



■茂南区整村推进农业生产托管示范田。



■禄段村电商基地,工人忙着将各种农产品打包。



■退役军人邓正国把“小米粉”发展成为“大产业”。

茂名市茂南区

不拘一格育人才 助“三农”高质量发展

推进乡村全面振兴,关键是打造一支真正“懂农业、爱农村、爱农民”的“三农”人才队伍。近年来,茂名市茂南区紧紧抓住人才振兴这个关键所在,积极培养本地“土专家”“致富带头人”,鼓励外出乡贤能人返乡创业,吸引各类人才投身乡村广阔天地,为茂南区“三农”事业高质量发展注入源源不断的强大动力。

■采写:新快报记者 朱清海
通讯员 邹玉芳
■摄影:新快报记者 邓迪



■茂名市乡味食品有限公司生产车间里,女工正在制作猫屎糖。

“土专家”

壮大服务“三农”机械化队伍

“今年早稻托管面积近2万亩,晚稻托管面积超过2万亩。”在公馆镇蒲炉塘村农业经理工作室,茂名市茂南区众诚种养专业合作社负责人戴亚森既开心又发愁,凭合作社现有的农机设备,不能满足持续增加的农业托管服务需求。

“农村劳动力出去打工了,谁来种地,这是一个问题和难题。”戴亚森从一台农机开始创业,深耕农业生产服务十多年,带出了一支服务“三农”的机械化队伍,合作社现有28台农机,其中8台是他的,其他是附近农户的,加入合作社实现抱团发展。

目前,合作社持证的农机手20余人,其中一半是戴亚森手把手带出来的,“去年,(农机手)收入高的约有10万元,少一点的也有6万元。”他先后被评为茂南区“十大新农人”农机专家、广东省农机使用一线“土专家”,入选乡村产业振兴带头人培育“头雁”项目,并已顺利结业。

今年“春耕”和“双抢”期间,茂南区共投入农机具3000多台(套),完成机械耕整面积31万余亩,水稻机插(播)面积15万余亩……茂南区积极落实农机购置补贴政策、农机报废更新补贴政策及水稻机收减损激励机制等,有力推动农业社会化服务迈上新台阶。全区现有农业生产托管服务主体9家,有收割机等主要农业机械3288台。

“农业托管田连田,农民增产多赚钱。”位于蒲炉塘村的茂南区整村推进农业生产托管示范田,通过农业托管服务,实现良种供应、水肥管理、病虫防控、技术指导、机械作业“五个统一”。在戴亚森看来,整村推进农业生产托管,不仅解决撂荒地的问题,同时也通过推广种植高产优质的水稻等优新品种,促进村集体和村民双增收。

退役军人“小米粉”成就“大产业”

9月22日,在广东省庆祝2024年中国农民丰收节的茂名化州主会场上,来自茂南区的万粤米粉、猫屎糖、花生油、罗非鱼等优质“土特产”集中亮相,全面展示茂南“百千万工程”和乡村振兴丰硕成果。

“让大家吃上一口放心的河粉(米粉)。”走进广东省重点农业龙头企业茂名市万粤食品有限公司,“85后”退役军人邓正国致力于把“小米粉”发展成为“大产业”,公司除了自己种植的1000亩

加工型水稻品种,同时带动周边农户种植5000亩,预计明年突破1万亩。“通过‘订单式’农业,与农户签订保底收购协议,提高农户种植的积极性,目前签约农户300多户,间接带动农户600多户。”

“新建的育秧中心,每造育秧能覆盖5000亩,两造可覆盖1万亩,可以为农户提供秧苗,提供技术,进入收获期,我们统一收割,农户就省心多了。”邓正国说,公司现有3000吨的仓储中心和

日产120吨的烘干中心,在此基础上,又在鳌头镇建设新的仓储中心和烘干中心,“把公司和农户的利益绑在一起,带着大家一起发展致富。”

