

# 建设银行广州分行以创新破解融资瓶颈 助力民营经济破浪前行

作为改革开放先行地,广东省以96.48%的民营主体占比,持续彰显民营经济对广东经济的重要支撑。

建设银行广州分行始终以服务民营经济为己任,紧跟省市战略布局,扎实推进“五篇大文章”,构建起多层次普惠金融体系,以金融力量助推民营经济健康发展。该行全方位为民营企业提供“融资+融智”支持,截至2024年底,普惠贷款余额突破1240亿元,年度新增规模超140亿元。其“精准滴灌”模式有效破解民营小微企业“融资难、融资贵”的瓶颈,成为金融赋能民营经济高质量发展的典范样本。

■新快报记者 刘艳爽 通讯员 陈霜



■建设银行广州分行为企业发放超400万元贷款,助力企业科技创新与生产规模的扩大。

## 为“技术”授信 助力创新企业加速发展

当前,广州正加快构建“12218”现代化产业体系。建设银行广州分行紧跟广州市产业发展布局,将新能源材料研发作为重点支持领域,通过建设银行“技术流”评价体系将企业专利技术、绿色技术认证等指标纳入授信模型,为轻资产型科技企业提供“重智力、轻资产”的信用贷款支持。

广州某新材料科技股份有限公司自2014年创立以来,一直专注于光伏、工业纳米涂层材料的前沿研发、精细生产以及全球销售,致力于“用材料改变世界”。

“我们公司自主研发的创新纳米涂层技术,具有自清洁、抗静电、不沾灰、减反增透等功能性特点,能够大幅度降低运维费用,实现降本增效。”该公司负责人称。但随着纳米涂层技术的广泛运用,产品订单呈现爆发式增长,加之研发和运营中需要投入大量资金,企业资金压力骤增。

建设银行广州分行在走访企业了解需求后,第一时间响应,组建“张富清党员突击队”,制定授信方案。该行通过“善新贷”为企业提供650万元信用贷

款,有效扩充企业营运资金储备,助力企业研发加速。

“我们凭着专精特新‘小巨人’的资质,就拿到了建行的信用贷款,有了这笔资金,让我们对企业未来发展有了更大的信心。”公司负责人说。

此外,结合企业发展各阶段的具体需求,建设银行广州分行还提供了外汇结算、贸易融资等综合金融服务方案,助力企业平稳度过了资金需求期。

## 从“6+1”入手 为企业打造专属金融服务方案

建设银行广州分行积极落实人民银行设立科技创新和技术改造再贷款的政策,联合广州市工信局、人行广东省分行营管部举办“智造当家·技改先行”——广州市工业领域设备更新和技术改造动员会暨2024年“技改服务广州行”启动仪式,为广州有技改业务需求的工业企业打造建设银行“6+1”专属综合金融服务方案。现场,建设银行广州地区6家分支行与部分技改项目合作企业签署了战略合作协议。

建设银行广州分行从增资扩产、降本融通、数智转型、绿色节能、并购培

优、发展避险“六大领域”,以及为企业人才配置人才安居乐业这一“特色服务”入手,通过技术改造贷款、基本建设贷款、城市更新改造贷款、项目前期贷款等金融产品满足制造业企业在技术改造方面的业务需求,充分发挥建设银行集团全金融牌照优势,联动建信信托、建信股权等子公司,为有技术改造业务需求的制造业企业提供“股+债”一体化服务。截至2024年底,建设银行广州分行制造业贷款余额超550亿元。

某环境科学研究院(广州)有限公司是一家高新技术企业,拥有17项高价值专利。建设银行广州分行“张富清党员突击队”结合企业发展需求,充分运用“科技创新和技术改造再贷款”的政策利好,以及建设银行“善科贷”“重智力、轻资产、纯信用、线上化”的产品优势,为企业成功办理广州地区首笔符合再贷款政策要求的贷款100万元。

随着贷款落地,企业负责人激动地说:“此次得到建行的资金支持,不仅改变了我对银行‘融资贵、融资难’的刻板印象,也更加坚信国家对高新企业的大力支持。”

