤、镇村干部、农业专家，一步一脚印地累积着“三农”经验，亦乐于

琢磨乡村致富之道，研究提升村集体经济策略。

今年以来，他利用帮扶资源带动的项目，深度融合各方利益，以镇属国企作为平台，镇村联动共建产业，通过利益分红惠及村集体。“乡村产业，需要大量的市场主体共同参与，合作才能共赢。”谢万形说，经过工作队牵线搭桥，镇属国企与番禺石基供销社、广州多源生鲜食品有限公司、广东长乐烧酒业股份有限公司等多家企业达成长期合作关系。

“提升集体经济不是一朝一夕，需要久久为功。当前上下都在大力创建强镇富村公司，挖掘各类企业发展潜力，调动抓经济发展的积极性，未来工作队还会继续探索多元方法，为壮大村集体经济不懈努力。”谢万形充满信心地说。

驻湛江廉江市石角镇工作队队长许望喜：

为了完成重托和“三年之约”，必须“加把劲”



许望喜

湛江廉江市石角镇
党委副书记
驻湛江廉江市石角镇
工作队队长

派出单位：

广州市白云区市场监督管理局

“用心去学习，用情去协调，用力去帮扶。”

“你们最近经营情况怎么样？有没有开拓多点市场？”虽然工作繁忙，但许望喜不时都会到一些企业和种植大户的基地去转一转。去年帮助滞销瓜农紧急销出90多万斤西瓜后，许望喜就更加注重产业的市场生命力。两年来，许望喜带着工作队精心谋划产业，不遗余力投入民心工程，既是践行乡村振兴战略，也是在赴与母亲和两个孩子之间的“三年之约”。

立足生态环保 兴建五大产业

“镇上没什么人气，缺乏好的产业。”2021年，从广州来到两广交界的石角镇，许望喜明显感到了它跟大城市之间的巨大差距。

石角镇位于湛江人民的“大水缸”鹤地水库所在地，保护饮用水源的高度责任要求当地严格限制水库周边的种养业。结合这一情况，工作队配合石角镇党委政府制定了五年发展计划，决定走一条“绿色生态环保”的产业发展道路。

按照定位，驻石角镇工作队积极扶持本地企业，引进外来企业，两年来发展起木菠萝和茶叶产业基地、红宝蜜柚基地、花海柠檬小镇、鹰金钱鲮鱼生态养殖、竹寨温汤乐龙开发等五大产业。许望喜带领工作队千方百计从广州引进并落地的鲮鱼生态养殖产业，至今规模已达5400亩。水面上层养传统四大家鱼，水底下层养生态鲮鱼，由公司提供种苗、技术和保价收购，带动养殖户一起产业致富。

去年5月，石角镇的100多万斤西瓜滞销。“收了两三天内得销完，否则也会烂，很多瓜农向工作队求助。”从部队退役的许望喜做事雷厉风行，他立即将工作队分成三组，深入田间地头摸清情况，同时向后方组团单位汇报求助。在后方的牵线下，广州江南果菜批发市场紧急对接瓜农，运走90多万斤，解了瓜农的燃眉之急。

经历这件事，许望喜更加关注企业和种



■许望喜(右二)
到瓜田了解农户
西瓜种植情况。

植大户的销售能力，今年5月，许望喜特地带着一批企业和种植大户到广州大型批发市场走访参观，开拓眼界、对接市场、拓宽产业发展思路，增强当地产业的市场生命力。

大兴民心工程 群众偶遇送花生

许望喜不但牵挂企业发展，也时刻关心着石角群众的生活。得知石角小学办学条件不足，工作队联系后方组团单位自筹资金建起办学设备齐全的“白云楼”；推动在石角镇至廉江段S672公路(石角段)12.7公里路装上了480盏太阳能路灯；推动在木马村修好2.5公里的白云路，装上了180盏路灯；今年建成了白云广场，为当地乃至广西的群众提供了休闲娱乐的场所……

工作队的所作所为，群众都记在心里。为了感谢建成白云楼，群众送来感谢信和锦旗共66件；群众在路上偶遇他们，会送上刚从地里摘的花生……“群众的信任就是我们最大的动力，感觉我们的努力没有白费。”许望喜感动地说。

许望喜说，他拼尽全力投入驻镇帮扶工作，除了要完成党和政府交付的重任之外，还要履行一个有趣的家庭约定。2021年7月，大女儿刚考完高考准备读大学，小儿子刚进幼儿园，许望喜则投入了乡村振兴工作，74岁的母亲跟他们三个约定：“你们都有一个新的开始，刚好有3年的‘任务’，三年后就要考考你们的‘成绩’，谁最好。”许望喜诙谐地说，自己要加把劲，不能输给两个孩子。