

财眼



欠薪拖薪?

银行抽贷造成压力
茶里:已完成员工发薪及补偿

11月14日,针对近期网传的欠薪、拖薪消息,茶叶消费品牌茶里发表声明称,相关信息不实,对公司声誉与形象造成极大损害。截至声明当日,茶里已依法完成离职与在职员工的发薪及补偿(截至10月发薪日应付的薪资、补偿)。

■新快报记者 陆妍思

对个别部门精简或裁撤

近日有网友发文称,今年年初入职茶里并于9月提出离职,截至11月6日,仍未收到8月、9月的工资。而且,此前的工资均已扣除公积金个人缴纳部分,但茶里并未将该款项实际缴纳至公积金系统。据网友贴出的公积金查询截图,公司为其缴存的最后一笔公积金时间在2024年3月。

茶里方面在声明中表示,今年消费市场变动,加上银行抽贷,公司面临巨大压力和挑战,公司不断调整产品策略、优化运营成本,对个别部门依法进行精简或裁撤,属于企业在应对市场风险和竞争的正常经营、管理行为。

茶里表示,经律师初步调查,相关信息“疑似来源于此前我司涉嫌内部因职务侵占罪(已被提起公诉)离职的员工家属等”“对我司进行恶意攻击与诋毁”,公司已委托律师事务所采取必要法律手段维权。

业内人士称,银行抽贷原因有很多,但主要原因是银行可能发现企业经营中出现重大问题,如业绩大幅下滑、亏损严重、资金链断裂等。

被网友吐槽定价贵

企查查信息显示,茶里隶属于广州茶里集团有限公司,成立于2013年,其法定代表人、董事长、第一大股东兼实控人均均为创始人谭琼,占股38.74%。

CHALI茶里的品牌简介显示,其主打产品是原叶三角茶包。此前在深圳礼品展上,茶里负责人接受采访时曾透露,目前全国1万家星级酒店、3000餐饮门店均是采用CHALI的产品,CHALI还为逾1万家企业提供定制礼盒及企业茶水间服务,合作酒店包括洲际酒店集团、花园酒店、万豪等国际品牌五星级酒店。

对于网传的茶里经营困难,网友们议论纷纷,但最热门的留言是“太

贵”。记者在茶里网上旗舰店看到,其蜜桃乌龙25包定价32.9元,而立顿红茶25包的定价为18元。

值得一提的是,茶里的企业简介中还提及,除了线上线下各渠道销售,CHALI茶里还有零售体验店,为顾客提供新式茶饮。但记者通过大众点评搜索显示,目前CHALI茶里在广州营业的只有时尚天河及盟头古村两家门店,体育西门店标注为“暂停营业”。

有消费者在社交平台反映,其在体育西店的充值还没消费完,但仍在营业的时尚天河店却表示与其他门店的系统暂未同步,体育西门店的充值余额无法在此消费。不过,记者昨日致电CHALI茶里时尚天河店时,工作人员表示,“可接受体育西门店的充值卡消费,但目前系统正在进行调试,预计最快11月15日可使用。”当记者问及能否退款?该工作人员回复称“退不了”。



元保赴美IPO 旗下公司被曝强买强卖

新快报讯 记者林广豪报道 近日,赴美上市的元保有限公司(下称“元保”)更新招股书。数据显示,元保今年扭亏为盈,但近年营销费用居高不下,分销产品中短期险占据支配地位。此外,公司管理也存在一定缺位。记者发现,前不久,元保旗下公司被甘肃省消费者协会批评,涉案公司被指强买强卖网络保险。

今年8月,消费者蒋先生投诉称,其银行卡被莫名扣去348.7元和316.4元。经查询,上述款项分别被首信保险代理(广东)有限公司(下称“首信保险”)和元保保险经纪(北京)有限公司广西分公司(下称“元保广西”)扣除。

甘肃省消协点评指出,保险公司在网络销售过程中,未经消费者允许,擅自为消费者投保并扣除消费者银行卡金额,侵害了消费者的公平交易

权。消协工作人员对两家中介公司提出批评,最终蒋先生收到退款。

天眼查显示,元保广西是元保保险经纪(北京)有限公司的分支机构,后者和首信保险均由元保数科(北京)科技有限公司(下称“元保数科”)间接控股。

今年5月,元保赴美上市获得中国证监会备案,元保数科为其境内运营实体。11月6日,元保更新招股书,自称为技术驱动型在线保险分销商。根据沙利文数据,就2023年首年保费而言,元保是中国个人人寿和A&H保险市场最大的独立保险分销商。

从总运营成本 and 费用来看,2022年、2023年、2024年前9个月元保的销售和营销费用分别为6.57亿元、14.62亿元、14.16亿元,分别占75.8%、78.2%、77.5%。与之形成对比的是,上述各期

研发费用分别占9.1%、6.9%、8.3%。

向保险公司提供精准营销、分析等系统服务,是元保的主要收入来源。2022年-2024年前9个月,该项服务在总收入中的占比分别为60.6%、64.5%、66.9%。

从保险分销服务来看,保单新单数量方面,2022年-2024年上半年,短期保险产品的占比分别为98.9%、99.4%、99.9%,长期保险产品对应占比从1.1%降至0.1%。就首年保费而言,上述期间短期保险产品的占比分别为92.6%、96.0%、99.6%。有业内人士认为,近年来互联网保险渠道逐渐崛起,由于互联网场景特质等因素,短期险经常占据主导地位。在消费者的长期保障需求之下,这种情况不仅使得企业经营与市场需求产生割裂,还难以形成稳定的客户黏性。

