



高质量发展巾帼在行动 南粤巾帼创新创业先锋

2024年11月15日 星期五 07 新快报
责编:梁美琪 美编:任东梅 校对:马少俊

编者按

南粤大地,新质生产力正成为高质量发展的强大推动力和支撑力。在乡村振兴第一线,在科技创新最前沿,在数字化转型主战场,芳华绽放,向“新”求“质”,续写南粤巾帼荣光。为此,广东省妇联联合新快报,推出“高质量发展巾帼在行动——南粤巾帼创新创业先锋”系列人物报道,展现与时代同频共振、勇于追梦奋斗的南粤巾帼智慧和担当作为。

广东济群药业有限公司总经理吴扬容:

从夫妻店到企业集团 演绎巾帼智慧与力量



吴扬容

广东济群药业有限公司总经理
茂名化州市妇联兼职副主席

“

不断突破传统的束缚,融合先进的理念与技术,打造独具特色的产品与服务。”

■采写:新快报记者 方轶
■图片:受访者供图

从9平方米的小小夫妻店到如今占地50亩的大型医药集团,吴扬容女士是名副其实的“创业先锋”,20多年的创业路上,她坚持与时俱进、开拓创新,奋力前行,展现出新时代女性的智慧与力量。

开拓事业的同时,吴扬容热心公益,积极参与各种扶贫济困,开展“我为群众办实事”实践活动……担任化州市妇联兼职副主席,积极为妇女儿童事业作贡献,用实际行动诠释“能力越大,责任越大”。

吴扬容说:“我从来不想困难,认准了方向就去做,遇到问题,想办法解决就行。”

以诚信赢得口碑用创新解决困难

“干一行爱一行。”吴扬容说,医药行业责任重大,坚守品质,以诚信为本,才能在市场中赢得客户的信任和口碑。

面对不断发展的市场,吴扬容凭借着敏锐的市场洞察力和果断的决策力,不断扩展业务领域,从创立广东济群药业有限公司,到成立中药饮片有限公司和食品有限公司,开办连锁大药房,使企业形成了多元化的发展格局,能够为客户提供更好的服务,不断满足市场发展的需求。

说起创业,听到最多的词恐怕就是“困难”,吴扬容却说:“我从不怕困难,对我来说,困难代表着机会,被克服的困难就是胜利的契机。”靠什么解决困难?纵观吴扬容的创业之路,持续创新就是她解决困难的一大法宝。

中药是传统行业,竞争激烈,鱼龙混杂。吴扬容打造八条专业化生产线,确保了企业在中药生产领域的全面性和专业性,让

企业在激烈的市场竞争中突出重围。很多人认为中药没有经过科学检测,不够科学。吴扬容紧抓国家扶持中药饮片产业的时机,坚持中药炮制技术的传承与创新,将传统工艺与现代科技相结合,确保中药饮片产品品质的稳定性和药效的可靠性,不仅为中医临床用药提供了可靠的保障,还将中药文化传承与创新的使命扛在肩上。随着人们健康意识的增强和市场多元化发展,吴扬容开拓细分市场,对产品包装进行创新改进,以坚固耐用的罐装设计延长产品保质期,以便于携带、冲泡的茶包及礼盒等包装方式提升产品的礼品属性及精致感,满足市场对中药的多元化需求。

“医药行业是为人民健康服务的事业,是可以传承百年的事业,认准了方向,我会坚定地一直做下去。”吴扬容说。

“能帮助有需要的人,我感到很开心”

作为一家全产业链集团企业的掌舵人,吴扬容的日常工作十分繁忙,但她积极参与公益事业,以行动诠释“能力越大,责任越大”。她说:“小时候家里条件不好,现在我有能力了,能帮助有需要的人,我感到很温暖、很开心。”

自2018年至今,济群药业开展“把爱带回家”活动已经七年了,每年吴扬容都组织公司员工到中垌镇杨村开展春节走访慰问活动,为困难群众送去防寒物资、生活用品和慰问金,七年来共约22万元。她还资助了村里一名家境困难的学子,“每年去看他,看着他逐渐长大成人,真的很开心。”吴扬容说。

近年来,济群药业公司每年开展“夏日



■今年6月13日,吴扬容(右)在化州市“爱心妈妈结对关爱行动”活动现场。

送清凉”活动,联合市妇联及爱心药企筹集成防暑物资慰问公安交警、环卫工人、重点工程项目一线工人等;疫情期间,组织名医专家到基层开展义诊活动,积极响应市妇联、女企协等部门的号召捐赠防疫物资,在推动化州经济发展中彰显企业担当。

