

特别报道

养殖致富 传承接力

他们为何坚定与温氏同行

服务到位,养殖不累

秋日新兴县,天高云淡,暖阳融融。行车稔村镇红江村,沿着蜿蜒山路而上,沿坡修建的五栋鸡舍在林带间隐约可见。

见到刘伙强时,他正在忙活,农场里1栋传统鸡舍和4栋双层高效鸡舍平稳运转,并且有1栋在建。他招呼着来访的客人喝茶吃果:“尝尝看,都是养鸡得空的时候自己种的,基本常见水果蔬菜我们都能自给自足。”

“这栋平房,是我现在生活的起点。”顺着刘伙强手指望去,一栋传统鸡舍映入眼帘,以红砖为主体,在2016年修建,彼时他刚从东莞回到新兴。

原来,在与温氏合作之前,刘伙强曾前往大城市寻求发展。“大概在2000年,一天赚19.5元,做了一年,一分钱没存下来。”刘伙强深感,大城市生活不易,摆过地摊,当过工人,开过挖机,为生求做了不少工作。

回到新兴后,刘伙强自己开始养殖,由于单打独斗卖不上价,最后以亏本收场,不气馁的他又自己找公司合作养鸡养鸭。“但是扣除大小小收支,基本上还是没赚钱。”他很无奈。

2015年,刘伙强听说亲戚与温氏合作养殖效益不错,便动了试一试的心思。与下乡的技术指导沟通后,他决定与温氏合作。

大家都说大平台有优势,刘伙强起初也持怀疑态度。虽然刘伙强自己也搞过养殖,但跟了温氏才知道,原来要养好鸡有这么多细节:“从大棚规划,到鸡苗投放,再到养殖全过程,温氏和我联系很紧密。”

怎么用药、如何调温度、鸡舍清理……温氏服务部专门对接农户,刘伙强遇到任何问题,都能得到专业技术人员手把手教学。

“体验完全不同了!幸好温氏全程指导,否则我也不知道该如何操作。”刘伙强坚定了与温氏合作的信心,逐步扩大养殖规模,新建了双层高效鸡舍,实现效率与效益的双重提升。

刘伙强计算了一下,从2016年至2024年上半年,仅那一栋传统平养鸡舍就为他带来了220多万元的账面盈利。

八年间,他亲身经历了人工喂养到现在智能化、自动化的过程。

八年间,有力的技术支持、完善的配套服务、公开透明的结算,带来了可预期的稳定收益,刘伙强成了家、买了车、养了娃。

“我现在任务重大,要养到50万只鸡啦!”到目前,刘伙强已有1栋传统平

建鸡舍,买小车,扎根乡土的刘伙强,靠养鸡撑起了一家人的小康生活;李家父子坚定养猪,实现了安稳富足的生活;陈东成继承父业,养鸽又养猪,生活红红火火。

像这些坚定与温氏合作的农户,全国有4.5万多户,2023年获得养殖总收益超过107亿元。乡村产业发展路上,越来越多年轻人开始接棒父辈的养殖事业或者开始尝试投身农业。

现代化的养殖让合作农户更加安心和省心。无论是合作多年的老农户,还是刚入行的小白,都能享受先进的技术支撑、完善的服务体系、周全的对接流程和可靠的保障能力。“这是一份可以长久从事的事业。”刘伙强满怀信心,选择养殖,选对了路。



▲八年间,刘伙强亲身经历了从人工喂养到现在智能化、自动化的过程。

◀刘伙强的农场里有1栋传统鸡舍和4栋双层高效鸡舍平稳运转,并且有1栋在建。

养钢架鸡舍和4栋双层高效鸡舍在使用,另有1栋在建。“虽然规模扩大了,但养殖起来更轻松了,这就是科技感!”刘伙强笑呵呵说。

平台可靠,无惧风险

新兴县东部水台镇布冷村,行车过山坡,就能见到陈东成的猪舍。尽管年仅30来岁,陈东成的经历却相当丰富——曾做过厨师、开过外卖店、经营过酒店,父辈也曾与温氏合作。

2020年,因为在广州的事业受挫,他返回新兴求发展。“老爹2009年跟温氏养猪,最开始养了150头,到2017年就有1200头了。”陈东成开玩笑说,“回老家养猪,确实是我的退路。”

退路虽好,却并非一帆风顺。因为公司有许诺更高的收益,陈东成的父亲曾在2019年转向其他公司,但合作的5批次中就有3批不顺利,单头毛利下跌近20%。

陈东成在外创业多年,深谙市场规律,对风险的感知更加敏锐。“温氏有个很重要的优势,就是即便市场波动导致价格下滑,也会按事先签订的合同保底收购,保障农户基本收益。”陈东成说,这对于求稳的农户来说不用担心风险。