目前,茂南区已拥有从育种到餐桌的完整水稻产业链条,正抢占全省加工型水稻新高地。通过大量种植“珍桂矮1号”加工型大米,无须放置成陈米,便可直接加工成粳、河粉、南瓜粉、红薯粉、酸辣粉等,产品销往全国各地。

匠心传承“猫屎糖”联农带农助农增收

一群身穿工作服的妇女抬着一锅熬好的糖汁,将浓稠的糖汁倒在铺满椰蓉的圆桌上,晾凉后再手工拉糖,铺上花生,沾满椰蓉,再动手剪糖……位于羊角镇的茂名市乡味食品有限公司生产车间,忙于制作猫屎糖的小刘说,她原来在家照顾孩子,来这里上班后,每月收入3000元到4000元。

“猫屎糖”是茂名的特产,也是很多人的童年“记忆”。茂南区种植花生历

史悠久,全区花生年种植面积达7万亩,花生加工企业125家,培育了花生油、猫屎糖、鸡颈糖、白鸽糖等众多加工产品。羊角镇(花生)入选农业农村部农业产业强镇,花生省级现代农业产业园正在加快建设。

“跟着政策走,参与乡村振兴。”茂名市乡味食品有限公司负责人汤应冲告诉新快报记者,2022年公司全力生产花生软糖(又称“猫屎糖”),“发挥自己的强

项,专心做好产品”,猫屎糖制作技艺入选茂南区非物质文化遗产代表性项目。

“我也是农村出来的,能帮到农村劳动力就业,我很高兴。”汤应冲说,公司分别是花生省级现代农业产业园、羊角花生产业强镇实施主体之一,在金塘镇建设的新厂房已建成,预计投产后,为当地带来近百个新的就业岗位。同时与合作社、种植户签订联农带农的协议,收购花生,增加农户收入。

能人返乡 电商进村打开致富新大门

“以前,荔枝销售价格偏低,有了这个基地,价格翻了一番。而且帮我们培养了电商人才,村民做电商的积极性很高。”羊角镇禄段村党委书记何亚柱告诉新快报记者,在禄段电商基地的带动下,全村有50多户做电商,他自己带头做电商,今年销售了两万多斤的荔枝。

走进电商基地,一楼,工人们忙着将各种农产品打包,二楼直播间,琳琅满目的产品摆满了展柜……“今年荔枝卖得挺不错,通过直播带货,不到20天,销售几万单。”禄段电商基地负责人何泽求说,从农户手里收购的桂圆肉,经过统一包装、对外销售,卖得很火。

“村民告诉我们,不用愁产品卖不出去了。”何亚柱说,通过成立强村公司,收购、加工、销售村民的农产品,把品牌做强、打响,鼓励村民参与发展、共同致富,预计一年给村集体增加15万到30万元的收入。

“以往村民选择出去打工,现在越来越多的人愿意留在家乡发展。”何泽求谈到他返乡创业的感受时说。电商基地于今年建成投入使用,带动附近村民30多人就业,人均月收入4000多元。

“不拘一格育人才,让各类人才在乡村各展所长、绽放光彩。”茂南区委办主任、区农业农村局局长、区乡村振兴局局

长谢开荣表示,2023年以来,茂南区瞄准乡村发展紧缺急需人才,培训“新农人”15418人次,认定从事种植、养殖、农产品加工等行业农村实用人才1139人,建立乡村工匠等5个乡土人才信息库,89名农业从业人员被省农业农村厅认定为农村乡土专家,遴选500余名“新农人”与农民专业合作社或家庭作坊结对子,提高助农惠农服务能力,造就了一支懂农业、爱农村、爱农民的“三农”人才队伍。未来,将加大“三农”人才队伍建设的力度,努力形成全方位、多层次的乡村人才队伍结构,为扎实推进“百千万工程”、乡村全面振兴提供强有力的人才支撑。