## 精准赋能民企 为金融服务实体经济提质增效

建设银行广州分行以《关于促进民营经济发展壮大的意见》为指引,积极主动帮助民营企业解决高质量发展过程中的痛点难点问题,全力提升金融服务实体经济的质效。

某技术有限公司是一家专注于智能化、信息化领域,聚焦物联网建设与数据服务,集硬件研发、软件开发、系统集成、项目设计、运维为一体的专精特新中小企业。该企业正进入高速发展期,订单增长迅速从而产生融资需求,但由于企业发展时间短、积累薄、重研发、轻资产等特质,融资一再碰壁。

了解情况后,建设银行广州分行“张富清党员突击队”结合企业生产经营特点,依托“善新贷”为企业制定了综合融资方案。短短一周内,该行就成功为企业发放超400万元的纯信用流动资金贷款,有效缓解了企业资金压力,助力企业科技创新与生产规模的扩大。

千字当头,实干为要。建设银行广州分行紧跟广州市政策导向,立足民营企业所需,全力“做快、做大、做好”普惠金融业务,以金融人的专业和情怀,为促进民营经济发展注入源源动能。

# 平安银行广州分行以创新金融服务 助力民营企业高质量发展

为深入贯彻落实党中央关于民营经济发展的决策部署,平安银行广州分行积极响应政府号召,通过创新产品、优化服务和精准施策,为小微企业和民营企业提供全方位的金融支持,助力其实现高质量发展。

## 聚焦科创企业 助力企业突破发展瓶颈

党的二十大报告提出,“支持专精特新企业发展”。平安银行“科创贷”系列产品,正是为破解科技型小微企业融资难题而设计。

广州某科创企业是一家专注于网络营销策划与服务的高新技术企业,拥有19年的行业经验,积累了多项专利和科技荣誉,但在业务拓展和技术升级过程中,面临资金瓶颈。针对用户需求,平安银行“科创贷”(专利模式)及时切入,通过自动化审批模式,企业当天下午申请,当天即获得300万元授信额度,解决了

客户燃眉之急。

作为平安银行普惠金融五条产线之一的“科创贷”,该产品聚焦科技创新、专精特新领域小微企业发展,满足科技型中小企业关键成长阶段的资金需求。其创新的自动化审批模式,最快30分钟完成,可以实现线上申请、审批、系统快速核额,贷后随借随还,极大提升了服务效率,支持了高端制造、人工智能、生物医药等领域的融资需求,助力“专精特新”企业成长。

## 精准对接企业需求 提升客户体验

面对千行百业的多样化需求,标准产品难以完全覆盖,平安银行推出了深度定制化的“场景贷”。该模式基于属地化商圈、特色产业集群、核心企业供应链及平台交易特点,结合商业逻辑、交易习惯等元素,制定契合场景需求的客群服务方案。

在广州,平安银行广州分行针对中

大布匹市场批发商户的经营特点,推出了“橙e贷-商圈贷”,为商户提供灵活便捷的融资支持。在江门,该行为当地陈皮种植户和加工企业提供定制化融资方案,核定专项授信额度,支持涉农企业扩大生产,助力乡村振兴。通过定制化的“场景贷”,切实满足不同行业、不同场景的小微企业多样化需求。

同时,为提升服务效率,平安银行广州分行持续通过科技赋能,优化业务流程,让小微企业融资更加便捷高效。通过平安口袋银行“空中柜台”服务,客户可在线完成开户、信息预审等流程,极大缩减了客户等待时间。此外,智能化风控体系,通过大数据和人工智能技术,精准评估企业风险,确保了金融资金安全。

## 创新模式升级 赋能民企高质量发展

在供应链金融服务领域,平安银

行广州分行持续推动供应链基础产品数字化升级,不断提升客户触达效率和服务能力。通过将创新案例转化为标准化产品并实现批量复制推广,成功实现了供应链融资模式的创新,从传统的客户信用授信模式升级为基于交易信用的授信模式,为民营企业提供了更加便捷、高效的融资服务解决方案。

在跨境金融服务方面,该行通过引导企业合理运用外债融资,有效帮助企业拓宽融资渠道,降低融资成本。依托开证、押汇、代付、跨境电商融资等一站式综合金融服务,全面满足民营企业的本外币融资需求。

未来,平安银行广州分行将始终秉持服务实体经济初心,以创新为驱动,以客户为核心,以“金融活水润民企”为己任,充分发挥金融机构在民营经济发展中的赋能作用,助力湾区实体经济高质量发展。