陈东成希望自家农场继续与温氏合作,他和父亲进行了认真的沟通:“温氏的细节技术更周全,排苗快、结算快,我们的收益更有保障。”

结算快、排苗快,周期间隔短,意味着农户空闲时间少,投身养殖的时间多,受益机会也会更大。

今年3月,陈东成主动联系新鹤公司服务部,重新合作养猪。第一批次于5月份结算,上市率97.91%,料肉比2.6,单头毛利比之前升了不少,今年第二批次饲养成绩也不错。

现在,陈东成不仅和温氏合作养殖鸽子,还想扩大养猪规模。可预期的收益让

他有底气继续谋划其他创业项目,自己开了餐厅,一家人把日子过得有滋有味。

付出有收获,生活有奔头

刘伙强回忆起这八年,曾经“用了今天想后天”的生活窘境一去不返。他和温氏的手握得越来越紧,六栋鸡舍总面积超1万平方米,单批出栏10多万只。

等到鸡舍全面投产后,全年投苗量达约50万只。这么大的规模投资大不大?

刘伙强说,新建的鸡舍得益于云浮市推广“政银企村户”合作方式。这个多方参与的项目,将给予参与农户来自政府、银行、公司、村集体的多种支持,例如无息贷款、低息贷款、土地等,项目方将返还固定收益给村集体。

“阿强是我们的优秀农户,所以有这种合作方式的时候,我们就推荐了他。”稔村温氏公司工作人员和刘伙强对接多年,关系融洽。

想到这么多年的体验,刘伙强鼓起信心:“温氏的服务和技术我都了解,只要养得好,一定有钱赚,而且不仅我个人得利,还能为我们村带来收益。”

刘伙强抓住机会,负担其中的20%本金支持,立刻建起了双层高效鸡舍。如今,刘伙强还推荐了好几个亲友和同学,与温氏一起合作养殖。

“不用到处奔忙,在山里养鸡,闲时种菜煮茶,没有外面打工的压力,还能赚到钱,这才是过日子啊!”规律又有盼头的生活,让刘伙强心里美滋滋的。

据温氏股份研究院(技术部)模式研究中心副总经理吴志强介绍,温氏现在和农户的合作有“公司+农户(家庭农场)”“公司+招商入园小区+农户”“公司+现代养殖小区+农户(拎包入住)”的模式,无论哪种,收益与养殖成本紧密相关,均按固定的结算方案获得毛利。

吴志强说,温氏40多年坚持联农带农、共创共富,在行业内赢得了好信誉好口碑,2023年带领4万多合作农户获得养殖收益超107亿元,发展乡村振兴项目503个,投入乡村振兴项目资金达6.14亿元,“精诚合作,共创美满生活”的理念得到了更多认同。

从养好一只鸡一只猪开始,到富足一个小家,再到带动村集体增收,几位农户的故事构成了温氏联农带农版图的小小一角。在全国各地,这样富民兴村的故事还在继续。正如刘伙强所感叹:“跟温氏合作,就是踏实,踏实的日子,才是好日子!”

(崔洪铭 温氏宣)

温氏“爱农守护”计划 五大保险让农户更有保障



■优秀农户参观温氏总部。

带着满满的诚意与关怀,温氏股份为每一位与其并肩同行的合作农户送上一份特别的礼物——“爱农守护”计划!为农户定制保险,让农户老有所养、病有所医、损失有所补偿,这不仅是温氏“精诚合作,共创美满生活”企业文化核心理念的生动体现,更是温氏积极响应国家倡议,为带领合作农户实现共同富裕奠定坚实基础的一大创新。

五大保险 全方位守护

深知每一位农户的辛勤与不易。因此,温氏精心设计了涵盖五大类保险的保障体系,旨在为农户和家人筑起一道坚实的后盾:

个人补充医疗险:保额高达700万元,为身心健康保驾护航。

团体意外险:最高保额20万元,增强伙伴归属感和忠诚度。

栏舍财产险:最高按保险价值赔付,抵御风险稳固养殖基业。

城乡居民医疗险&城乡居民养老险:与国家标准同步,让现在和未来都更有保障,让未来幸福生活可期。

目前,这一计划已经启动。让发展成果惠及更多农户,提高农户的保障能力,让农户与温氏合作无后顾之忧。

携手温氏,共创未来

为合作农户定制保险,是温氏对合作农户长期以来信任与支持的最真挚感谢。温氏坚信,通过这份全面的保障计划,能够让每一位农户更加安心地投入养殖事业中,共创辉煌未来。