“大疆教父”携希迪智驾闯关港股
上半年营收激增但尚未实现盈利

新快报讯 记者张晓茵报道 近日,希迪智驾(湖南)股份有限公司(下称“希迪智驾”)递表港交所,拟冲刺港交所主板。希迪智驾是一家商用车自动驾驶技术供应商,由“大疆教父”李泽湘与硅谷专家马稚共同创立。近年来,希迪智驾实现了营收快速增长,但尚未实现盈利,三年半累计亏损超8亿元。同时,公司也面临客户集中度、信贷风险等多方面挑战。

据悉,希迪智驾是第四家以“18C”规则递表港股的公司。“18C”是港交所为吸引具有高增长潜力的新兴科技公司赴港上市的规则,拟上市的已商业化公司预期市值应达40亿港元,未商业化公司预期市值应达80亿港元。

目前,希迪智驾是以“未商业化

公司”身份递表,2021年-2023年,希迪智驾营收分别为7738.5万元、3105.6万元和1.33亿元。今年上半年,其收入激增至2.58亿元,公司预计今年可以满足“18C”相关收入要求,从而获得商业公司资格。

尽管收入增长迅速,但希迪智驾至今未实现盈利。2021年-2024上半年,公司分别亏损1.8亿元、2.63亿元、2.55亿元和1.23亿元,三年半累计亏损超8亿元。

公司表示,亏损原因是其正处于扩展业务及营运的阶段,并正持续投资于研发。2021年-2024上半年,公司研发成本分别是1.11亿元、1.11亿元、9039.6万元及3533.9万元。

在收入构成方面,近年来,其自动驾驶业务的收入占比由2021年的

8.8%上升到了2024上半年的60.4%。

希迪智驾主要客户群体包括商用车制造商、建筑及能源公司、自动驾驶及V2X技术供应商等多个领域,但公司也面临客户集中度过高的风险。

2021年-2024上半年,公司前五大客户贡献收入所占总营收比分别为89.2%、96.7%、64.1%和97.5%。其中,最大客户的收入占比除2023年外,每年都超过了50%。

随着业务规模的扩大,希迪智驾也面临各种客户或关联方延迟付款及违约的相关信贷风险。公司的贸易应收款项及应收票据从2021年的530万元激增到2024年上半年的8740万元,预付款项及其他应收款项也从2021年的3730万元增至2024年上半年的8750万元。

上市公司CSR观察

古鳌科技出售
旗下核心子公司股权

懂牛股票母公司决心退出证券服务业务

新快报讯 记者刘艳爽报道 11月14日,古鳌科技公告一项重大资产出售,将旗下核心子公司东高科技2%股权出售给上海睦誉,后续古鳌科技将继续寻找剩余股权的买主,直至退出东高科技大股东之列。上海睦誉是东高科技原股东,与古鳌科技之间仍有大额股权转让未清账。记者留意到,此前东高科技对古鳌科技的营收贡献超七成。

2%股权溢价139倍卖出

古鳌科技公布的出售计划显示,本次交易的作价500万元,增值率高达13943.17%,交易价款拟从公司应付上海睦誉剩余股权收购价款和应收上海睦誉的业绩补偿款的差额中优先进行抵扣。

资料显示,东高科技是一家主营金融信息服务的公司,旗下包括懂牛股票、六合智投等软件,这些软件提供炒股所需的金融信息和分析工具,通过收取服务费解锁更多功能。2021年,古鳌科技从上海睦誉、东方高圣手中,以1.88亿元自有资金收购东高科技51%等股权。截至目前,古鳌科技还分别欠上海睦誉、东方高圣7923.7万元和1056.5万元。

当时收购时,上海睦誉和东方高圣对东高科技的业绩作出承诺,即标的公司2022年和2023年的归母净利润不低于3600万元和4000万元,但实际上标的公司在相应年度分别只实现1345.2万元和650万元的归母净利润。由于业绩远不达标,上海睦誉和东方高圣分别需向古鳌科技支付业绩补偿7366.2万元和982.2万元。债权债务抵消后,古鳌科技净欠上海睦誉557.4万元,该笔金额将被优先用于抵扣500万元股权转让款。

营收主力问题不断

新快报记者了解到,东高科技净利润不达标与公司多次被处罚有关。

2022年4月,该公司因证券投资顾问业务中的不实宣传被北京证监局处罚。去年10月,该公司因未在中国证券业协会注册登记为证券投资顾问的人员向客户提供投资建议、直播业务推广过程中违规暗示个股,以及使用外包员工和实习生现象等事件被广东证监局处以暂停新增客户6个月处罚。今年6月,该公司又被查出在暂停新增客户期间仍有客户新增行为,再被处以暂停新增客户半年。(详见新快报2024年06月20日A12版报道《懂牛股票母公司顶风作案再被罚》)。

古鳌科技承认,在收购时未对东高科技的业务合规性进行专项尽职调查,决策审慎性有所欠缺。而从目前的形势看,古鳌科技退出证券服务业务决心已定,目前出售的2%股权仅为先行计划,后续会寻找合适买主,古鳌科技称拟不再长期持有东高科技剩余股权,亦不再有重新控制东高科技的计划。

尽管东高科技为古鳌科技带来诸多麻烦,但也为其带来诸多收益。该公司不到两年就已成为古鳌科技营收主力,贡献营收比例超七成。此番出售2%股份后,东高科技将不再是古鳌科技的并表企业,由此导致古鳌科技2024年1-5月营收出现65.3%的下降。