作为女企业家,吴扬容深知发展一份事业对女性的重要,她设身处地为女性员工考虑,结合工作业务要求,允许女员工带娃上班,设立灵活时间上班的“妈妈岗”,为女性员工发展创造良好的环境。作为化州市妇联兼职副主席,她推动成立公司妇联,坚持党建带妇联、妇联促党建的工作思路,经常组织女员工开展普法宣传、家风家教等活动,引领公司妇女员工发扬自尊、自信、自立、自强精神,致力培养新时代女性。

在吴扬容看来,相信自己,坚定方向,保持积极向上的心态,一步一个脚印向前走,女性也能闯出自己的一片天。

湛江市海边姑娘农业科技有限公司总经理梁欣颖:

乘风破浪 以新思维深耕“蓝色粮仓”



梁欣颖

湛江市海边姑娘农业科技有限公司
总经理

“不管做哪一行,女性都是‘半边天’,一定要保持自信,勇于挑战,不断学习创新。”

■采写:新快报记者 曾贵真
■图片:受访者供图

今年7月,梁欣颖等为之奋斗多年的湛江金鲳鱼被评为首批“湛品”区域公用品牌;两个月后,她又入选“2024湛江市十佳新农人”,被推举为湛江市新农人协会首任秘书长……这一切,对于回乡创业仅八年的“88后”梁欣颖来说,是莫大的鼓励。

从事金鲳鱼养殖,梁欣颖大胆突破父辈的固有做法,创新技术、融合发展、购买保险抵御风险,成为名副其实的乡村振兴致富带头人。

面临三大挑战,创业信心不动摇

大学毕业后,梁欣颖曾在广州、佛山等地从事服装批发、化妆品行业。2016年,响应“建设海洋牧场、深耕蓝色粮仓”的时代呼唤,梁欣颖作为大学生创业者,毅然从大城市返回家乡湛江发展。

创业第一年梁欣颖大胆投入数百万元,从近岸养殖起步,经过用心经营,第二年成功赚到了“第一桶金”。2021年,她创办了湛江市海边姑娘农业科技有限公司,挺进深蓝,精心布局58个深海网箱,以养殖金鲳鱼为主,年产量约500万斤,产值约7000万元。

然而,从事海上养殖,风险和不确定因素也如海浪一样,并非都是“风平浪静”。梁欣颖坦言这几年创业主要遇到了三大挑战:一是海上养殖环境复杂,在技术上难以做到100%预防病虫害和一发病就及时精准治疗;二是市场波动对创收有影响;三是台风

天灾难以控制。

“我父亲辛辛苦苦奋斗了一辈子,想不到一夜之间就损失了1000多万元。”至今,梁欣颖仍清晰记得父亲2007年时遭遇台风的情形。虽然挑战不小,但创业至今,梁欣颖一直没有动摇过创业决心,“创业就要坚持自己的梦想,脚踏实地去应对困难挑战”。

饮“头啖汤”买保险,实现可持续发展

创业以来,梁欣颖一直保持着自信和学习创新的干劲,为了掌握更多养殖技术,她经常参加培训,加强与高校和科研单位的合作,慢慢掌握了更多新技术、新方法,以新质生产力深耕“蓝色粮仓”。

此前,规模化养殖的水产品主要靠水产批发销售,容易受市场波动影响,定价权掌握在中间商手里。2023年,梁欣颖建加工厂、开海味批发店,同时大力发展互联网销售,自拍视频宣传湛江金鲳鱼,将产品提供给更多年轻网红进行销售,实现了鱼苗、饲料、养殖、加工、销售一条龙发展,企业效益越来越好。如今公司已带动30多人固定就业、几十人零散就业。她本人也被湛江市农业农村局聘为“金鲳鱼推荐官”。

水上养殖高投入、高回报,也意味着高风险,然而父辈们却普遍存在侥幸心理。吸取了父亲的教训后,梁欣颖跳出海上养殖固有思维,带头买保险。在农业部门的补贴下,梁欣颖经营的58个网箱一年需付出两



■短短八年,梁欣颖在家乡实现了创业梦,成为金鲳鱼养殖大户。

百多万元保险,但是她坦言“一旦遭受巨大损失,就有了东山再起的能力”。

在梁欣颖的带动下,这两年有不少大型养殖户也斥资购买保险,事实证明了这一做法的正确性。今年,受台风“摩羯”影响,包括梁欣颖在内的很多养殖户遭受了较大损失,但是因为有保险护航,损失“降到了可接受的范围”。

近几年,在湛江市农业农村局和湛江市妇联的组织下,梁欣颖和丈夫积极回馈社会,向初创业年轻人传授经验、服务“候鸟族”、资助乡村篮球赛、关心慰问老人、支持学校教育……力所能及地践行企业大爱。

梁欣颖透露,下一步计划购进大型船只和设备,希望能实现在台风来临前快速抢收,同时用于海上监测、清洁,避险、降本、增效,带着企业“朝更高更远的目标发展”。